



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**

*Moraga pablo*

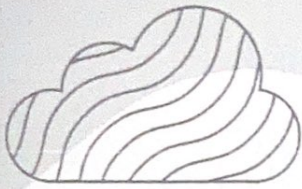


**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

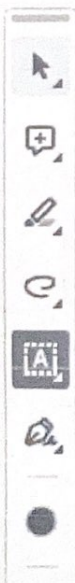


## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o propuesta innovadora que busca satisfacer una necesidad o resolver un problema. Puede ser un producto, un servicio o la combinación de los dos, que tiene potencial para generar ingresos y crecer en el tiempo, para tener una idea de negocio exitosa se tiene que identificar una oportunidad, ofrecer un valor único a los clientes y tiene un planiamiento sólido para su desarrollo.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

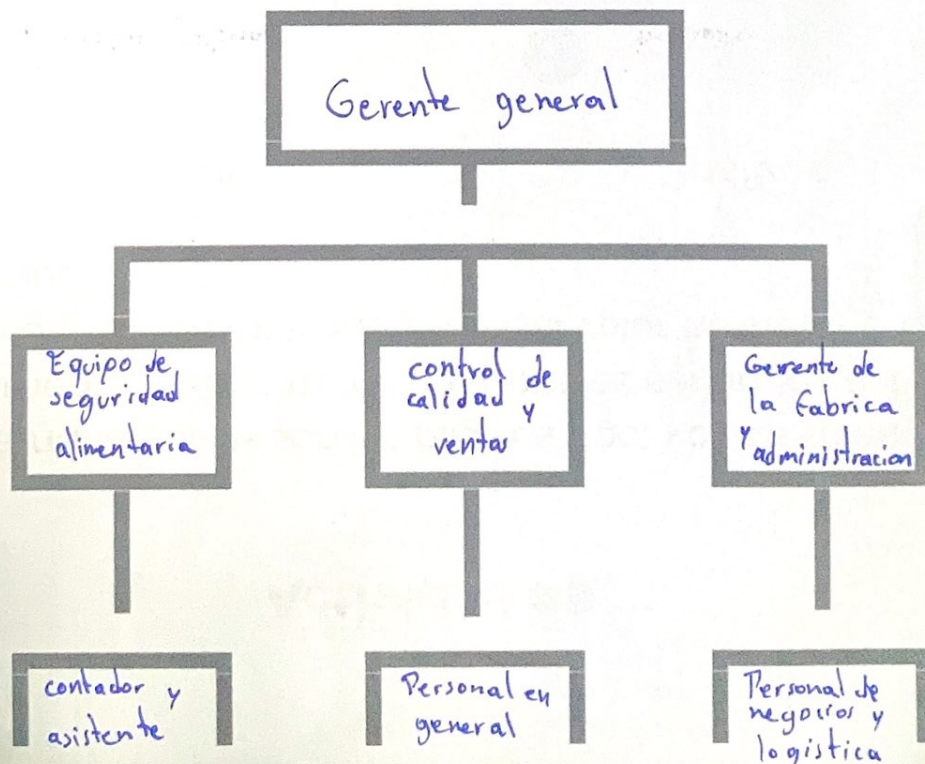
### Misión:

Proporcionar productos de alta calidad que contribuyan a la salud y bienestar de los animales, brindando a los clientes la tranquilidad de estar alimentando a sus animales con lo mejor

### Visión:

ser líderes en el mercado de alimentos para animales, siendo reconocidos por la excelencia de nuestro producto, servicio al cliente y contribuyendo al cuidado y felicidad de los animales del país

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Se puede implementar programas de bienestar como donaciones a refugios locales, colaboración con organizaciones benéficas para animales y programas de adopción, también promover prácticas laborales justas y seguras para los empleados, así como fomentar la diversidad e inclusión en el lugar de trabajo.

### *Sostenibilidad ambiental:*

La empresa va a trabajar en reducir su huella de carbono implementando prácticas más sostenibles para minimizar el impacto ambiental, también el uso de energías renovables y la promoción de la conservación de los recursos naturales.

### *Sostenibilidad económica:*

Optimizar costos, diversificación de fuentes de ingreso, inversión en tecnología e innovación y estrategias que impulsen al crecimiento sostenible a largo plazo.

Recuerda hacer uso  
de los objetivos de

## Actividad #4

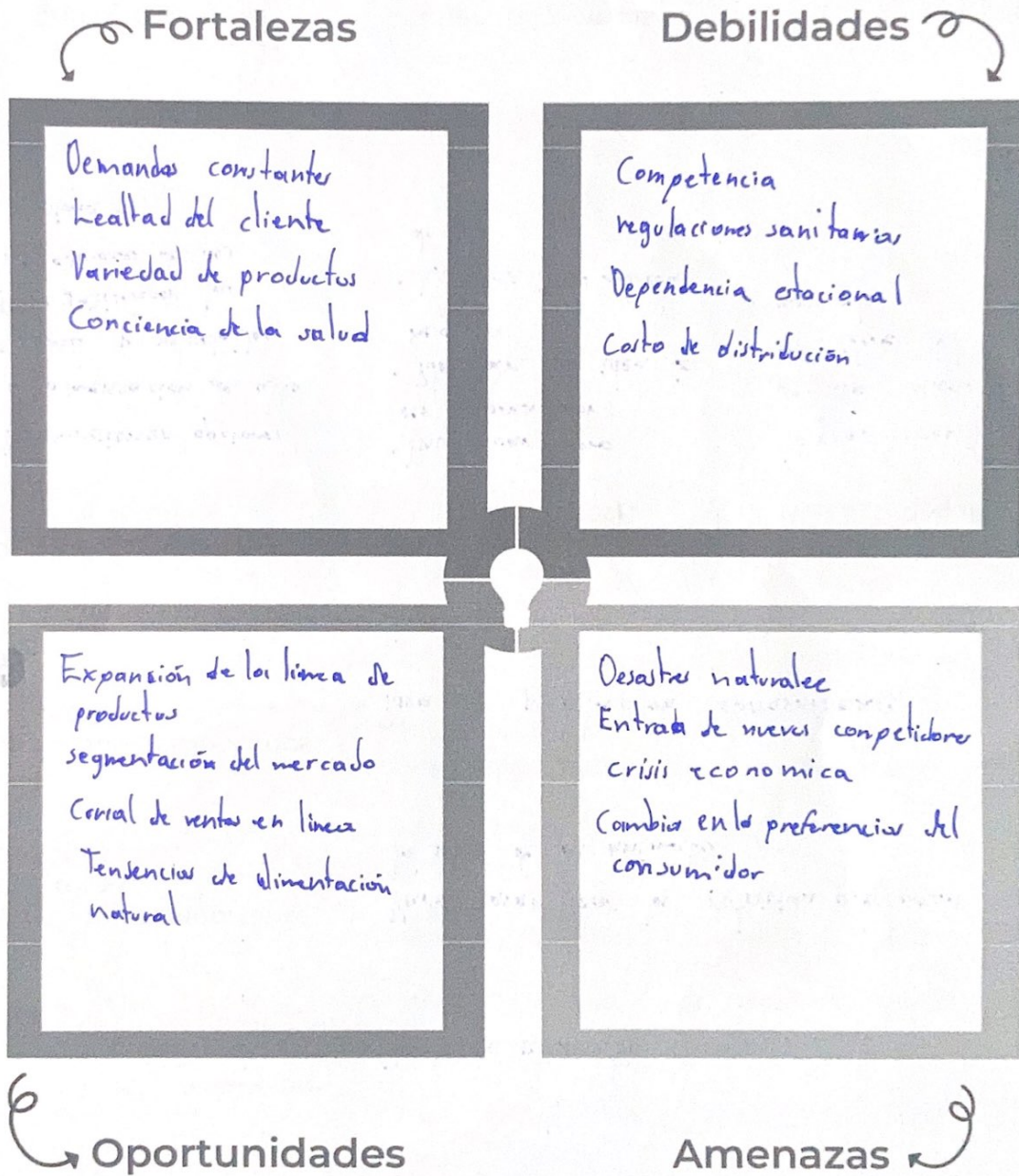
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de Materia Prima Socios Inversionista	Venta de alimentos de calidad Gestion de proveedores cliente	Variedad de alimentos solucion a problemas Cliente reconocen la calidad de l producto	Venta presencial Venta a través de Pagina web	Residentes de la zona Familias trabajadores
	<b>Recursos clave</b> Equipo de seguridad alimentaria servicio de luz y agua Personal con experiencia		<b>Canales</b> Local Pagina web WhatsApp	
<b>Estrucutra de costos</b> Costos fijos y variable sueldos impuestos Alquileres		<b>Fuentes de ingresos</b> venta presencial Venta por internet		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

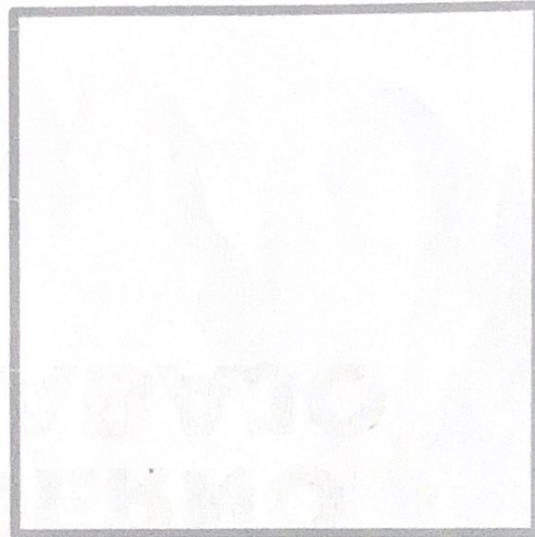


Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento

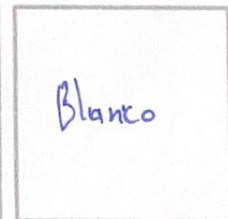
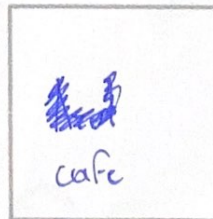
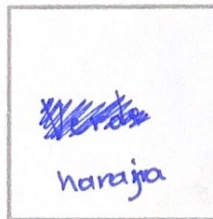


Slogan



Tu socio en salud y bienestar  
animal

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler 175000
- Salarios 275000
- Servicios básicos 85000
- Impuesto 135000
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Materia prima 350000
- Mano de obra 80000
- Empaquetado 100000
- 
- 
- 

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 1500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 0,35 \text{ unidades}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 19.656$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que puedas recuperar tu inversión

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Materias primas
- Productos en proceso
- Suministros
- Materiales
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Impuesto
- Costo
- Preteramo
- Impuesto de renta
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En el mercado ya existen varias empresas que ofrecen servicios iguales a los de mi empresa como Proveedor de concentrados, S.A. ya que esta empresa también fabrica alimentos.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

son importantes ya que ellas garantizan que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio, a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes, cobrará los créditos y por último repartirá el patrimonio que aun quede en la empresa entre los socios.

# Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Venta de alimento para animales

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para garantizar la nutrición adecuada y la salud de los animales

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para la población costarricense

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Proporcionar opciones de alimentación de alta calidad y saludables para satisfacer las necesidades de los animales

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

- Investigar como ser emprendedor
- Plantear una idea de negocio
- Analizar información de esto

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

lograr tener productos de alta calidad y ser líderes del mercado

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

- Inventario de alimentos
- Personal capacitado
- Material

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En un año o dos

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Pablo moraga