



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

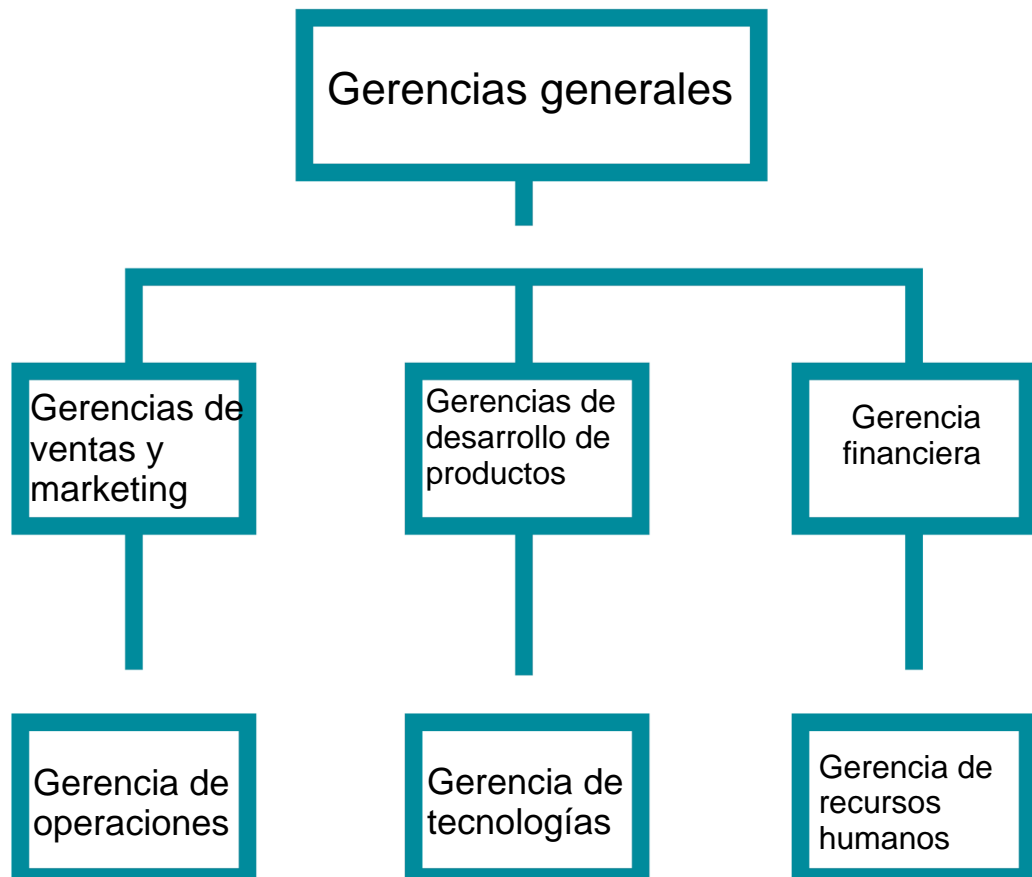
Misión:

La misión es alimentar e impulsar a las comunidades.

Visión:

La visión es llegar a ser una empresa de servicios alimentarios a nivel mundial

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

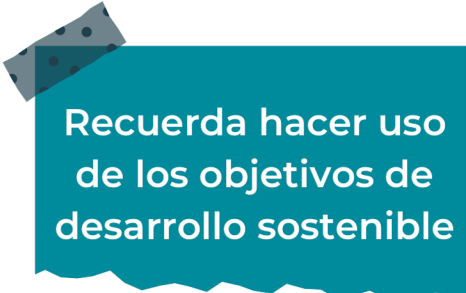
Implementar el Programa de Desarrollo Sostenible en el 100% de el restaurante al 2025.

Sostenibilidad ambiental:

Trabajando constantemente para que los envases sean cada vez más sostenibles.

Sostenibilidad económica:

Desarrollar y operar restaurantes con un alto nivel de eficiencia, capaces de generar valor no sólo en el propio negocio, sino también en las comunidades donde están presentes.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores de ingredientes Proveedores de equipamiento Comunidades locales Gerentes de tiendas Prestatarios de servicios	Venta de productos alimentarios cocinados	Productos sabrosos, una ubicación ideal. Venta en sitio, para llevar o envío a domicilio.	Redes sociales Cara a cara Atención al cliente Sitio web y blog	Personas de 20 a 60 a Estilo de vida ocupado Ejecutivos y comerciantes
	Recursos clave		Canales	
	Empleados Equipamientos de cocina Terminales de pedidos		En sitio Envío a domicilio Para llevar	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Ingredientes y materias primas Gastos administrativos clásicos Salarios y cotizaciones Marketing y comunicación		Venta de productos alimentarios cocinados Tarificación a la carta o en menú		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

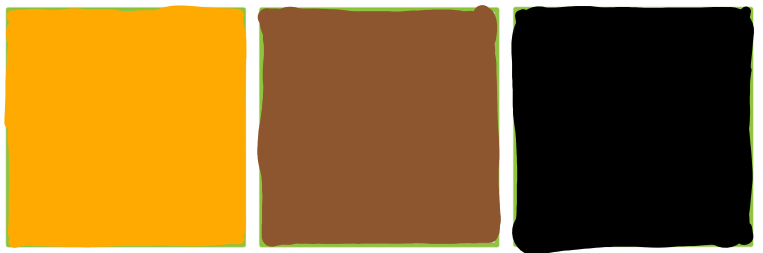


Sabor que enamora, en cada bocado

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	30.000
●	70.000
●	60.000
●	25.000
●	37.000
●	22.000
●	43.000
	287.000

Mis costos variables

●	1.200
●	300
●	200
●	1.000
●	1.500
●	1.000
●	1.100
	6.300

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 322.630

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 6.200$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 2.032.569.000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario
- Inversiones a corto plazo
- Mobiliario y equipo
- Propiedades
- Vehículos
- Cuentas por cobrar
- Efectivo y equivalentes
- Suministros
- Licencias y permisos
- Derechos de marca

Pasivos

- Intereses por pagar
- Cuentas por cobrar
- Impuestos por pagar
- Prestamos bancarios
- Provisiones
- Deudas a largo plazo
- Deudas a corto plazo
- Anticipos de clientes
- Gastos acumulados
- Obligaciones por arrendamientos financieros



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay una gran cantidad de servicios y tiendas que ofrecen productos y servicios relacionados con comidas rápidas. Estos pueden incluir tiendas de marcas específicas, así como también tiendas independientes que ofrecen una variedad de marcas y servicios de cocina. Además, con el crecimiento del comercio en línea, hay numerosas opciones disponibles a través de plataformas de comercio electrónico.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Financiamiento del Estado: Los impuestos son la principal fuente de ingresos para el gobierno. Estos fondos se utilizan para financiar una variedad de servicios públicos y programas, como la educación, la salud, la infraestructura, la seguridad pública, entre otros.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Gestión eficiente de residuos urbanos: Con el crecimiento de las ciudades, la gestión de residuos se ha convertido en un desafío importante. Muchas áreas urbanas enfrentan problemas con la recolección, clasificación y disposición final de residuos, lo que puede llevar a contaminación ambiental, problemas de salud pública y desperdicio de recursos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Gestión eficiente de residuos urbanos: Con el crecimiento de las ciudades, la gestión de residuos se ha convertido en un desafío importante. Muchas áreas urbanas enfrentan problemas con la recolección, clasificación y disposición final de residuos, lo que puede llevar a contaminación ambiental, problemas de salud pública y desperdicio de recursos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Un emprendimiento centrado en soluciones innovadoras para la gestión eficiente de residuos urbanos podría desarrollar tecnologías para la recolección inteligente de basura, sistemas de clasificación automatizados, métodos de reciclaje más efectivos o formas sostenibles de disposición final de residuos. Esto no solo tendría un impacto positivo en el medio ambiente y la salud pública, sino que también podría ofrecer oportunidades comerciales significativas en el mercado emergente de la economía circular.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El objetivo principal de la gestión de residuos urbanos es asegurar que los residuos generados por la actividad humana en áreas urbanas sean manejados de manera segura, eficiente y sostenible.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

implementación de prácticas de gestión de residuos que reduzcan las emisiones de gases de efecto invernadero.

Esto incluye la recolección regular y la disposición final adecuada de residuos sólidos y peligrosos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Con la gestión de residuos urbanos, queremos lograr varios objetivos fundamentales que contribuyan a la sostenibilidad ambiental, la salud pública y el bienestar de las comunidades.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Infraestructura adecuada: Esto incluye sistemas de recolección de residuos sólidos urbanos.

Personal capacitado.
Colaboración y coordinación.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

La gestión de residuos urbanos puede llevarse a cabo en cualquier momento, pero es fundamental establecerla desde el inicio del desarrollo urbano y mantenerla de manera continua a lo largo del tiempo.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La gestión de residuos urbanos involucra a múltiples actores y entidades, cada uno desempeñando un papel específico en el proceso.

