



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Venta de Medias:

Es un emprendimiento dedicado a ofrecer una amplia variedad de medias de alta calidad y diseños innovadores. Nos enfocamos en combinar comodidad, durabilidad y estilo para satisfacer las necesidades de nuestros clientes. Nuestra misión es proporcionar productos que no solo sean funcionales, sino también una expresión de moda y personalidad.

**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

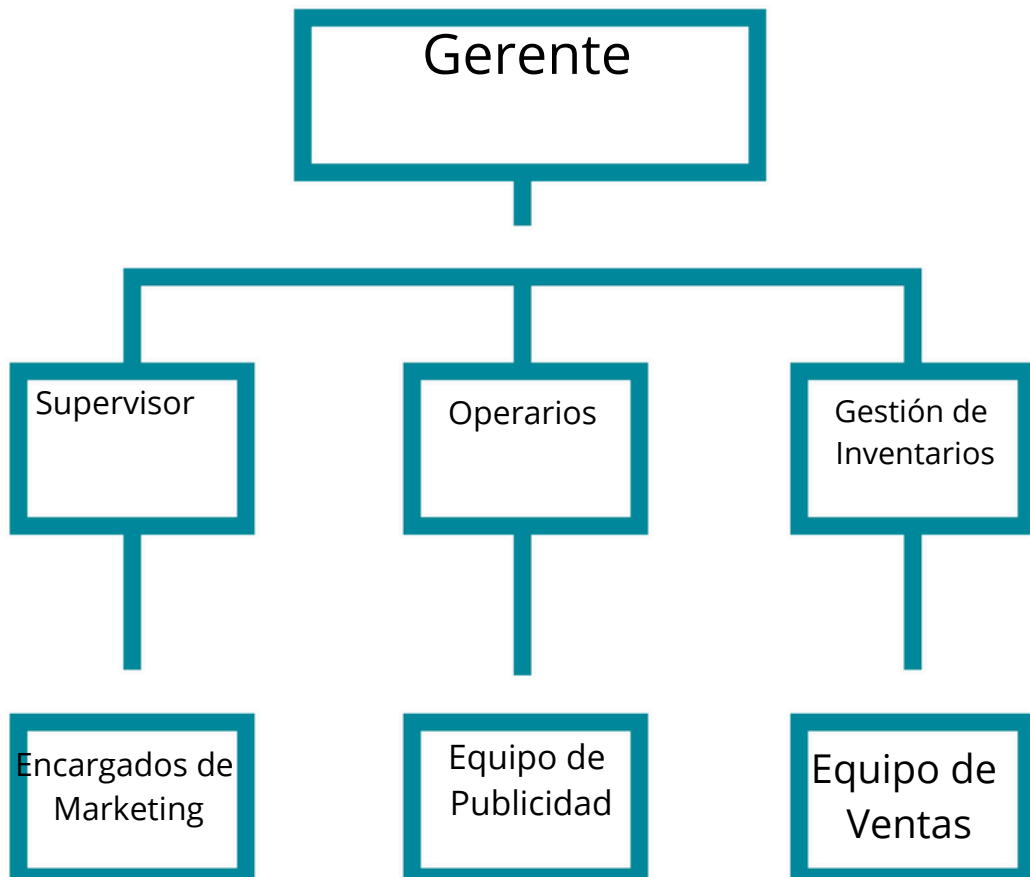
Misión:

Nuestra misión es proporcionar medias de alta calidad que combinan confort y estilo, ofreciendo a nuestros clientes productos innovadores y sostenibles que realzan su estilo de vida diario.

Visión:

Ser la marca líder en el mercado de medias, reconocida por nuestra calidad excepcional, diseños únicos y compromiso con la sostenibilidad y la responsabilidad social.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

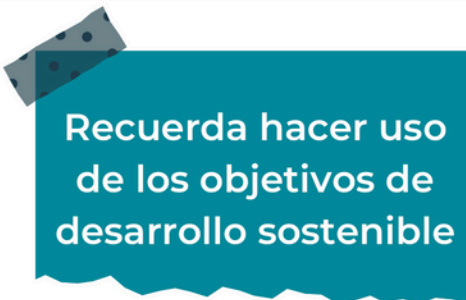
Implementar programas de responsabilidad social que beneficien a la comunidad, como la donación de medias a personas necesitadas y ofrecer condiciones laborales justas y seguras para todos los empleados.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materiales sostenibles y procesos de producción ecológicos para minimizar el impacto ambiental y implementar prácticas de reciclaje y reducción de residuos en toda la cadena de producción.

Sostenibilidad económica:

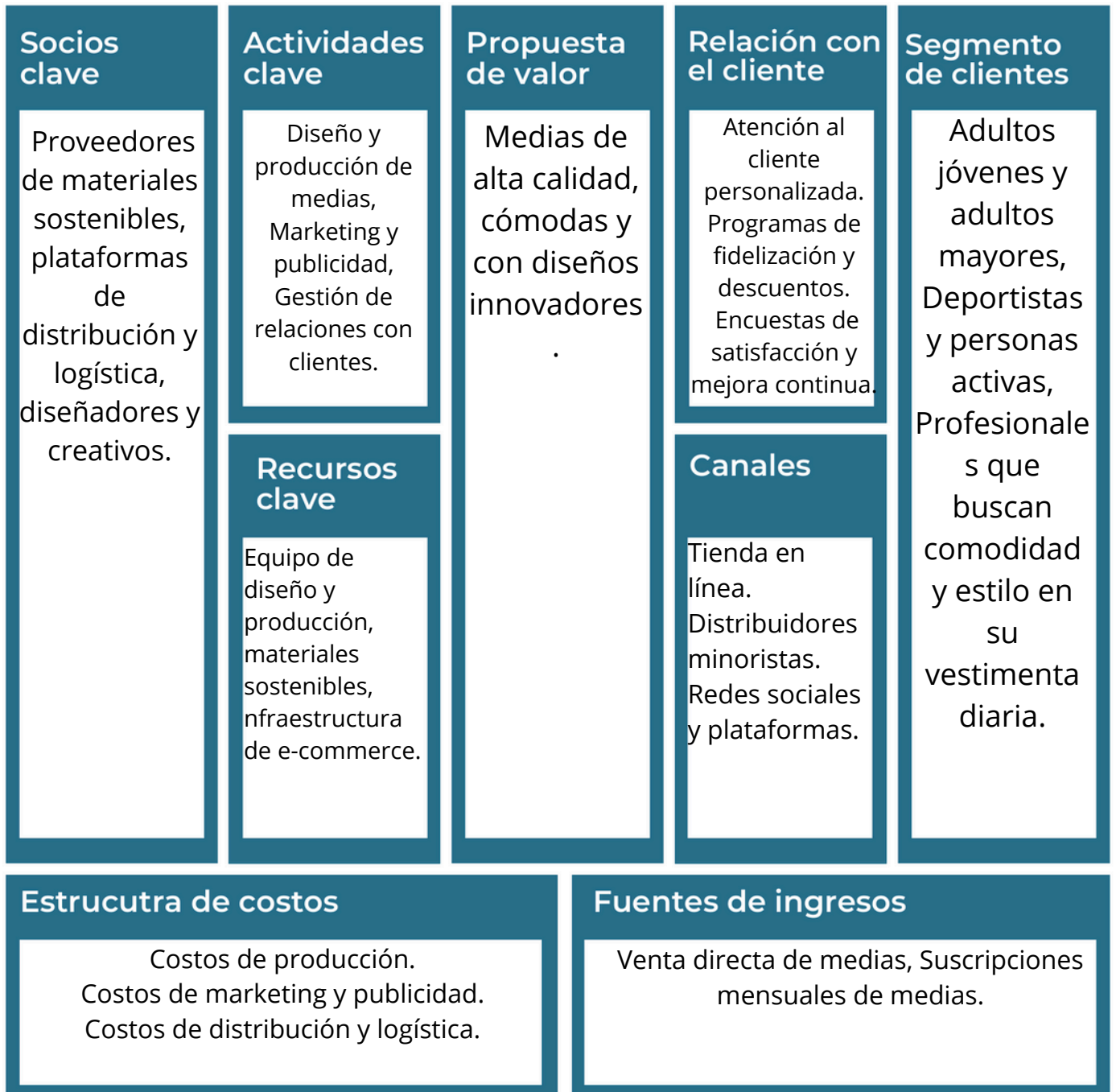
Desarrollar estrategias de negocio que aseguren la rentabilidad a largo plazo, invertir en innovación y tecnología para mejorar la eficiencia y la competitividad.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Comfort in Every Step"

Colores principales de mi marca empresarial



Blanco



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

Alquiler de local: \$1,500/mes
Salarios del personal: \$4,000/mes
Servicios públicos: \$500/mes
Publicidad y marketing: \$1,000/mes

Mis costos variables

Materia prima (por unidad): \$1
Costos de producción (por unidad): \$0.50
Embalaje (por unidad): \$0.20

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₡5,000 por par

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow **17 pares**

Punto de equilibrio monetario \rightarrow **₡ 700,000**



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

Inventario de medias
Equipos de producción

Pasivos

Deudas a proveedores
Préstamos bancarios
Obligaciones fiscales



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen múltiples marcas de medias en el mercado costarricense, específicamente 35, incluyendo marcas locales y extranjeras que compiten en calidad y precio.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es crucial cumplir con todas las obligaciones tributarias para evitar sanciones y mantener la legalidad del negocio.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión formal de liquidación,
Nombramiento de un liquidador.
Inventario de activos y pasivos.
Documentación final del proceso de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Optimización del confort y estilo a través de la venta de medias innovadoras.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Las medias son un artículo esencial del vestuario diario y su diseño y comodidad influyen directamente en el bienestar de las personas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Jóvenes adultos, deportistas, profesionales que buscan comodidad y estilo en su vestimenta diaria.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ofrecer una gama de productos químicos que optimicen la salud y el crecimiento de las plantas, apoyando a los agricultores en sus prácticas agrícolas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

1. **Diseño y producción de medias.**
2. **Marketing y ventas.**
3. **Capacitación de empleados y atención al cliente.**

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Desarrollar una línea de 20 diseños de medias.
Alcanzar ventas de \$100,000 en el primer año.
Fidelizar a 1,000 clientes recurrentes.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Equipo de diseño y producción, materiales sostenibles, plataforma de e-commerce.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Investigación y desarrollo en 3 meses
Producción inicial en 4 meses
Lanzamiento de productos en el mes 7
Marketing y ventas, continuo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Dirección general del proyecto, supervisión de la fabricación y control de calidad, equipo de Investigación y Desarrollo.

