



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Futbol plus

Yo elegí mi negocio de accesorios de fútbol ya que el fútbol es mi deporte favorito desde niño y quiero poder inculcarle a todas las persona ese deporte tan sano para poder ayudar con la salud de las personas y puedan disfrutar del buen deporte como lo es el fútbol

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

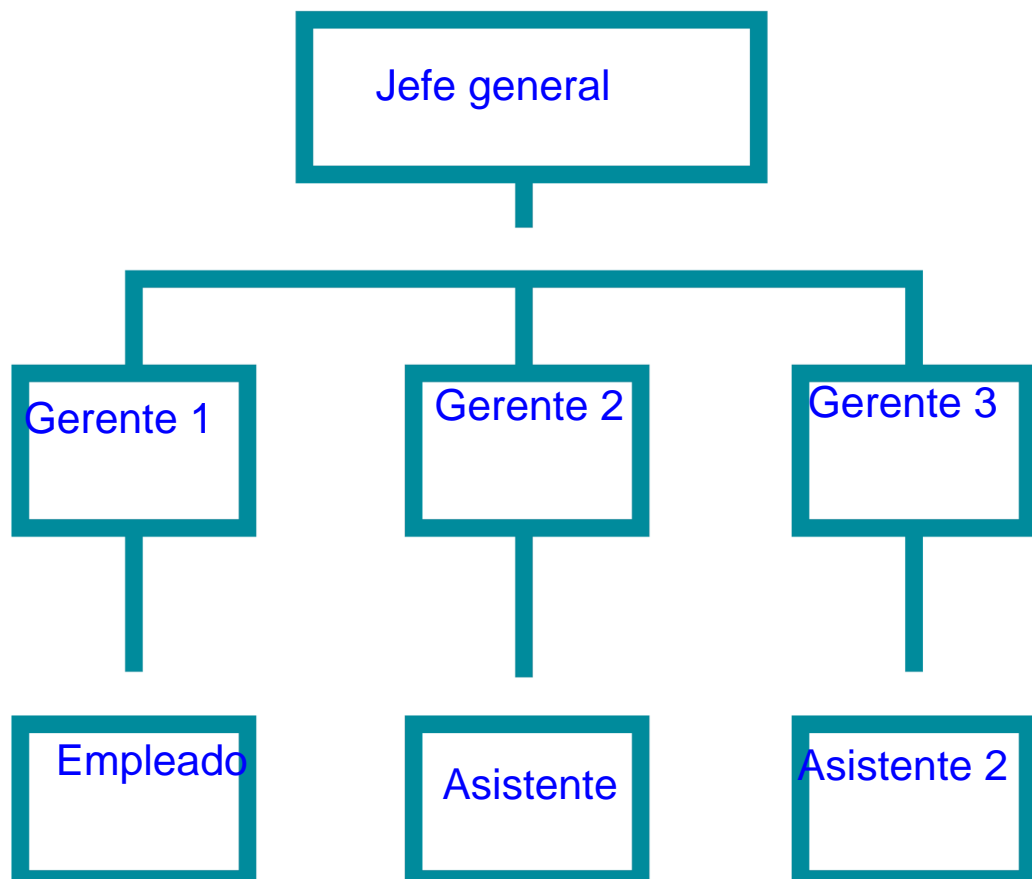
Misión:

Dar un buen conocimiento sobre el deporte de fútbol y darles opciones de buenos accesorios futbolísticos

Visión:

Mi visión es tener muchas áreas de ventas por el mundo y apoyar grandes equipos de fútbol con mis accesorios

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mejoramiento en la salud de las personas una
muy buena cálidas de vida para todos y dar a
conocer la actividad física para el mundo
darles al mundo buena calidad de accesorios
para todos

Sostenibilidad ambiental:

Mi pensar es hacer productos que no
contaminen el ambiente productos con
materiales que no sean tan dañinos para el
ambiente mundial y apoyar con campañas
contra la contaminación

Sostenibilidad económica:

Tener productos accesibles para todo publico
hacer productos con materiales de buena
calidad a buenos precios para el cliente y
accesibles así ayudar económicamente



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

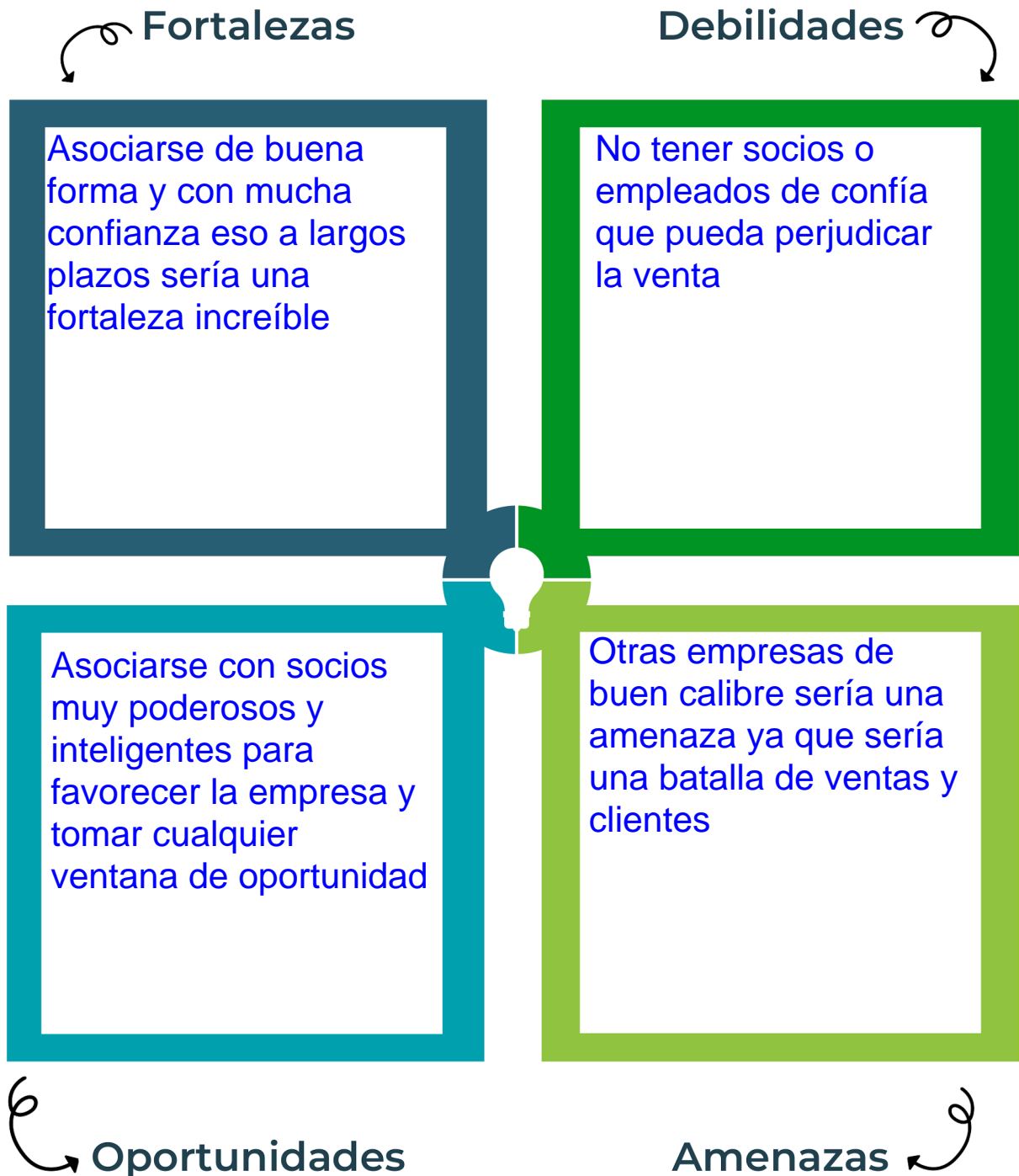
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Mis socios claves son mi amigos y familia para así poder confiar en ello al 100 %	Apoyarme con actividades que puedan ayudar con la publicidad	Dar una buena propuesta para proporcionar confianza al cliente y así garantizar buen producto	Conocer la necesidad del cliente y así apoyar saber que es lo que necesita para favorecerlo	Dar un producto desde el primer cliente para así ganar puntos y seguir los con demás
	Recursos clave Materiales a buenos precios y buena calidad para garantizar lo mejor		Canales Yo en lo personal usaría una cuenta de imstagram por publicidad	
Estrucutra de costos Los gastos que registra la empresa en costos comunes como salarios			Fuentes de ingresos Los ingresos van a variar por las ventas de las áreas de venta de la empresa	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Si eres un gran deportista necesitas la mejor equipacion !!!!!!!

Colores principales de mi marca empresarial



--	--	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Productos
- Salarios
- Internet
- Alquiler
-
-
-

Mis costos variables

- Luz
- Agua
- Servicios
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



3000 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0.188

Punto de equilibrio monetario → ₡445.000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- 1000 de alquiler
- 300mil en muebles
- 50mil en sillas
- 80mil en aire acondicionado
- 20mil en papelería
- 10mil seguro de pagar
- 80mil en efectivos de cajas
- 30mil en inventarios
- 40mil de IVA
- 400mil en mercancía

Pasivos

- 350mil de salarios
- 50mil de préstamos
- 40mil de seguro
- 80mil de cuentas
- 30mil de préstamos
- 65mil de préstamos bancario
- 80mil de proveedores
- 50mil de impuestos
- 45mil de cuenta pendiente
- 20mil cuenta por pagar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay muchas tiendas deportivas en toda mi comunidad con personas con el mismo producto que el mio con personas con grandes habilidades de venta para el cliente por ejemplo la t río una la mejores tiendas en mi comunidad ya que tienen muy buena calidad

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Debemos evitar problemas como multas y sanciones ,ayudar a fortalecer la economía de mi país

¿Cómo se liquida una empresa?

La líquida de la empresa consiste en la extinción del negocio y esto salvará la empresa en posibles deudas frente a terceros se cobraran los créditos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Darles siempre lo mejor al cliente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que es lo que se tiene que encargar un negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo tipo de poblaciones

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

El motivo siempre será apoyar el deporte aló máximo

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Buscando lo mejores productos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser lo mejor para el cliente y que nos prefieran siempre

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero
Buenos productos
Clientes
Empleados
Un buen lugar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

3 de julio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Más amigos, mi familia y yo

NOTAS

Mi negocio de un emprendimiento deportivo tal como lo aclare lo hare más que todo para que las personas sientan afecto al deporte y tengan motivación todos los días busco fomentar la buena salud para todos y todas las personas del mundo y si dios lo permite lo lograré a base de esfuerzo