



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio de ropa consiste en establecer una empresa que diseña, produce y/o vende prendas de vestir y accesorios



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

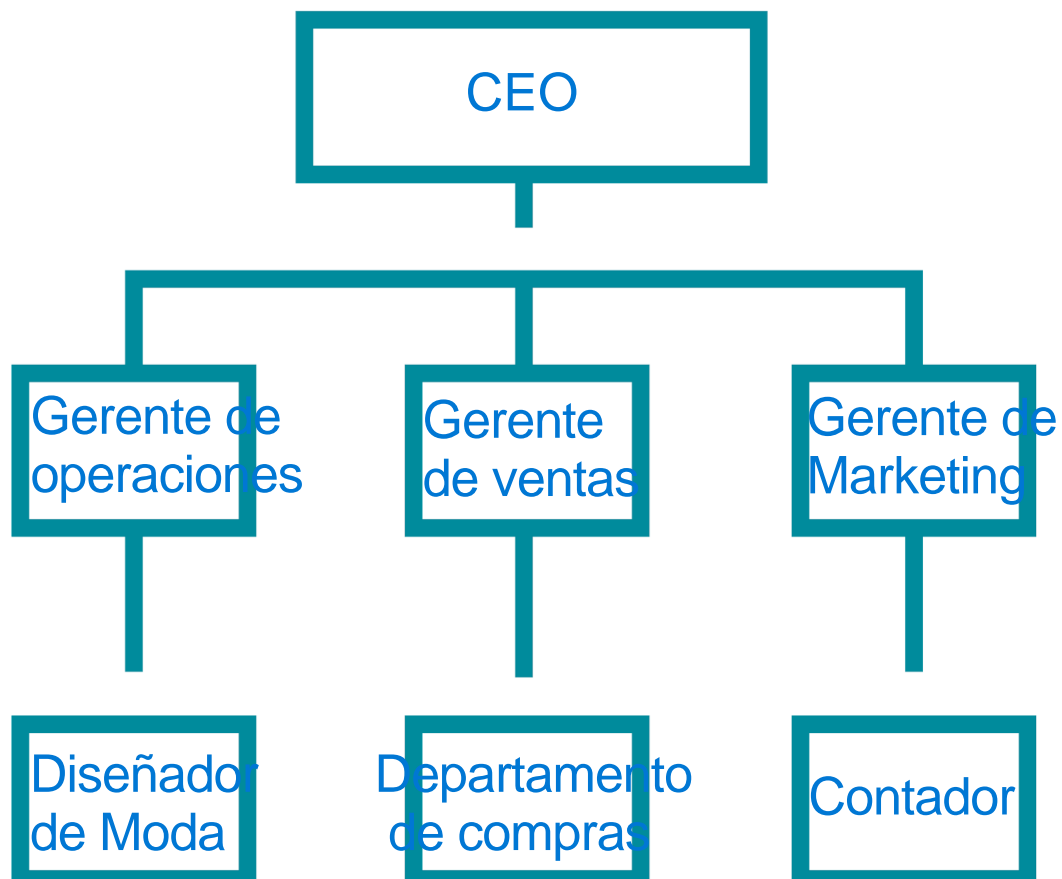
Misión:

Proveer a nuestros clientes con prendas de vestir de alta calidad y diseño innovador, que reflejen las últimas tendencias de moda

Visión:

Convertirse en una marca de referencia mundial en la industria de la moda, reconocida por nuestra innovación, calidad y compromiso con la sostenibilidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Permita que los clientes obtengan la atención de nuestra empresa y la comodidad de nuestros productos.

Sostenibilidad ambiental:

Producir y crear nuevos productos a partir de materiales reciclados y obtener el producto final a través del proceso.

Sostenibilidad económica:

Configure una cuenta de ahorros, úsela solo para ingresos comerciales y asigne una parte equivalente al trabajador.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

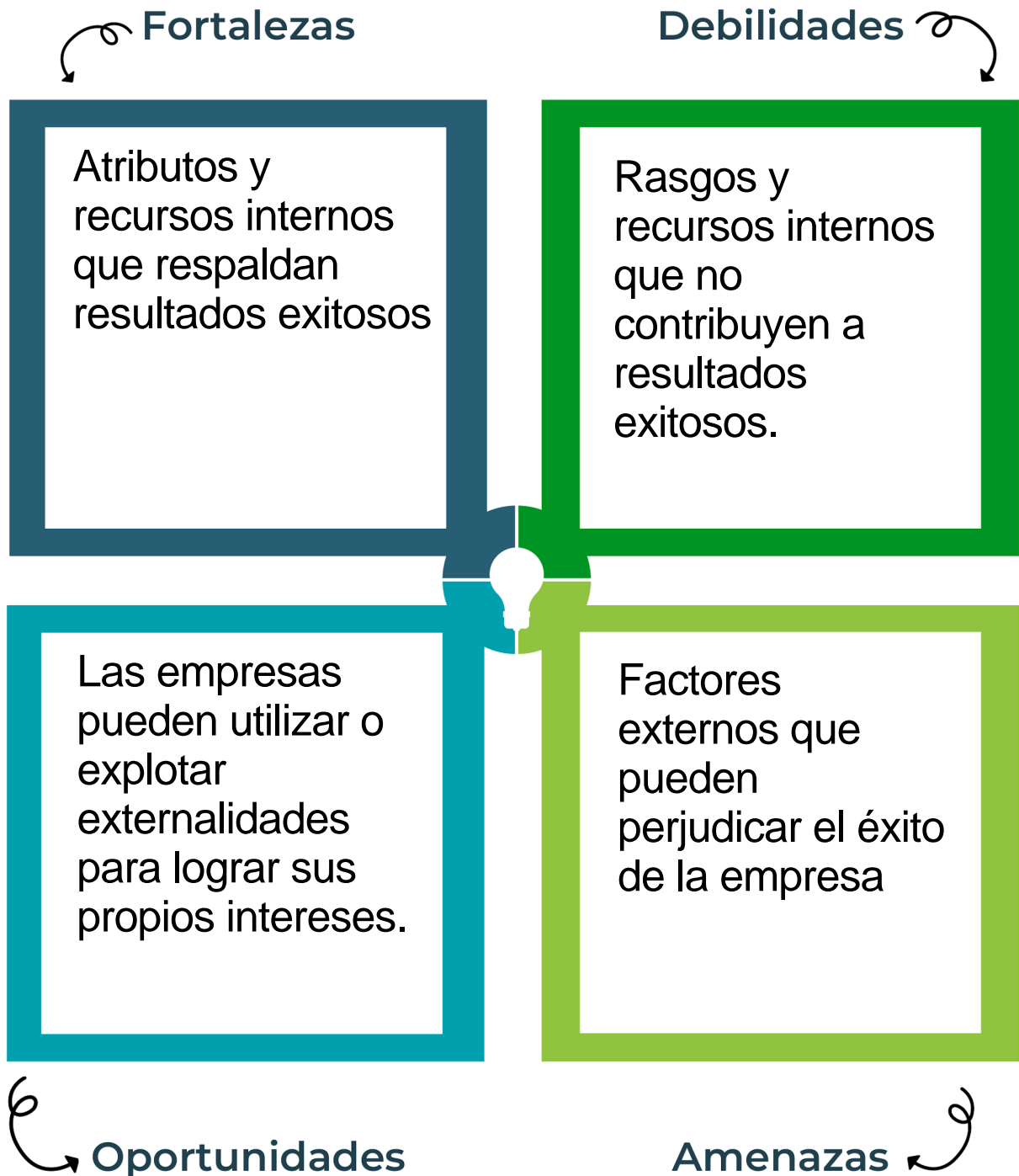
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Hay socios que nos ayudan a promocionar nuestros productos.	Actividades clave Realizar concursos y presentaciones. Recursos clave Utilizar materiales reciclados y procesarlos.	Propuesta de valor Realizar cambios de precios con clientes que no nos afecten demasiado y mantener el saldo	Relación con el cliente Ser amigable y fluido Canales Utilizar medios para publicidad.	Segmento de clientes Atender a cada cliente de forma digna para que no sienta presión a la hora de comprar y pueda elegir con tranquilidad
Estructura de costos Ofrezca a los clientes precios asequibles		Fuentes de ingresos Puedes elegir pagar en efectivo o con tarjeta de crédito (incluido Sinpe)		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

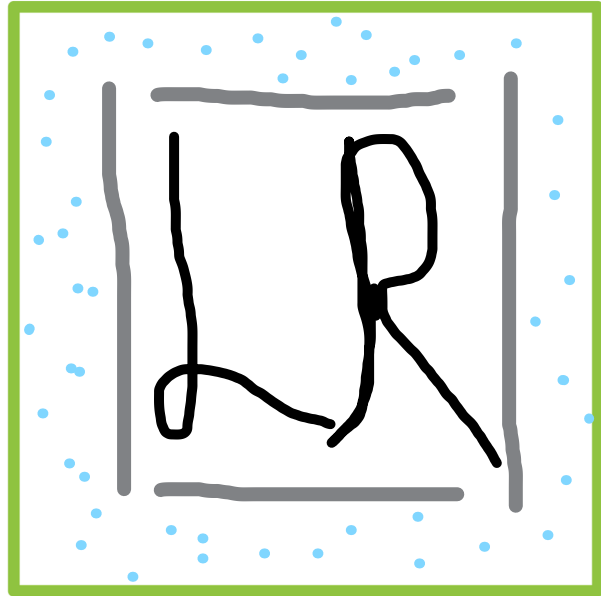


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

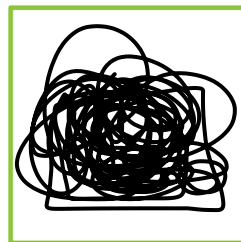
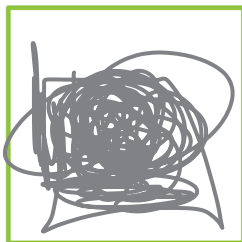


Slogan



Ropa de bien para gente de bien

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	2000
●	3000
●	18500
●	
●	
●	
●	

Mis costos variables

●	500
●	2000
●	4500
●	750
●	
●	
●	

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 31250

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Estacionamiento
- Pedidos
- Terreno
- Cuentas
- Mantenimiento
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventario
- Deudas
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

La industria de la moda genera anualmente más de un billón de dólares estadounidenses a nivel mundial. Ahora bien, de todos los artículos que engloba, son las prendas destinadas al público femenino las que tienden a reportar mayores ingresos al sector, entre otras cosas, debido a su alto nivel de demanda –generalmente representan el 40% del mercado-

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Ayude a proporcionar un servicio completo en las instalaciones y contribuya al propio gobierno.

¿Cómo se liquida una empresa?

Pagando a cada empleado de la empresa en consecuencia por el trabajo realizado y durante la jornada.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ayudarnos y motivarnos a emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque nos ayuda en nuestro futuro

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nuestro aprendizaje

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Animar a los jóvenes a iniciar su propio negocio.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Una guía para hacer preguntas sobre los factores involucrados.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Para poder entender lo que queremos en el futuro.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Disciplina y Inspiración para iniciar un proyecto

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando planeamos iniciar un negocio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Profesionales de la moda y costureros expertos

