



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

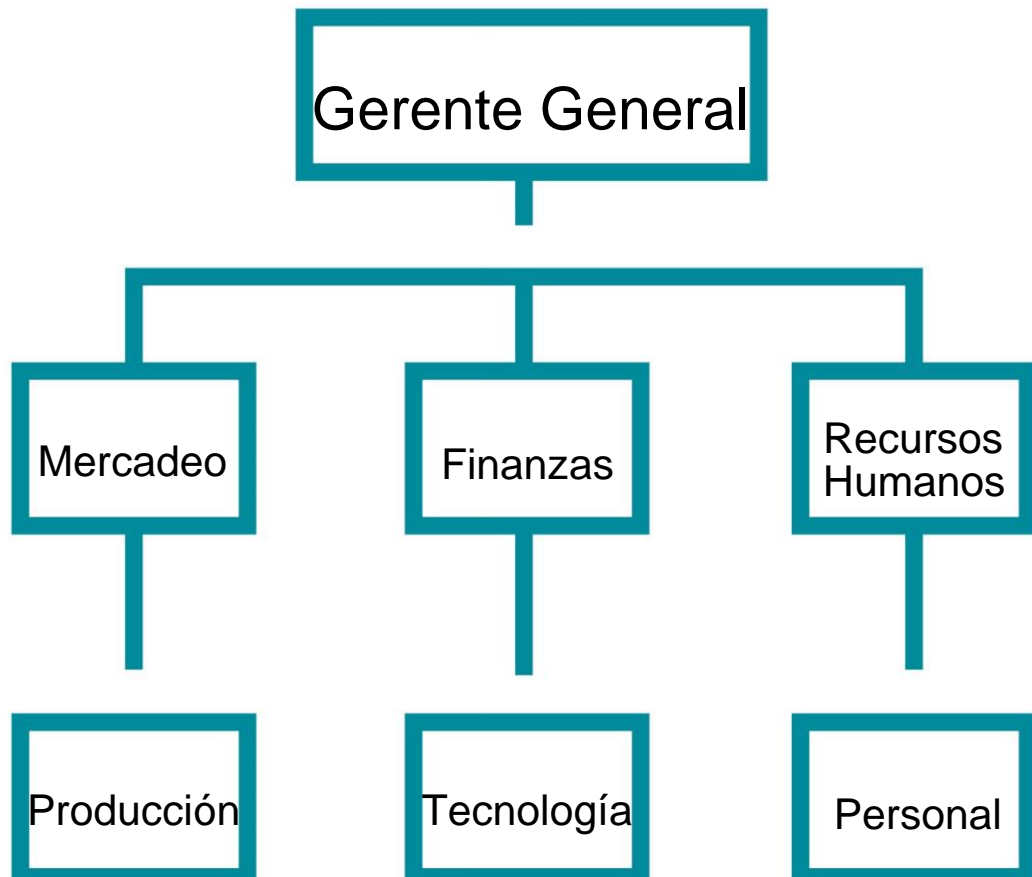
Misión:

Deleitar a nuestros clientes con un delicioso bocadillo dulce

Visión:

Ser líderes en calidad y compromiso

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

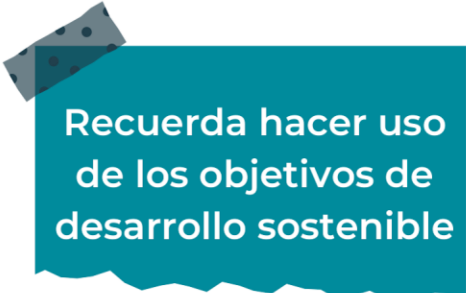
Se fomentará el desarrollo de las personas y comunidades a nivel global para conseguir una mejor calidad de vida, sanidad y educación

Sostenibilidad ambiental:

La naturaleza no posee una fuente inagotable por ésta razón se debe velar por su protección y uso racional de los recursos

Sostenibilidad económica:

Busca impulsar el crecimiento económico sin perjudicar los recursos naturales



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

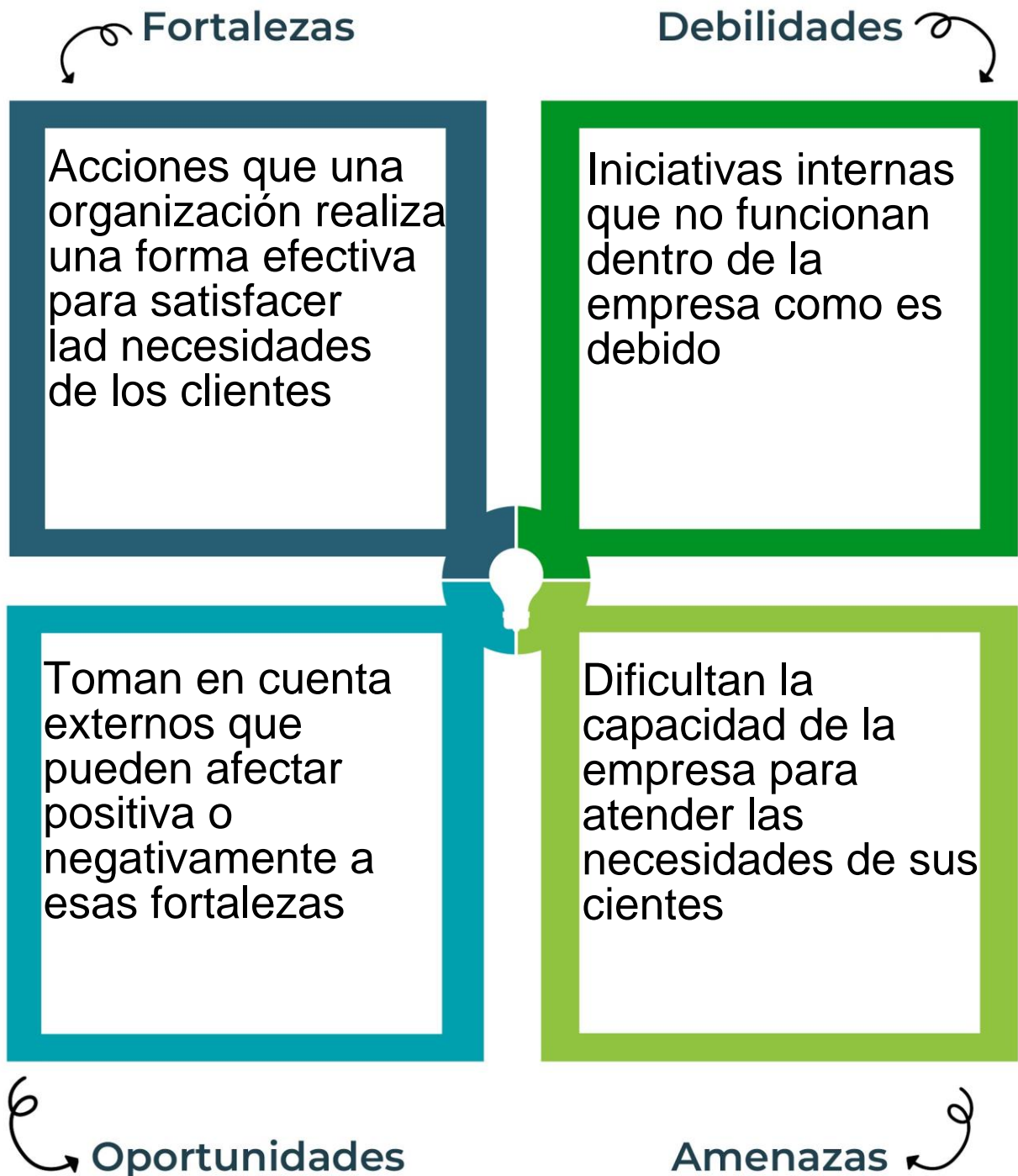
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto. ¿Cómo quiero venderlo?	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares que podrán satisfacer el producto o servicio
	Recursos clave Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades claves		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos A que se relacionarán los gastos		Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

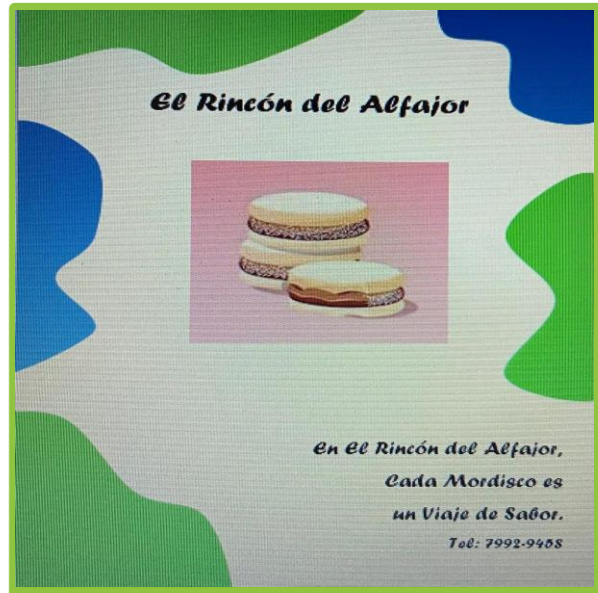


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



En el Rincón del Alfajor, cada
mordisco es un viaje de sabor

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 3000
- 5000
- 84000
- 8000
-
-
-

Mis costos variables

- 14400
- 18000
- 24000
- 12000
- 18000
- 6000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₪ 600

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 297$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}178\,200$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Harina
- Huevos
- Azúcar en polvo
- Fécula de maíz
- Mantequilla
- Empaque
- Dulce de leche
-
-
-

Pasivos

- Electricidad
- Agua
- Salario
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.


Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

El mercado de los alfajores es un mercado muy grande ya que los encontramos en panaderías, pulperías, supermercados, entre otros.

Es un producto que permite darte un gusto dulce accesible.

Hay muchas propuestas pero lo importante es darle el mejor sabor y textura para que sea un producto exitoso



La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes para el funcionamiento del país, ya que ayudan a invertir salud, impartir justicia, combatir la pobreza, impulsar sectores económicos, mejorar la educación y destinar a las necesidades sociales

¿Cómo se liquida una empresa?

Cerrando las operaciones comerciales, vender los activos, pagar las deudas y distribuir lo que sobre entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender como empezar un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que debemos saber lo importante que es tener un emprendimiento y cómo manejarlo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Por nosotros mismos y por las personas que lo consuman

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender a iniciar mi propio emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Vender alfajores y hacer publicidad

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener un negocio que nos dé ganancias para mi futuro

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

El apoyo de familiares o personas cercanas y una inversión para la materia prima

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

-Lunes
2p.m a 6p.m

-Miércoles
2p.m a 6p.m

-Viernes
2p.m a 6p.m

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona, con ayuda de familia

