

Miembro de JA Worldwide



YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

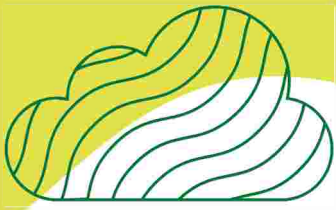
**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

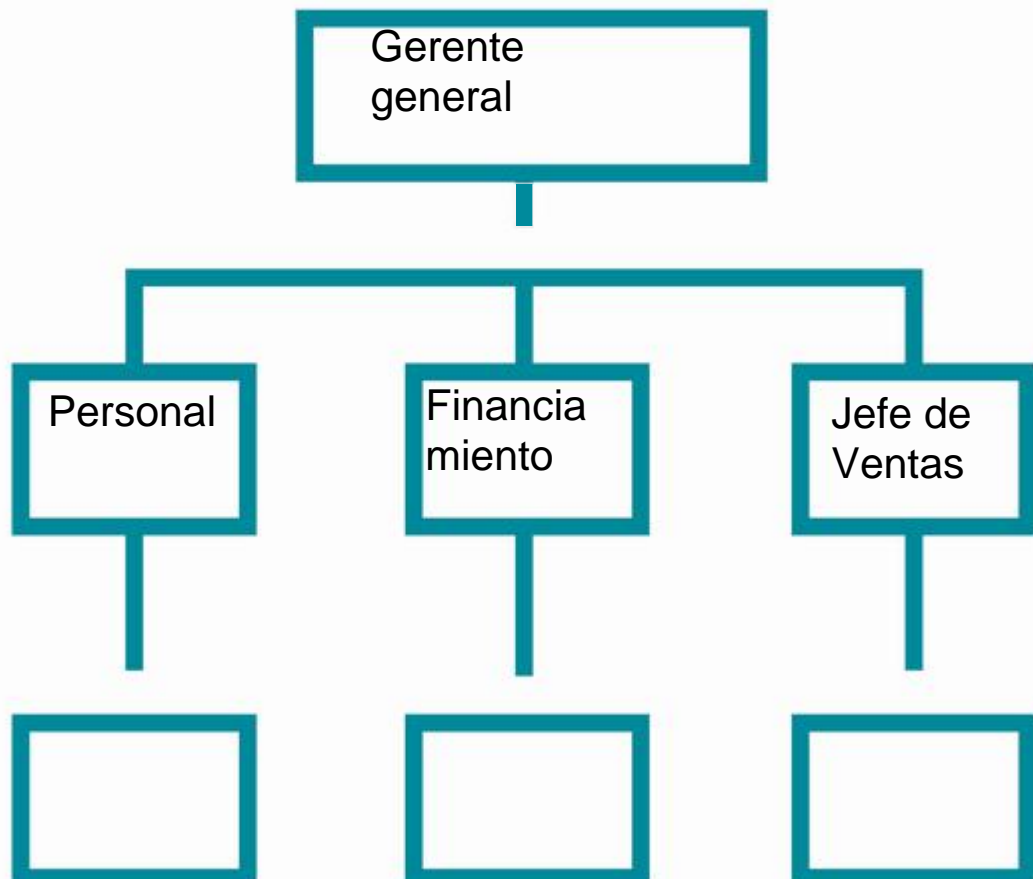
Misión:

" Llevar a su mesa un producto de alta calidad"

Visión:

" Ser el emprendimiento con mejor enfoque a la experiencia del cliente"

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

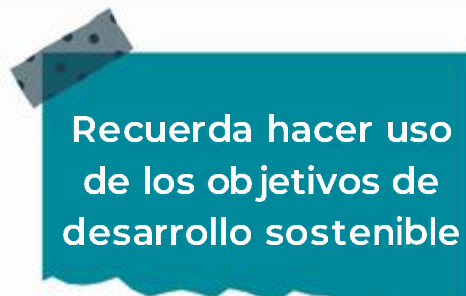
Por medio de nuestro producto queremos fomentar la unión familiar compartiendo grandes momentos juntos.

Sostenibilidad ambiental:

Nuestros empaques son 100% biodegradables y amigables con el ambiente.

Sostenibilidad económica:

Al ser productos con empaques biodegradables no repercuten en el medio ambiente ni en la economía de nuestros clientes.



Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
-Proveedores de alimentos	Ventas, producción y fabricación de productos.	Pedidos personalizados Variedad de precios	Atención al cliente Buzón de sugerencias	Jóvenes Adultos y ancianos
-Proveedor de empaques				
Biodegradables	Recursos clave		Canales	
-Distribuidores	Puntos de ventas y redes de distribución		Facebook Instagram Tik Tok Página Web	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Salario de los empleados Pago de proveedores y distribuidores			Ventas del producto	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



"Calidad y sabor incomparable"

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Beige	Rojo	Azul
-------	------	------

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad: ¢30,000
- Gas: ¢45,000
- Agua: ¢35,000
- Salarios: ¢750,000
-
-
-

Mis costos variables

- Carne: ¢3,500
- Salsas: ¢8,000
- Papas: ¢2,200
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto/ servicio es de:

₡ 5,500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1,603,580$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}8,819,690$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de cocina
- Vehículos
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Deudas a largo plazo
- Inventario
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen alrededor de 35 emprendimientos iguales a el mío, sin contar las empresas que sobresalen por dar el mismo servicio

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tú negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldara todas las deudas pendientes frente a terceros cobrarán los créditos pendientes frente a sus deudores y por último repartirá el patrimonio que aún queden en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

El tema es importante ya que en la comunidad donde vivimos mi compañera y yo los habitantes consumen mucho pollo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- Computadora
- Lápiz
- Hojas blancas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Karen Gómez
Rojas

Jimena Hidalgo
Ortiz

