



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Lograr crear una comunidad con el usuario que use la empresa de Transporte.

---

---

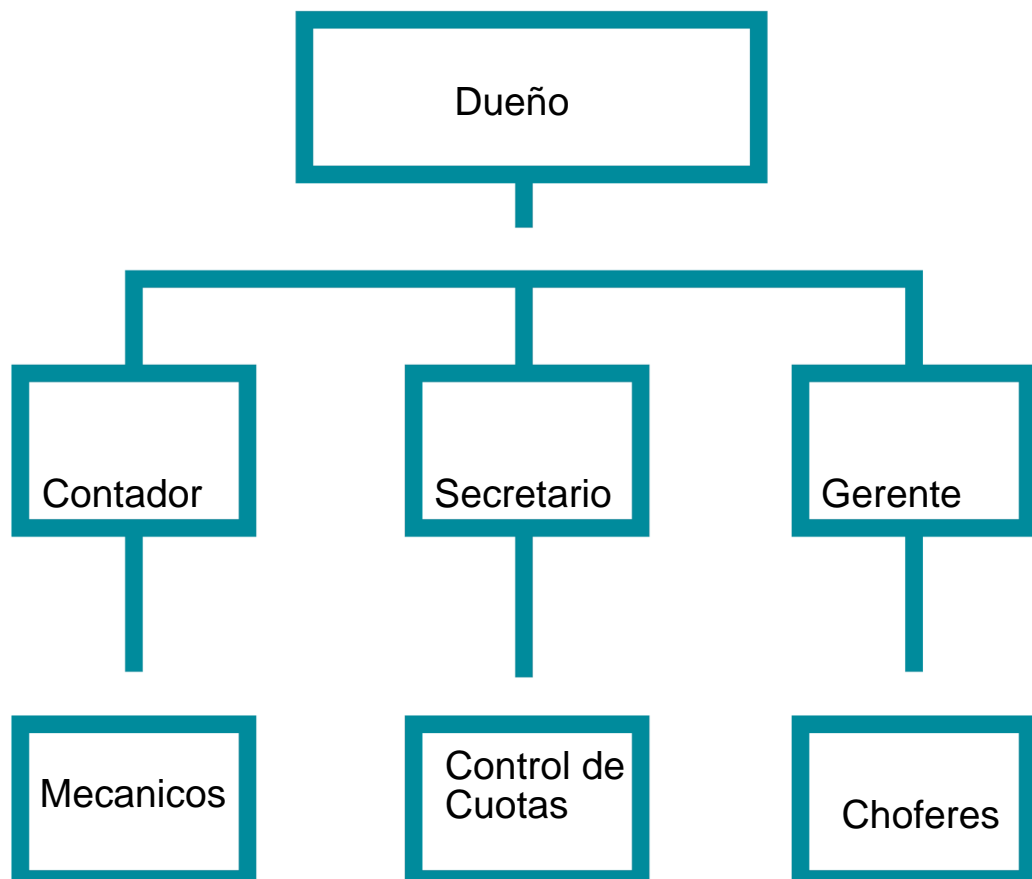
### Visión:

Hacer una flotilla de autobuses extensa y dar un servicio que el Cliente quiera volver a usar el servicio.

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Lograr crear un buen servicio para el cliente y así lograr hacer  
Una comunidad de usuarios frecuente.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

Comprando autobuses híbridos o eléctricos así de logra crear  
Un sistema amable con el ambiente.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

Crear una tarifa con la cual se pueda tener un punto de equilibrio  
en el cual gane el usuario y la empresa.

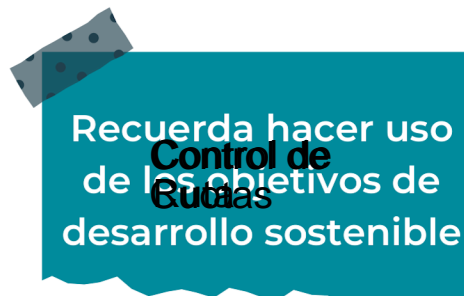
---

---

---

---

---



## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

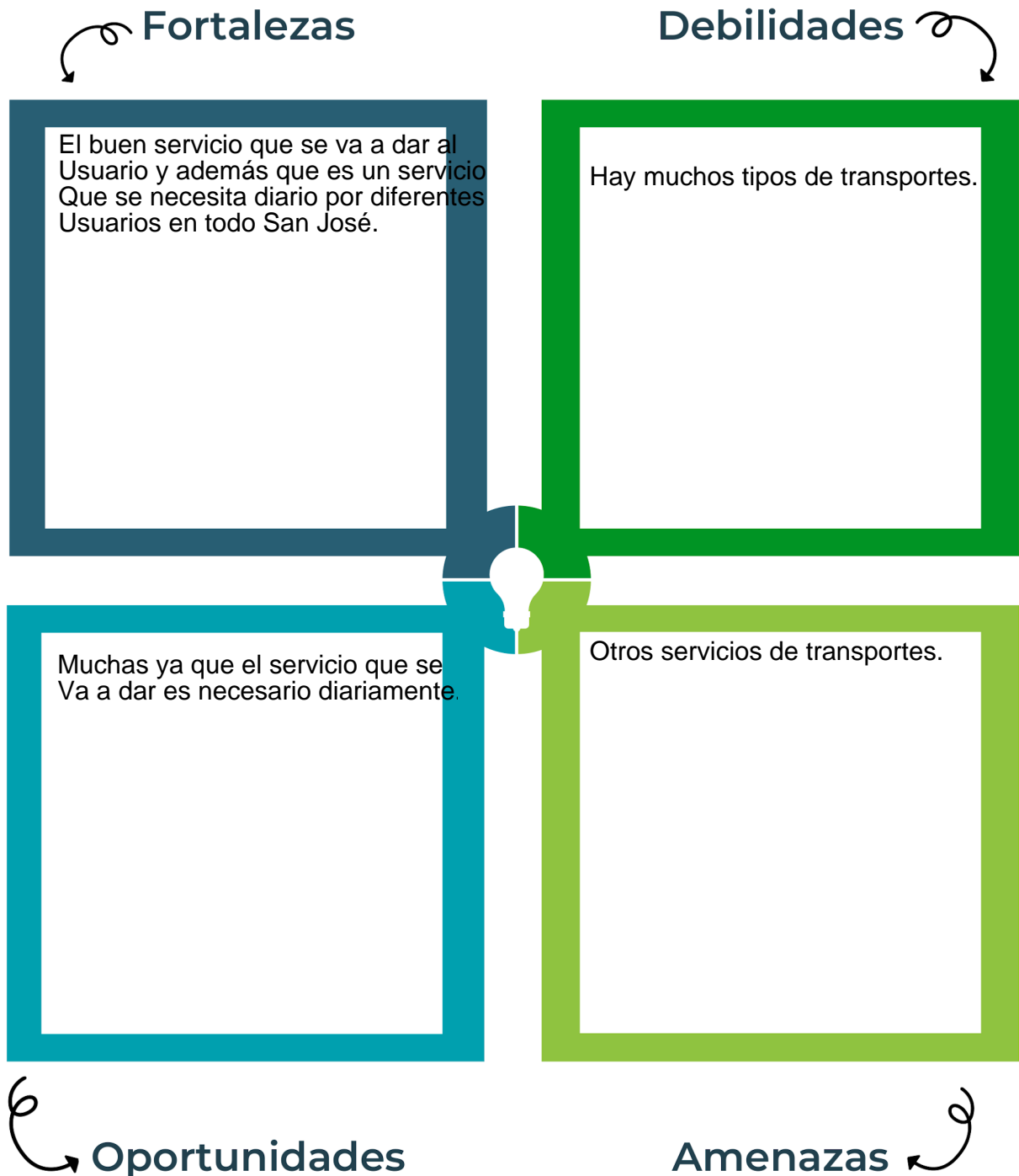
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Ninguno la Empresa es Totalmente Mia no van a Haber ningún Inversionista.	Que se logre Crear un vínculo Con el usuario.	Dar un servicio Bueno y barato	Tiene que ser Una buena ya Que sin ellos El negocio no Funciona.	Por encuestas En redes sociales darse Cuenta que tal Perciben el servicio de la Empresa.
	Recursos clave		Canales	
	Los buses y Los choferes Y todo el staff De trabajo de La empresa Y además obvio Los usuarios Que usan el Servicio.		Usar redes Sociales y crear Un vínculo con Publicidad Pagada.	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
Combustible,salarios,mecánicos y más			Las tarifas que pagan los usuarios.	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Si no quiere tener calor en verano, Use transporte Solano.

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Amarillo	Negro	Blanco
----------	-------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Combustible 3 millones mensuales
- Viaticos 1 millón mensual
- Salarios 10 millones mensuales
- Limpieza de autobuses 300 mil colones Por mes.
- Contador 2 millones mensuales
- Mecanicos 400 mil mensuales
- Secretario 600 mil mensuales

### Mis costos variables

- Cambios de aceite 600 mil por mes
- Dekra 300 mil por mes
- Peajes 400 mil mensuales
- Viaticos 100 mil por mes
- Viaticos secretario 60 mil por mes
- Viaticos a chóferes 840 mil por mes
- Repuestos 800 mil mensuales

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



1500 colones

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 1500 \text{ colones} \times 592 \text{ pasajeros} = 8,900,000 \text{ colones}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 8,885,000 \text{ colones}$$

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Seguros
- Agua
- Electricidad
- Oficina
- Viaticos a chóferes
- Viaticos a secretario
- Viaticos a contador
- Papel para boletas de ruta
- Papel para oficina
- Impuestos y patentes

### Pasivos

- Salarios a chóferes
- Salario a secretario
- Salario a contador
- Combustible
- Mecánica
- Aceite para los buses
- Productos de limpieza
- Lavar los buses
- Salario a gerente
- Salario a dueño o CEO



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Pues existen muchos como Lumaca, Busetas heredianas  
Los buses de Desamparados, San Sebastián y algunos  
Más se sabe que hay muchas empresas de transporte en  
San José pero según la ruta se pueden obtener aún así  
Muchos usuarios ya que a veces los servicios de las dem.  
Empresas no dan abasto con tantos usuarios que usan los  
Transportes en San José.

La competencia fomenta  
la actividad empresarial y  
la eficiencia, da al  
consumidor más donde  
elegir y contribuye a  
bajar los precios y  
mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es muy importante para no tener problemas fiscales con las municipalidades Y gobierno local, Incluso podemos ir a la cárcel por evasión de impuestos. Así que hay que pagar nuestros impuestos y patentes para evitar los Problemas fiscales.

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Vendiendo las acciones de la empresa en su totalidad sea a una empre  
Más grande o ah alguna persona en general que tenga el dinero para  
Comprarte tus acciones de la empresa .

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Las finanzas y emprendimientos

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

El dinero sea en inversiones o en empresas en general siera  
Que es lo que más se toma a base del tema

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para los profes del trabajo  
Comunal y para mi mismo  
Para mi conocimiento

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Ganar dinero y a la vez ayudar  
A los usuarios que usarán el  
Servicio.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Crear un vínculo por redes  
Sociales con los usuarios.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Comprar una flotilla grande  
De autobuses y tener un buena  
Cantidad de usuarios

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Dinero y ganas de empezar un  
Emprendimiento.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

En mi caso en el momento que  
Termine mis estudios empezare  
En mis emprendimientos.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Trabajadores de la empresa  
Como choferes, Secretario,  
Contador, etc...

