

Actividad #1

3

Defina la idea de negocio.

Mi idea es emprender con un negocio de joyería de un gran tipo de variedad pero concentrarme más en vender artículos de mayor valor como es el oro y la plata

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

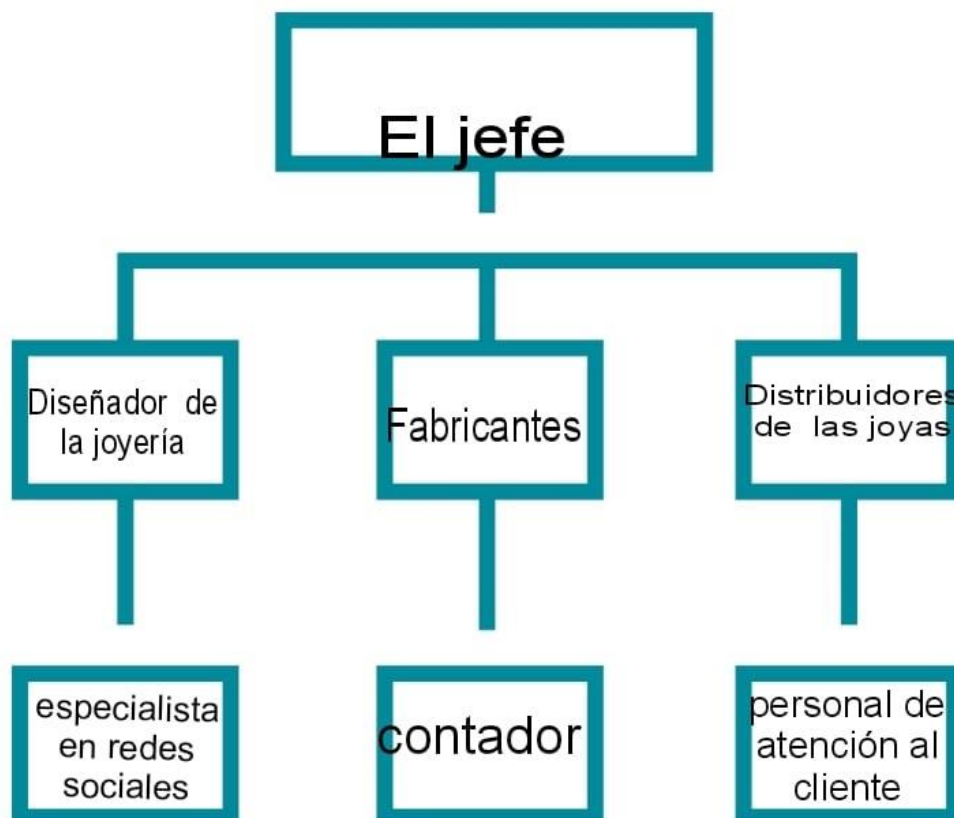
Misión:

Nuestra misión es crear joyería única y significativa que refleje la belleza, la calidad y el amor.

Visión:

Queremos ser reconocidos como la marca líder en joyería, conocida por su calidad excepcional, diseño innovador y significado emocional.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Fuentes éticas de materiales, apoyo a comunidades locales, transparencia y trazabilidad, programas de responsabilidad social empresarial (RSE), prácticas laborales justas

Sostenibilidad ambiental:

Selección de materiales sostenibles, Minimización de residuos, Eficiencia energética, Embalaje sostenible Transporte sostenible, Certificaciones y estándares, Educación y concienciación

Sostenibilidad económica:

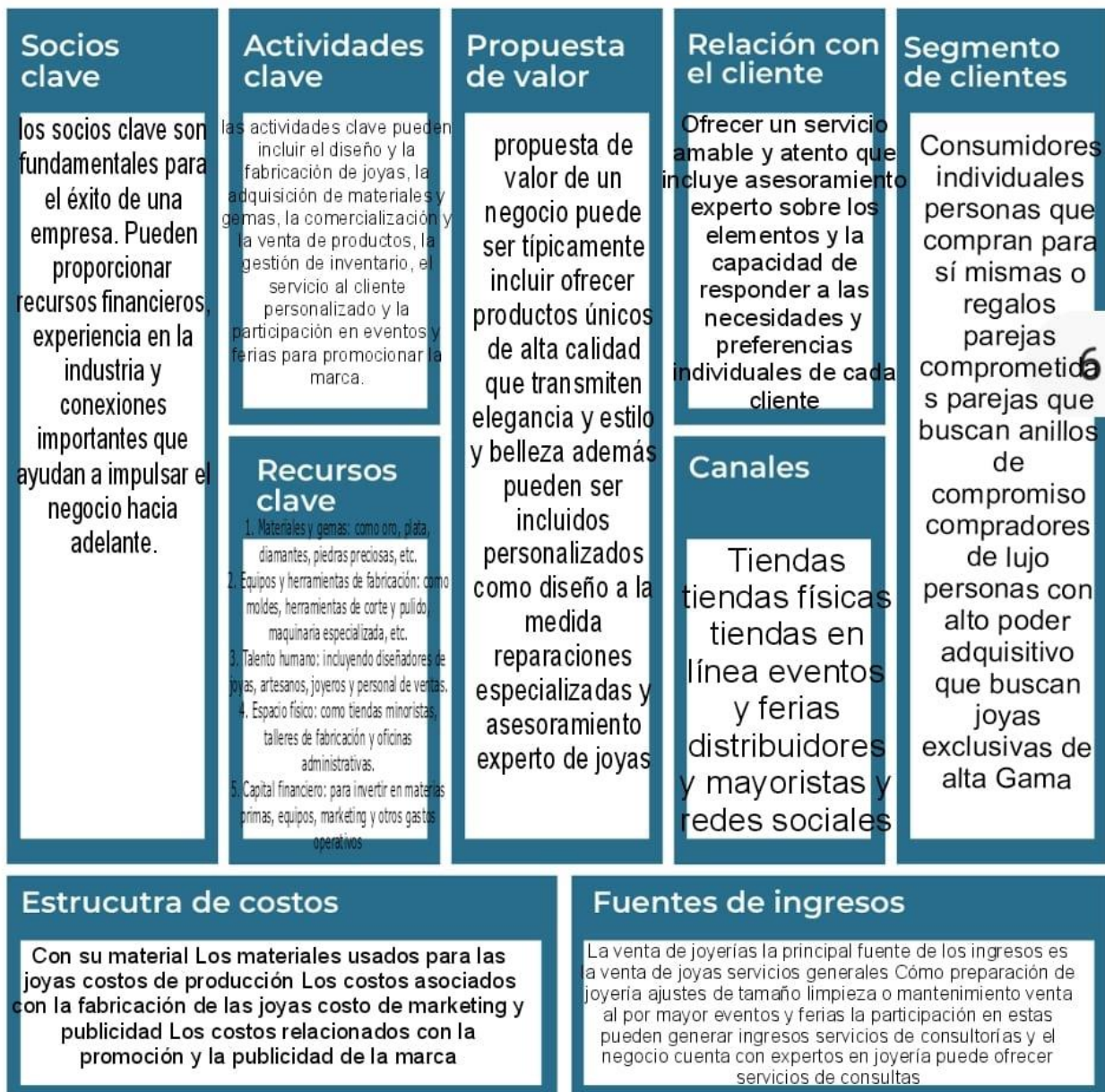
Materiales sostenibles, eficiencia en costos, diversificación de productos Marketing consciente, venta online, fidelización de clientes, innovación y diseño

5

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

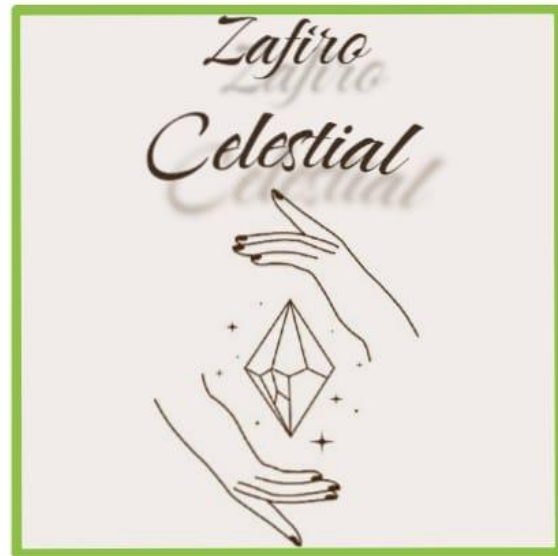


Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

con nosotros brillan con
elegancia cada día

Colores principales de mi marca empresarial



Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 100.000
- 90.000
- 80.000
- 78.000
-
-
-

Mis costos variables

- 10.000
- 100.000
- 50.000
- 20.000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 8.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

No hay un número aproximado de la cantidad de negocios ya que esta cantidad puede variar con el tiempo y depende de los factores como la demanda del mercado la economía local y las tendencias de la industria claro muchas de estas son menos lujosas que algunas otras

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Legal es necesario cumplir con las leyes y regulaciones financieras para evitar sanciones estabilidad financiera
pagar impuestos de manera oportuna ayuda a evitar problemas acceso a beneficios el cumplimiento fiscal puede permitir al negocio acceder a beneficios Fiscales
evitar problemas legales el cumplimiento de las obligaciones tributarias puede resultar en problemas legales

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar tal empresa que va una serie de pasos legales y financieros para Cerrar todas las operaciones alguna de ellas son planificación y decisión del proceso comienza con la decisión de cerrar la empresa registro de la decisión se registra formalmente la decisión de cerrar la empresa en los requisitos legales correspondientes pago de deudas se procede a pagar todas las deudas pendientes de la empresa Incluso en préstamos préstamos y salarios venta de activos los activos de la empresa como inventario maquinaria equipo y propiedades se venden cancelación de contrato se cancela todos los contratos vigentes de la empresa distribución de los activos después de pagar todas las deudas y Los costos de liquidación cierre oficial una vez completados todos los pasos materiales se haya cumplido todas las obligaciones legales y financieras se procede a cerrar oficialmente la empresa

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

el negocio de joyería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para gestionar financieramente y adaptarse a la sociedad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los clientes de el negocio

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para poder desarrollar se mejor como persona y estar listo para la sociedad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vender joyería de alto valor y gran variedad de estilos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

1. Satisfacer las necesidades de los clientes.
2. Construir una marca sólida.
3. Generar ingresos sostenibles.
4. Fidelizar clientes.
5. Innovar y mantenerse relevante.
6. Contribuir al éxito general del negocio.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

males preciosos como plata oro platino u otros gemidología gemas como diamantes Aceros rubíes entre otros herramientas de joyería como alicates piensas libros cierras martillos equipos de fabricación como soldadores laminadores máquinas de fusión y

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Definir la propuesta y identificar tu mercado objetivo reabrir fondos para cubrir los costos iniciales encontrar un lugar estratégico para la tienda adquirir una variedad de joyas de alta calidad obtener los equipos necesarios para fabricación y reparación contratar personal calificado como diseñadores joyeros y vendedores obtener licencias y permisos y

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Diseñador de joyas vendedores personal de marketing personal de servicio al cliente personal de administración y finanzas y distribuidores