

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es abrir un cafetería con temática de cinnamoroll, con colores pastel como blancos, celestes y rosados, quiero que tenga un aspecto delicado y limpio, que a simple vista se vea cálido y agradable para todo público.

Al ser una cafetería obviamente se va a vender café pero me gustaría vender pastres como galletitas, donitas, pasteles y todo tipo de café.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

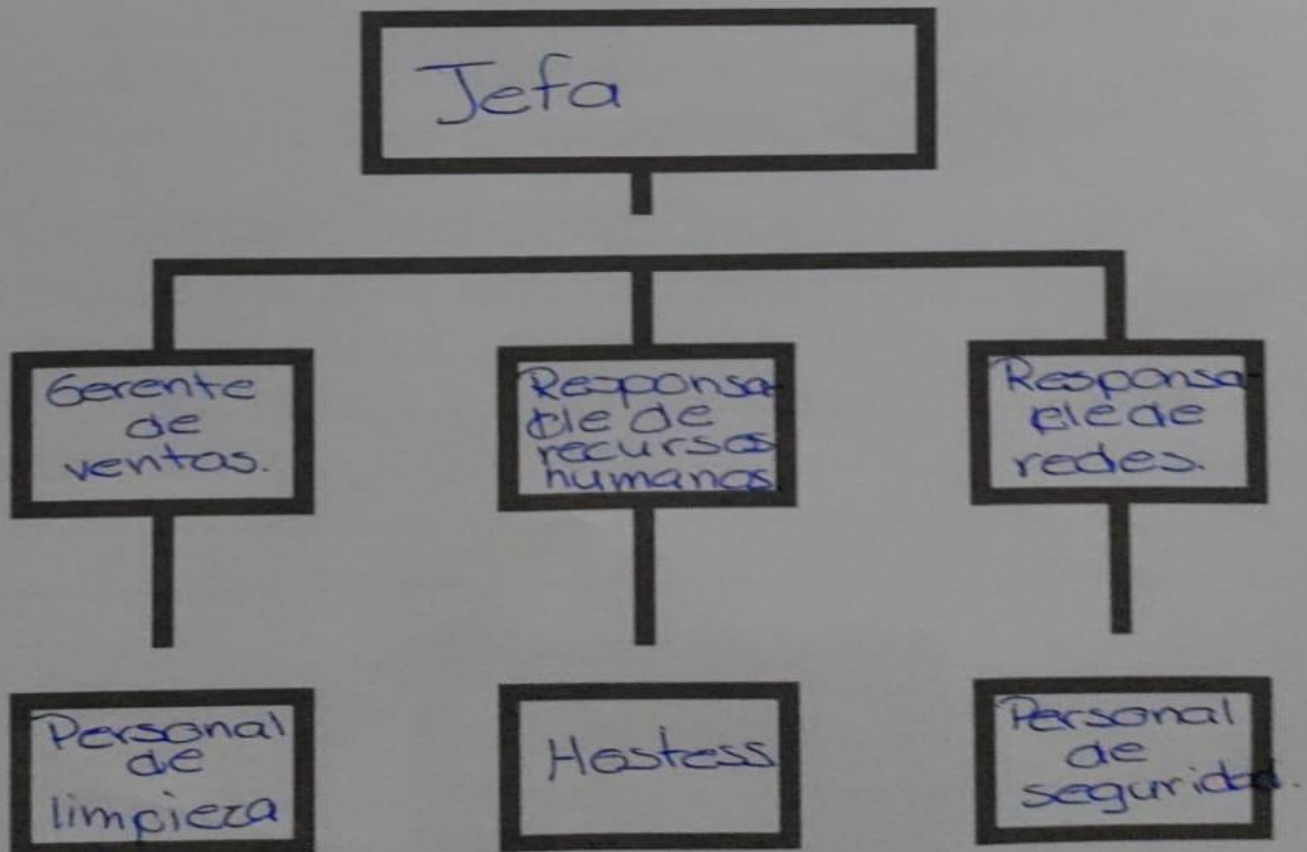
Misión:

Quiero ver gente en el café disfrutando del ambiente calido y disfrutar de la rica comida.

Visión:

Que la cafetería crezca tanto que personas de otros países vengan a conocerlo.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener bienestar y la equidad de la comunidad esto incluye aspectos como el empleo justo, el apoyo a proveedores locales, la promoción de la diversidad y la inclusión, y la participación en iniciativas comunitarias

Sostenibilidad ambiental:

Incluir prácticas como el uso de ingredientes orgánicos y de comercio justo, la reducción de residuos mediante el reciclaje y la compostaje, la elección de envases, la conservación de energía y de agua y utensilios biodegradables o reutilizables

Sostenibilidad económica:

Gestionar eficientemente los costos, establecer precios justos, mantener una base de clientes leales y adaptarse a las condiciones económicas cambiantes

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

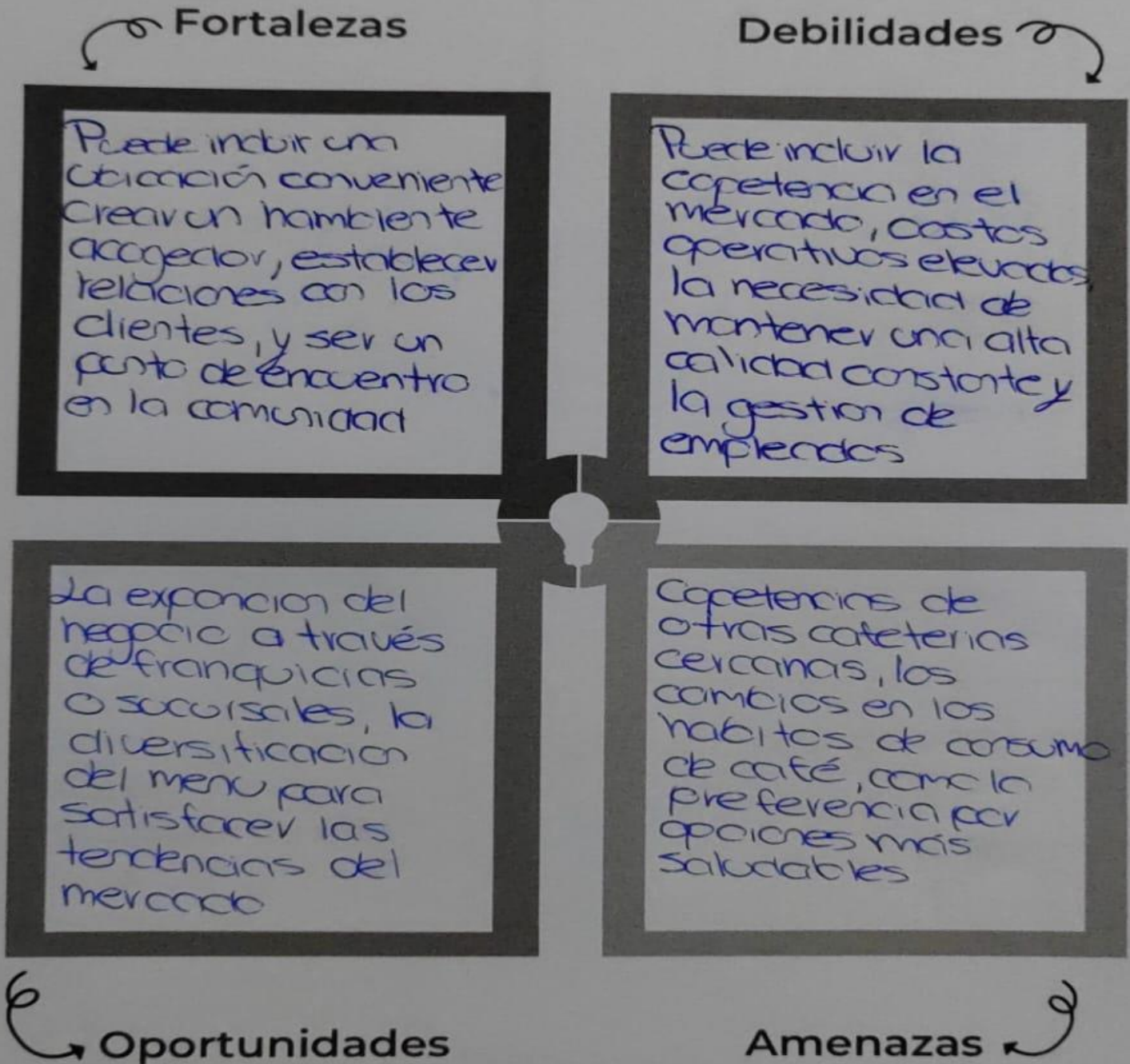
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<p>Socios clave</p> <p>Algunos de ellos son los propietarios, el gerente, las baristas y proveedores clave.</p>	<p>Actividades clave</p> <p>Algunas actividades podrían incluir la preparación de café, preparación de alimentos y atención al cliente.</p>	<p>Propuesta de valor</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Calidad del café. 2. Ambiente acogedor. 3. Servicio al cliente. 4. Variedad de personalización. 5. Conveniencia. <p>b. Sostenibilidad.</p>	<p>Relación con el cliente</p> <p>Una relación sólida con el cliente. Atención personalizada.</p>	<p>Segmento de clientes</p> <p>Entender y atender las necesidades específicas de cada segmento de clientes. Una experiencia linda y con buenas expectativas.</p>
	<p>Recursos clave</p> <ul style="list-style-type: none"> • El personal • Espacio físico • Tecnología • Capital financiero • Materias primas 		<p>Canales</p> <ul style="list-style-type: none"> • Tienda física. • Redes sociales • Servicio de comida para llevar. 	
<p>Estructura de costos</p> <p>Costos de materias primas, costos de personal, alquiler, gastos de utilidades, gastos administrativos.</p>		<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Venta de café y bebidas, venta de alimentos, venta de productos complementarios.</p>		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

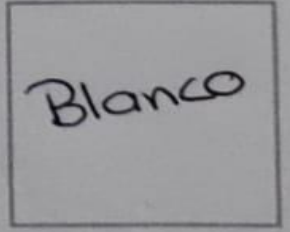


Slogan

Happy coffee un café de felicidad.

Colores principales de mi marca empresarial

Son colores pasteles.



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler \$2000
- Servicios publicos \$500
- Salarios \$3000
- Seguro \$3000
- Impuestos \$4000
- Publicidad \$500
- \$13,000

Mis costos variables

- Ingredientes \$200
- Mano de obra \$30
- Costo de envío \$200
- Almacenaje \$100
- Limpieza \$50
- Gastos operativos \$100
- \$680

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Cafe americano \$2.50, Capuchino \$3.50, Sandwich de pollo \$7.00, rebanada de pastel 4.00

\$17

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

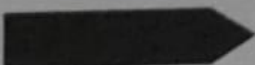
$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

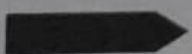
- Mantenimiento
- Ingredientes
- Publicidad
- Servicios
- Seguro
- Almacenaje
-
-
-
-

Pasivos

- Alquiler
- Salarios
- Mano de obra
- Costo de ventas
- Limpieza
- Gastos operativos
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay una amplia variedad de bebidas de café, como espresso, capuchino, latte, americanos, machiato y más.

Pasteles, donas, galletas.

Las pastelerías que es donde tienen la mayoría de ingredientes como cremas, chispas, masas y todo tipo de cosas para cocinas reposterías y cosas así.

Lugares donde solo venden café también cuentan ya que tienen las cosas para hacerlo.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales para su funcionamiento legal y contribuyen al desarrollo económico del país. Cumplir obligaciones asegura que la cafetería opere dentro del mercado legal, paga impuestos sobre sus ingresos y contribuye al financiamiento de servicios públicos, esenciales como educación, salud e infraestructura.

¿Cómo se liquida una empresa?

Debes asegurarte de tener todos los documentos relevantes de la empresa. Es crucial saldar todas las deudas pendientes, incluidos préstamos, impuestos, proveedores y empleados, el dinero obtenido de las ventas se utiliza para pagar las deudas pendientes.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crear una cafetería donde la gente se pueda sentir cómoda.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para que la gente tenga un lugar tranquilo y bonito para ir.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para nosotros y para la comunidad.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Quiero hacer una actividad para expandir mi negocio y que más gente lo conozca.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

- Dar algunas muestras gratis en actividades recreativas.
- Hacer promoción.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Un lugar cómodo, tranquilo y barato al cual podamos ir cuando queramos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

- Un espacio para hacerlo.
- Hornear las cosas.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

• Cuando ya tengamos el negocio establecido.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

• No, mis empleados y gente que quiera ayudar.