



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El negocio es una actividad económica que busca obtener utilidades principalmente a través de la venta o intercambio de productos o servicios que satisfagan la demanda de los clientes.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

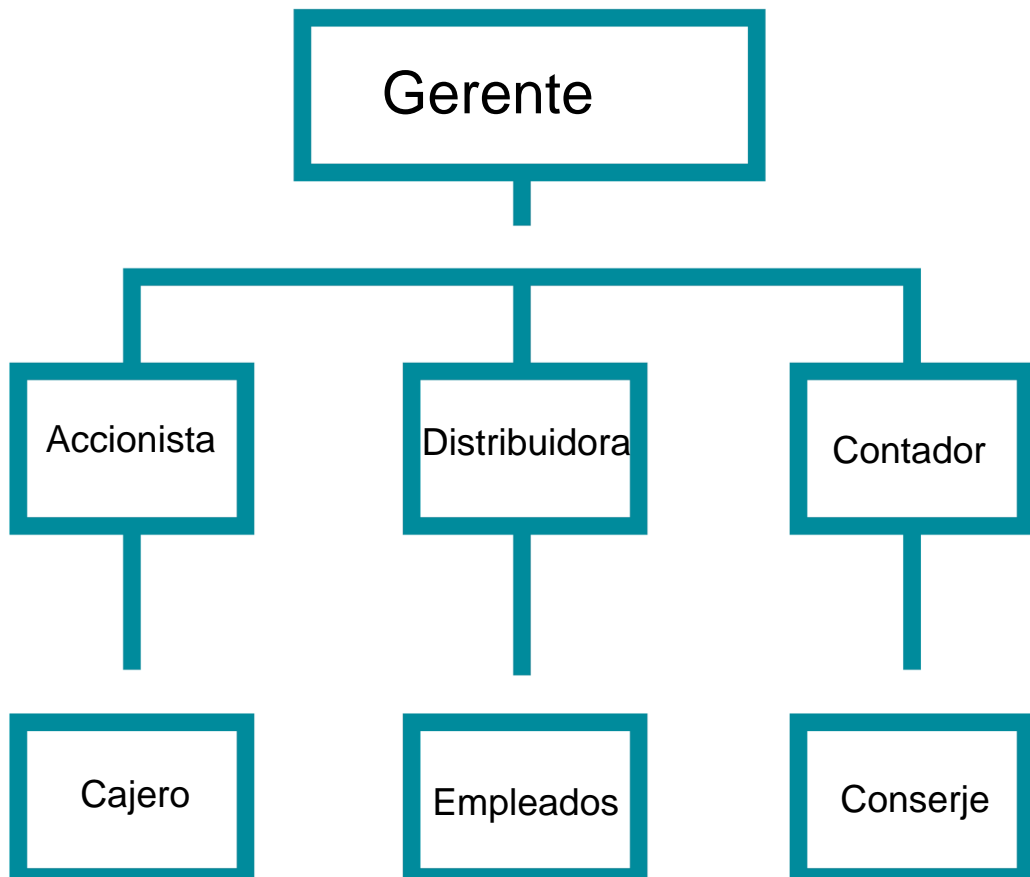
### Misión:

Llevar los mejores precios y productos a los clientes para su bienestar

### Visión:

Ser el mejor lugar para que los consumidores tengan productos de alta calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Con nuestro negocio ayudamos a muchas familias de manera económica ya que les ofrecemos bajos precios y también gracias a nuestros negocios les estaremos brindando empleo

### *Sostenibilidad ambiental:*

Traemos productos amigables con el medio ambiente y daremos bolsas reutilizables para empacar productos

### *Sostenibilidad económica:*

Implicar la búsqueda de la eficiencia empresarial en la gestión de los recursos, lo que supone rechazar lo que no es rentable



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

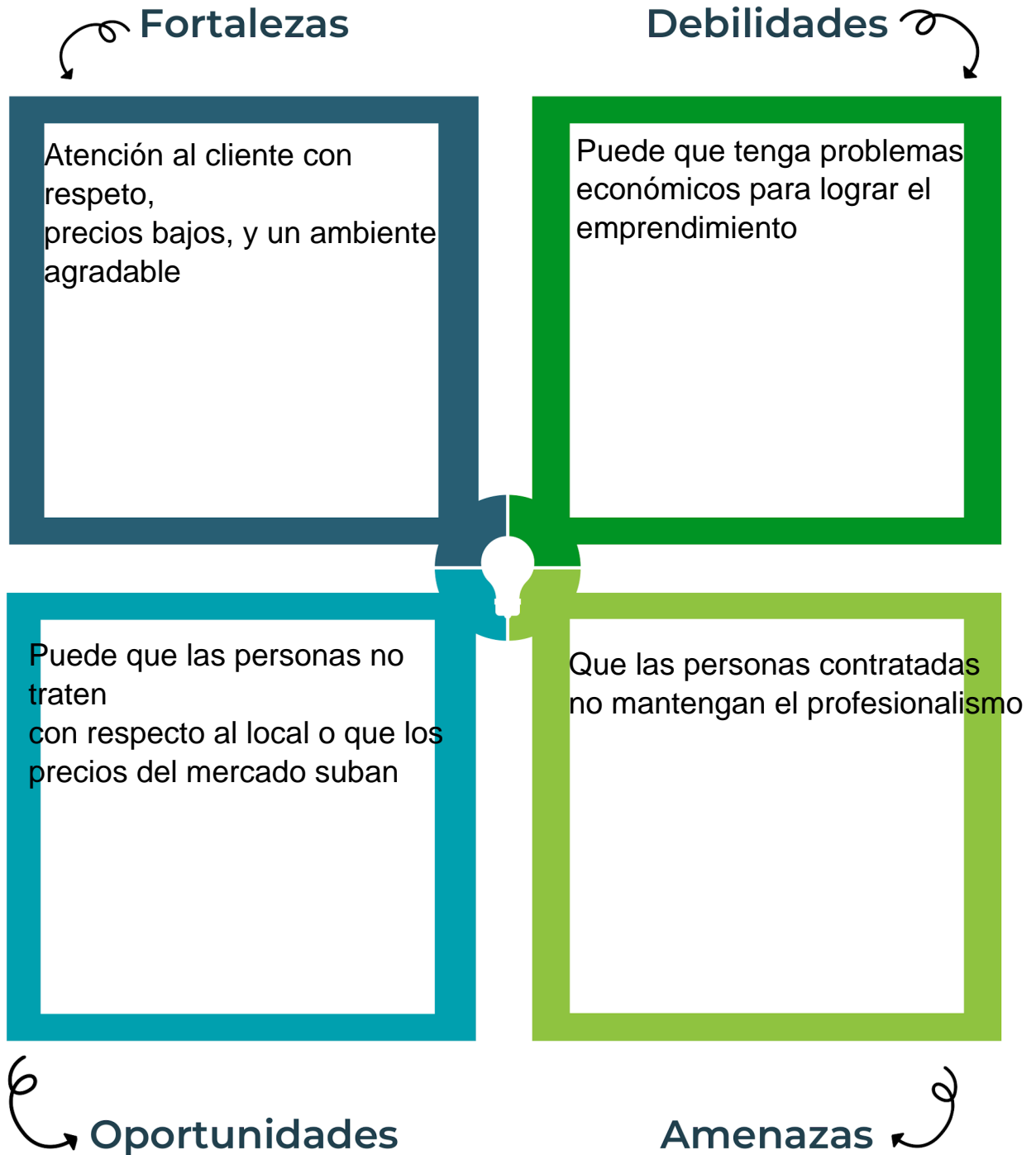
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Super pan Suli Alaska Tres jotas Dos pinos Tío pelón Yummyes Coca Cola Diana	Publicidad en Redes Sociales	Vender los productos en una pulpería con buena presentación	Tratamos con respeto y educación	Super mercados Carnicería Panadería cercanos al negocio
	Recursos clave		Canales	
	Publicistas Prestamos Computadora Carteles		En pulpería Exprés	
Estructura de costos		Fuentes de ingresos		
Pagos de salarios y mercadería		Ganancias de los productos vendidos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

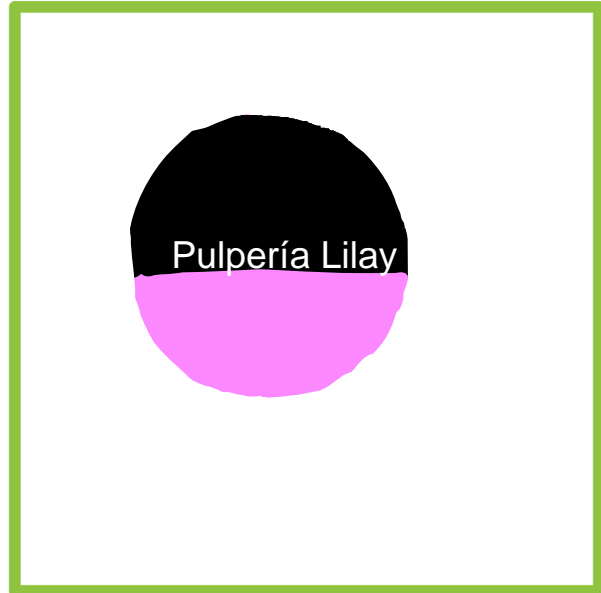


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



En pulpería Lilay, lo que quieres, buscas y mereces

---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Agua: 20000
- Electricidad: 30000
- 
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Carne: 3000
- Pollo: 2500
- Pan: 2x1000
- Helados: 300
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 6000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 140

Punto de equilibrio monetario → ₡ 700000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Edificio
- Terreno
- Vehículo
- Mobiliario
- Efectivo
- 
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Pago de salario
- Pago de recibos
- Cuenta por pagar
- 
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Garantiza que cada empresa contribuya de manera proporcional, de manera económica al sostenimiento y de los gastos públicos

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Para liquidar una empresa se deben seguir algunos pasos los cuales serían balance de liquidación, un acuerdo de socios de la empresa aprobando la disolución, entre otros pasos más

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para poner en práctica lo aprendido y también para un futuro poder seguir emprendiendo

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para las personas que les interesa el tema

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Gracias a todas las sesiones aprendí a hacer mi propio emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Realizar 10 actividades en las que podré llevar a cabo mi emprendimiento

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Realizar con éxito mi emprendimiento y poner a prueba lo aprendido

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Necesito el cuaderno para poder completar la información con los videos de las sesiones anteriores

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Del 5 al 7 de junio

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona Ana Barraza Morán

