



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio es una cafetería. Con colores pastel principalmente el rosa, blanco y celeste con lugares bonitos para sacarse fotos, asientos cómodos y zonas para poder disfrutar con tus amigos de manera accesible. Los que atiende van con uniformes a juego con la temática de colores. Y las paredes tienen decoraciones bonitas y mensajes motivadores

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

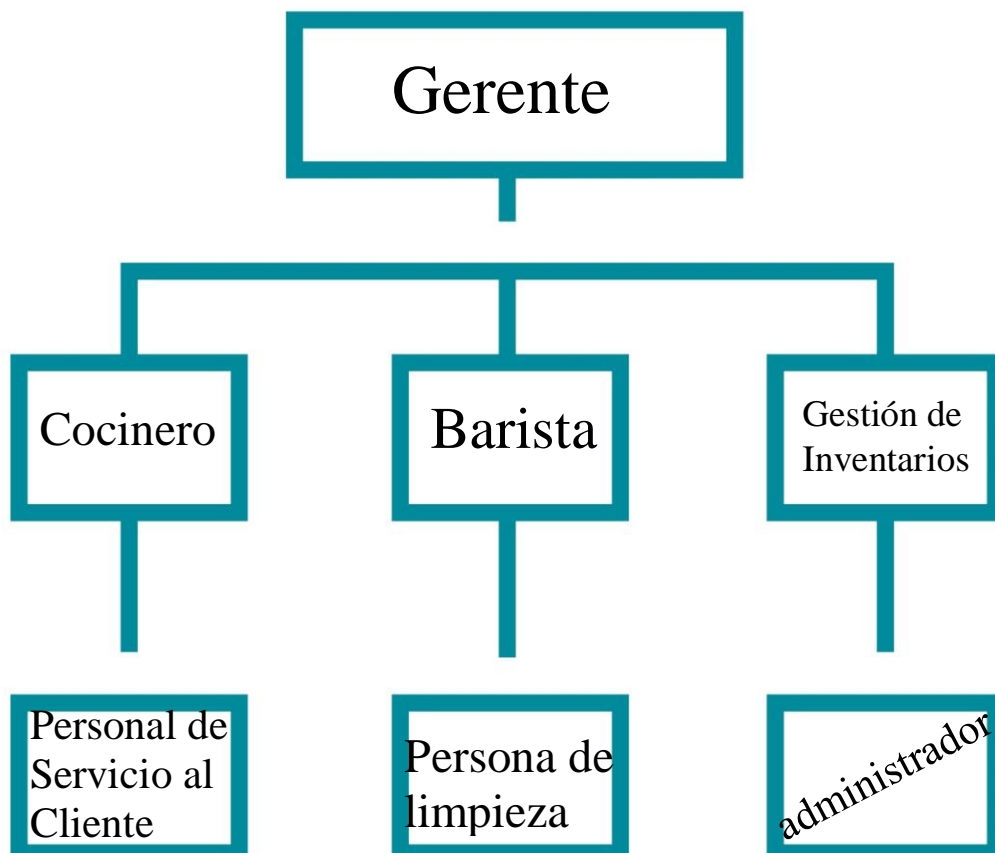
Misión:

Su misión es lograr que este emprendimiento logre tener éxito y lograr mantenerse económicamente de este.

Visión:

Mi visión es aportar a mi comunidad para aquellos que necesiten un lugar accesible para tomarse un café o comer y no tener que preocuparse por unos precios que estén por las nubes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

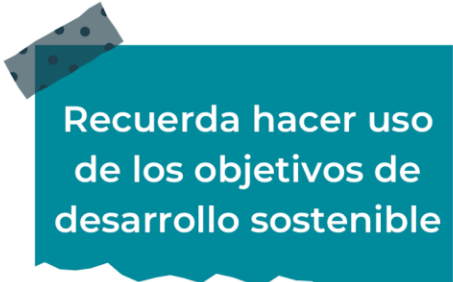
En la sostenibilidad social se comparte con todo aquel que quiera colaborar con el lugar para consumir lo que se vende no se le juzga por cómo es, o sea

Sostenibilidad ambiental:

Para la sostenibilidad ambiental se van a usar vasos biodegradables, va a usar lo máximo posible la luz solar para iluminar el lugar y usar otras energías que no sean la eléctrica, para no dañar a nuestro ambiente

Sostenibilidad económica:

En la sostenibilidad económica al ser un lugar económico se gasta un poco más de lo que se gasta, pero se logra estabilizar con la negociación con los proveedores al por mayor para que el negocio siga a flote con el pasar del tiempo



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

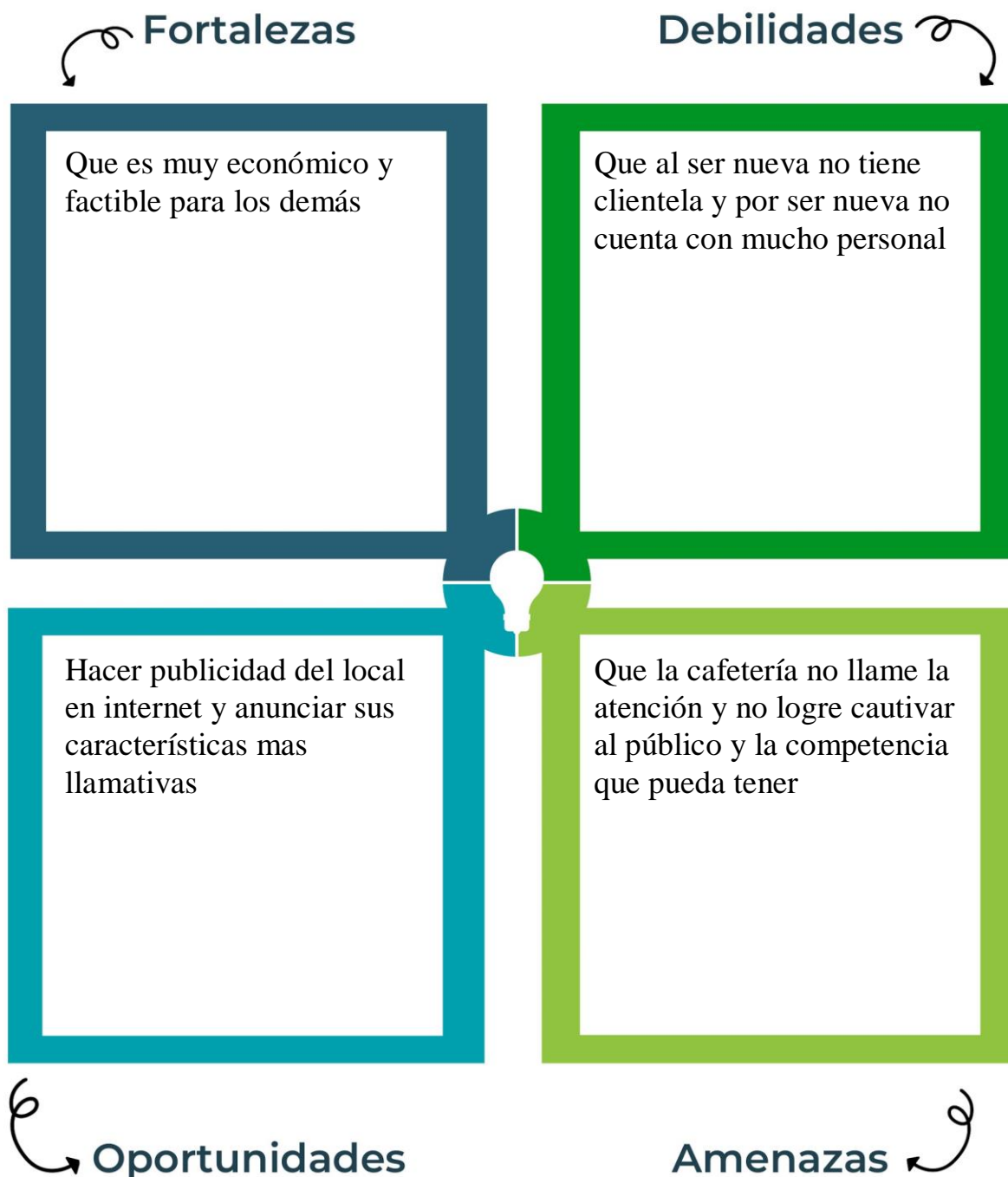
Socios clave Los proveedores, gerente, administrador y otros que nos colaboran con el negocio	Actividades clave Atención al cliente y la preparación de cafés y alimentos Recursos clave El patrimonio, el entusiasmo y la capacidad de no rendirse fácilmente	Propuesta de valor Bajos precios Atención al cliente de 10 Productos de muy buena calidad	Relación con el cliente Buena, se le trata con respeto y con cordialidad sin importar quien sea Canales Redes sociales Local físico	Segmento de clientes Calidad de experiencias con tus amigos Precios muy accesibles Buenas vibras para que todos disfruten del local
Estructura de costos Materiales Salarios Renta Luz		Fuentes de ingresos Lo vendido durante la jornada de trabajo		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



To keep your Friends updated

Slogan



Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- ₱20000 alquiler
- ₱25000 (agua, electricidad, etc)
- ₱12500 suministros
- ₱3000 salarios
-
-
-

Mis costos variables

- ₱1500 embases desechables
-
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

800 café
850 te
₱ 1000 pedazo de queque
750 galletas
1500 pedazo torta chilena
700 brownie

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 75,625

Punto de equilibrio monetario → ₡ 60496



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de suministros
- Efectivo en caja
- Mobiliario y equipo
- Mejoras en el local alquilado
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Cuentas por pagar
- Salarios
- Inventario
- Deudas a corto y largo plazo
- Gastos acumulados
- Préstamos bancarios
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de cualquier sociedad y economía.

Como el financiamiento del estado, estabilidad económica y la regulación económica

¿Cómo se liquida una empresa?

Es un proceso legal mediante el cual se pone fin a las operaciones de la empresa y se distribuyen sus activos a los acreedores y accionistas. Este proceso puede ser voluntario, cuando los propietarios deciden cerrar la empresa, o involuntario, cuando es forzada por los acreedores debido a la insolvencia de la empresa. Con los siguientes pasos: decisión y notificación, nombramiento de liquidador, inventario y valuación de activos, pago de deudas, distribución de activos restantes, cancelación de inscripciones y licencias e informe final y clausura.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Crear una cafetería para que las personas que no cuentan con mucho dinero puedan disfrutar de un lugar barato y bonito

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque hay que cuidar la economía ya que es difícil un lugar que cumpla con las tres b (bueno, bonito y barato).

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todos los que gusten en ir y que no tengan mucho presupuesto para gastar en salidas por una u otra razón

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Mostrar un lugar que cuida de tu bolsillo y que cumple con las tres b, como también un bonito lugar para pasarlo bien

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer concursos en redes sociales como “gánate una comida gratis en la cafetería para ti y un acompañante”

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Logar mostrar que con poco presupuesto se puede disfrutar igual de bien que cuando se gasta mucho

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un local disponible
Gente que quiera trabajar hay
Una página para promocionar el lugar

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando nos hallamos establecido y tengamos un poco de clientela

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo, los empleados y los proveedores como también aquellos que brinden de su apoyo

