



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

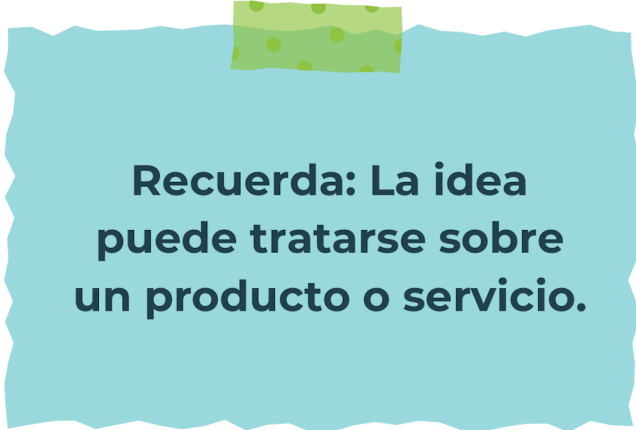


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer. Debido a ello, forma parte importante del plan de negocios, pues es la base de todas las estrategias de ventas, marketing y desarrollo de productos.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

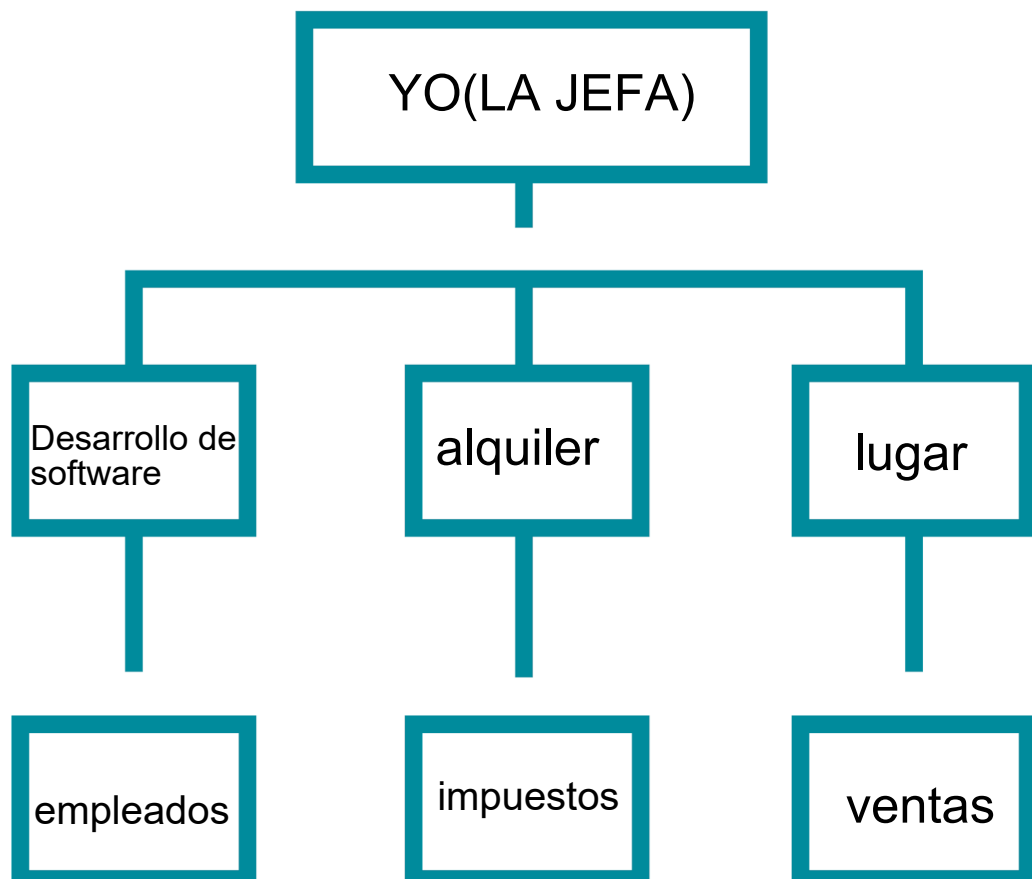
Misión:

poder lograr esta gran meta que me estoy proponiendo

Visión:

Ir de poco en poco con esfuerzo y empeño, y que la empresa se haga conocida.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Colocar precios accesibles y vender programas de buena calidad y confiables.

Sostenibilidad ambiental:

Reciclando el papel, plástico, etc, que se estén utilizando las empresas y utilizar fuentes de energía renovables.

Sostenibilidad económica:

Ir ahorrando poco a poco, ir comprando el material que sea necesario y empesar desde cero en lugar como la propia casa.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

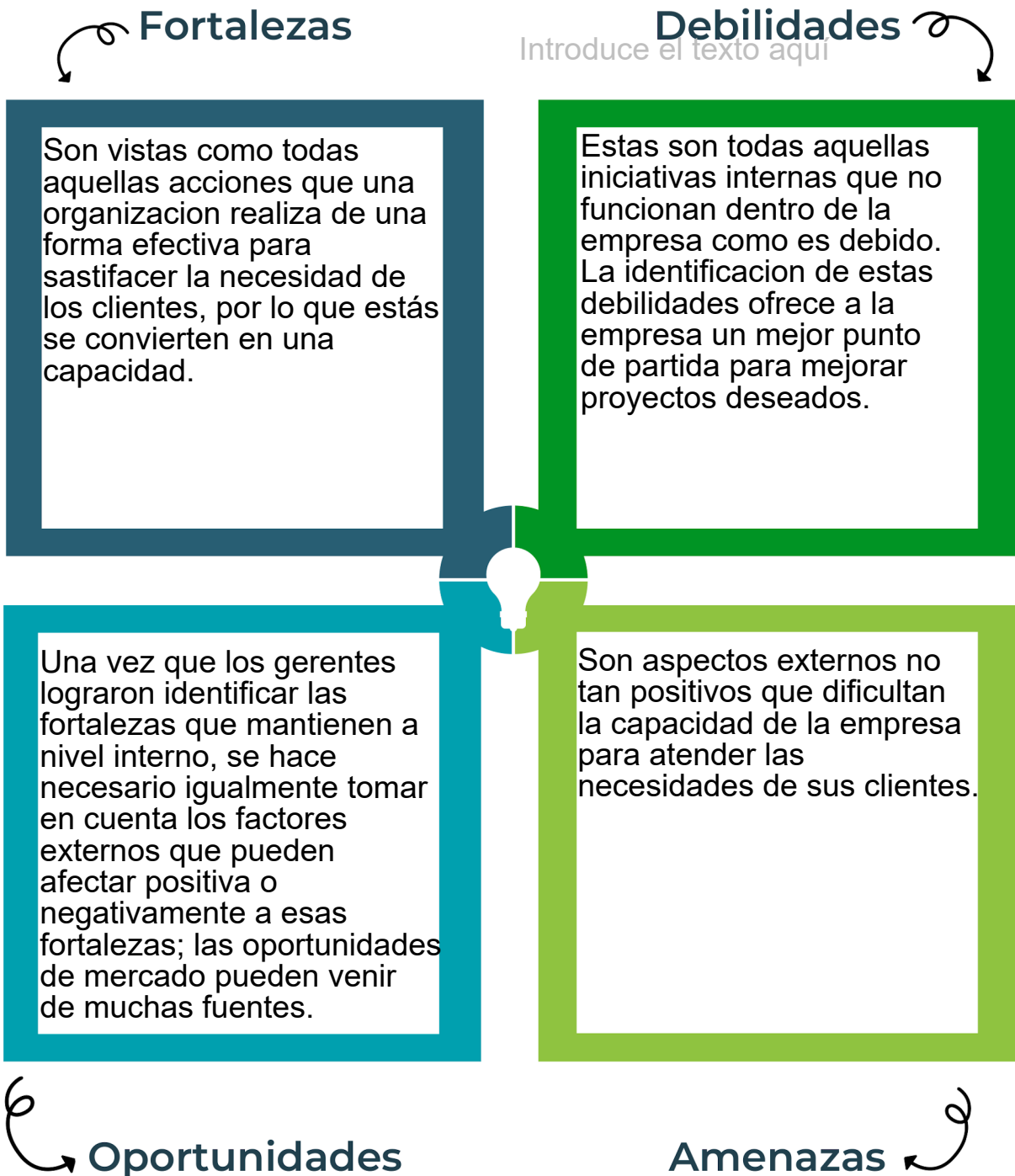
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas, grupos o instituciones que fomentaran parte de los procesos de la empresa.	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto.	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto ¿Cómo quiero venderlo?	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales.	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio.
	Recursos clave personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave.		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final.	
Estructura de costos A que se relacionarán los gastos		Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

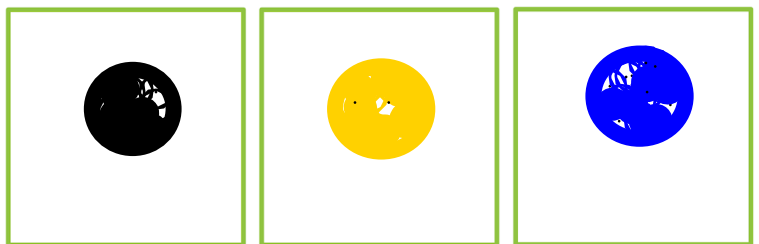


Slogan



"Brillando siempre como estrella"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler -100.000
- Luz - 50.000
- Agua - 30.000
- Equipo de trabajo- 125.000
- Internet - 11.000
-
-

Mis costos variables

- Teclados - 20.000
- Pantallas - 40.000
- Sillas - 20.000
- Papel - 5.000
- Escritorios - 40.000
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



100.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 316.000 \text{ (} 100.000 - 125.000 \text{)}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 100.000 \times 125.000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Alquiler
●	Luz
●	Agua
●	Equipo de trabajo
●	Internet
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Dinero Ganado
●	Material de trabajo
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Microsoft Windows. Probablemente el más popular de los sistemas operativos empleados actualmente, es típico de los computadores IBM. ...

Mozilla Firefox. Un navegador de Internet sumamente popular, disponible para descarga sin pago. ...

Microsoft Word. ...

Google Chrome. ...

Adobe Photoshop.

software de aplicación (dentro del cual encontramos, a su vez, el software de gestión),

software de programación

software de sistema.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación de compañía, saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mi marca Empresarial

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que nos enseña una idea principal de mercadeo de empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para los estudiantes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Aprender del tema

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Dar explicacion importante del tema y poner en practica lo aprendido.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los estudiantes lo que le beneficiara a futur.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

A los estudiantes y la atencion recomendable

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Por medio de una presentacion acompañada de una exposicion

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nicole Quirós Calderón

