



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

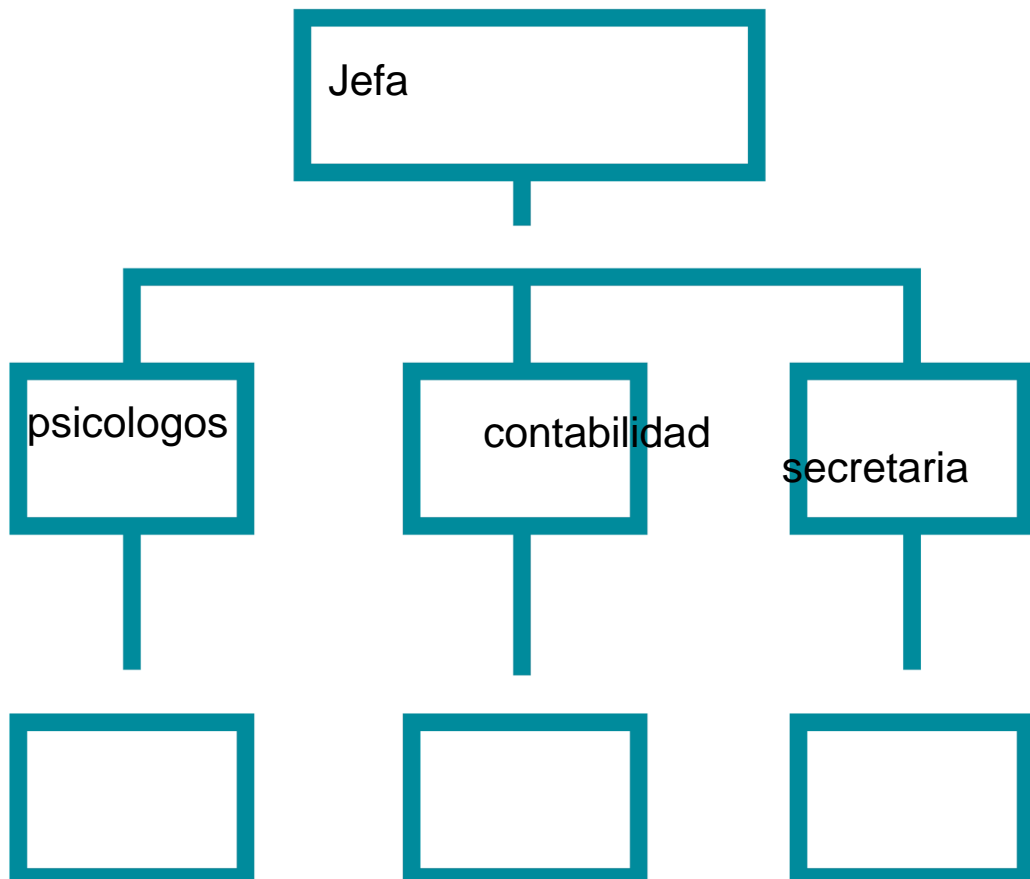
Misión:

Abrir el negocio y ayudar personas

Visión:

ayudar a las personas

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tener un orden de las personas q llegan al consultorio y de los empleados

Sostenibilidad ambiental:

Hacer el negocio lo más ambientalista posible

Sostenibilidad económica:

Llevas control de los pagos de los pacientes



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

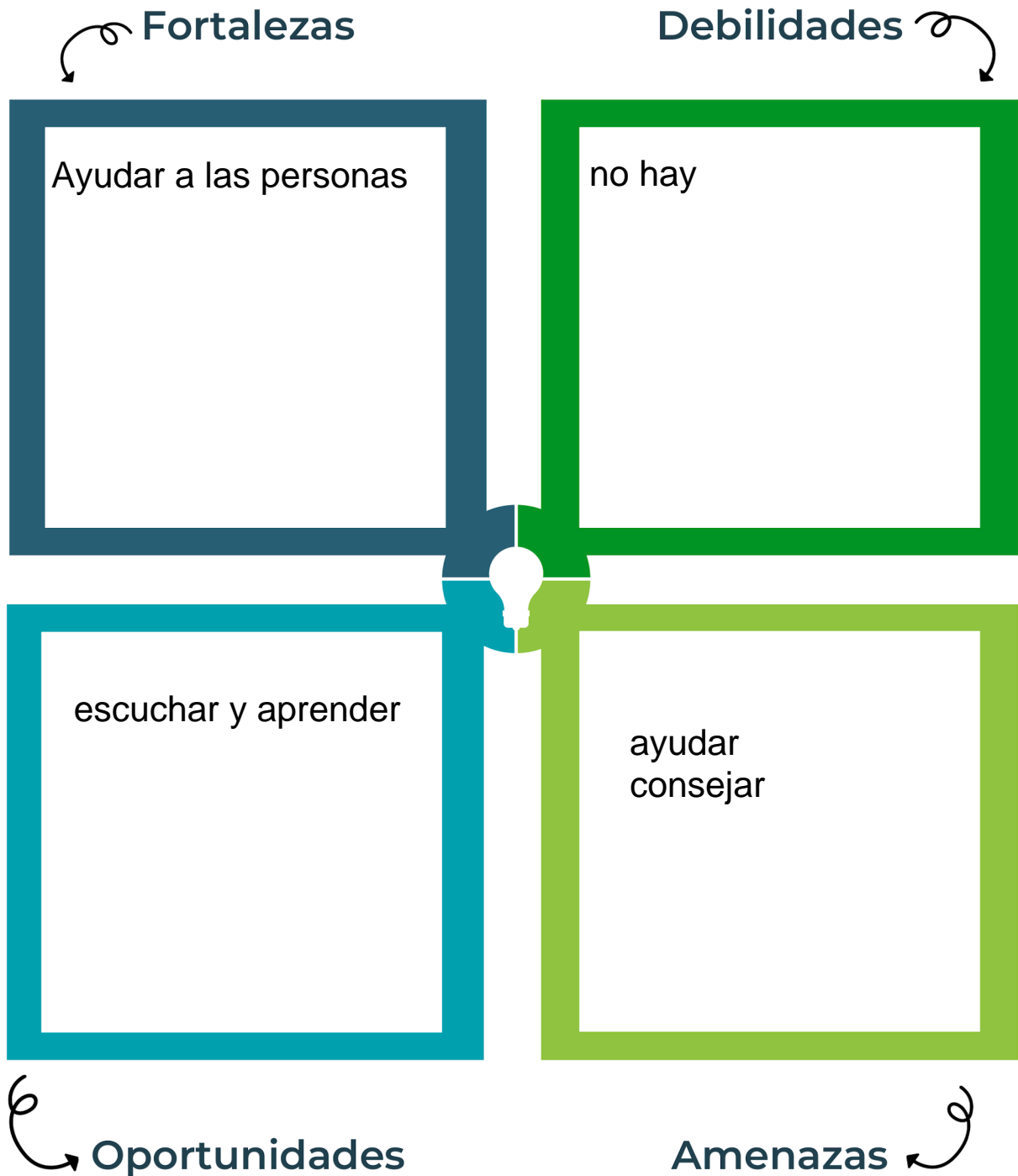
| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
|-------------------------|------------------------|---|-------------------------|--------------------------|
| Personas que frecuentan | tener un buen servicio | Tener el control de todos los valores ganados | amistosa | lista amplia de clientes |
| | Recursos clave | | Canales | |
| | los psicologos | | | |
| Estrucutra de costos | | | Fuentes de ingresos | |
| 600.000 | | | 1.000.000.00 | |



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Tu salud mental es importante

Colores
principales de mi
marca
empresarial



| | | |
|-------|-------|--|
| Verde | beige | |
|-------|-------|--|

Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Paga el luga
- Luz
- Agua
- Internet
- pago empleados
-
-

Mis costos variables

- Decoracion
- gastos hormiga
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₴ 40.000.00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 1.000.00

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 1.000.00



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Los pagos de clientes
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- gastos hormiga
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

pagar impuestos

¿Cómo se liquida una empresa?

Teniendo control

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Aprender a emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante para cuando seamos grandes tengamos nuestro negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para mi, mis trabajadores y mis clientes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Tener estabilidad financiera, cumplir un el objetivo se un negocio propio

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

un negocio, aconsejar y cumplir metas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

ayudar personas, que las personas recomienden nuestro servicio

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero, administracion

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Con ayuda, empezando por la construccion del consultorio

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo y personas de apoyo

