



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es la razón para crear un negocio con una propuesta de valor

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

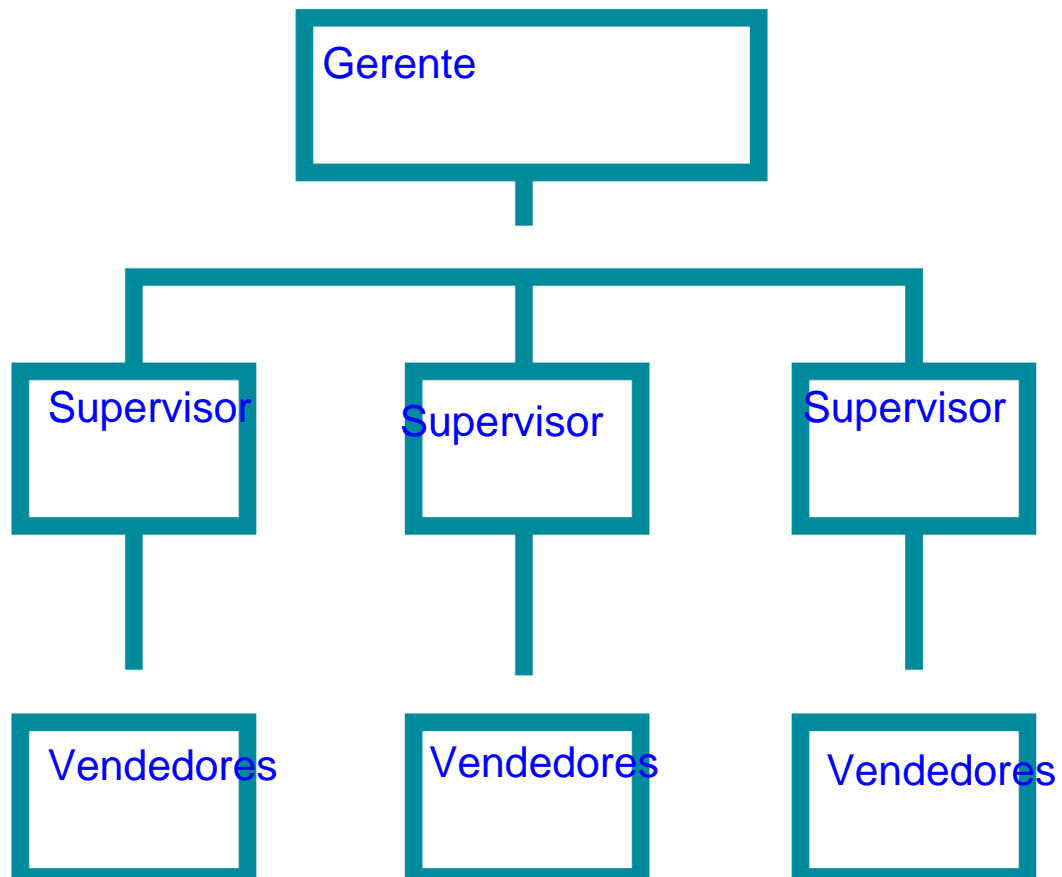
Misión:

Crear un nuevo producto que llame la atención
de las personas

Visión:

Aser que las personas tenga una buena
calidad de mi producto

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Dando un buen ejemplo de la marca dando como primera impresión una marca confiable donde se pueda conseguir los clientes

Sostenibilidad ambiental:

Generando un equilibrio sin ningún tipo de causa

Sostenibilidad económica:

Buscar en solo gastar lo necesaria en el producto y no asiendo que sean precios altos los productos para las personas



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

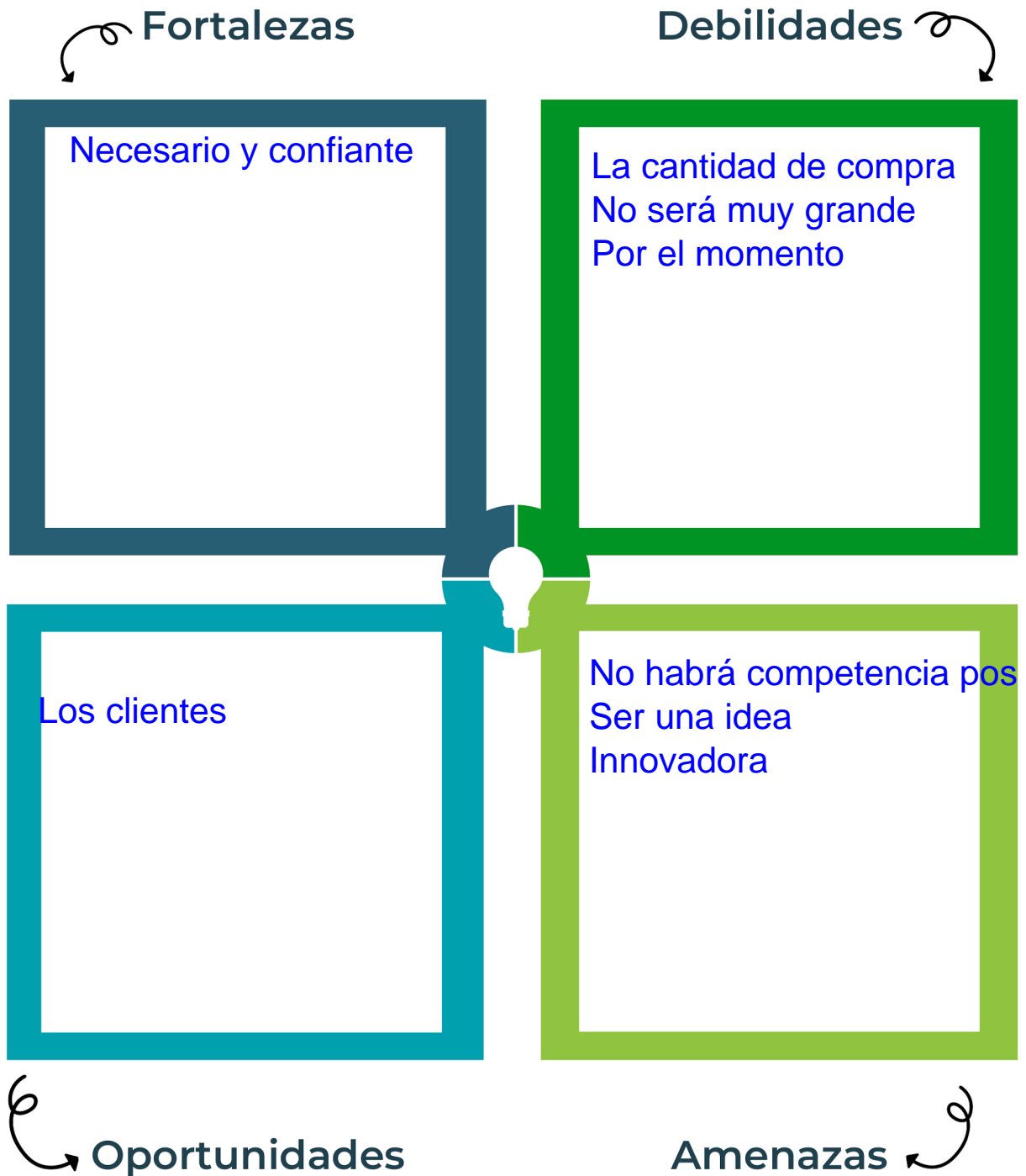
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Personas. Con La experiencia De crear El producto Para ayudar Los cuidanos	Actividades clave Aser Ofertas Y rebajas	Propuesta de valor Esfuerzo por Cambiar La vida de Las personas	Relación con el cliente Aser estrategias Para la fidelidad Y tratarlo Con Respeto	Segmento de clientes Clientes que confíen en el producto Que fue lanzado
	Recursos clave Herramientas Necesarias Maquinas		Canales Usarlo Para ser que El negocio Sea conocido	
Estrucutra de costos Sera echa por la cantidad de costos Que cueste aser el producto			Fuentes de ingresos Las compras y financialmeto del cliente o particionadores	

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

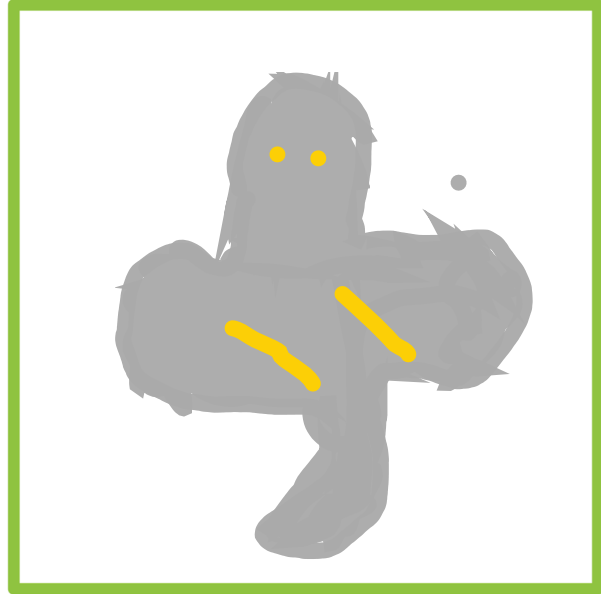


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Somos la innovación y tu el cambio
Confía en nosotros y mejora el mundo
Con nosotros

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Luz
- Agua
- Seguro
- Alquiler
- Salarios
- Cable
- Impuestos

Mis costos variables

- Mano de obra
- Productos
- Reparaciones
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



15.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Terrenos
●	Mercancía
●	Inversiones
●	Propiedades
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Salarios e impuestos
●	Cuentas
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Porque son fundamentales para el funcionamiento de un país ya que constituyen la principal fuente de ingresos para el estado

¿Cómo se liquida una empresa?

Generalmente trata de cerrar todas las operaciones vender sus activos
Y pagar a los acreedores

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Nos interesa mejorar a la humanidad y ser lo más eficaz posible

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para cuidar de las personas y incluso el medio ambiente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo el mundo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para hacer que la gente se interese y cree su emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Hacer conferencias de lo que queremos lograr nuestros objetivos y porque lo queremos hacer

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Ser los primeros en innovar el mundo con un nuevo proyecto

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Recursos tecnológicos y máquinas capaces de ayudar en la producción

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lunes a sábado de 7am a 10pm

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo Joel Loría y futuros miembros que quieran unirse

