



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

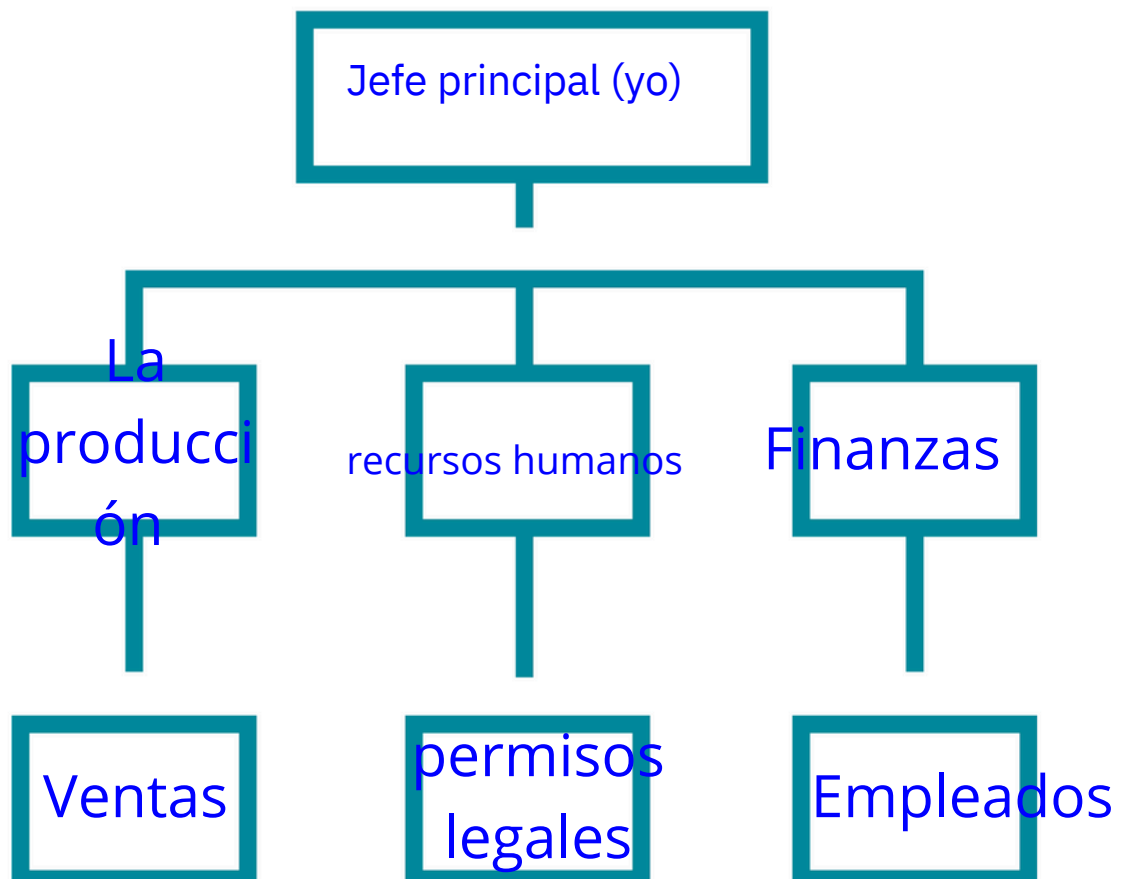
Misión:

Tener una panadería

Visión:

Hacerla y q sea muy famosa

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Formando un ambiente laboral adecuado, siempre con ánimos de trabajar y siempre fomentando el respeto

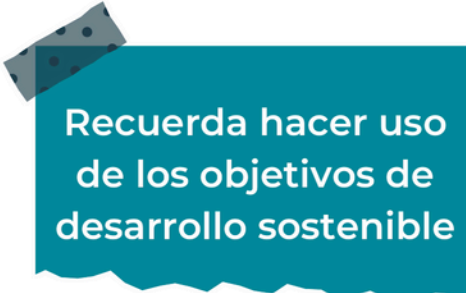
Sostenibilidad ambiental:

Llevándose bien entre los empleados del local

Sostenibilidad económica:

Teniendo un orden adecuado a la hora de realizar caja.

Teniendo bien claro los gastos e ingresos del personal.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

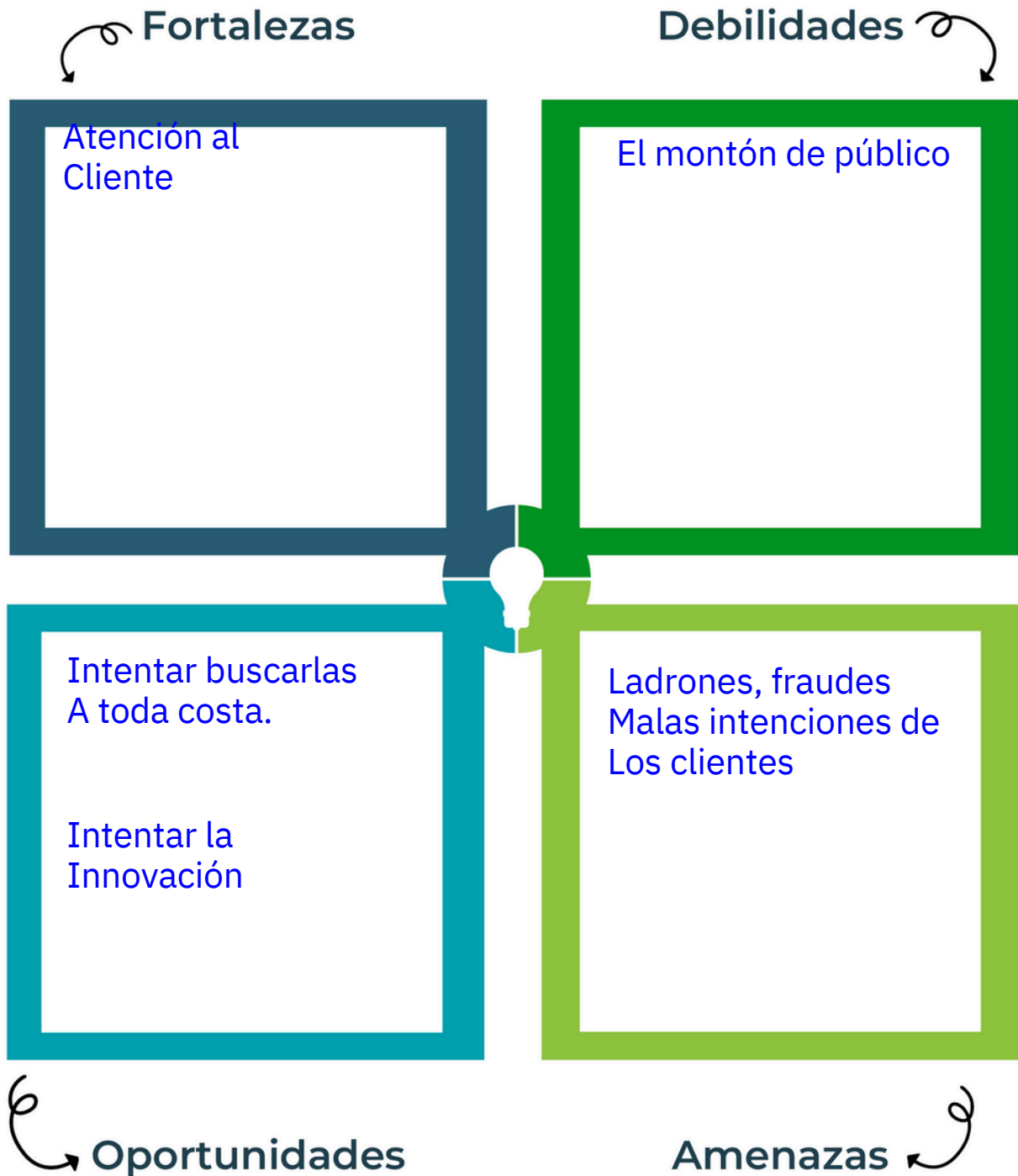
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Grupos q Fomentan Parte de La Empresa	Tras 100% Necesarias	Atributo Diferenciador Del Proyecto	Estrategias De Trato	Grupos q Satisfacen Los productos Y compradores
	Recursos clave		Canales	
	Dinero, orden Y Visión		Medios q Hacen Llegar Al Producto	
Estrucutra de costos		Fuentes de ingresos		
Con lo q se relacionan los gastos		La proveniencia de los ingresos		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Al pan comer, tu corazón va florecer

Colores principales de mi marca empresarial



--	--	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- La harina
- El agua
- Luz
- Electricidad
-
-
-

Mis costos variables

- materiales para respostería
- Productos fuereros
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



20,000,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 15,000,000$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 100,000,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Herramientas
- Equipo de trabajo
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios
- Inventarios
- Impuestos
- Dividendos
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

son fundamentales para el funcionamiento de cualquier empresa, ya que financian los servicios públicos esenciales como educación, salud, infraestructura, seguridad, entre otros.

¿Cómo se liquida una empresa?

Liquidar una empresa implica cerrar todas sus operaciones de manera ordenada y legal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

desarrollar una panadería

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para el desarrollo de las culturas y gustos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para audiencia, público, familias, amigos, compañeros, conocidos ect

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Con el objetivo de complacer mis necesidades y labores q me permitan desarrollar mi empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Voy a hacer una panadería para fomentar esa labor y obtener audiencia

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

quiero lograr tener la panadería más famosa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Dinero, orden, buen planeamiento, incluso buenas intenciones, también fomentar la participación de los demás

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Quando logre tener todos los fondos y pueda tener una vision más clara de lo q voy a hacer

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo voy a ser el responsable de este negocio junto a mis aliados

