



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Producir ropa poco vista en el país para que sea mas accesible para las personas que deseen comprar.

### Visión:

Veo varias tiendas de ropa, con precios accesibles a todo público.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Implementando prácticas laborales justas y seguras, contribuir con el bienestar de la comunidad local, ofrecer oportunidades de capacitación y de trabajo, fomentando un ambiente de trabajo inclusivo que valore y celebre la inclusión de género

### *Sostenibilidad ambiental:*

Implementar tecnología que no tenga un consumo de energía alto como las luces LED  
reciclar y reutilizar el material en todas las etapas del ciclo de vida del producto  
obtener una certificación como la ISO 14001

### *Sostenibilidad económica:*

Mantener una gestión financiera prudente que incluya presupuestos realistas  
buscar oportunidades para diversificar las fuentes de ingresos  
Invertir en la investigación para mejorar el producto



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

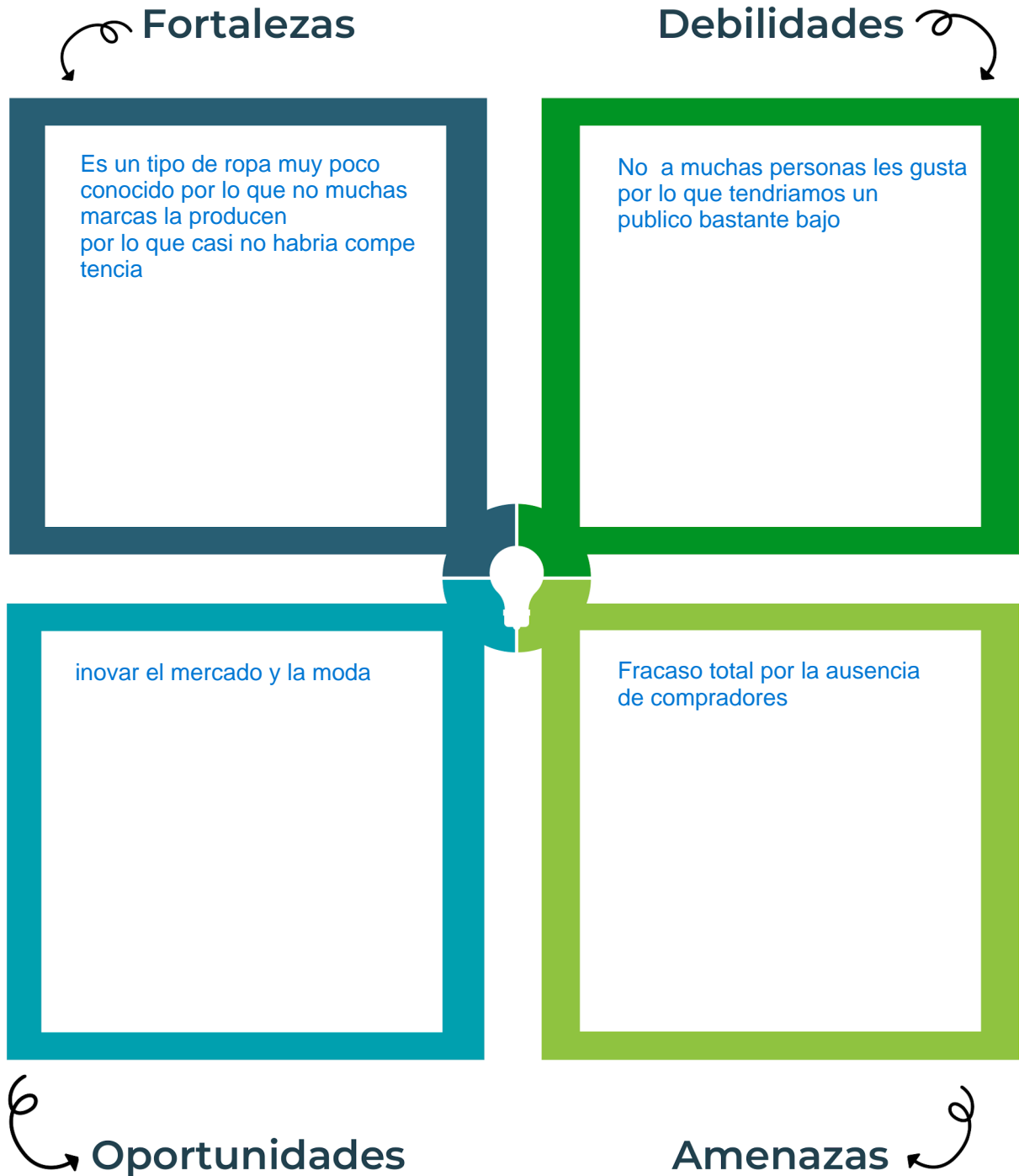
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Diseñadores productores Dependientes publicistas	Hacer nuevos diseños investigar telas etc buscar metodos para promocionar la ropa	Promocionando en redes sociales anuncios posters en la calle y hablando de mi proyecto con las personas para que se esparza la noticia	Crear un espacio seguro para que el cliente se sienta comodo asi a su vez asegurandole que el producto en el que esta interesado es de buena calidad	Como una persona que viste de una manera poco usual es bastante frustrante no poder encontrar el tipo de ropa que me gusta pero si puedo diseñarla y producirla para que otras personas no sufran como yo
	Recursos clave		Canales	
	Programas de diseño Ingresos capital propio		Servicios de mensajeria como correos de costa rica fedex etc  ademas de tiendas fisicas	
Estrucutra de costos			Fuentes de ingresos	
Sueldos diseños investigaciones publicidad			compras promociones	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

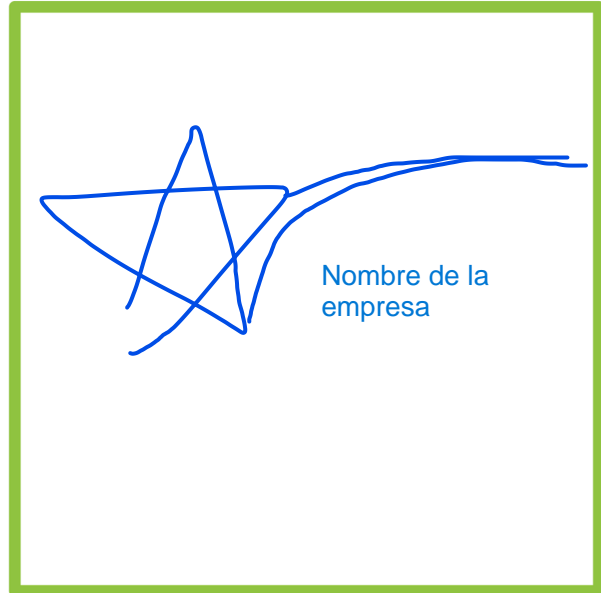


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



JNCO jeans and more...

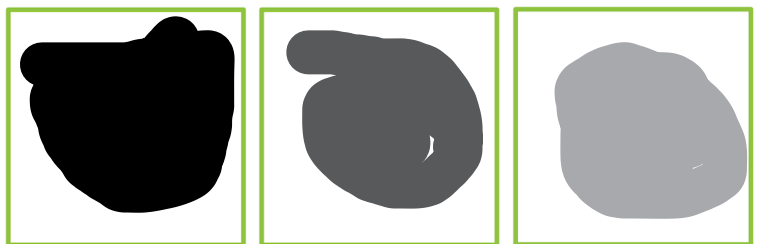
---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler de la tienda
- Sueldos de los empleados
- seguro
- servicios publicos
- produccion
- ventas
- espacio de produccion

### Mis costos variables

- materiales
- mano de obra
- comisiones de venta
- gastos de envio
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



desde 12.000 hasta los 50.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  67.8409

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 814090



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- inventario
- mobiliario
- inversiones a corto plazo
- depositos de seguridad
- equipos de computacion
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- deudas a proveedores
- prestamos bancarios
- salarios y prestaciones
- impuestos
- alquiler
- cuentas por pagar
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Algunas marca como JNCO wexwear kickwear y golf le fleur producen ropa y productos

similares a mi empresa

sin embargo mi empresa seria una combinacion de todas estas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

porque es fundamental cumplir con las leyes fiscales locales estatales y federales

ademas de el cumplimiento tributario contribuye a mantener una buena reputacion empresarial

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

cerrando todas sus operaciones comerciales de forma ordenada y distribuir sus activos entre

acreedores y accionistas de acuerdo con un plan de liquidación

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Hacer accesible ropa poco comun y dificil de conseguir

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

para que no sea un problema y se convierta en un disfrute

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

a todo publico

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para que sea accesible el estilo de ropa de algunas personas

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

diseñar y producir ropa que sea del agrado de los compradores

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Mantener una empresa por muchos años

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

diseñadores proveedores y publicistas

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

primero diseñar luego promocionar y luego sacar a la venta

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

todos los empleados de mi empresa

# NOTAS

Me parecio una actividad buena

me hizo reflexionar de que comenzar en una empresa no es facil

pero siempre y cuando se cumplan ciertos requisitos

se puede salir adelante y ser todo un empresario.