



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

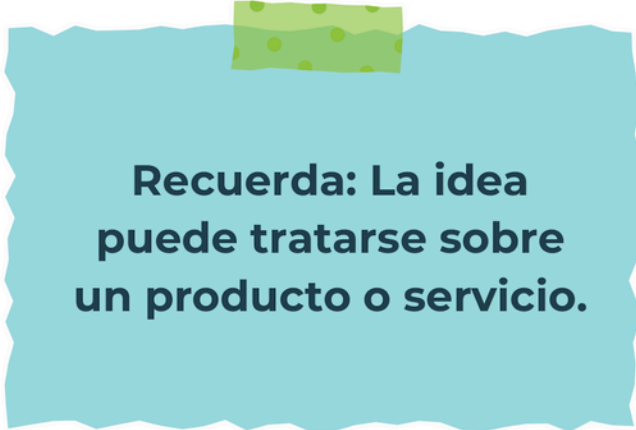


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es un concepto o propuesta para la creación de un producto o servicio que se ofrece en el mercado. Esta idea debe estar basada en la identificación de una necesidad o problema que no esté suficientemente resuelto y debe contemplar cómo se va a satisfacer esa necesidad o resolver ese problema de manera rentable.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

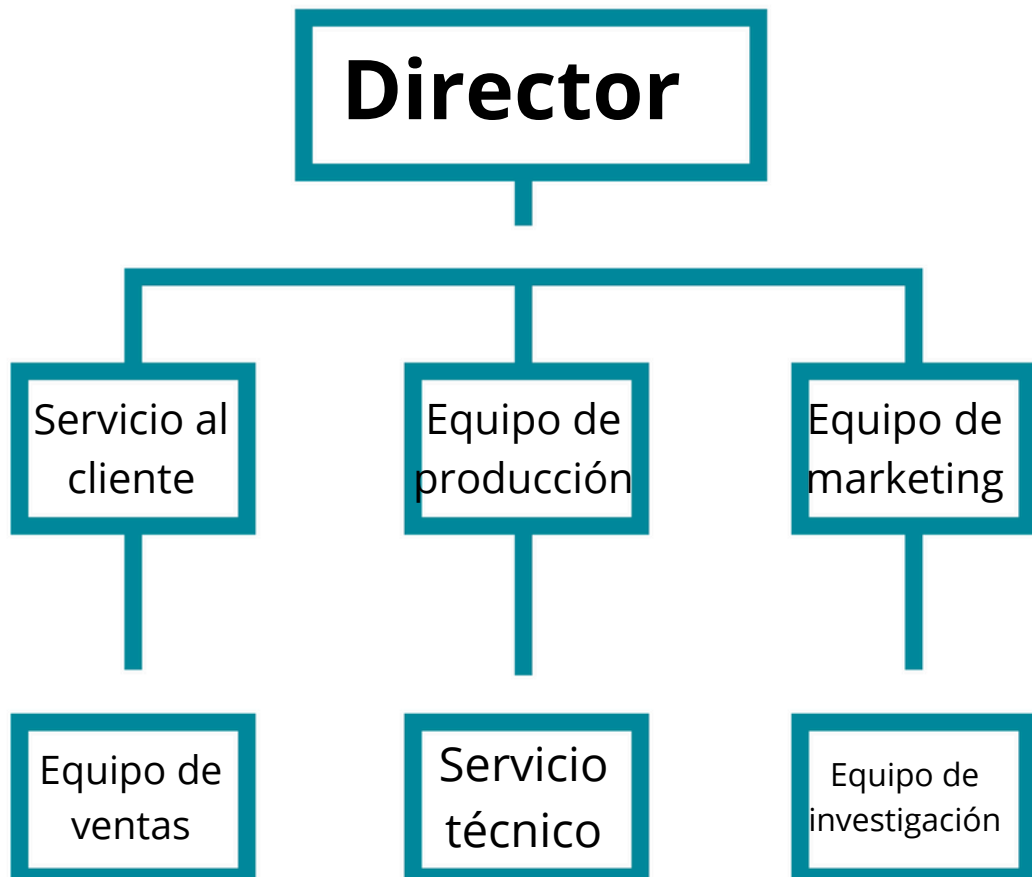
Misión:

Nuestra misión es proporcionar soluciones de movilidad eficientes, seguras y sostenibles a través de motocicletas innovadoras y de alta calidad.

Visión:

Nuestra visión es ser líderes en el mercado de motocicletas, reconocidos por nuestra innovación, compromiso con la sostenibilidad y excelencia en el servicio al cliente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Crear empleos locales y proporcionar programas de formación y desarrollo para nuestros empleados.

Apoyar proyectos comunitarios a través de colaboraciones con iniciativas locales y organizaciones sin fines de lucro.

Sostenibilidad ambiental:

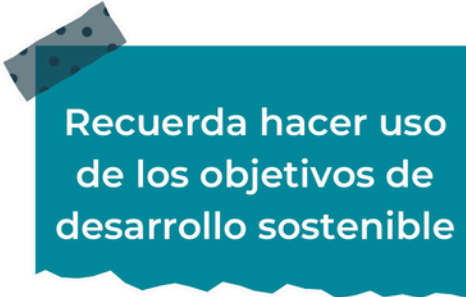
Implementar prácticas de producción sostenibles y promover el reciclaje de componentes y materiales.

Optimizar los procesos de producción y distribución para minimizar el consumo de energía y utilizar energías renovables siempre que sea posible.

Sostenibilidad económica:

Invertir en investigación y desarrollo para crear productos innovadores y de alta calidad que mantengan nuestra competitividad en el mercado.

Mantener una gestión financiera sólida, equilibrando crecimiento e inversión para asegurar una rentabilidad sostenible a largo plazo.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

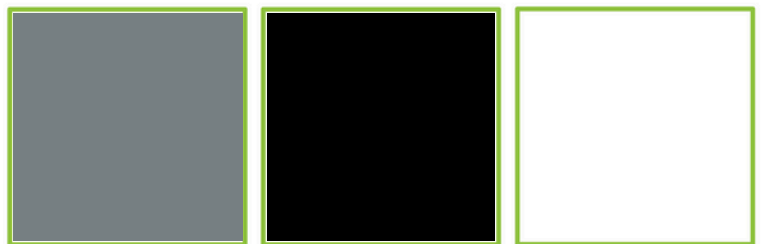


Slogan



¡Recorre tu destino con
nuestra pasión por la excelencia
en cada viaje!"

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Gasolina.
- Aceite.
- Llantas.
- Revisiones.
- Ajuste de frenos.
- Seguro.
- Mantenimiento regular.

Mis costos variables

- Espejos.
- Pintura.
- Cambio de aros.
- Cambio de asientos.
- Cambio de puños.
- Cambio de luces.
- Cambio de motor.

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



300 mil

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 300 mil

Punto de equilibrio monetario → ₡ 250 mil



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Vehículos de transporte.
- Inventarios de piezas.
- Tecnología de producción.
- Maquinaria para producción.
- Oficinas.
- Software especializado.
- Fondos de reservas.
- Equipo de reparación.
- Red de distribución.
- Flota de motos de prueba.

Pasivos

- Compras a crédito.
- Impuestos por pagar.
- Garantías.
- Préstamos bancarios.
- Arrendamientos pendientes.
- Deudas.
- Pagar al personal.
- Reclamaciones de motos.
- Provisiones para garantías.
- Obligaciones legales.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Actualmente, existe una gran gama de motocicletas en el país, se calculan que existen hasta 400 marcas o más.

En el mundo existen más de 400 marcas de motos, sin embargo, solo algunas han llegado a dominar el mercado.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Legalidad y cumplimiento normativo.

Evitar sanciones.

Responsabilidad social.

Acceso a beneficios y servicios.

Imagen y reputación.

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación.

Nombramiento del Liquidador.

Inventario y Valoración de Activo.

Pago de Deudas.

Distribución de Activos Restantes.

Cancelación de la Inscripción.

Declaraciones Fiscales Finales.

Publicación de la Liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Ahorro.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque es importante guardar plata para planes a futuro o lograr ciertas metas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas para que se ayuden económicamente.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender sobre el ahorro.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Decirle a las personas lo importante que es ahorrar.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

A fin de año poder tener una cantidad de plata razonable y poder invertirla en algo que valga la pena.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Alcancías.
Cuentas de bancos.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Registro de gastos.
Evitar deudas.
Ahorro automático.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Todas las personas que estén dispuestas a ahorrar para algo en un futuro.

