



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Se refiere a la concepción inicial de un proyecto empresarial, que incluye la identificación de un producto o servicio, el mercado al que se dirige, el modelo de negocio, y cómo se diferenciará de la competencia para generar valor y obtener beneficios. Es la base sobre la cual se construye toda la estructura de la empresa, desde la planificación estratégica hasta la ejecución operativa. Una idea de negocio exitosa generalmente aborda una necesidad o problema específico en el mercado de manera innovadora y viable comercialmente.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

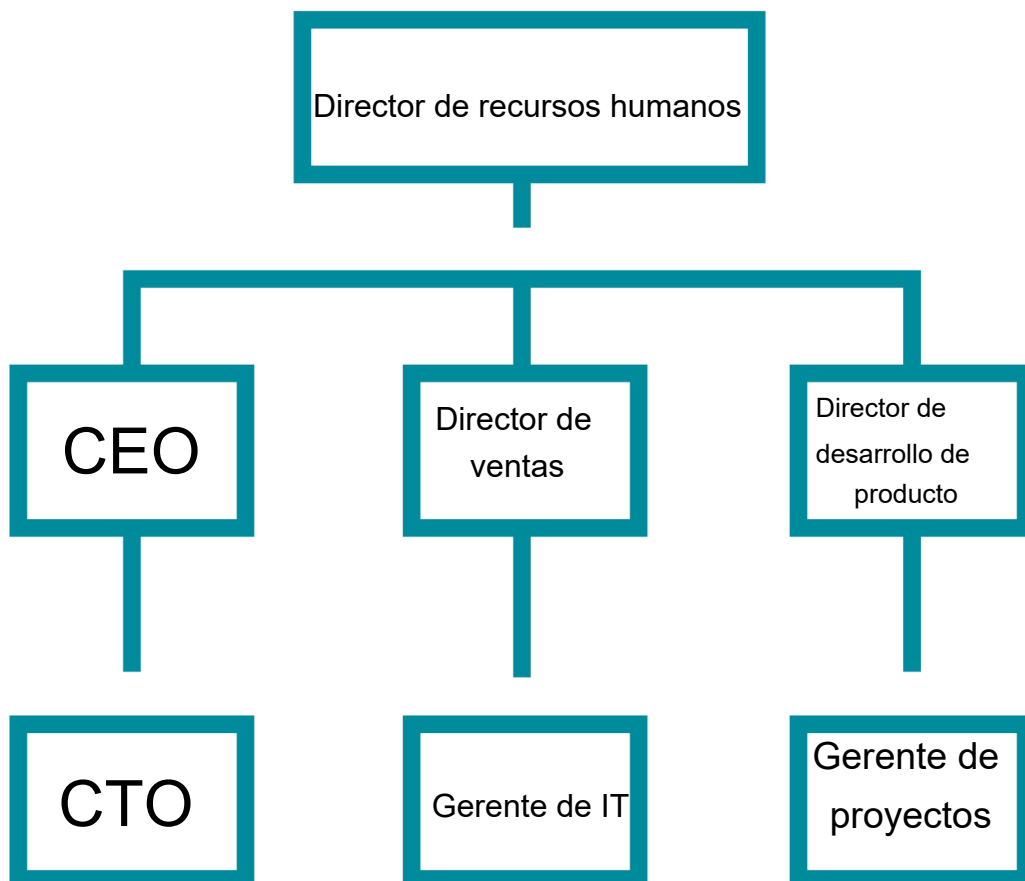
### Misión:

Proveer soluciones tecnológicas accesibles y efectivas que faciliten el aprendizaje y desarrollo personal, empoderando a educadores y estudiantes para alcanzar su máximo potencial en un mundo digital en constante evolución

### Visión:

Ser líder en innovación educativa, transformando la manera en que las personas aprenden y acceden al conocimiento a nivel global

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Desarrollar plataformas y recursos educativos accesibles para personas de todas las edades, habilidades y niveles socioeconómicos. Ofrecer becas y precios reducidos para comunidades desfavorecidas y personas con discapacidades.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Utilizar tecnologías que minimicen el impacto ambiental.

Optar por servidores con eficiencia energética y fomentar el uso de software que reduzca el consumo de recursos.

Implementar prácticas sostenibles en las operaciones diarias

Promover el trabajo remoto para reducir la necesidad del transporte y adoptar políticas de reciclaje y reducción de residuos en la oficina.

### *Sostenibilidad económica:*

Crear un modelo de negocios que genere ingresos sostenibles a largo plazo. Diversificar las fuentes de ingresos mediante suscripciones, licencias de software y alianzas estratégicas. Invertir en investigación y desarrollo para mantenerse a la vanguardia de la tecnología educativa

Optimizar los procesos internos para reducir costos y aumentar la productividad



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Universidades colegios escuelas Desarrolladores de contenido Proveedores de tecnología Organizaciones no gubernamentales	Desarrollo de software Marketing y ventas investigación y desarrollo	Educación de calidad accesible para todos experiencias de aprendizaje personalizadas uso de tecnología avanzada soporte continuo amplia gama de recursos educativos	Feedback continuo atención al cliente y soporte técnico Foros y grupos de estudio	Estudiantes de todos los niveles educativos profesores y educadores instituciones educativas profesionales en formación continua padres
	<b>Recursos clave</b> tecnología equipo humano propiedad intelectual Red de socios		<b>Canales</b> Sitio web Twitter Instagram eventos y ferias publicidad digital	
<b>Estructura de costos</b> Desarrollo y mantenimiento de tecnología Marketing y ventas Salarios y beneficios Investigación y desarrollo infraestructura			<b>Fuentes de ingresos</b> Suscripciones Licencias de software Ventas de recursos y contenidos publicidad consultoría y capacitación	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Transformando el aprendizaje, inspirando el futuro

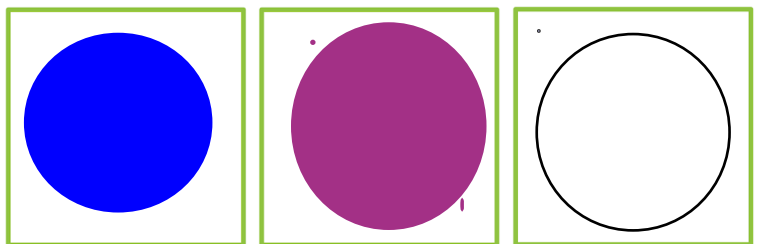
---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Alquiler de la plataforma
- Salarios del personal
- Licencias y suscripciones
- Servicios públicos
- Seguros
- Gastos administrativos
- Mantenimiento de infraestructura

### Mis costos variables

- Publicidad
- Soporte técnico
- Comisiones de ventas
- Costos de licencias de contenido
- Eventos y conferencias
- Gastos de transporte
- Materiales de oficina

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 300 000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  **8**

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  **₡ 2 400 000**



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Efectivo
- Cuentas por cobrar
- Inventarios
- Inversiones a corto plazo
- Pagos anticipados
- Propiedad, planta y equipo
- Intangibles
- Inversiones a largo plazo
- Activos diferidos
- Materiales

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Gastos acumulados
- Préstamos a corto plazo
- Ingresos diferidos
- Préstamos a largo plazo
- Obligaciones de arrendamiento
- Provisiones para contingencias
- Pensiones
- Sueldos
- Contratistas



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Duolingo

Newsela

Khan academy

Adobe

Inteligencia artificial

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Son esenciales para el desarrollo y funcionamiento de un estado moderno, permitiendo la financiación de servicios públicos, la estabilidad económica y el cumplimiento de funciones gubernamentales esenciales

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

Liquidar una empresa implica cerrar sus operaciones de manera definitiva y distribuir sus activos entre los acreedores y accionistas. Este proceso puede variar según la jurisdicción

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Proporcionar soluciones tecnológicas para la educación

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es importante porque aborda la transformación educativa y tiene un impacto positivo en la economía y la sociedad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Estudiantes y padres, Profesores, instituciones educativas  
Empresas y corporaciones

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Esto es para una innovación educativa y una capacitación profesional, que va a ayudar a que las personas que mas necesitan ayuda y para su futuro como profesionales

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Diseño y desarrollo de software, Seguridad de protección de datos, Producción de materiales, Participación en eventos y campañas de marketing digital

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Queremos lograr una educación de calidad para todos fomentando la inclusión y equidad. Y el fomento de empleo

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Equipo de desarrollo de software  
equipo de contenidos  
Equipo de marketing  
Materiales promocionales  
Licencias y derechos de autor

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Los días 17,28,29,30 del mes de junio 2024

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Mi persona  
Amigos  
Personas capacitadas  
Hermanos

