



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

El negocio de veterinaria se centra en proporcionar servicios médicos y de cuidado a animales, incluyendo consultas, tratamientos, cirugías, vacunaciones, cuidado preventivo y venta de productos relacionados con la salud y el bienestar de mascotas y animales de granja. Además, puede ofrecer servicios de estética y peluquería para mascotas, así como consejos y orientación a los propietarios sobre el cuidado y la nutrición adecuados para sus animales.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

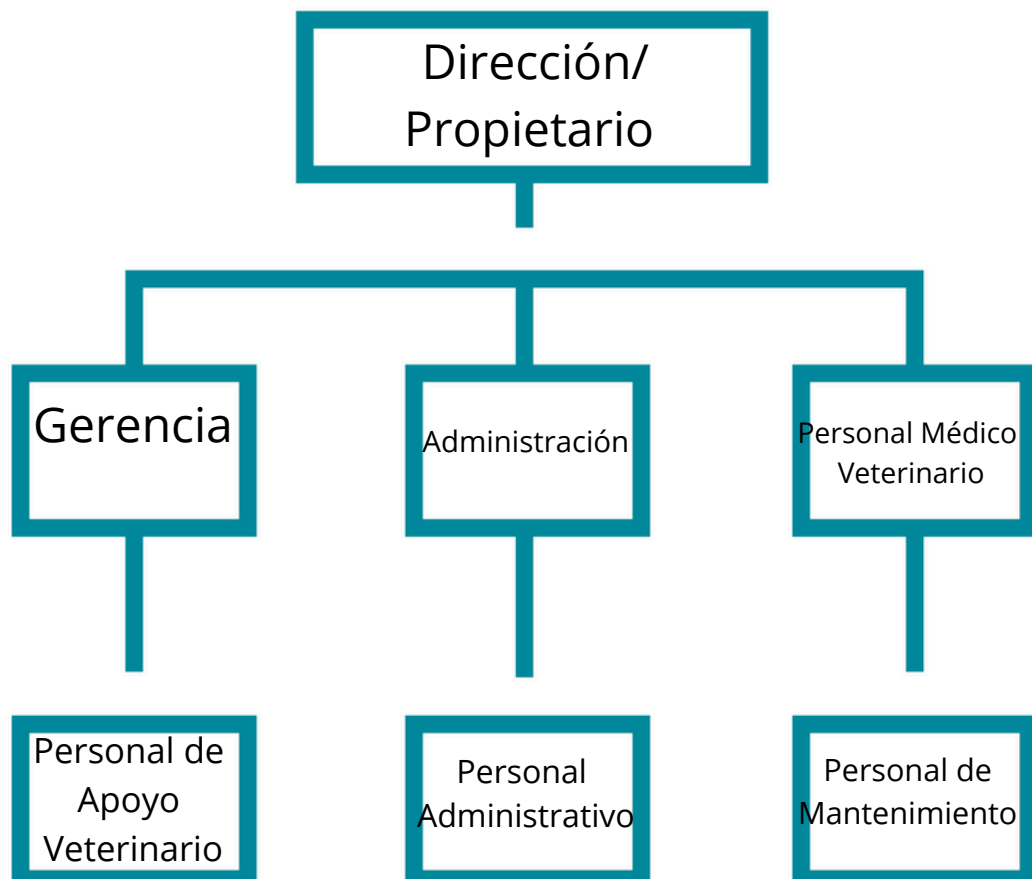
### Misión:

Proporcionar atención médica integral y compasiva a las mascotas y animales de granja, promoviendo su bienestar y salud a través de servicios veterinarios de alta calidad, atención personalizada y educación continua para los propietarios.

### Visión:

Ser reconocidos como líderes en el cuidado y la salud animal, estableciendo estándares de excelencia en la industria veterinaria mediante la innovación, la tecnología de vanguardia y el compromiso con el bienestar animal.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Proporcionar servicios de atención médica veterinaria accesibles y de calidad para todos los dueños de mascotas, independientemente de su capacidad económica.

### *Sostenibilidad ambiental:*

Implementar prácticas ambientalmente responsables en las operaciones diarias, como el reciclaje adecuado de desechos médicos y la reducción del consumo de recursos naturales.

### *Sostenibilidad económica:*

Gestionar de manera eficiente los recursos financieros para garantizar la rentabilidad a largo plazo del negocio.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

# Actividad #4

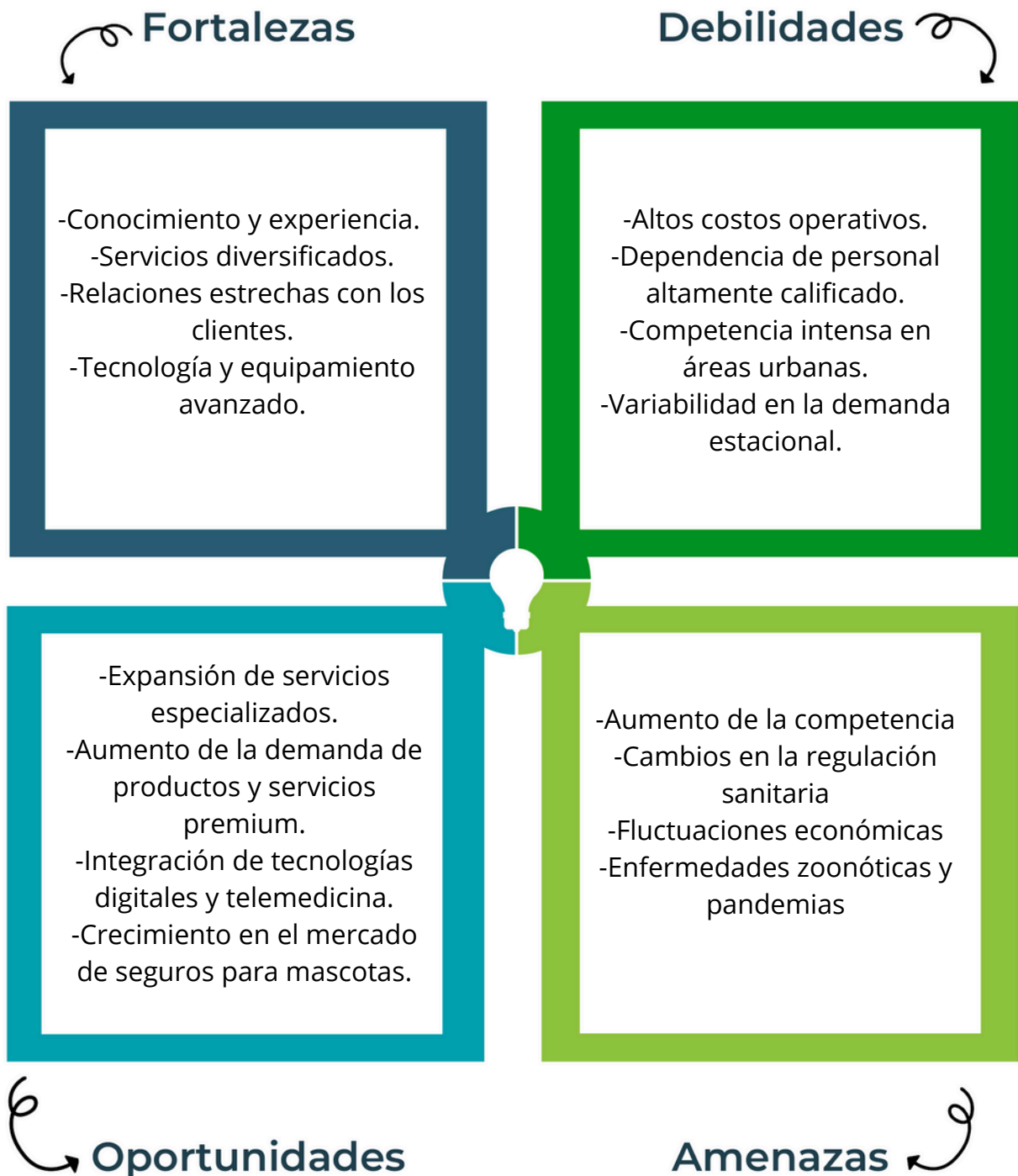
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



La llave para la Salud y Felicidad de tu mascota

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



		
-------------------------------------------------------------------------------------	--------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

1. Alquiler del local: ₡1,000,000 por mes.
2. Sueldos del personal: ₡500,000 por mes.
3. Servicios públicos (agua, electricidad, etc.): ₡50,000 por mes.
4. Seguro del local y responsabilidad civil: ₡30,000 por mes.
5. Equipos y mantenimiento: ₡200,000 por mes

### Mis costos variables

1. Materiales médicos (vendas, jeringas, etc.): ₡5,000 por cada consulta.
2. Medicamentos: ₡10,000 por cada consulta.
3. Honorarios del veterinario: ₡25,000 por cada consulta.

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

**₡ 3,600,000**

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 36$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 3,600,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

1. Equipos médicos (como rayos X, equipos de cirugía, etc.).
2. Inventarios de medicamentos y suministros.
3. Mobiliario de la clínica (mesas de examen, sillas, etc.).
4. Vehículos utilizados para visitas a domicilio.
5. Equipo informático y tecnológico (computadoras, software de gestión, etc.).

### Pasivos

1. Préstamos bancarios o deudas comerciales.
2. Cuentas por pagar a proveedores de suministros médicos.
3. Obligaciones fiscales y tributarias.
4. Salarios y beneficios pendientes para el personal.
5. Alquileres o pagos por arrendamiento del local.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Productos:

1. Medicamentos veterinarios.
2. Alimentos para mascotas.
3. Accesorios y juguetes para mascotas.
4. Productos de higiene y cuidado para mascotas (champú, cepillos, etc.).

Servicios:

1. Consultas veterinarias.
2. Vacunación y desparasitación.
3. Cirugías veterinarias (esterilización, cirugías de tejidos blandos, etc.).
4. Atención de emergencias y cuidados intensivos.
5. Servicios de laboratorio (análisis de sangre, pruebas de diagnóstico, etc.).
6. Servicios de imagenología (rayos X, ecografías, etc.).
7. Hospitalización y cuidado postoperatorio.
8. Servicios de peluquería y cuidado estético para mascotas.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

**Cumplimiento legal:** Es un requisito legal cumplir con las obligaciones tributarias establecidas por las autoridades fiscales.

**Sostenibilidad financiera:** Cumplir con las obligaciones fiscales contribuye a mantener la estabilidad financiera de la empresa a largo plazo.

**Reputación y credibilidad:** Una empresa que cumple con sus obligaciones tributarias muestra responsabilidad y transparencia en sus operaciones.

**Contribución al desarrollo económico:** El pago de impuestos contribuye al financiamiento de servicios públicos y programas gubernamentales, como educación, salud, infraestructura, entre otros, que son fundamentales para el desarrollo económico y social del país.

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

**Reunión de activos y pasivos:** Se recopilan todos los activos y pasivos de la empresa

**Pago de deudas:** Se utilizan los activos disponibles para pagar todas las deudas pendientes

**Distribución de activos restantes:** Si queda algún activo después de pagar todas las deudas.

**Cancelación de registros legales:** Se procede a cancelar los registros legales y comerciales de la empresa ante las autoridades correspondientes.

**Disolución formal:** Se realiza el proceso formal de disolución de la empresa de acuerdo con la normativa legal aplicable.

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

**La veterinaria**

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para saber sobre la salud animal, producción, alimentación y sus cuidados

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para todas las personas que quieran informarse más sobre el tema

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para saber sobre cuidado y tratamientos, salud, producción, bienestar y desarrollo animal

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Una charla al aire libre donde asistan animalitos y todas las personas

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Educación y conciencia pública, Promoción de la salud animal, Prevención de enfermedades, Inspiración y motivación

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Presentación visual  
Material impreso  
Casos de estudio  
Recursos online  
Materiales interactivos  
Recomendaciones de lectura

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Con mucho tiempo de anticipación

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Yo y todo mi equipo de especialistas Veterinarios

