



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Plataforma de Estudio en Línea

Consiste en una página web donde se podrá trabajar en proyectos escolares con otros estudiantes de diferentes grados y materias. Esta plataforma brindará herramientas para colaborar en proyectos y tareas, compartir conocimientos y recibir ayuda de compañeros mayores. Podrás unirte a grupos de estudio, compartir recursos como apuntes y tutoriales, y realizar un seguimiento de tu progreso. Con esta plataforma, tiene como objetivo que el aprendizaje sea más divertido y efectivo.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

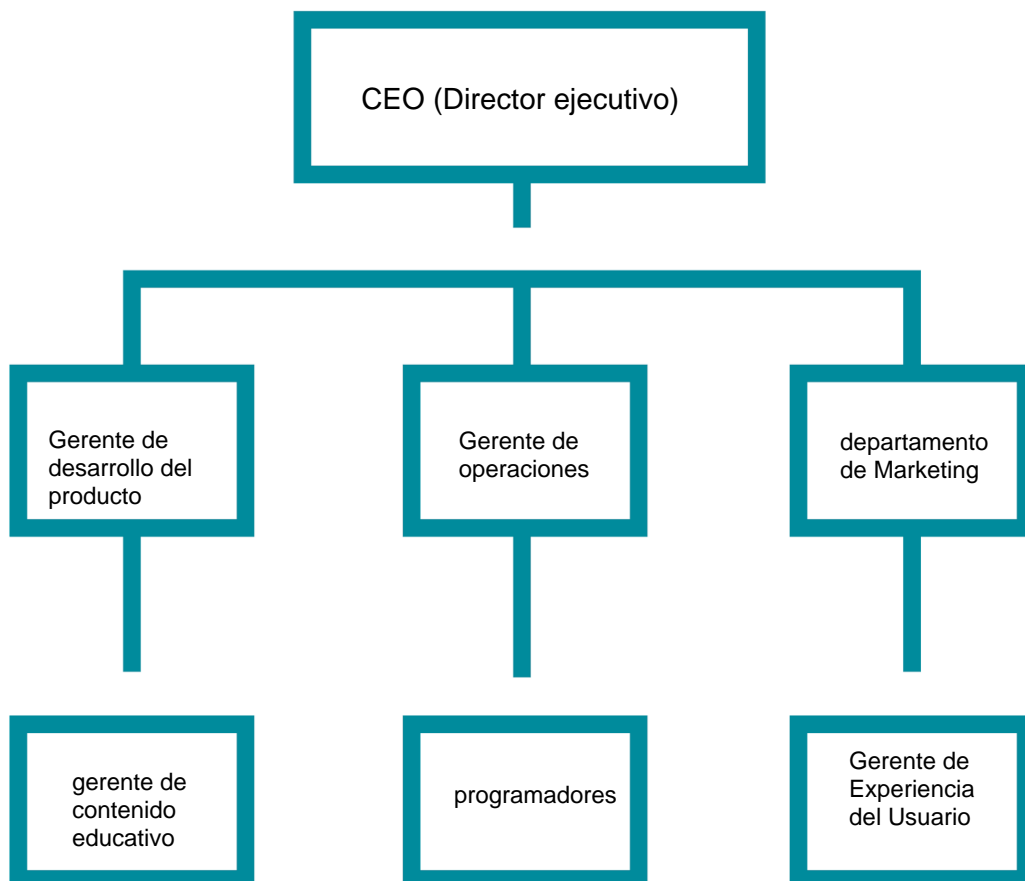
Misión:

Nuestra misión es proporcionar una plataforma innovadora y fácil de usar, con el fin de hacer que el aprendizaje sea más interactivo, efectivo y gratificante.

Visión:

Ser la plataforma líder en línea que transforma la manera en que los estudiantes colaboran, comparten conocimientos y aprenden juntos, promoviendo un entorno educativo inclusivo, dinámico y accesible para todos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Creación de una comunidad educativa inclusiva. admas de promover igualdad de oportunidades y participación activa

Sostenibilidad ambiental:

Al ser una plataforma digital implementamos el teletrabajo disminuyendo significativamente la huella de carbono

Sostenibilidad económica:

Generar empleo y oportunidades económicas, mientras reinvertimos en la comunidad para un crecimiento sostenible.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

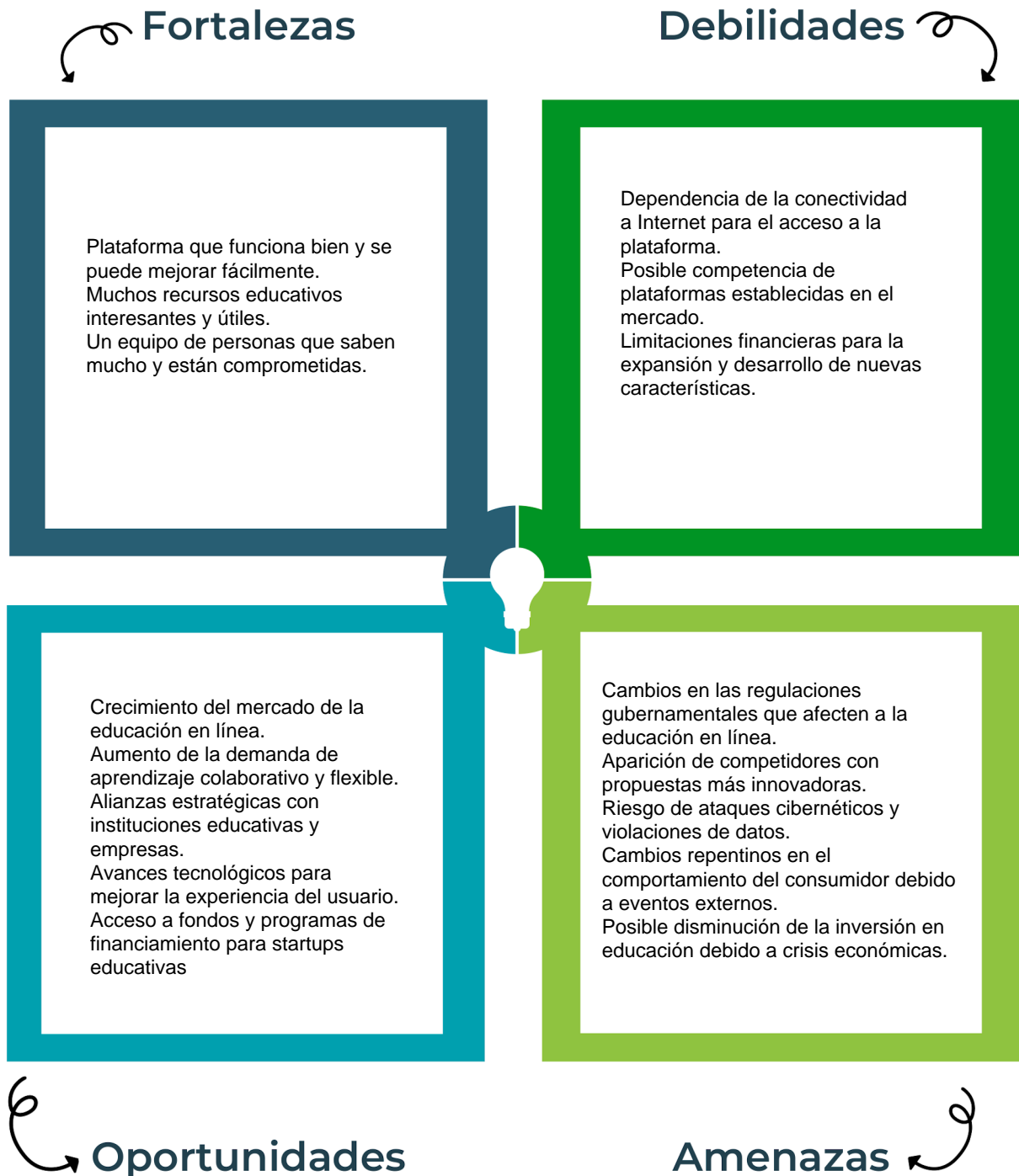
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| | | | | |
|---|---|---|---|--|
| Socios clave instrucciones educativas publicas y privadas | Actividades clave Desarrollo y mantenimiento de la plataforma. Curación y creación de contenido educativo. Marketing y promoción para atraer y retener usuarios. Recursos clave Plataforma tecnológica robusta. Contenido educativo diversificado y de calidad. Equipo de desarrollo y soporte | Propuesta de valor Plataforma de aprendizaje en línea que fomenta la colaboración y el aprendizaje interactivo. Acceso a una amplia variedad de recursos educativos y herramientas de estudio. Flexibilidad para aprender en cualquier momento y desde cualquier lugar. | Relación con el cliente Soporte técnico en línea y tutoriales. Comunidad en línea para la interacción entre estudiantes. Retroalimentación continua para mejorar la experiencia del usuario. Canales Plataforma web y aplicación móvil. Estrategias de marketing digital (redes sociales, contenido en blogs, anuncios). | Segmento de clientes Estudiantes de todos los niveles educativos. Profesionales en busca de capacitación y desarrollo. Instituciones educativas interesadas en colaboraciones. |
| Estrucutra de costos Desarrollo y mantenimiento de la plataforma. Gastos de marketing y publicidad. Costos de personal y soporte técnico. Licencias y suscripciones de software | | Fuentes de ingresos Suscripciones mensuales o anuales. Modelo freemium con funciones premium. Acuerdos de colaboración con instituciones educativas y empresas. | | |

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



CRECIENDO Y APRENDIENDO
JUNTOS

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Desarrollo y mantenimiento de la plataforma: 3,000,000 al mes
- Salarios del personal (equipo de desarrollo, soporte técnico, administrativo): 4,800,000 al mes
- Costos de servidores y alojamiento web: 1,200,000 al mes
- Gastos de oficina y servicios: 900,000 al mes
- Total de Costos Fijos: 10,900,000 al mes

Mis costos variables

- Costos de marketing digital (publicidad en línea, redes sociales): 300,000 por campaña
- Costos de contenido educativo (creación y adquisición): 180,000 por recurso
- Comisiones de pago en línea: 5% por transacción
- Total de Costos Variables: Dependerá del volumen de ventas y del alcance

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



12,400,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Plataforma Tecnológica
- Contenido Educativo
- Base de Datos de Usuarios
- Equipo de Desarrollo
- Marca y Reputación
- Alianzas Estratégicas
- Capital Intelectual
- Propiedad Intelectual
- Cuentas de banco
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas por pagar a proveedores y contratistas.
- Impuestos por pagar.
- Arrendamientos y alquileres.
- Intereses por pagar.
- Garantías y responsabilidades legales.
-
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Tras una investigación corta ya que al ingresar en Google las palabras aprendizaje en línea pude observar que hay un amplio mercado en esta rama. Desde plataformas de cursos en línea que ofrecen una variedad de temas y disciplinas, hasta aplicaciones móviles diseñadas para proporcionar lecciones interactivas, el mundo del aprendizaje en línea ofrece opciones para todas las necesidades educativas. Además, hay plataformas especializadas en tutorías en línea, programas de capacitación empresarial y desarrollo personal, así como herramientas para aprender idiomas extranjeros. Esta diversidad de opciones brinda a los estudiantes la flexibilidad y la libertad para aprender de acuerdo a sus propios horarios y necesidades."

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Estos impuestos son una parte crucial del funcionamiento de una sociedad, ya que contribuyen al bienestar de todos los ciudadanos y al desarrollo del país en general. Cumplir con estas obligaciones garantiza que todos contribuyamos de manera justa y equitativa al sostenimiento de la comunidad en la que vivimos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Es como "cerrar el negocio" de forma definitiva. Durante este proceso, los activos de la empresa se venden o distribuyen para pagar las deudas y obligaciones pendientes. Una vez que todas las deudas han sido saldadas y los activos han sido distribuidos, la empresa se considera disuelta y ya no está en funcionamiento.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

