



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

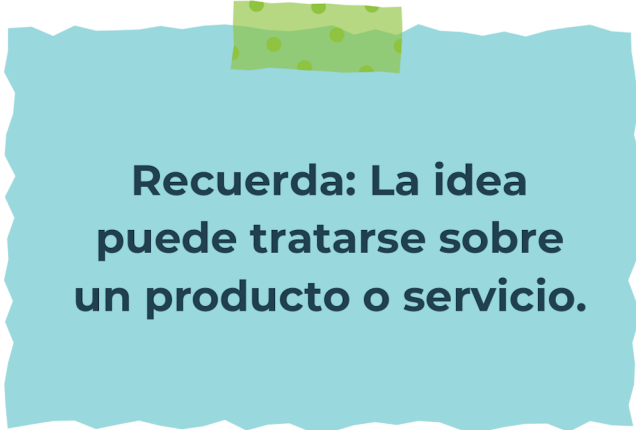
# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

En la idea de mi negocio quiero implementar un emprendimiento basado en el arte hecho a mano. Para esto mi emprendimiento va a constar de una empresa que fabrique ropa hecha de lana y tela, ya sea blusas, abrigos, guantes, gorros, etc...

Este tipo de ropa es muy popular en la moda de hoy en día así que en mi emprendimiento nos vamos a asegurar de mantener una buena calidad en nuestros productos, además algo muy característico de este tipo de prendas es su alto precio, así que también me encargaría de darle a los clientes varias opciones de precios y de descuentos, para facilitar las ventas y mantener el contento del público, y así luchar con las demás industrias que se dedican a esto.

Al ser una empresa de ropa habrá que tener muchos empleados, y a cada uno de ellos se les brindará sus derechos como trabajadores. También se contará con personal de finanzas que se encargará de que todo esté en orden.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

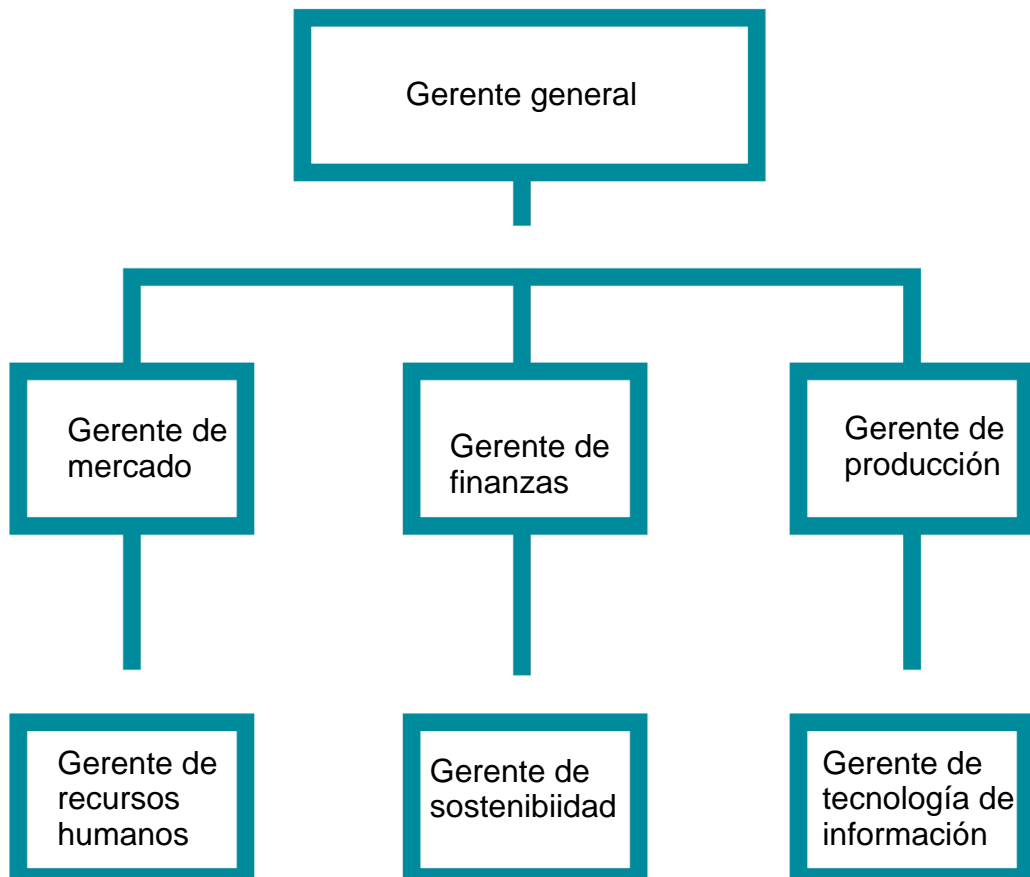
### Misión:

Mi misión es impulsar a todas aquellas personas que creen que con su talento o arte no se pueden lograr grandes cosas.

### Visión:

Mi visión es abrir una gran empresa o fábrica, que pueda brindarle al público todo aquello que desea y cree que es difícil de conseguir.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Se trataría de tener nuevos productos cada cierto tiempo para no perder el interés del público, además como toda empresa se implementaría el marketing y el eslogan para tener una buena impresión ante los demás. Así como se utilizaría las redes sociales para expandir su popularidad y ganar más compradores.

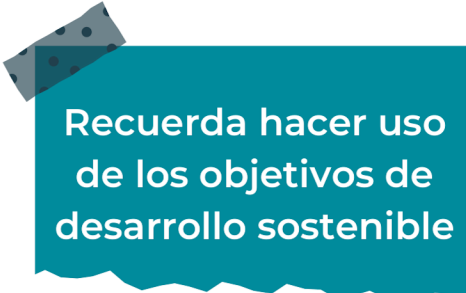
### *Sostenibilidad ambiental:*

Uno de los aspectos negativos de los emprendimientos de ropa es que ha menudo ocurre bastante contaminación, generalmente por el hecho de que queda tela desperdiciada al no ser usada, pero sin embargo hay muchas técnicas de moda que consisten en reutilizar pedazos de tela y crear con ellos productos por completo nuevos, evitando así la contaminación ambiental.

### *Sostenibilidad económica:*

Cómo lo mencioné desde un principio, en mi emprendimiento nos encargaríamos de mantener precios accesibles, juntos a ofertas y cupones por descuento semanales.

Además, siempre buscaríamos expandir nuestras líneas de ropa hacia otros mercados o tiendas del país.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Sería importante mantener una buena y estrecha relación con otras empresas que estén en el mundo de la moda.	Tener un buen marketing y eslogan. Y no quedarse atrás con las nuevas modas.	A mi parecer una de las mejores propuestas es el uso de técnicas que hacen uso de tela reutilizada, porque no solo ayuda a mantener mejor sostenibilidad ambiental, sino que también ayuda a que otras empresas tomen esa idea como ejemplo.	Es importante mantener una relación amigable y cómoda, para que el cliente vea en el vendedor una confianza,	Por los objetivos que tiene mi empresa, que sería que todas las personas puedan disfrutar de lo que les gusta, mi empresa no tendría un segmento de clientes en específico, sería libre para todo el mundo,
	<b>Recursos clave</b> En este caso los materiales y herramientas de trabajo sería lo más indispensable.		<b>Canales</b> Redes sociales, anuncios y el uso de boletines.	
<b>Estructura de costos</b> Los gastos se relacionarán a la compra de nuevos materiales, y a las mejoras de los productos.			<b>Fuentes de ingresos</b> Provendrán de una empresa patrocinadora y de la gerente general.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

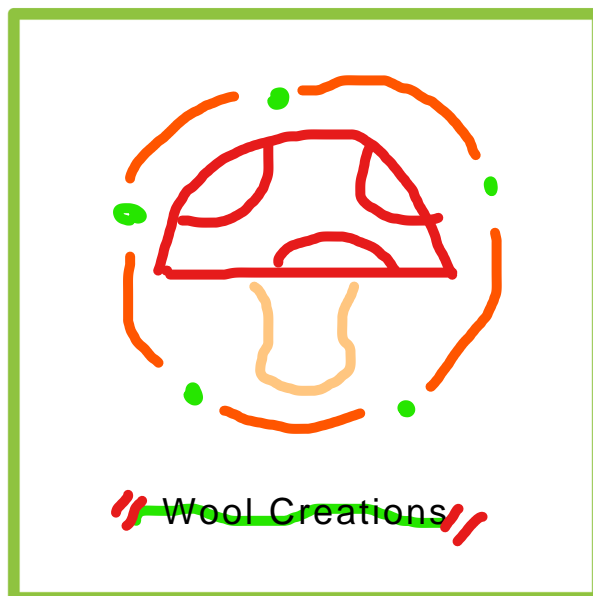


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Todo lo que siempre soñaste en tu mente, ahora se  
convirtió en algo más que un deseo.

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



Rojo	Verde	Blanco
------	-------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Salarios: \$4675
- Servicios públicos: \$675
- Total: \$4675
- 
- 
- 
- 

### Mis costos variables

- Compra de materiales: \$30
- Gastos de envío: \$2
- Diseño de marketings: \$15
- Total: \$47
- 
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 132 807

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 150 000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 200 000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Deudas
- Equipo de oficina
- Salarios
- Terrenos
- Inventario
- Cuentas por cobrar
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- Cuentas por pagar
- Vehículos
- 
- Patentes
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A nivel mundial existen muchísimas empresas dedicadas a la creación de ropa, sin embargo, tampoco es fácil tener un número exacto sobre las empresas que existen en total, ya que el mundo del arte y la moda siempre está en constante cambio.

Aunque sin embargo algo que si se puede determinar es que Estados Unidos y China son los países con más empresas textiles.

Pero sin embargo, aquí en Costa Rica es algo que apenas va en ascenso.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Es importante ya que así aseguras el bienestar de tus empleados y de tu empresa. Lo mínimo que se merecen los empleados después de trabajar día y noche, con sudor y alma, es al menos trabajar sabiendo que están siendo protegidos por una ley que los respalda en caso de una emergencia, ellos no deben trabajar en vano, ya que son los pilares de una empresa.

---

---

---

---

---

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

Repartiendo los bienes entre los trabajadores y gerentes que estuvieron trabajando ahí durante mucho tiempo, además se les da el último sueldo a los trabajadores.

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Poner en marcha un negocio propio.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Para que podamos conocer más sobre la vida tanto económica como social.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para los clientes.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Para desarrollar mejor tus capacidades y aprendizajes.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Responder una guía que exprese nuestras ideas más creativas.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Un mejor desarrollo sobre el conocimiento económico y empresarial.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Las bases de información vistas en las sesiones anteriores.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Con ayuda de videos y cuestionarios y cronogramas de apoyo.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Las personas más avanzadas en el tema.

