

Junior  
Achievement  
Costa Rica

35

Years of  
Achieving  
Goals

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

# CUADERNO DE TRABAJO




SERVICIO COMUNAL  
**ESTUDIANTIL**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

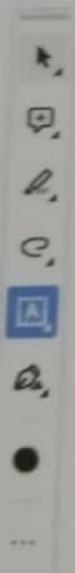



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
  2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
  3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.
- 

## Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Se tomara como iniciativa en la elaboración de un producto nuevo, mediante la producción de un café artesanal molido llamado Mystic Café. Este proyecto se enfoca en la producción de café artesanal, el cual le proporciona al cliente una serie de beneficios en su salud, queremos desplegar una sensación diferente para los Turrialbeños a la hora que prueben nuestro café.

**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

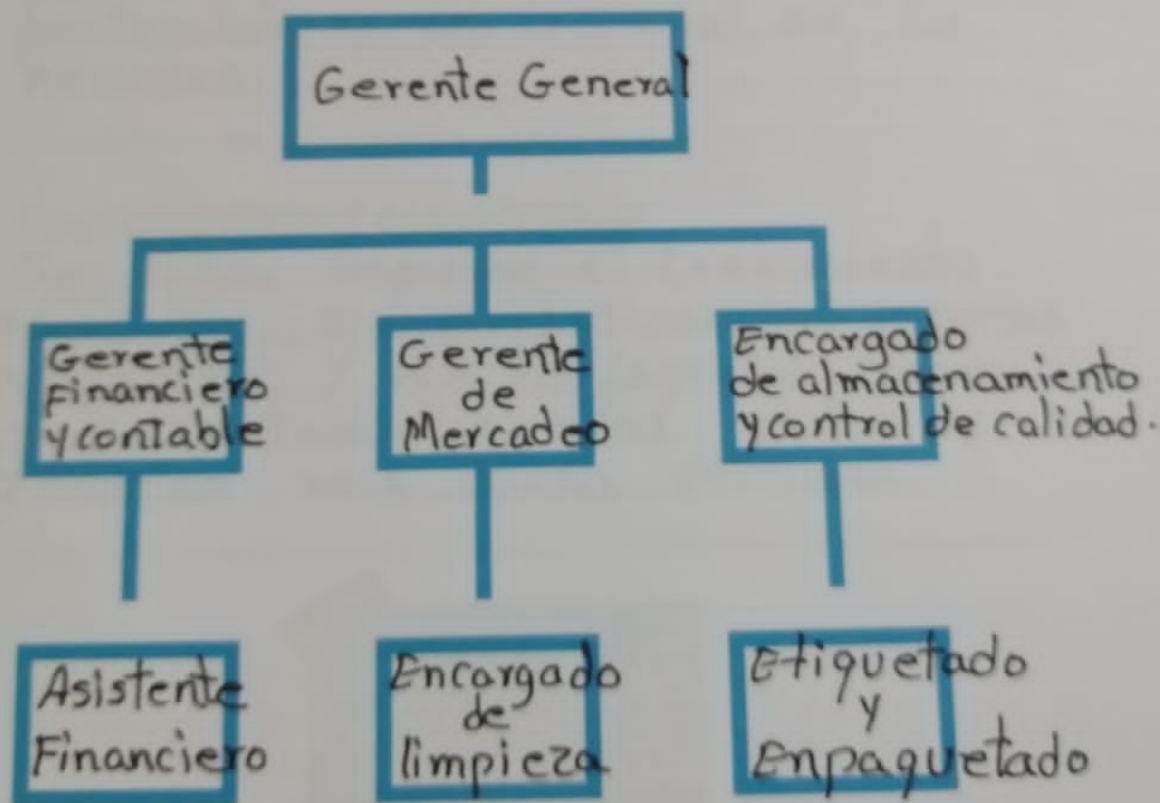
### Misión:

Llegar al paladar del consumidor de una manera más natural, crear una nueva experiencia para nuestros clientes e incentivar a los agricultores Turrialbeños

### Visión:

Ser una empresa líder en la producción de café artesanal a nivel cantonal, visualizando el crecimiento y bienestar empresarial.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



### Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

#### Sostenibilidad social:

En este plano se fomenta el desarrollo de las personas y comunidades a nivel global para conseguir una mejor calidad de vida, Sanidad y educación.

#### Sostenibilidad ambiental:

La naturaleza no posee una fuente inagotable de recursos y precisamente por esta razón se debe velar por su protección y uso racional de los recursos.

#### Sostenibilidad económica:

Se busca impulsar el crecimiento económico sin perjudicar los recursos naturales. Y que los ingresos sean más rentables que los gastos y generen una buena utilidad.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Personas, grupos o instituciones que fomentan parte de las personas de la empresa.	<b>Actividades clave</b> Tareas 100% necesarias para crear, desarrollar, y comercializar el producto. <b>Recursos clave</b> Personas, materiales, dinero, herramientas y otras necesarios para actividades clave.	<b>Propuesta de valor</b> Atributo diferenciador del producto ¿Cómo quiero venderlo?	<b>Relación con el cliente</b> Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales. <b>Canales</b> Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final.	<b>Segmento de clientes</b> Construcción de grupos con características similares (deceos, necesidades) que podran satisfacer al producto servicio.
<b>Estructura de costos</b> A que se relacionarán los gastos.		<b>Fuentes de ingresos</b> De donde provendran los ingresos.		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Debilidades

Son acciones que una organización realiza de una forma efectiva para satisfacer las necesidades de los clientes.

Todas aquellas iniciativas internas que no funcionan dentro de la empresa como es debido.

Tomar en cuenta los factores externos que puedan afectar positiva o negativamente a esas fortalezas

Son aspectos externos no tan positivos que dificultan la capacidad de la empresa.

Oportunidades

Amenazas

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Electricidad: 20.000
- Maquinaria: 50.000
- Agua: 6.000
- Salarios: 85.000
- Transporte: 20.000
- 
- 

### Mis costos variables

- Envíos: 1.000
- Impuestos: 600
- Empacadoro: 200
- Publicidad: 1.500
- 
- 
- 

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 7.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan

Mystic Café: el  
Café que inspira  
tus ideas.

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- 1 Computadora
- 1 Carro
- 1 Terreno
- 1 Patente
- 1 Tostadora
- 1 Secadora
- 1 Selladora
- 1 molino
- Mesas de Trabajo
- Utencilios de limpieza

### Pasivos

- Electricidad
- Agua
- Salarios
- Papelería
- Impuestos
- Publicidad
- Proveedores
- Transporte
- Herramientas
- Materiales.

➡ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➡ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades




$$\frac{181000}{7000 - 3300} = 48,92$$

Punto de equilibrio monetario



$$7000 \cdot 48,92 = 342.440$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes para la sostenibilidad y el desarrollo de la sociedad, asegurando que los gobiernos tengan los recursos necesarios para proveer servicios públicos y promover el bienestar general.

### ¿Cómo se liquida una empresa?

Es recomendable contar con asesoría legal y contable durante todo el proceso, para asegurar que se cumpla todas las normativas y obligaciones.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A nivel cantonal contamos  
Con las siguientes competencias:

- Café Misión.
- Naturalba.
- Aguilares.
- Don Mainor
- RIVEL ESTATE.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# NOTAS

El trabajo me gusta mucho porque es muy importante aprender conocimientos sobre la contabilidad, como hacer su propia empresa y en el mundo saber desarrollar los costos y valores del comercio.