



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Planeo hacer un negocio de ventas de frutas y verduras, donde haya bastante variedad de ese tipo de productos, que esté ubicado en un lugar donde no se encuentren lugares que ofrezcan a las personas ese tipo de alimentos para que la tasa de ingresos al emprendimiento sea mayor y que así pueda quedar ganancia y cubrir los gastos fijos y de la mercadería, también uno de los objetivos es que los precios sean bastantes accesibles a los clientes para que así llame más la atención, poder crearle un logo bastante colorido y que a la comunidad le genere interés hacia el negocio.

---

---

---

---

---

---

---

---



**Recuerda: La idea  
puede tratarse sobre  
un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

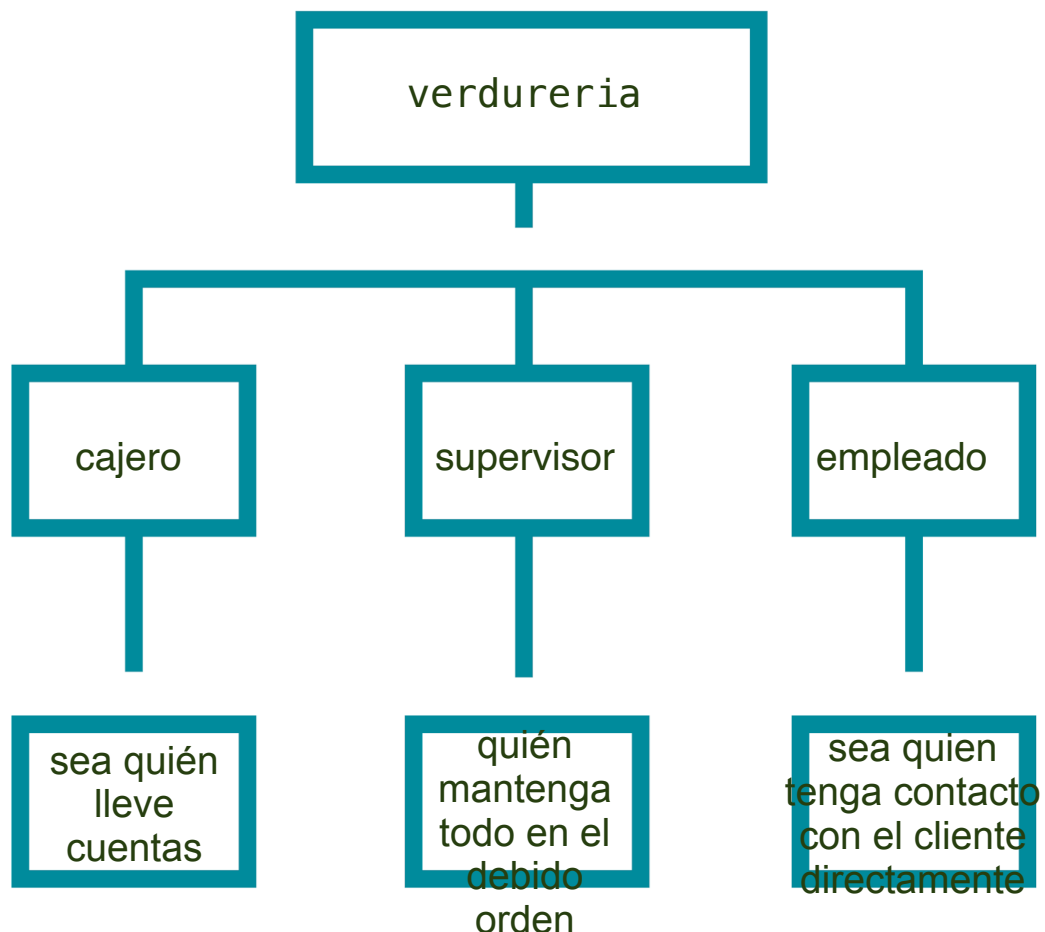
### Misión:

la misión del emprendimiento es poder facilitar la vida cotidiana de algunas personas que viven en lugares alejados donde no hay ese tipo de locales, que ofrezca esos productos.

### Visión:

poder ayudar a la estabilidad económica del dueño de dicho emprendimiento de igual manera ayudar a la comunidad para que puedan consumir ese tipo de productos en su comunidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

creo que todo es una cadena de ayuda, tenemos que hacer la compra de los productos en diferentes lugares de mercados y con ello, ayudamos a la sostenibilidad social del país en estos ámbitos de la sociedad, así ayudando a que todos tengamos un buen soporte para cada uno de los emprendimientos y negocios.

### *Sostenibilidad ambiental:*

como negocio consciente de cada situación, vamos a buscar la manera de no contaminar el ambiente, en muchos sentidos, desde la construcción del local, hasta nuestros empaques, mercadería, facturas, limpieza de las instalaciones, transporte etc.

### *Sostenibilidad económica:*

necesitamos ahorrar antes de empezar nuestro negocio, para poder cubrir con los gastos, como por ejemplo, la construcción del local, la patente, la capital, y otros gastos que conllevan abrirse un negocio como estos...



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<p><b>Socios clave</b></p> <p>empresas de distribución de alimentos de frutas y verduras desde el extranjero</p> <p>empresas de venta de mueblería par el local</p> <p>municipalidades</p>	<p><b>Actividades clave</b></p> <p>ahorro</p> <p>orden</p> <p>planeamiento</p> <p>tener capital</p> <p><b>Recursos clave</b></p> <p>tener el producto</p> <p>atención al cliente, cajero supervisor, jefe</p>	<p><b>Propuesta de valor</b></p> <p>pienso vender mi producto haciendo tipos de ferias, con alguna pagina de internet para hacer algún tipo de publicidad ofreciendo mis propios productos, poniendo ofertas y precios accesibles</p>	<p><b>Relación con el cliente</b></p> <p>ofreciendo: amabilidad respeto comprensión</p> <p><b>Canales</b></p> <p>con diferentes medios de comunicación y transporte</p>	<p><b>Segmento de clientes</b></p> <p>haciendo promociones ofrecer algún tipo de garantía del producto que sea de beneficio para el cliente y el negocio</p>
<p><b>Estructura de costos</b></p> <p>para alimentar la capital, cubrir los servicios que utilicemos del gobierno, la limpieza, permisos, y la inversión de la mercadería</p>		<p><b>Fuentes de ingresos</b></p> <p>de algunas donaciones, de las ganancias, y de las ventas que realicemos</p>		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi  
primer  
emprendimiento



Slogan



salud y bienestar a tu familia, al mejor precio

Colores  
principales de mi  
marca  
empresarial



verde

rojo

negro

Puedes dibujar el  
logo o hacerlo de  
forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

●	mercadería	250000
●	luz	15000
●	capital	235000
●		
●		500000
●		
●		

### Mis costos variables

●	permisos
●	transporte de productos
●	bolsas
●	
●	86500
●	
●	

586500

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



1,000,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  250000

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 2500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- computadoras
- vehículo de transporte
- permisos
- bloque de facturas
- alquiler del local
- 
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- salario a empleados
- luz, agua del local
- préstamos
- capital
- seguros
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

las verdurerías, presentes, en todo el mundo, se adaptan a las necesidades locales ofreciendo una variedad de productos frescos. en ese tipo de negocio se vende, frutas como: manzanas, bananos, frutas exóticas como la fresa, kiwi, mango, arándanos, etc verduras como: papas, tomates, espinacas, lechuga, productos orgánicos, frutas, verduras y libres de pesticidas, hierbas, especies como: cilantro, perejil, albahaca, productos locales y de temporada garantizan frescura y apoyan a agricultores locales.

oportunidades de negocio, productos orgánicos: atraer a consumidores interesados en alimentos saludables y ecológicos variedad y calidad: ofrecer una amplia gama de productos frescos y de alta calidad.

alianzas locales: establecer relaciones con agricultores locales para asegurar y de temporada.

o en algún mercado online, desarrollar una plataforma de venta online para ampliar el alcance y ofrecer entrega a domicilio.

---

---

---

---

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

son cruciales para el funcionamiento y desarrollo de un país, por varias razones: financiamiento del estado, redistribución de la riqueza, estabilidad económica, legalidad y responsabilidad, infraestructura y servicios públicos, promoción de políticas públicas...

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

es un proceso legal que implica la disolución de la misma y la distribución de sus activos entre los acreedores y si queda algún remanente entre los propietarios.

algunos pasos principales son: decisión de liquidar, notificar a las autoridades pertinentes, nombramiento de un inventario detallado de todos los activos y pasivos de la empresa...

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

desequilibrio de finanzas en el emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

es importante para poder mantener a la empresa en un buen estado de manera que siga surgiendo de la mejor manera

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

para todo aquel emprendedor u empresario que esté en riesgo de caer en ese desequilibrio

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

impedir que alguna empresa o emprendimiento tenga problemas financieros y ayudar a que sepan actuar en caso de que pase

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

vamos a empezar ahorrar y tener más orden en el control financiero de la empresa

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

poder levantar a la empresa y que crezca con el sentido financiero

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

hojas de cálculo  
bloques de notas  
planificador

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

cada vez que tenemos un alto ingreso económico hacia la empresa

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

las personas que están a cargo de la contabilidad de la empresa u emprendimiento

# NOTAS

el ahorro en un emprendimiento es crucial para asegurar la sostenibilidad y el crecimiento a largo plazo del negocio.

presupuesto detallado

gastos fijos vs gastos variables

control de inventario

negociación con proveedores