



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

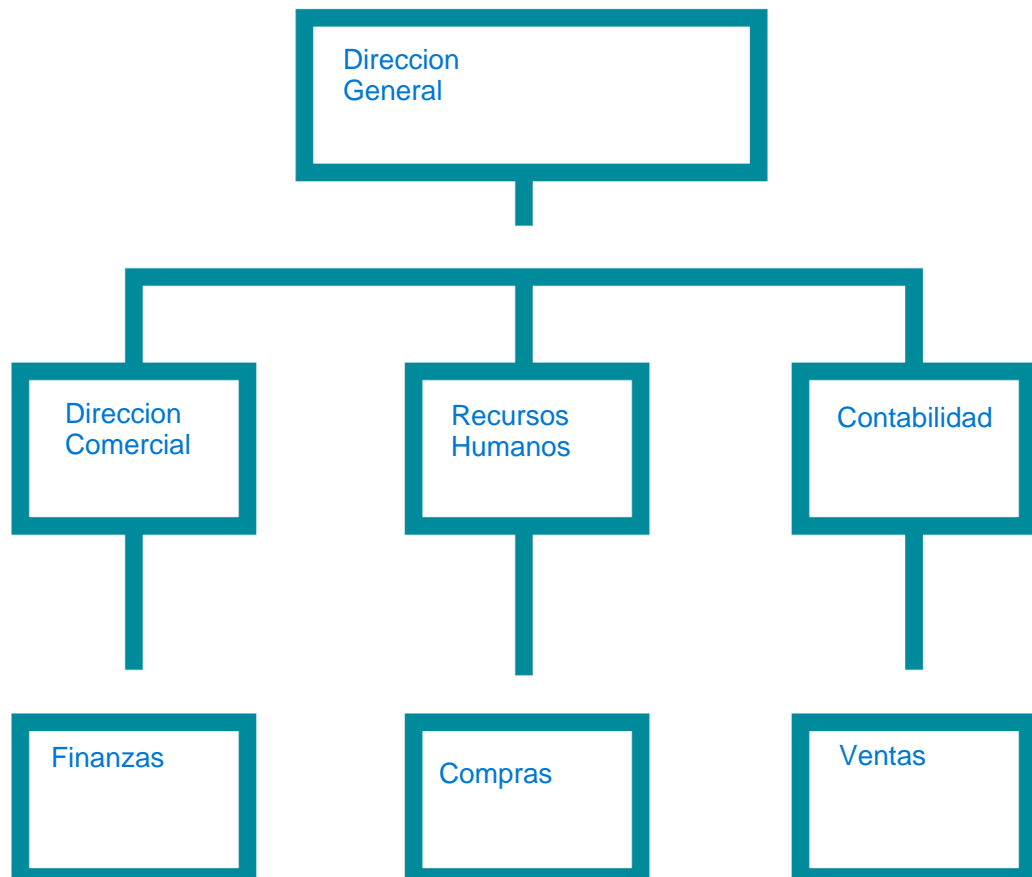
Misión:

empezar con un local barato y hacerlo grande

Visión:

ser la mas grande y ganarle a ferrari

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Inversión en la comunidad local

Promoción de prácticas laborales justas

Reducción del impacto ambiental

Transparencia y ética empresarial

Colaboración con organizaciones sin fines de lucro

Medición del impacto social

Sostenibilidad ambiental:

Desarrollo de vehículos más eficientes

Reducción de emisiones

Gestión eficiente de recursos

Fomento de la economía circular

Compromiso con la reducción de la deforestación

Sostenibilidad económica:

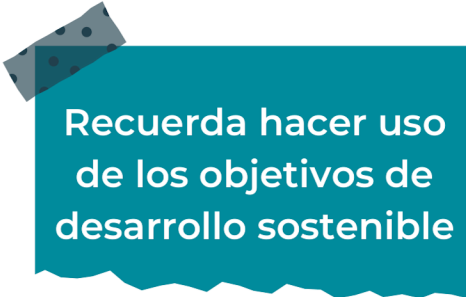
Gestión financiera prudente

Diversificación de ingresos

Innovación y desarrollo de productos

Eficiencia operativa

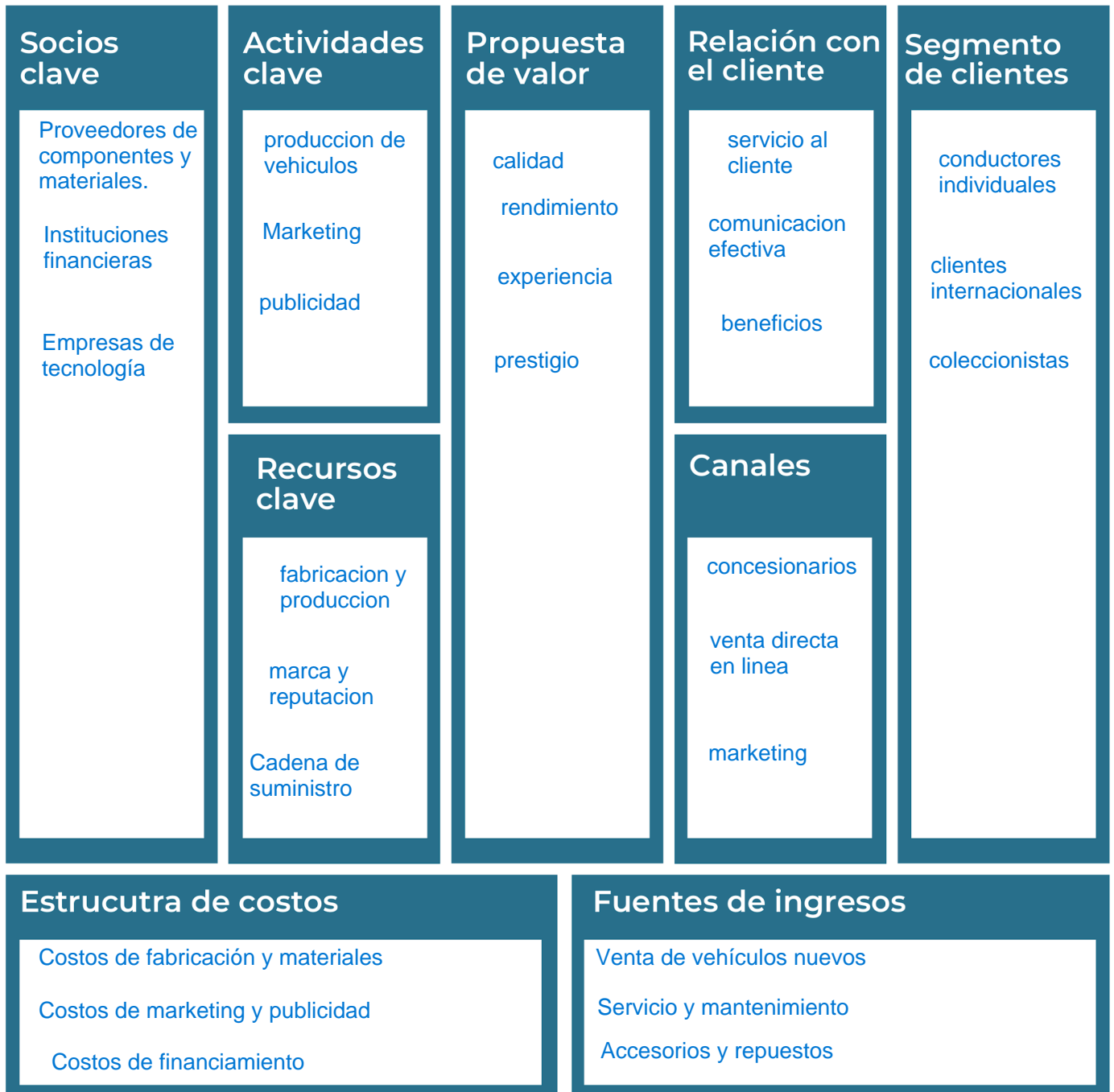
Fomento de la innovación y la creatividad



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

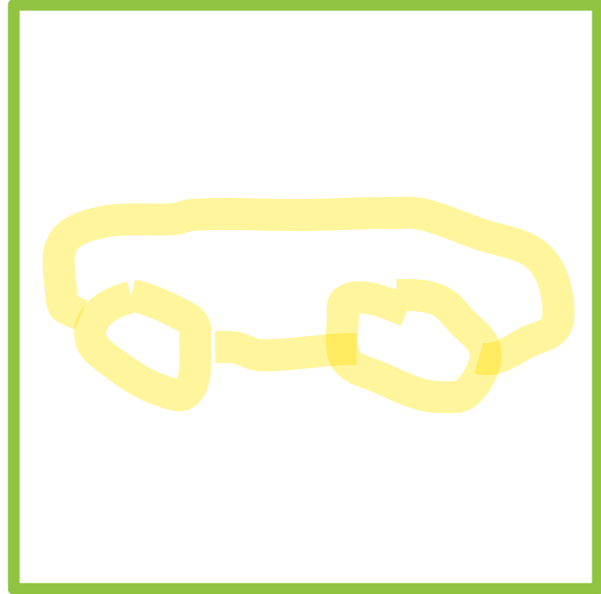


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Donde los sueños llegan a casa

Colores principales de mi marca empresarial



amarillo	negro	plateado
----------	-------	----------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 3,000,000 Alquiler del local
- 9,000,000 Salarios del personal
- 900,000 Servicios públicos
- 1,200,000 Costos de marketing
- 300,000 Seguro del local
- 14,400,000 Seguro del local
- 1,000,000 otros

Mis costos variables

- 30,000,000 compra de autos de lujo
- Comisiones de ventas: 5%
- 300,000 reparaciones
- 600,000 transporte
- 2% Impuestos
- 30,900,000 costos variables por auto vendido
- 1,000,000 otros

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



55,800,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario de autos de lujo.
- Dinero en efectivo en caja
- Marcas y reputación de la tienda.
- Sitio web y dominio.
- Inversiones en acciones u otros valores.
- Flota de vehículos de cortesía para clientes.
- Concesiones de financiamiento para clientes.
- Mejoras en la propiedad alquilada.
- Franquicias de servicio de mantenimiento.
- Programas de garantía extendida.

Pasivos

- Préstamos bancarios a corto plazo.
- Pensiones alimenticias de empleados.
- Cuentas por pagar a contratistas de servicios.
- Bonificaciones por desempeño pendientes.
- Préstamos a empleados o directores.
- Préstamos de socios o accionistas.
- Impuestos municipales y tasas de licencia.
- Líneas de crédito no utilizadas.
- Impuestos sobre la renta pendientes.
- Pagos atrasados de servicios públicos.



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Investigación de mercado: Realiza una investigación

exhaustiva del mercado para identificar otras tiendas de autos de lujo en tu área y sus ofertas.

Esto puede incluir visitas a tiendas físicas, investigaciones en línea

y encuestas a clientes potenciales.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para el funcionamiento de cualquier sociedad y economía por varias razones importantes:

Financiamiento del gobierno

Redistribución de la riqueza

Regulación económica

¿Cómo se liquida una empresa?

es un proceso que implica cerrar sus operaciones de manera ordenada y distribuir sus activos entre los acreedores y accionistas.

Toma de decisión

Nombramiento de un liquidador

Inventario de activos y pasivos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Satisfacción insuficiente del cliente en la experiencia de compra de autos de lujo.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

puede influir significativamente en el éxito y la rentabilidad a largo plazo de tu empresa.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

será para los potenciales clientes de mi empresa de autos de lujo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Mejorar la experiencia de compra de autos de lujo para maximizar la satisfacción

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Transparencia y claridad
Atención al cliente
Servicios adicionales exclusivos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar la satisfacción del cliente
Incrementar las ventas
Mejorar la eficiencia operativa

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personal capacitado
Instalaciones adecuadas
Tecnología
Vehículos de lujo

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Mes 1-2: Planificación y Preparación
Mes 3-4: Desarrollo de Estrategias
Mes 5-7: Implementación
Mes 8-10: Evaluación y Ajustes
Mes 11-12: Consolidación y Optimización

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Planificación y Preparación:
Gerente General o CEO
Desarrollo de Estrategias:
Director de Marketing
Implementación:
Gerente de Proyecto.
Evaluación y Ajustes:
Gerente de Calidad.
Consolidación y Optimización:
Director Ejecutivo.

