



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

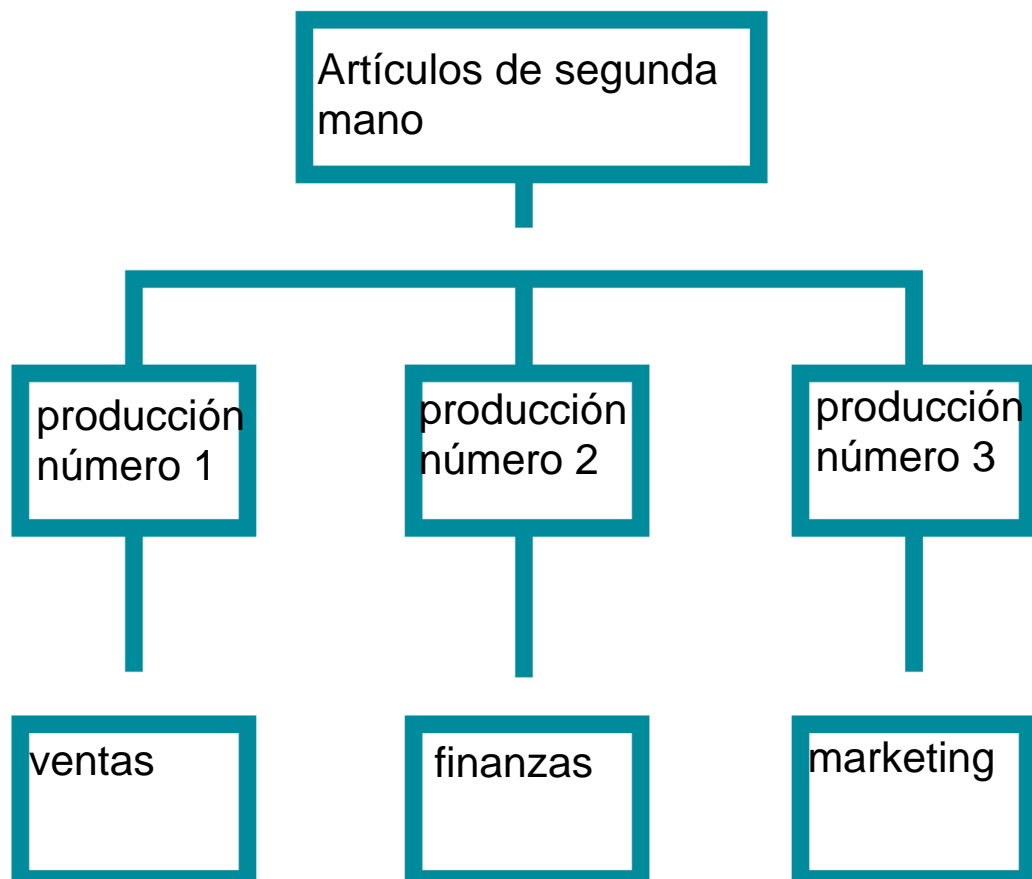
Misión:

lograr que los clientes consigan los productos que buscan a un precio favorable y de buena calidad, para así subir el reconocimiento de la pequeña empresa

Visión:

aspiramos a ser la principal opción en productos de segunda mano, ofreciendo amplias selecciones de ropas, calzado entre otros

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Al vender productos de segunda mano las personas pueden disfrutar de un producto de buena calidad y a un buen precio lo cual está colaborando con la iniciativa

Sostenibilidad ambiental:

Al utilizar productos de segunda mano estas dándole una segunda oportunidad y evita que se desperdicie

Sostenibilidad económica:

ayuda y apoya la economía circular y así evita la demanda de producción



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

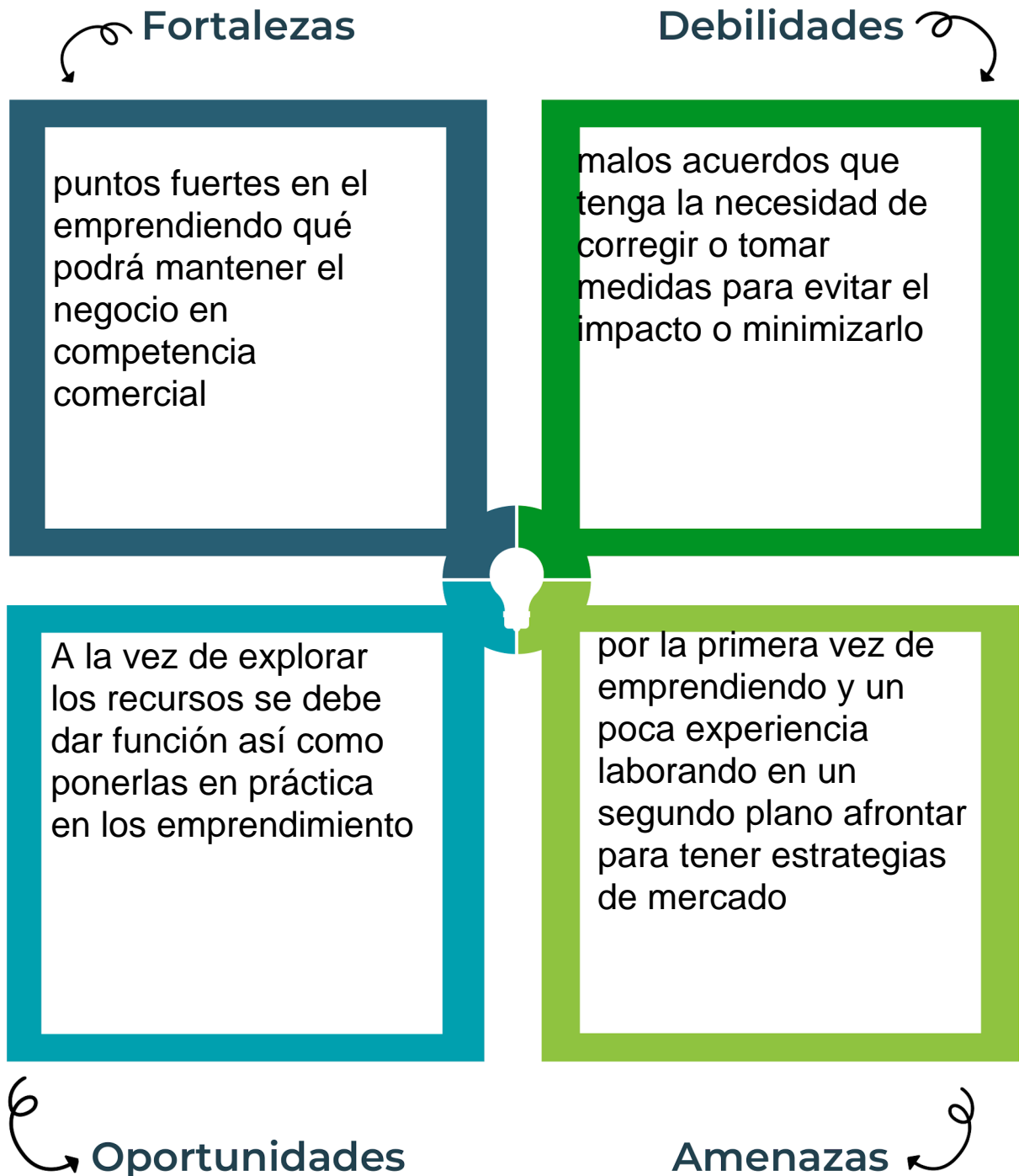
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas totalmente capaces de poner un emprendimiento en marcha y atraer los clientes	Actividades clave promocionar, hacer elegible el producto, buena presentación	Propuesta de valor vender productos de buena calidad, ofrecerles a los clientes revajas para motivarlos a hacer la compra	Relación con el cliente estrategias para darle una gran experiencia al cliente	Segmento de clientes satisfacer de la mejor manera las necesidades del cliente, ofreciéndoles un producto en buena calidad
	Recursos clave presupuesto necesario, personal responsable		Canales por medio de páginas de Internet, promociones del producto	
Estructura de costos promoción del producto, y presupuesto		Fuentes de ingresos todo lo que logre traer ingresos al emprendiendo, tener buenas relaciones con el cliente		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

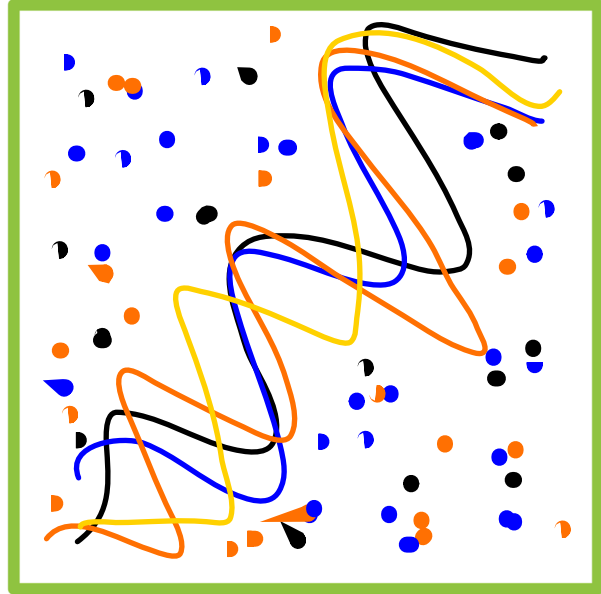


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento

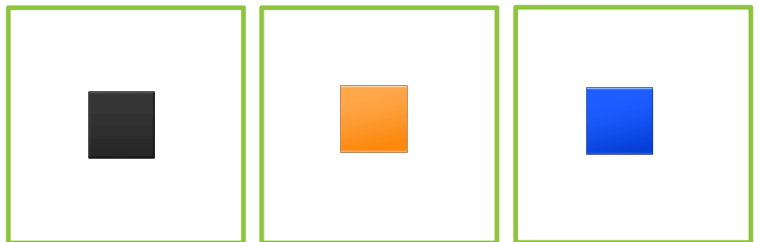


Slogan



Construyendo segundas
oportunidades para nuestro futuro

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- electricidad: 15,000
- materiales: 15,000
- herramientas: 20,000
- personal: 20,000
-
- precio de venta 13,000
-

Mis costos variables

- diseño: 5500
- material de reparación: 15,000
-
- mantenimiento: 20,000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 123,500

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- herramientas
- cuentas pendientes
- pago de mobiliario
- equipos de trabajo
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- inventarios
- deudas de corto plazo
- producto en que invertir
- cuentas
- pago de productos dañados
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Compra y venta

casa de empeño

tiendas con artículos reutilizados

tiendas Americanas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es para garantizar que como el individuo y la empresa colaboren de manera proporcional para mantener la estabilidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

la extinción de la empresa o negocio la compañía dará evidente todas las deudas pendientes frente a terceros y cobrará los créditos pendientes y lo que queda de la empresa se repartirá entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

reutilizar productos o mejorarlos

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para aprender a reutilizar lo que vemos que no tiene valor

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

una enseñanza para las personas en general

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

promover como vamos a reutilizar o dar una segunda oportunidad aquello que no necesitamos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

enseñar a conservar lo que ya tienen, charla motivadora

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

evitar la contaminación con tantas cosas que puedan darle todavía uso

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

materiales que se puedan reutilizar para que aprendan cuales materiales si se pueden utilizar en distintas formas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

actuar lo mas antes posible

¿Quién lo hace?
(Responsables)

las personas que no quieran más contaminación, o de un dicho grupo

