

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 8.000
- 9.500
- 10.000
- 9.000
- 10.000
- 10.000
- 11.000

Mis costos variables

- 1.300
- 4.000
- 3.000
- 1.200
- 600
- 2.000
- 900

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



14.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



Camisas a tu estilo

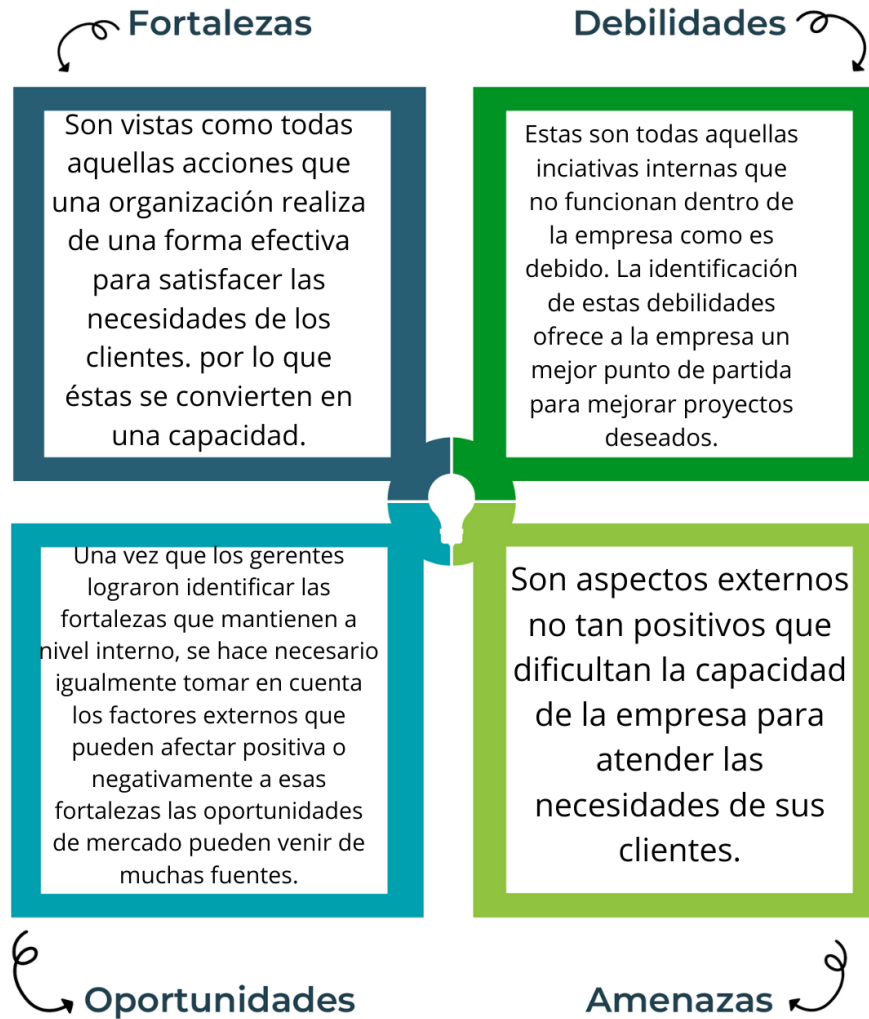
Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantizando condiciones de trabajo justas y seguras, promover la diversidad e inclusión, y contribuir positivamente a las comunidades locales.

Sostenibilidad ambiental:

La adopción de prácticas que reduzcan el impacto negativo en el ecosistema, como la minimización de residuos, la gestión eficiente de recursos y la reducción de emisiones contaminantes.

Sostenibilidad económica:

Reaprovechar las materias primas desechadas o sobrantes, introduciéndolas de nuevo en el proceso de producción y evitando la extracción de nuevos materiales.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

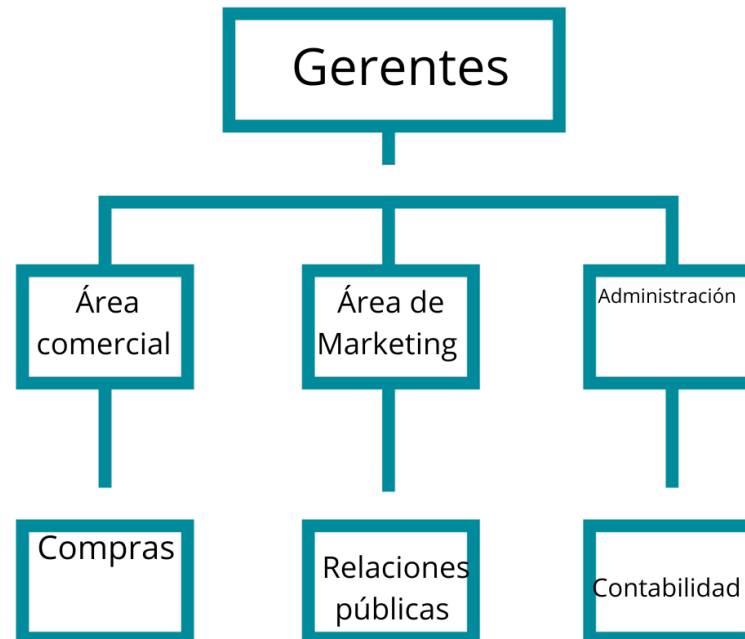
Misión:

Una empresa internacional, reconocida, exitosa.

Visión:

Crear productos de la más alta calidad, al
mejor precio posible para el cliente y la
empresa

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #1

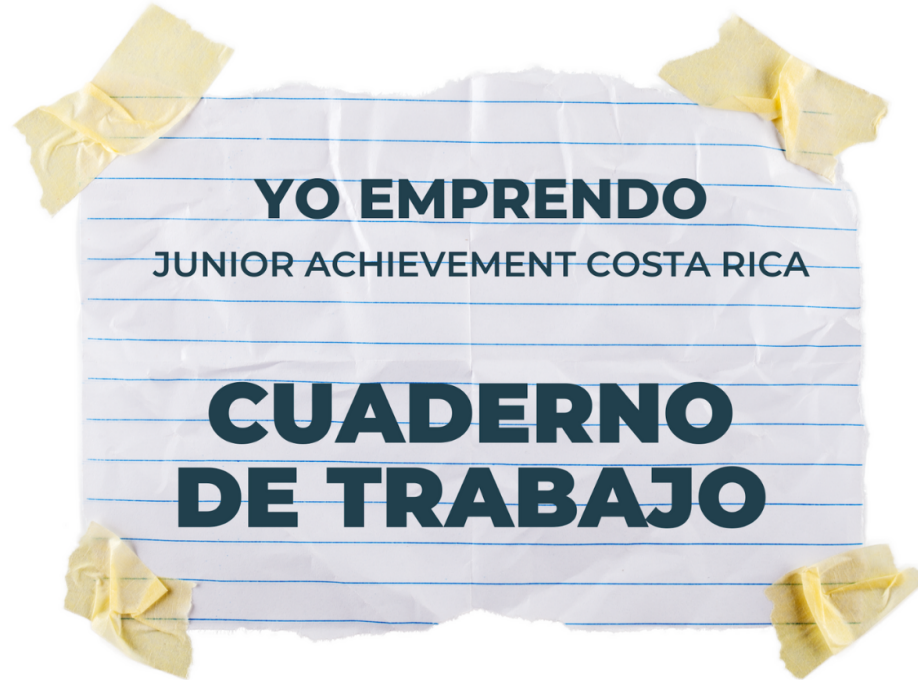
Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.



35 Years of
Empowering
Lives



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

El cumplimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Contenedores
- Carros de envío
- Cuentas a cobrar
- Marca registrada
- Patente
- Mobiliario
- Acciones
- Terrrnos
- Propiedades
- Mercancía

Pasivos

- Energía (luz)
- Agua
- Seguros
- Salario de empleados
- Mantenimiento
- Mano de obra
- Deudas
- Cuotas a pagar
- Materia prima
- Insumos



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El maltrato animal. Es un delito!

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque cada día aumentan los casos de maltrato animal

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Comunidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Detener el maltrato animal

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Campañas publicitarias contra el maltrato animal

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Detener el maltrato animal

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Carteles, medios de comunicación.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

10/6/2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Personas inconscientes