



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

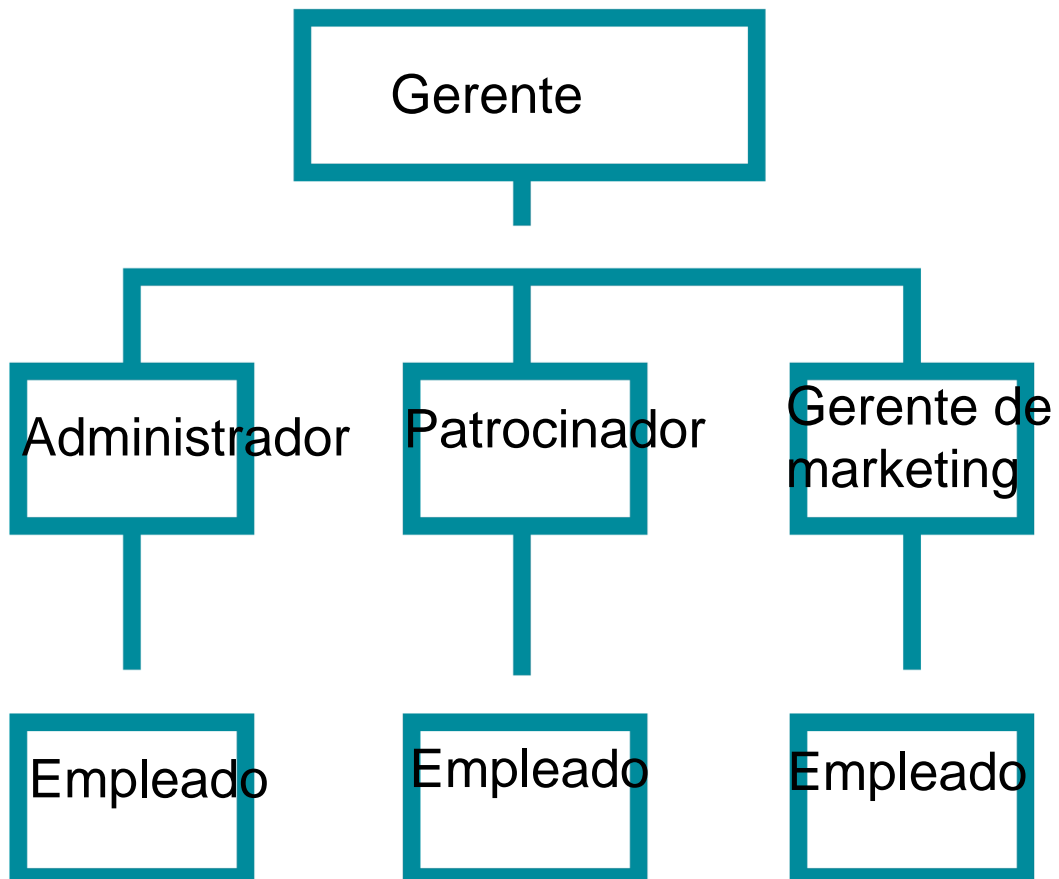
Misión:

Se refiere a el propósito ya la razón por la cual se crea el emprendimiento.

Visión:

Son las aspiraciones que tiene a largo y corto plazo el emprendimiento.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Porque beneficiara a la comunidad con alimentos y conocimientos

Sostenibilidad ambiental:

Porque se usarán alimentos y productos no contaminantes.

Sostenibilidad económica:

Buscaremos la mejor opción para los precios de los productos.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

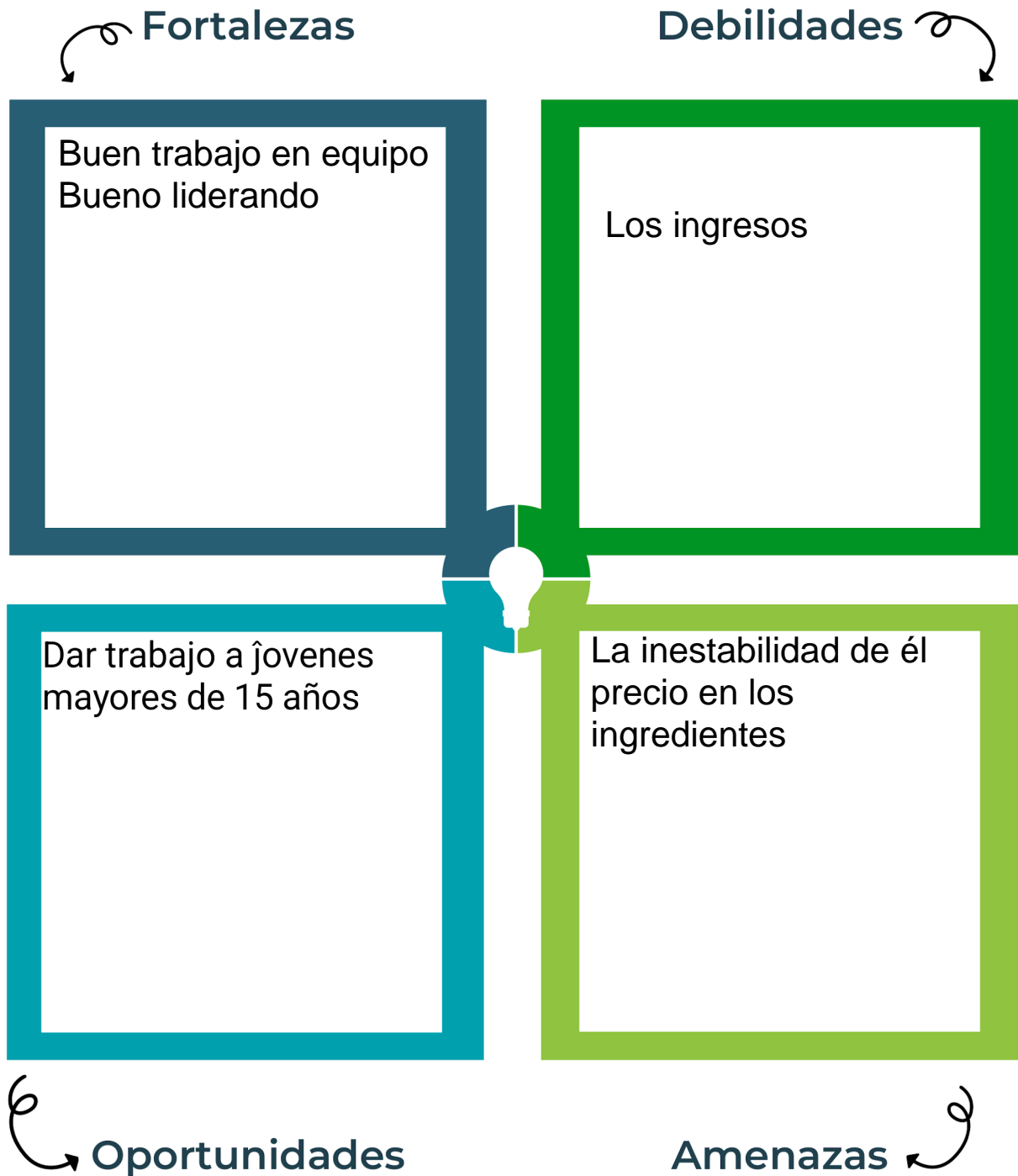
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Patrocinadores o panaderías con más años de experiencia que me puedan aconsejar	Utilizar los medios de marketing para llegar a patrocinadores potenciales	Venderemos el producto con promociones	Usaremos tarjetas con las cuales, si el cliente es frecuente, podrá obtener una promoción gratis	Crearemos ayudas mutuas con otras panaderías o negocios
	Recursos clave Necesitaremos ingresos elevados para la compra de		Canales Páginas de redes sociales	
Estructura de costos Los gastos se irán en ingredientes		Fuentes de ingresos De los ahorros del gerente y prestamos del banco		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



"Amor y sabor, así lo hacía mamá "

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad (10000)
- Agua(8000)
- Alquiler (15000)
- Pago de sueldo(15000)
- Transporte (5000)
-
-

Mis costos variables

- Prima (2000)
- Envases (6000)
- Utensilios (5000)
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



66000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 20 \text{ unidades en total}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡}53000/13000 = 4,1$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Hornos
- Moto
- Ingredientes
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Inventario
- Alquiler
- Deuda al banco
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

A lo largo de toda Costa Rica,
existen más de 1000 panaderías,
una de las empresas que más tiene
es la Musmannie, con 200
panaderías en todo el país. Lo que
hace que la competencia sea más
elevada.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante cumplir con ellas ya que es necesario para la hora de la producción, evitar que algún producto salga contaminado y cumplir con todas las leyes que así pida el país o en nuestro caso, el Ministerio de Salud

¿Cómo se liquida una empresa?

Esto ocurre cuando la empresa está próxima a cerrar, el gerente se encarga de buscar un buen comprador para la venta de la panadería. El gerente busca obtener toda la cantidad de ganancias posibles gastadas a lo largo de él tiempo de la empresa.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La contaminación

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque debemos procurar no contaminar el ambiente para evitar sanciones del Ministerio de Salud

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Cuidar el medio ambiente

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Usar energías limpias.
Utilizar ingredientes orgánicos
Utilizar las sobras de los alimentos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Lograr hacer conciencia y reducir los contaminantes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Proveedor de energías limpias

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En un plazo de 2 meses

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Todos los empleados y yo

