

Junior
Achievement
Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**

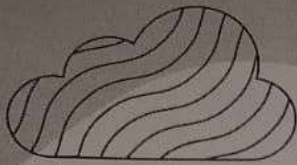


MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

Galaxy A23

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

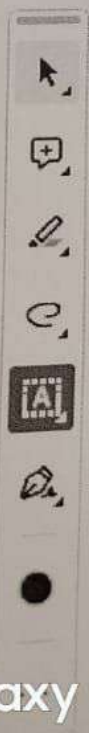


Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es "Escribir texto".
3. Cuando seleccionas "Escribir texto", das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Una idea de negocio es una concepción inicial de un emprendedor se debe desarrollar como base para crear su empresa. Por ejemplo un negocio de cocina - vender comida podría ser un Food truck que esta especializado en comida mexicana.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

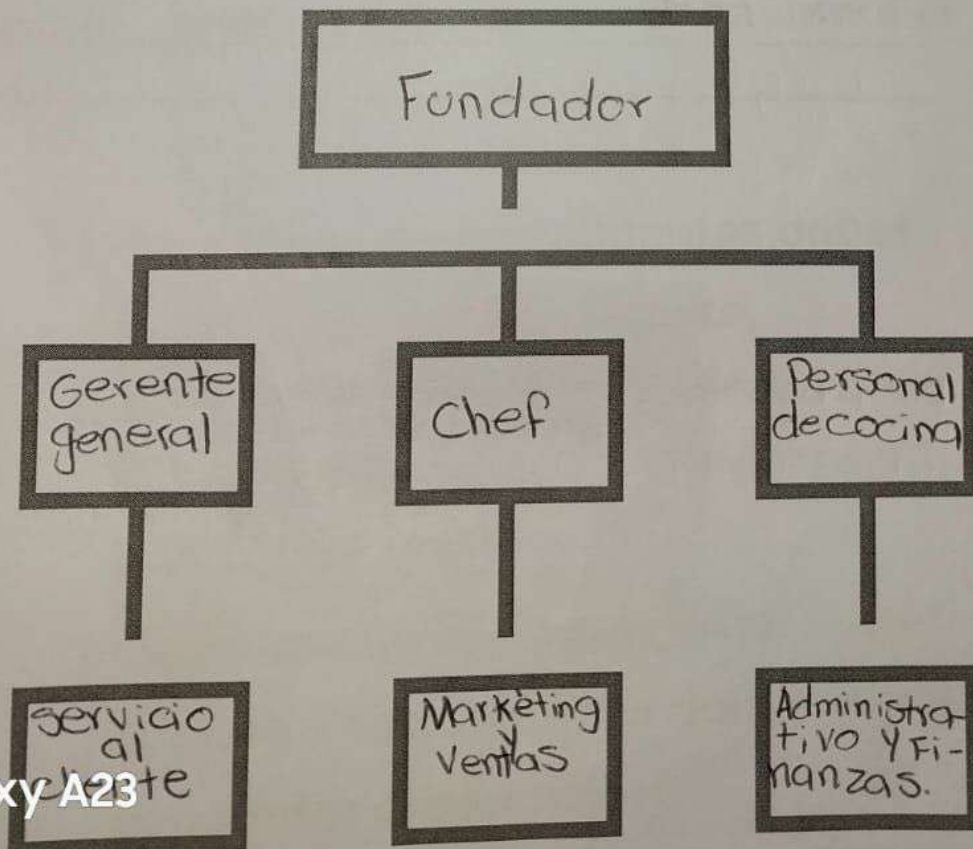
Misión:

Su misión es proporcionar alimentos frescos, saludables y muy deliciosos.

Visión:

Crear una experiencia gastronómica únicas que deleitan los sentidos y promueven la conexión entre las personas a través de la comida.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

La Sostenibilidad Social es un emprendimiento de comida que implica considerar el impacto que tiene en la comunidad local y personas involucradas en una cadena de suministros.

Sostenibilidad ambiental:

Mi emprendimiento de comida puede contribuir significativamente a la protección del medio ambiente y a la construcción de un futuro más sostenible.

Sostenibilidad económica:

Se basa en la capacidad para generar ingresos para garantizar la manera constante y sostenible a lo largo del tiempo.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

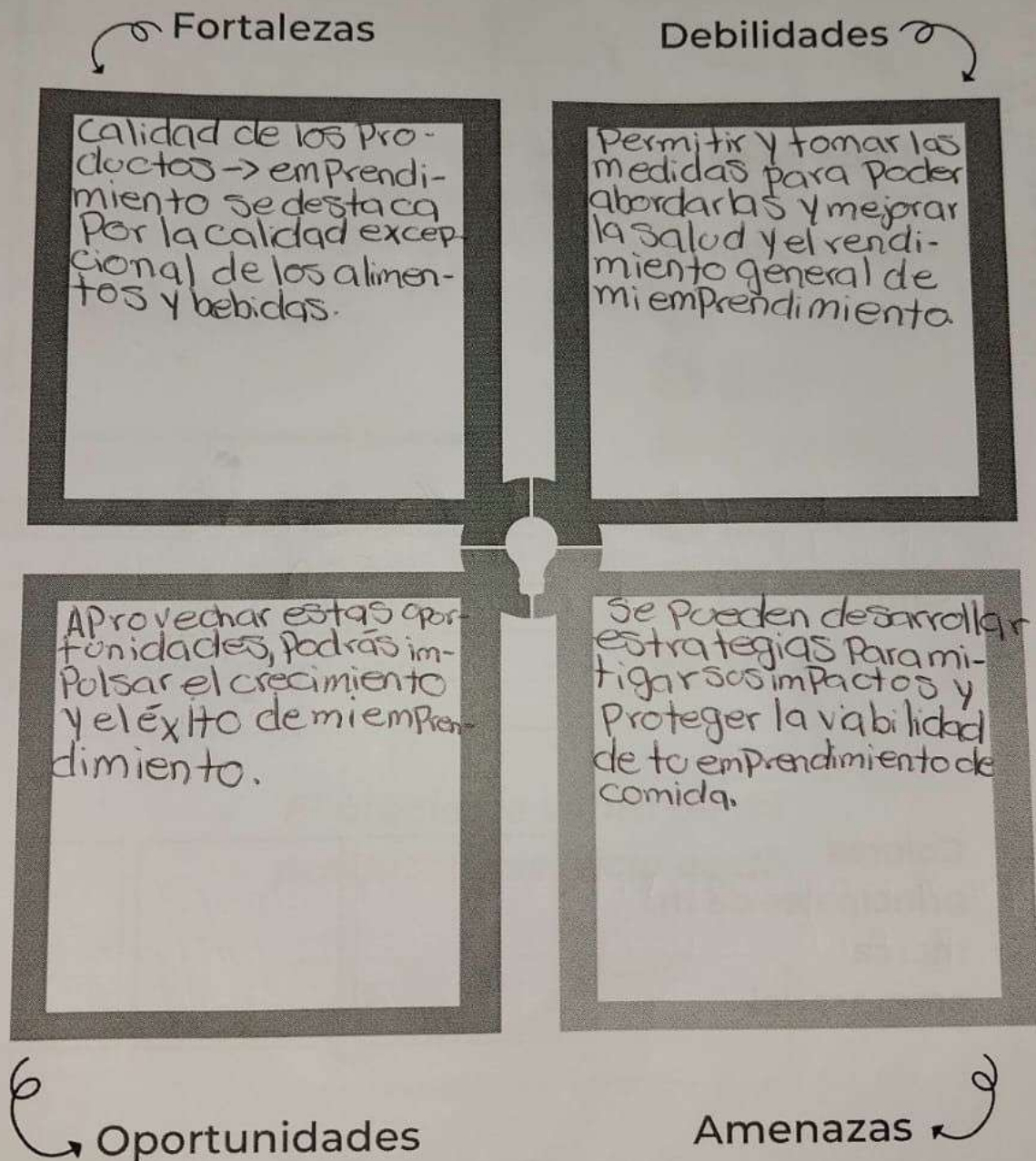
Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de alimentos. ↓ Al establecer relaciones sólidas con estos socios clave, fortalecer el emprendimiento de comida.	Actividades clave Al enfocarte en estas actividades clave, podrás establecer una base sólida para el éxito.	Propuesta de valor Proponer un valor para el emprendimiento de comida, es importante considerar varios factores, como la calidad de los productos.	Relación con el cliente La relación con los clientes es fundamental para construir una base sólida de clientes leales.	Segmento de clientes Depende del tipo de producto que nos ofrezcan el enfoque de mi negocio.
	Recursos clave Establecer una base sólida para tu emprendimiento de comida y maximizar tus posibilidades de éxito en el mercado.		Canales Se refiere a las diferentes formas en que puedes llegar a tus clientes y ofrecer productos.	
Estructura de costos Esta estructura dependerá de varios factores, como el tipo de negocios, el tamaño de la operación y productos que ofrezcas.		Fuentes de ingresos Puede variar dependiendo del tipo de negocio y los servicios que ofrezcas.		

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

"Delēitate
con
cada
bocado"

Colores principales de mi marca empresarial

Negro

Blanco

Rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- \$10.000
- \$125.000
- \$200.000
- \$20.000
- \$25.000
- \$20.000
- \$50.000

Mis costos variables

- \$20.000
- \$30.000
- \$20.000
- \$3.000
- \$3.000
- \$50.000
- \$10.000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \frac{\text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debes vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo y Personal
- Recetas y menú
- Red de proveedores
- Documentación
- Espacio Físico
- Maquinaria de cocina
- Inventario de alimentos
- Punto de venta
- Marcas
-

Pasivos

- Prestamos
- deudas
- Pagos
- Alquiler
- impuestos
- Proveedores
- Hipoteca
-
-
-

➤ Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

➤ Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Es muy difícil de determinar dicho número exacto, ya que el mercado de alimentos es muy diverso y amplio, pero es muy probable que existan muchos emprendimientos iguales dentro de la industria alimentaria.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son esenciales para garantizar la legalidad, la estabilidad financiera y la reputación de un emprendimiento.

¿Cómo se liquida una empresa?

Importancia es seguir todos los procedimientos legales y regulatorios aplicables durante el proceso de liquidación para que este se lleve de manera adecuada.

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Que las personas se sientan a gusto.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque atrae a los clientes con algo atractivo y comidas ricas.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para todo el Público en general

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para proporcionar mi emprendimiento y comida saludable para las personas.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Organizar una bienvenida para el día a día a los clientes un buen servicio para que se sientan a gusto todos.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que todos se sientan a gusto y tranquilos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Personas que nos apoyen y un buen personal

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando obtengamos los recursos necesarios

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Lo haré yo con mi personal y un gran equipo de trabajo.

