



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es un servicio creado al que se aporta una propuesta de valor con el fin de que se realice el objetivo de ganar dinero y a su vez sirve para satisfacer las necesidades o deseos de las personas y generar ingresos para quienes emprenden



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

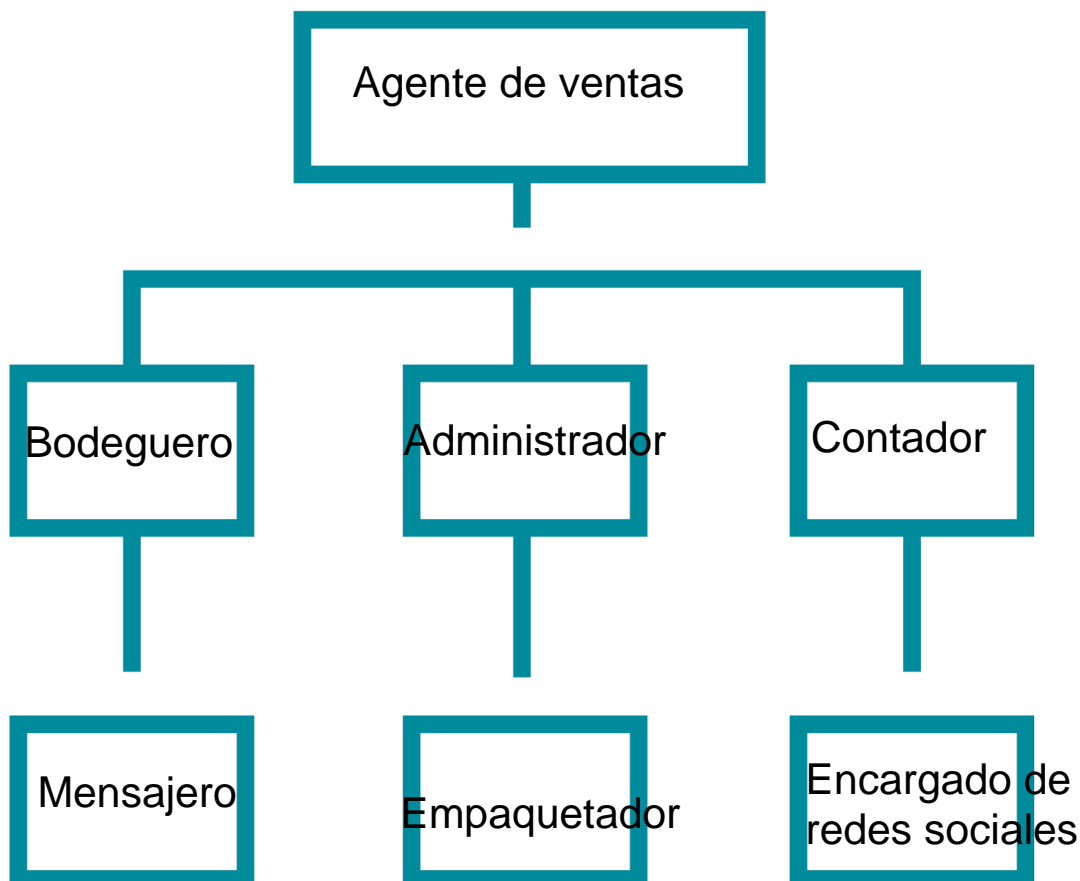
Misión:

Poder ganar dinero por mi propia cuenta mediante una página virtual, aprender a trabajar en equipo y lo más importante aprender a atender bien a los clientes.

Visión:

Lograr tener una tienda física en varios lugares del país y seguir aumentando los ingresos.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Promover la diversidad e inclusión en mi equipo de trabajo.

Sostenibilidad ambiental:

Usar materiales reutilizables para no contaminar el planeta.

Sostenibilidad económica:

Usando energías renovables



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

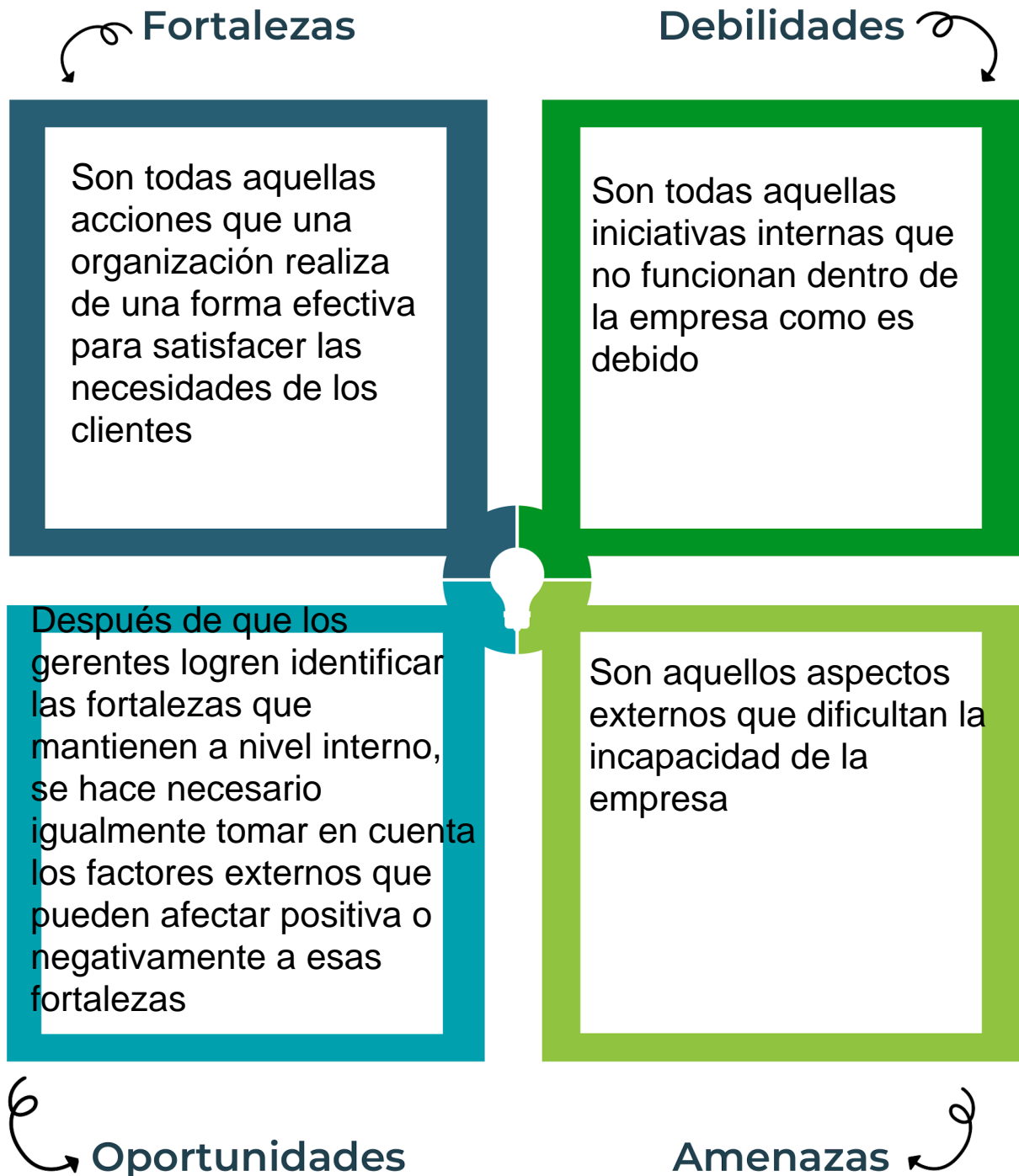
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa	Tarea 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto	Atributo diferenciador del producto	Estrategias para proporcionar una lealtad de los clientes potenciales	Construcción de grupos que podrán satisfacer el producto
	Recursos clave Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave		Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final	
Estructura de costos A qué se relacionarán los gastos			Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



La mejor tienda donde podrás encontrar los mejor accesorios para tu mascota.

Colores principales de mi marca empresarial



Morado

Negro

Blanco

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad: \$ 22.000
- Agua: \$10.000
-
-
-
-
-

Mis costos variables

- Impuestos: \$ 10.000
- Alimento: \$ 30.000
- Materiales: \$ 50.000
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ \$ 122.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 0,286

Punto de equilibrio monetario → ₡ 34,892



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de oficina
- Patente
- Gasolina del vehículo del mensajero
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Salarios de empleados
- Inventario de materiales
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Servicio de alimentos para perro

Productos de accesorios para mascota

Producto de pastillas e inyecciones para mascota

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Si se cumple con las obligaciones tributarias
no se tendría que tener problemas con la ley

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de un negocio a través
de una operación la compañía saldará todas
las deudas pendientes

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema que nos interesa es saber cómo emprender

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque así en un futuro podemos emprender si queremos

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para el público

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para saber cómo emprender en un futuro y saber cómo manejar nuestros gastos

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Actividades que nos enseñan a aprender

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que muchas personas se den cuenta de lo importante que es saber emprender

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Necesitamos actividades y publicidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Cuando en un futuro tengamos los recursos necesarios

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Las personas que crean su emprendimiento

