Junior Achievement Costa Rica

Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

YO EMPRENDO

JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

CUADERNO DE TRABAJO

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024

Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar Adobe Acrobat, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

La idea de negocio es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer. Debido a ello, forma parte importante del plan de negocios, pues es la base de todas las estrategias de ventas, marketing y desarrollo de productos.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

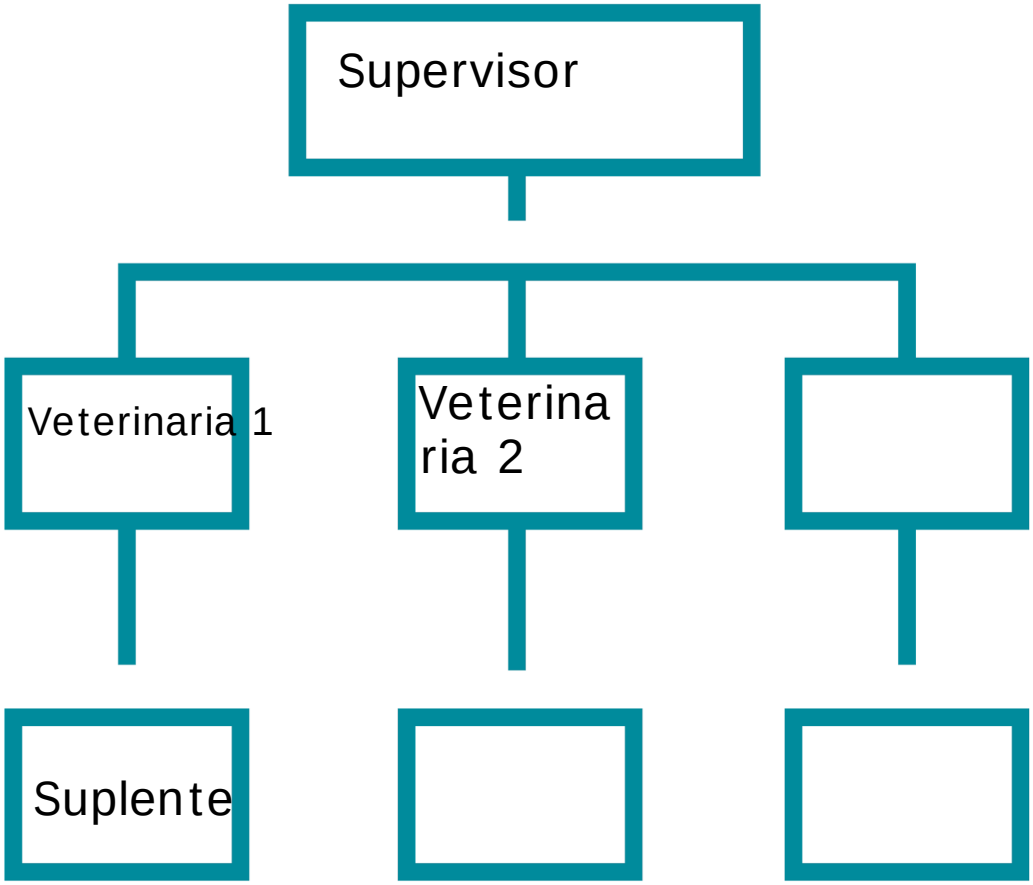
Misión:

debería ser breve, concisa y fácil de comprender para el público objetivo.

Visión:

objetivos o logros que la empresa pretende alcanzar en el futuro.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

En este plano se fomenta el desarrollo de las personas y comunidades a nivel global para conseguir una mejor calidad de vida, sanidad y educación.

Sostenibilidad ambiental:

Es de interés global la inversión e innovación sostenible qué contribuya a lograr la sostenibilidad ambiental desde varios frentes.

Sostenibilidad económica:

Se busca impulsar el crecimiento económico sin perjudicar los recursor naturales.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave

Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa.

Actividades clave

Tareas 100% necesariapara poder crear, desarrollar y comercializar el producto.

Recursos clave

Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades clave.

Propuesta de valor

Atributo diferenciador del producto

Relación con el cliente

Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales

Canales

Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumidor final

Segmento de clientes

Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades que podrán satisfacer el producto o servicio

Estrucutra de costos

Aque se relacionaran los gastos.

Fuentes de ingresos

De dónde provendran los ingresos.

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

Fortalezas

Son vistas como todas aquellas acciones que una organización realiza de una forma efectiva para satisfacer las necesidades de los clientes.

Debilidades

Estas son todas aquellas iniciativas internas que no funcionan dentro de la empresa como es debido

Oportunidades

Una vez que los gerentes lograron identificar las fortalezas qué mantienen a nivel interno, se hace necesario igualmente tomar en cuenta los factores externos.

Amenazas

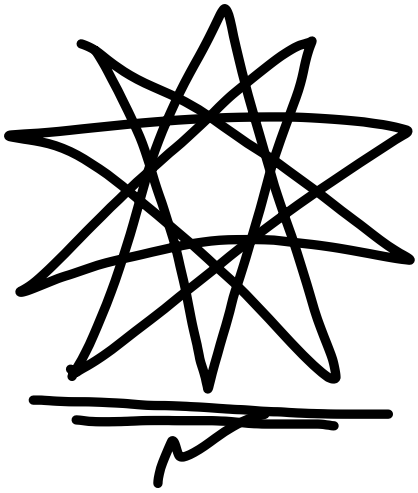
Son aspectos externos no tan positivos que dificultan la capacidad de la empresa para atender las necesidades de sus clientes

Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Me encanta todo esto!

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo.	Morado	Celeste

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 5,000
- 1,000
- 3,000
- 2,000
- 15,000
- 6,000
- 1,000

Mis costos variables

- 1,000
- 2,000
- 500
- 7,000
- 2,000
- 1,000
- 50000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 80000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{\text{(Precio de venta - costo variable total)}}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta x punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 12499,675

Punto de equilibrio monetario → ₡999 974 000

Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos	*Pasivos*
Propiedades	Inventario
Maquinaria	Préstamos a corto plazo.
Inversiónes financieras	Salarios
Liquidez	Cuentas por pagar
Las oficinas	Deposito de clientes
Los vehículos	Cargos bancarios.
Patentes	Deudas con el banco
Bodegas	Compras a crédito
Equipo de oficina	
El dinero	

Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Fiado de

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen varios tipos: veterinario de aves, doméstico, de fauna silvestre de ortopedista etc...

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cúal es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

es una parte del proceso de disolución del negocio, ya sea de forma voluntaria o no voluntaria. Mediante este acto, se reparte el patrimonio social resultante entre los socios, y se ultimas los trámites " pendientes".

Guia para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa? (Problema y descripción)	Enseñar a como idear mi propio negocio
¿Por qué es importante este tema? (Justificación)	Porque ayuda para toda la vida
¿Para quiénes lo vamos a hacer? (Público meta)	Para la comunidad educativa

¿Para qué es la actividad? (Objetivo)	¿Qué vamos a hacer? (Actividades)	¿Qué queremos lograr? (Metas y Resultados)
Para eseñar	preguntas, juegos, videos etc..	Que comprendan al 100%lo que nos quieren decir

¿Qué necesitamos? (Recursos y materiales)	¿Cuándo lo vamos a hacer? (Cronograma)	¿Quién lo hace? (Responsables)
Tener WiFi, teléfono o computadora y tener tiempo para hacerlo	Todo el mes de Junio y mitad de Mayo	La comunidad educativa

Junior Achievement Costa Rica
Miembro de JA Worldwide

35 Years of Empowering Lives

NOTAS

SERVICIO COMUNAL ESTUDIANTIL

MINISTERIO DE EDUCACIÓN PÚBLICA / DIRECCIÓN DE VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024