



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Crear una empresa de tours enfocada en la zona de Manuel Antonio, para darle a los turistas, tanto nacionales como extranjeros la oportunidad de conocer esta área del país de una manera mas local, de esta forma haciendolos sentir como si estuvieran en casa, creando un vinculo con este maravilloso lugar, logrando que quieran regresar nuevamente a nuestro país, a conocer otros sitios, de igual modo ayudando al turismo nacional, y por supuesto que el turista quiera regresar a nuestra zona, para conocer más a cerca de la conexión inigualable que puede ofrecer la playa y montaña

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

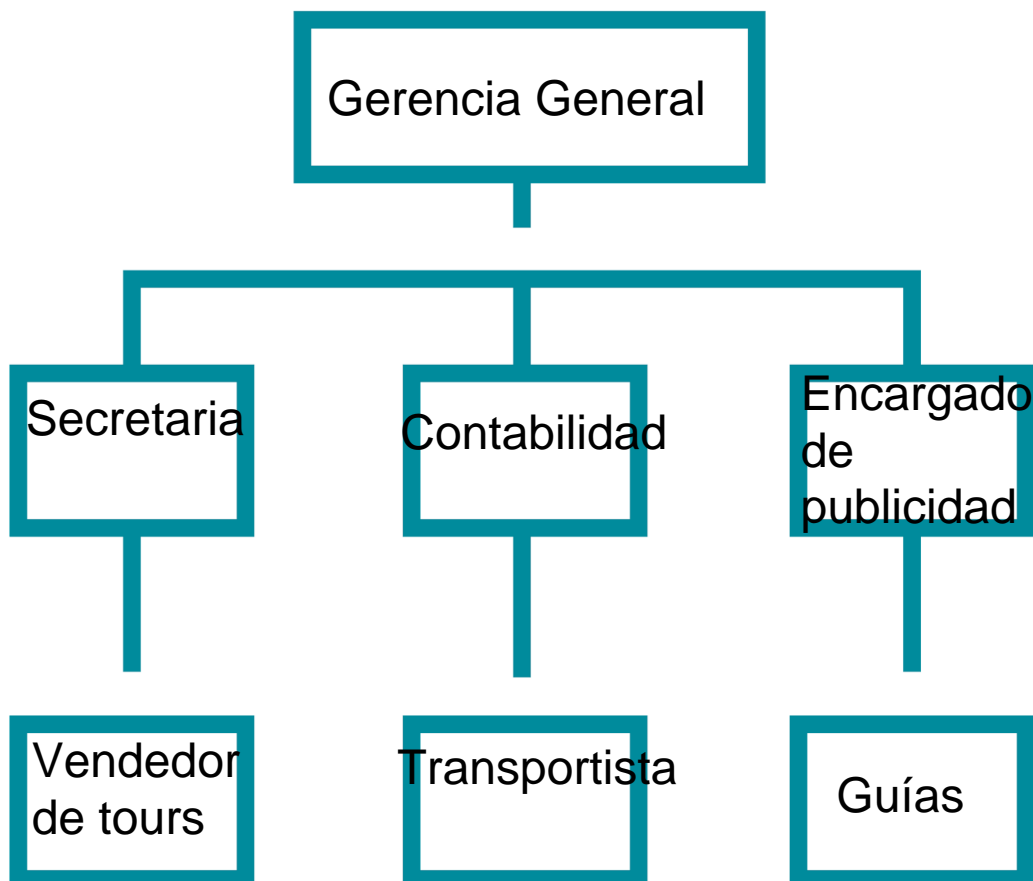
Misión:

Mediante la creación de esta empresa queremos que se conozcan las bellezas que se encuentran escondidas en la zona de Manuel Antonio

Visión:

Lograr ser una de las empresas más reconocidas de tours en la zona, gracias a la recomendación de nuestros clientes

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

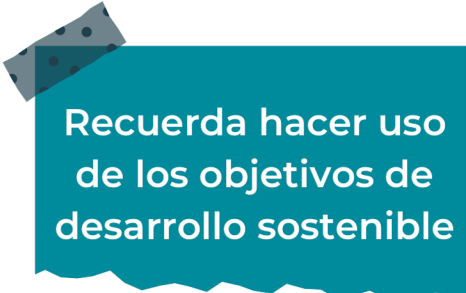
En la empresa van a poder encontrar personas locales, con esto lograremos generar una fuente de empleo y ofrecer tours llenos de aprendizaje

Sostenibilidad ambiental:

Utilizaremos los recursos naturales que la zona nos ofrece de manera amigable, procuraremos que el turista no contamine la zona, de esta manera haremos conciencia a los turistas sobre la importancia de preservar el ambiente

Sostenibilidad económica:

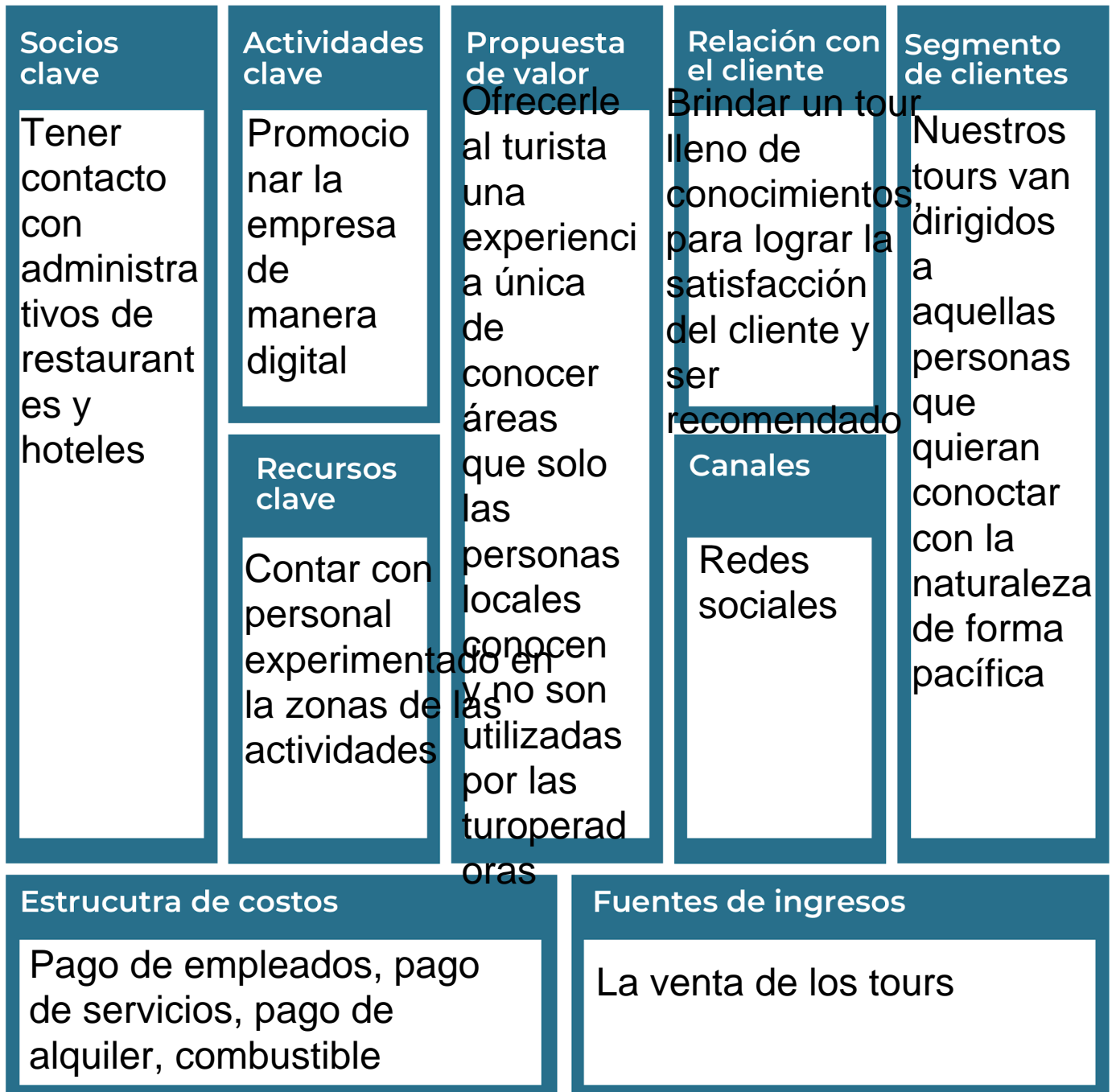
Al turista se le recomendará visitar sitios manejados por lugareños, ya sean otros atractivos turísticos, restaurantes o tiendas de souvenir, así mismo ayudaremos a la economía local



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

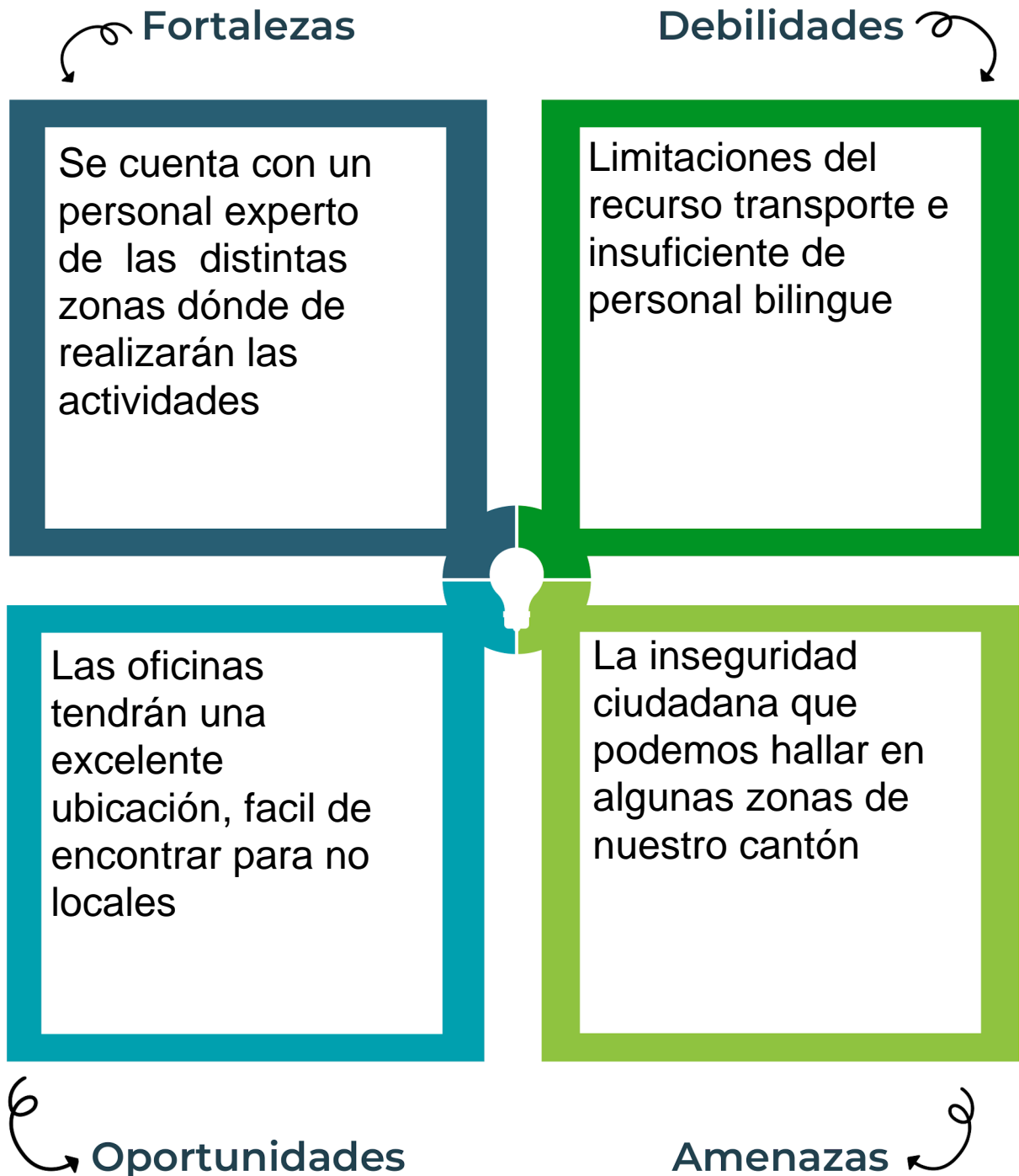
Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento



Slogan



"Explora sin prisa, vive sin
estrés: Pérezoso Tours, tu mejor
manera de conocer la
naturaleza."

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Servicio de electricidad ₡20 000
- Servicio de agua ₡10 000
- Pago de alquiler ₡55 000
- Pago de empleados ₡15000
- Servicio de internet ₡10 000
- Total: ₡110 000
-

Mis costos variables

- Viáticos ₡10 000
- Comisiones de venta ₡ 20 000
- Reparaciones ₡10 000
- Materia prima ₡15 000
- Combustible ₡10 000
- Total: ₡65 000
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₡ 85.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 5,5 aproximadamente 6

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 467 500



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo de computación
- Equipo de transporte
- Dinero de la venta de tours
- Muebles
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Alquiler
- Recibo de agua
- Recibo de luz
- Salarios
- Recibo que internet
- Viáticos
- Capacitaciones
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En la zona de Quepos, podemos encontrar muchas agencias de tours, y aunque algunas pueden ofrecer los mismos atractivos, cada una tiene una actividad estrella.

Al realizar una búsqueda, solo podemos encontrar una que realiza la actividad que queremos ofrecer, pero encontramos muchos sitios web, donde explicaban detalladamente como realizar la ruta del "Reto MAE", el cual seria nuestro tour principal y al haber estos sitios donde afirman que se puede realizar sin ningún tipo de guía local, nos afecta en el mercado de ventas

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son fundamentales para cualquier empresa, pagar impuestos garantiza el cumplimiento legal y contribuye al funcionamiento adecuado de la sociedad, además, el cumplimiento fiscal ayuda a mantener la reputación de la empresa y evita sanciones legales que podrían afectar negativamente su operación

¿Cómo se liquida una empresa?

Se necesitan seguir una serie de pasos, los cuales son:

- Decisión de liquidar
- Nombramiento de liquidadores
- Inventario de activos y pasivos
- Venta de activos
- Pago de deudas
- Distribución de activos restantes
- Cancelación de registro

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

¿Quién lo hace?
(Responsables)

