



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocios es una crema facial hidratante

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

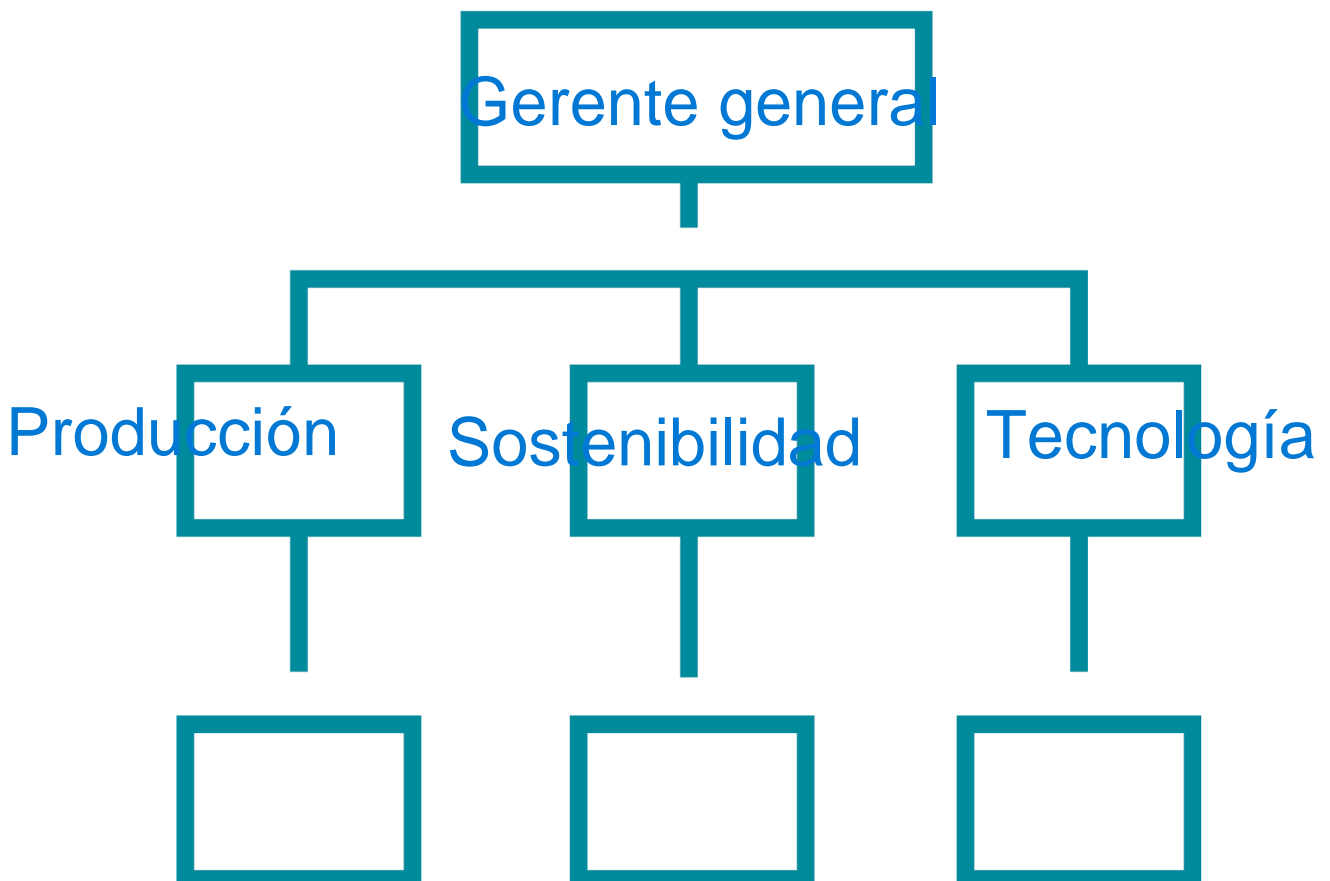
Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:
Proveer un producto de cuidado facial de alta calidad, satisfaciendo las necesidades del cliente

Visión:

Ser líderes en el mercado de cremas faciales con productos innovadores

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Mejorar el bienestar de los clientes y participación de programas de responsabilidad social corporativa

Sostenibilidad ambiental:

Prácticas sostenibles, cómo el uso de ingredientes naturales y la reducción de residuos

Sostenibilidad económica:

Generar empleo local y crecimiento económico



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

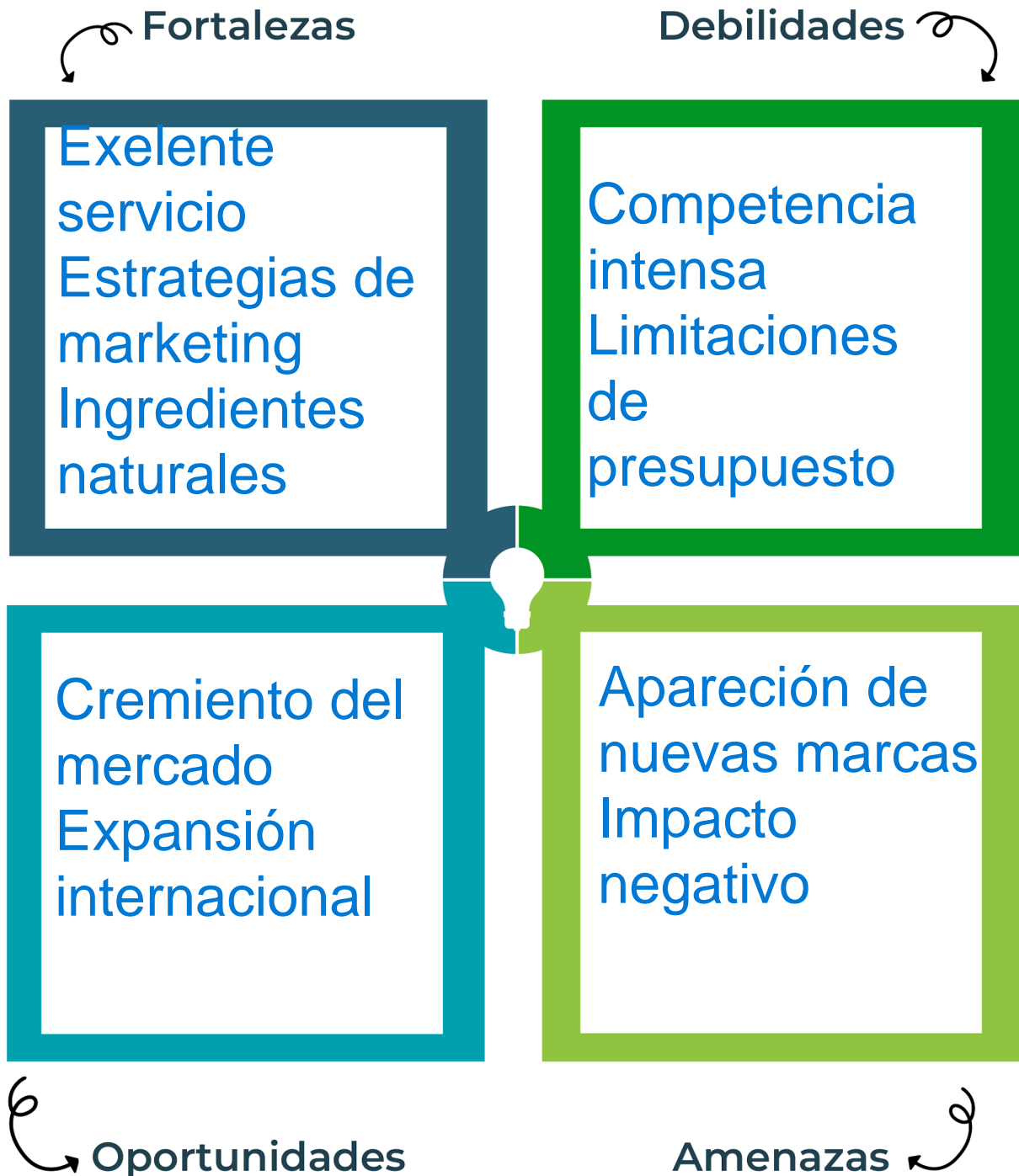
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
granjero	Estrategia de marketing y control de calidad	Crema facial de alta calidad con ingredientes naturales	Proporcionar información detallada	Hombres y mujeres de todas las edades
	Recursos clave		Canales	
	Savila leche aceite de oliva		Eventos Ferias	
Estructura de costos			Fuentes de ingresos	
Ver notas			ventas en línea y directas	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



revela tu belleza natural

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

-
- Seguros 10000
- Salarios 5000
- Mantenimiento 10000
-
-
-

Mis costos variables

- Materia prima 500
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



¢1000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 26 al día

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 26000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

-
- Mobiliario y equipo
- Marca registrada
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

-
- Préstamos
-
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Hay alrededor de 2 tiendas que venden casi el mismo producto que mi empresa vende

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Los impuestos son esenciales para financiar servicios públicos, distribuir equitativamente la carga fiscal, estabilizar la economía y promover el cumplimiento de la ley.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica cerrar todas las operaciones comerciales, vender sus activos y distribuir los fondos entre los acreedores y accionistas.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Altas temperaturas, piel reseca

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

No contraer enfermedades mortales

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Cualquier edad

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Ayudar a la comunidad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Dar charlas sobre el cuidado de la piel

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas se cuiden

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Savila, leche y aceite de oliva

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Lo mas antes posible

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Derek Zeledon Alanis

