



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

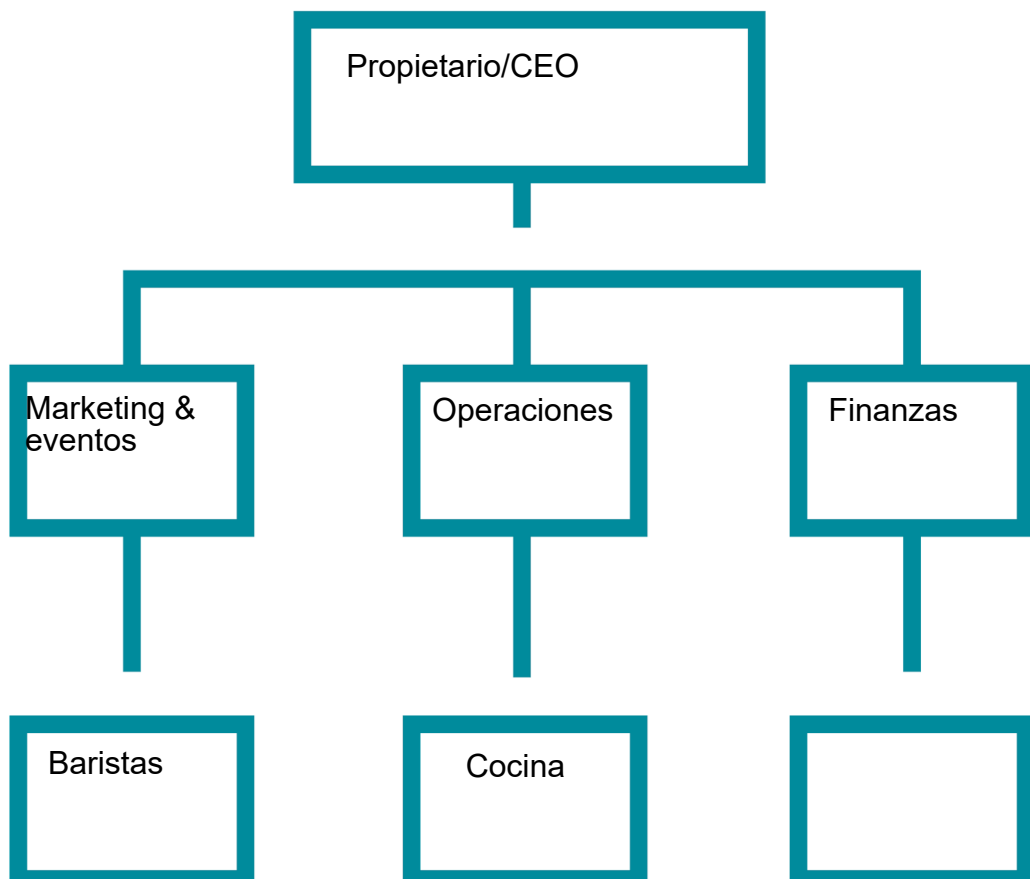
Misión:

Ofrecer café de especialidad y productos de alta calidad en un entorno acogedor y sostenible, fomentando la conexión y la creatividad en nuestra comunidad.

Visión:

Ser la cafetería líder de la ciudad, conocida por nuestra excelencia, sostenibilidad e impacto positivo en la comunidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Comunidad y Cultura: Organizar eventos y talleres que promuevan la cultura local, el arte y la música, así como actividades que fomenten el networking y la colaboración entre emprendedores y profesionales.

Sostenibilidad ambiental:

Utilizar ingredientes orgánicos y de comercio justo, reducir el uso de plásticos y promover prácticas de reciclaje. Implementar medidas de ahorro energético y usar productos de limpieza ecológicos.

Sostenibilidad económica:

Establecer un modelo de negocio sólido con diversas fuentes de ingresos (venta de productos, membresías para espacios de trabajo alquiler de salas de reuniones y eventos especiales). Controlar costos operativos y mantener una gestión financiera responsable.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de Café y Productos Alimenticios Proveedores de Equipos y Tecnología	Actividades clave Preparación y Servicio de Alimentos y Bebidas Marketing y Promoción	Propuesta de valor Calidad Superior y Autenticidad Experiencia de Cliente Excepcional Sostenibilidad y Responsabilidad Social	Relación con el cliente Atención Personalizada y Cercana	Segmento de clientes Profesionales y Trabajadores Remotos Estudiantes Universitarios
	Recursos clave Ingredientes y Suministros de Alta Calidad Personal Capacitado y Motivado		Canales Ubicación Física Redes Sociales	
Estructura de costos Costos Fijos Costos variables Coatos operativos			Fuentes de ingresos Ventas de Productos en el Local Servicios de Entrega a Domicilio Productos para Llevar	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Despierta tus sentidos en Café Conexión: _____

donde cada sorbo es una experiencia única _____

Colores principales de mi marca empresarial



Cafe	Rojo	Negro
------	------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del Local
- Salarios y Beneficios del Personal
- Servicios Públicos
- Seguros
- Mantenimiento y Reparaciones:
-
-

Mis costos variables

- Ingredientes y Suministros
- Comisiones de Entrega:
- Marketing y Promociones
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 1850

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow

Punto de equilibrio monetario \rightarrow



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipo y Mobiliario
- Inventario de Ingredientes
- Caja y Cuentas por Cobrar
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas y Préstamos
- Cuentas por Pagar
- Impuestos a Pagar
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Cumplimiento Legal

Sostenibilidad Financiera

Reputación y Confianza

¿Cómo se liquida una empresa?

Decisión de Liquidación: El primer paso es tomar la decisión de liquidar la empresa. Esto puede ser resultado de dificultades financieras, cambios en el mercado, o decisiones estratégicas de los propietarios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

ninguno

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque nos ayuda a ver los negocios y las actividades económicas de manera distinta

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los ciudadanos interesados

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

tener una experiencia

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

muchas cosas que involucren a los ciudadanos interesados

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

plata y reconocimiento

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

plata para las comidas
un lugar grande

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

con ayuda de publicistas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

los gerentes
y encargados

