



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

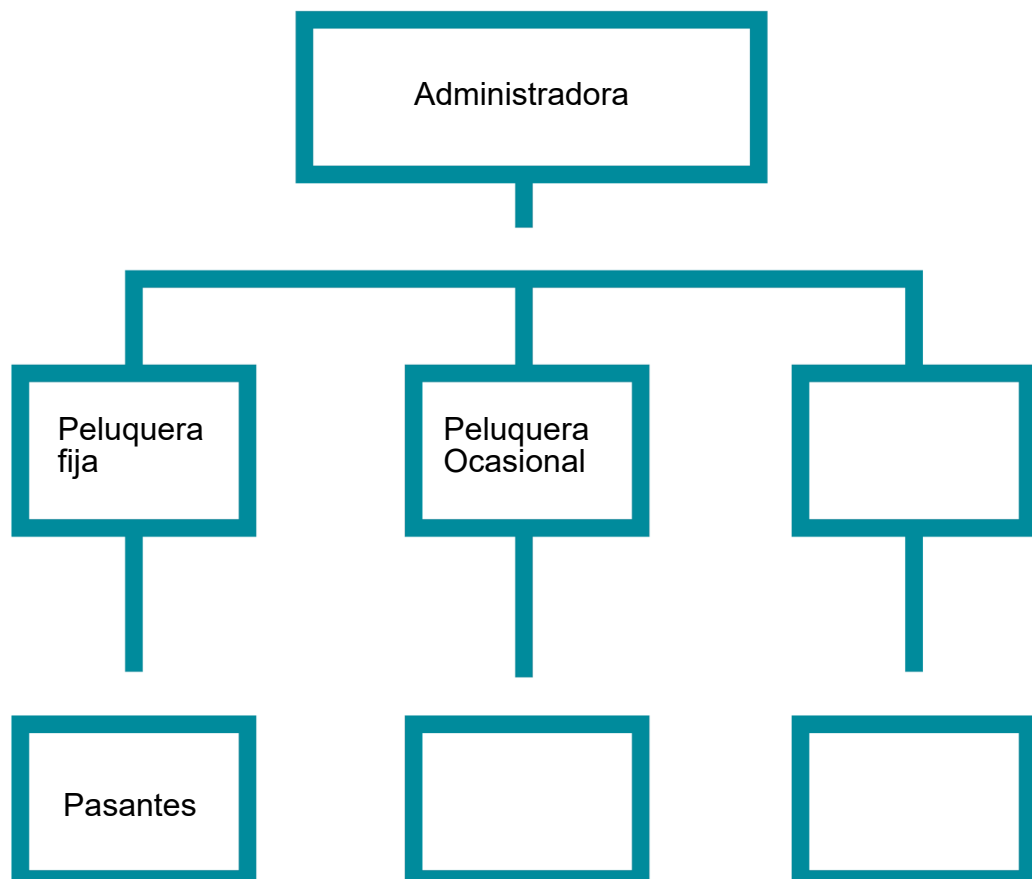
Misión:

Mi misión sería tener un negocio independiente que me permita atender y dar un buen servicio a mis clientes.

Visión:

Hacer un negocio prospero que en un futuro pueda llegar a ser una tienda con personal ya con estructura y buena fama.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Cada que se coste mucho cabello se utilizara para donarlo a pacientes de cancer (con aceptacion previa del cliente) y hacer cortes gratis a niños y jovenes de bajos recursos por medio de asociaciones con las intituciones.

Sostenibilidad ambiental:

En la peluqueria se escogerian productos sin crueldad animal y no usariamos productos en aerosol para evitar daños en la capa de ozono.

Sostenibilidad económica:

Los productos vendidos usarian bolsas que se puedan reciclar para evitar el exceso de residuos de estas mismas ademas de que los productos que se usarian serian de envase reciclable para que no genere un daño al ambiente.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

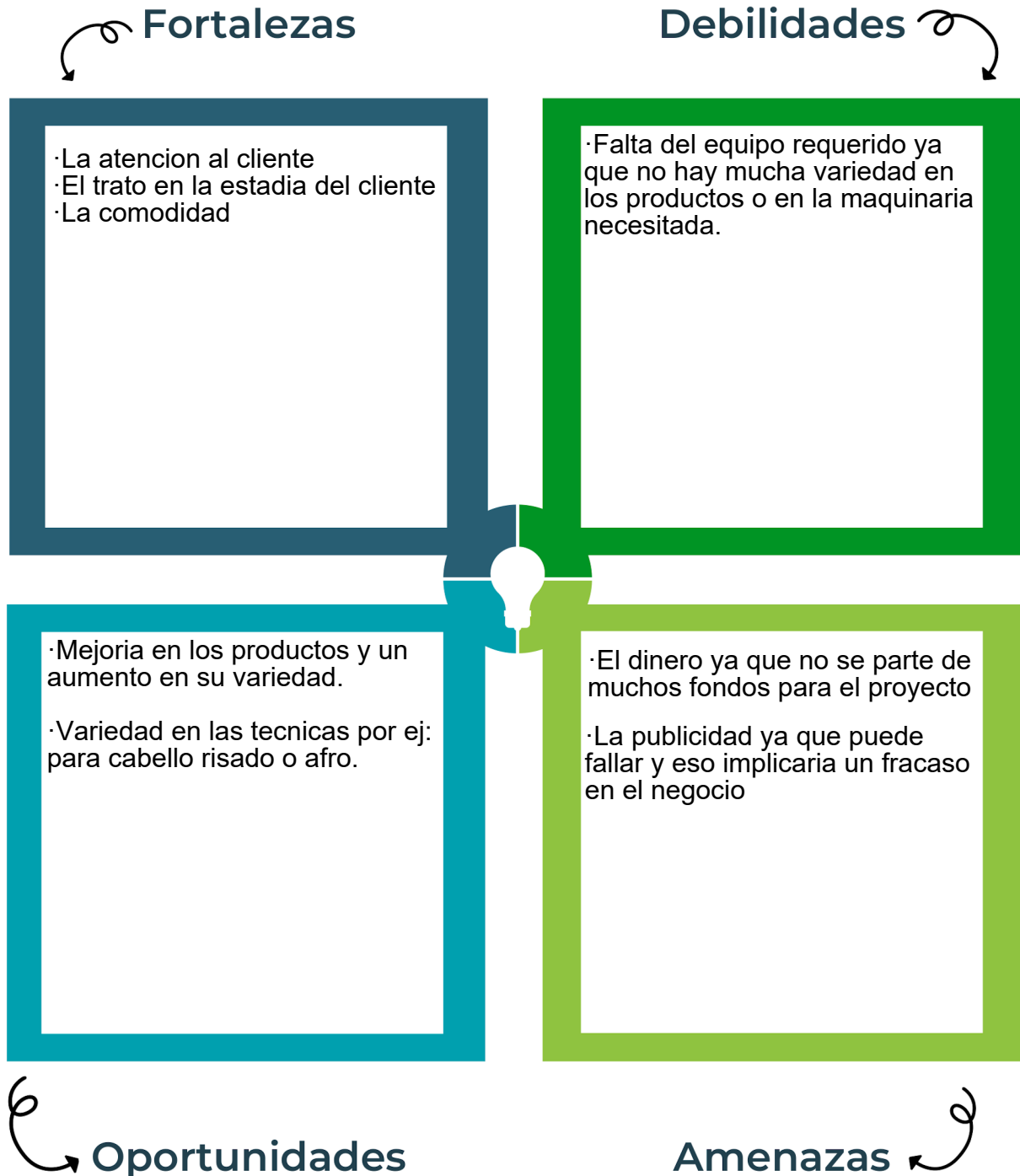
Socios clave <ul style="list-style-type: none">· Instituciones de ayuda hacia niños de bajos recursos· instituciones de ayuda contra el cancer.	Actividades clave <ul style="list-style-type: none">· encontrar productos sin crueldad animal· productores de bolsas reciclables	Propuesta de valor <p>Un producto de buena calidad, confiable, economico y completamente etico y ambiental.</p>	Relación con el cliente <p>ofreciendo un trato amigable y economico.</p>	Segmento de clientes
	Recursos clave <ul style="list-style-type: none">· equipo basico de peluqueria· transporte· metodos de pago variados		Canales <ul style="list-style-type: none">· publicidad en redes sociales como Instagram y Facebook	
Estrucutra de costos <ul style="list-style-type: none">· Al transporte en caso de express· A la electricidad y agua si es en el salon· En un futuro a los empleados			Fuentes de ingresos <p>De los clientes</p>	



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

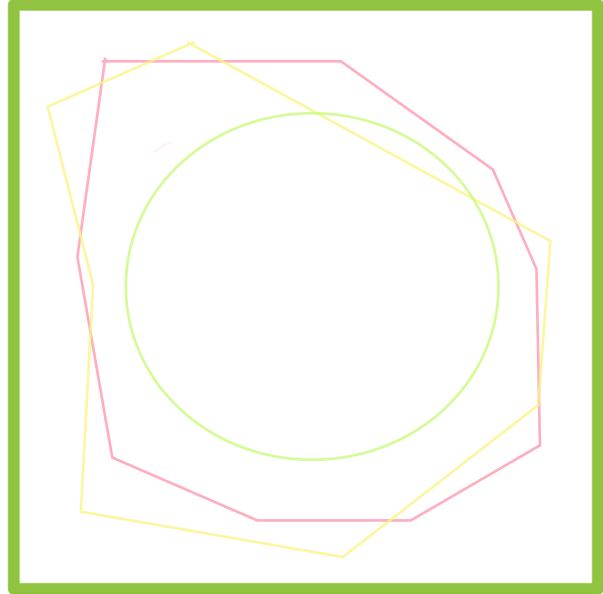


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



"La vida no es perfecta, pero tu cabello puede serlo"

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua: 5.000
- Electricidad: 9.000
- Renta del local: 150.000
- 164000
-
-
-

Mis costos variables

- Keratinas: 16.000
- Gel de cabello: 4.280
- Ligas de cabello: 1.480
- Crema para peinar: 2.880
- 24640
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



210000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Silla para lavar el pelo
- Mostrador
- sillas
- Coqueta
- Plancha
- Secadora
- Tijeras
- Maquina cortadora de pelo
-
-

Pasivos

- Proveedores
- Prestamo bancario
- Salarios
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es importante para evitar multas y a un largo plazo una clausura del negocio. _____

¿Cómo se liquida una empresa?

Comienzan por venderse los activos y se procede a pagar los pasivos y se hace un desinscripción en la DGTD. _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Como se genera y como se maneja un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Es importante debido a que genera conocimientos y oportunidades para el futuro.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la comunidad estudiantil

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para aprender a como funciona un negocio o emprendimiento y como se lleva a cado osea sus tramites legales ademas de que es lo que se debe tener en cuenta a la hora de llevar un emprendimiento.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Crearemos un emprendimiento o sevicio con todas sus características y necesidades.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los estudiantes sepan como se debe llevar un emprendimiento o negocio y que les ayude en un futuro.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un buen internet, un dispositivo movil y un editor de pdf.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De pricipos de mayo al 30 de junio.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

La comunidad educativa especificamente los estudiantes del curso de decimo y undecimo año.

