



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

YUFF Ópticas busca promover un sistema de automatización sobre la ayuda de ubicación de los clientes en un establecimiento en concreto, que ya haya sido escaneado previamente, para que este mismo los dirija por el lugar y ayude a guiarse por su propia cuenta sin ayuda de un empleado. Esto, por medio de unos lentes con GPS y reproductor de audio integrado que ayude especialmente a las personas con problemas de vista, para que puedan ser dirigidos por todo un centro sin necesidad de ayuda asistida.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión:

1- El objetivo general de YUFF Ópticas es mejorar significativamente la calidad de vida de las personas con discapacidad visual al proporcionar soluciones innovadoras y accesibles que les permitan navegar con confianza y autonomía en su entorno, a través de la integración de tecnología GPS en lentes de visión asistida.

Visión:

Ser líderes en tecnología asistiva, mejorando la vida de personas con discapacidad visual y promoviendo la inclusión globalmente.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

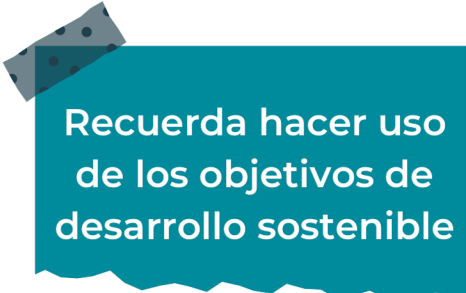
YUFF Ópticas se compromete a promover la inclusión y mejorar la calidad de vida de las personas con discapacidad visual. Esto se logra a través de políticas de inclusión laboral, programas educativos y campañas de sensibilización. Además, la empresa colabora con organizaciones sociales, integra principios de accesibilidad en sus productos y apoya la investigación en tecnología asistiva. YUFF Ópticas también participa activamente en eventos comunitarios, contribuyendo así a una sociedad más inclusiva y equitativa.

Sostenibilidad ambiental:

YUFF Ópticas se compromete a reducir su impacto ambiental mediante el uso de materiales sostenibles, la implementación de prácticas de eficiencia energética y la gestión responsable de residuos. Además, promueve el transporte sostenible, colabora con organizaciones ambientales y educa a empleados y clientes sobre la importancia de la sostenibilidad ambiental. Estas acciones reflejan el compromiso de la empresa con la protección del medio ambiente y la responsabilidad social corporativa.

Sostenibilidad económica:

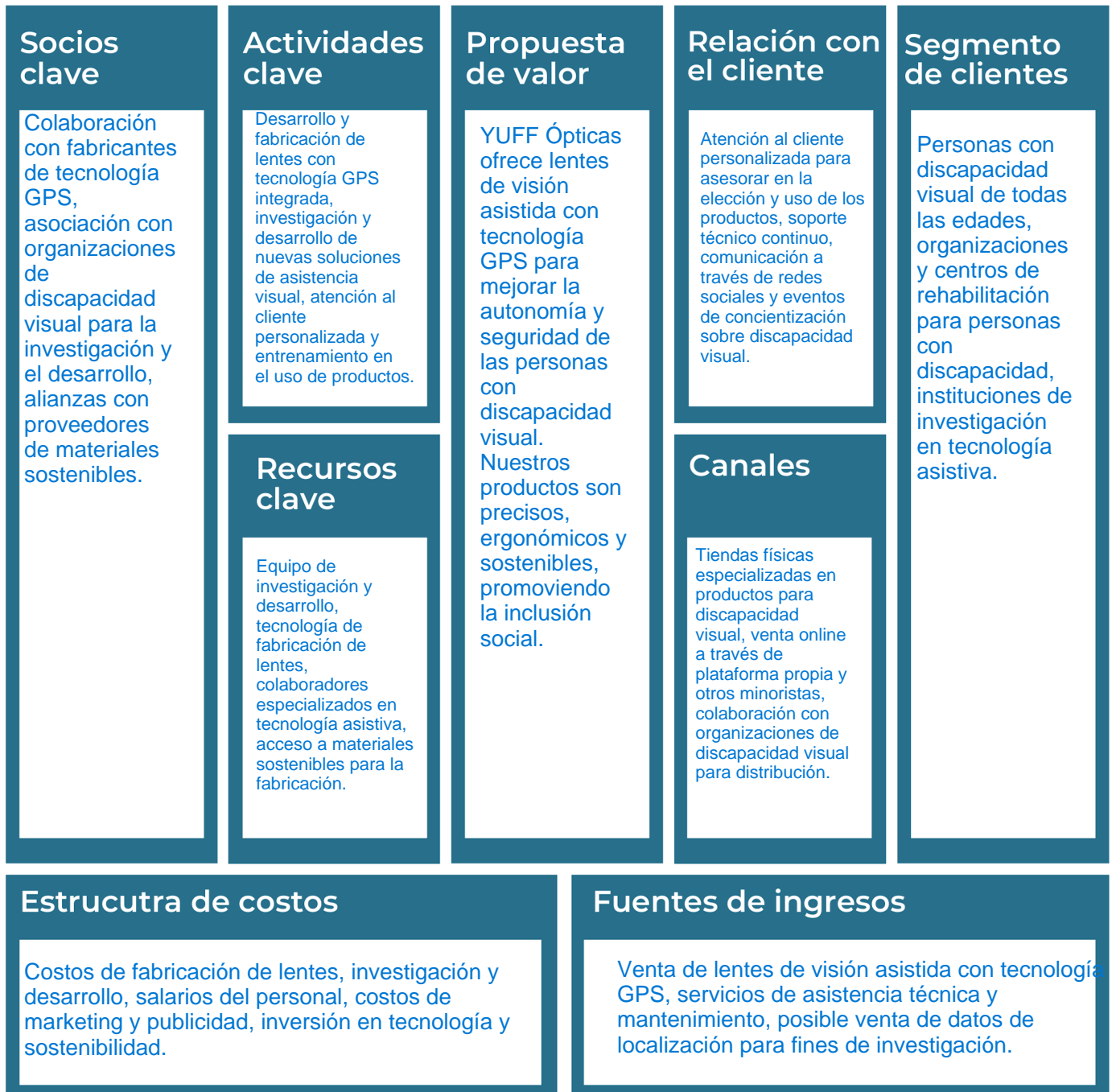
YUFF Ópticas se enfoca a liderar en inclusión y tecnología innovadora. Nuestro objetivo es mejorar la vida de las personas con discapacidad visual, al tiempo que nos esforzamos por ser responsables con el medio ambiente y la sociedad. Con un enfoque en la eficiencia operativa, la diversificación de ingresos y la gestión responsable, buscamos contribuir positivamente al desarrollo económico, social y ambiental en nuestra comunidad y más allá.



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



ANEXADO EN LOS ARCHIVOS

Slogan



Tu visión, nuestra pasión.

Colores principales de mi marca empresarial



Negro Blanco Rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Arriendo o alquiler de instalaciones.
- Salarios del personal administrativo.
- Gastos de servicios públicos.
- Seguros.
- Depreciación de activos.
- Intereses de préstamos.
- Gastos de marketing y publicidad.

Mis costos variables

- Materiales o materias primas.
- Mano de obra directa.
- Comisiones de ventas.
- Costos de envío y distribución.
- Costos de producción.
- Comisiones de procesamiento de pagos.
- Gastos de publicidad y promoción.

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*

₡249'000/unidad

(Con el servicio de escaneo incluido)

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 503 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 125,247 colones



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Equipamiento de producción
- Inventarios de productos terminados
- Maquinaria y tecnología
- Mobiliario de oficina
- Vehículos de reparto
- Herramientas y equipo de trabajo
- Capital de trabajo (efectivo, cuentas por cobrar)
- Propiedad intelectual (patentes, marcas registradas)
- Terrenos y edificios
- Activos financieros (inversiones, acciones)

Pasivos

- Deudas a corto plazo (préstamos, líneas de crédito)
- Deudas a largo plazo (hipotecas, préstamos)
- Salarios y beneficios del personal
- Impuestos por pagar
- Proveedores y cuentas por pagar
- Arrendamientos y alquileres
- Intereses acumulados
- Obligaciones laborales (pensiones, seguros)
- Garantías y reservas
- Dividendos por pagar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Al investigar, encontré 4 *PARECIDAS* a mi emprendimiento. Y las clasifique de la siguiente manera:

Empresas de tecnología asistiva: empresas que se especialicen en desarrollar tecnologías para mejorar la calidad de vida de personas con discapacidades visuales. Humanware, OrCam y Aira.

Marcas de lentes inteligentes: marcas que ofrecen lentes inteligentes con características similares a las de mi emprendimiento o empresa, como integración de GPS y asistencia visual. Vuzix y North Focals.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son vitales para el funcionamiento de un país, ya que proporcionan los ingresos necesarios para financiar las actividades del Estado, incluyendo servicios públicos como educación, salud e infraestructura. Además de su función financiera, los impuestos también tienen un papel en la redistribución de la riqueza, la regulación de la economía y el fomento del desarrollo económico y social. En resumen, las obligaciones tributarias son una herramienta fundamental para mantener la estabilidad y el bienestar de una sociedad.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa implica la venta de sus activos para saldar sus deudas y distribuir cualquier sobrante entre los accionistas. Este proceso comienza con la decisión de los propietarios de cerrar la empresa y nombrar liquidadores. Luego, se inventarían los activos y pasivos, procediendo a la venta de los activos para pagar las deudas pendientes, incluyendo proveedores y empleados. Finalmente, cualquier excedente se distribuiría entre los accionistas y la empresa se cancelaría oficialmente de acuerdo con la normativa legal. La empresa se liquida con varios puntos también como: decisión de liquidación, nombramiento de liquidadores, inventario de activos y pasivos, venta de activos para pagar deudas, distribución de sobranes entre accionistas y cancelación oficial de la empresa según la normativa legal.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Desarrollo de tecnología asistiva para personas con discapacidad visual.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Limitaciones en la autonomía y seguridad de personas con discapacidad visual hacen que proyectos como los lentes de visión asistida con tecnología GPS integrada me motiven a realizarlo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Personas con discapacidad visual y auditiva.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Proporcionar soluciones tecnológicas para mejorar la vida de las personas con discapacidad visual.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Desarrollo y comercialización de lentes de visión asistida por medio de centros e instituciones, además de la ayuda de organización sin fines de lucro internacionales que deseen apoyar.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aumentar autonomía y seguridad de los usuarios. Es decir, de nuestros clientes con discapacidad.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tecnológicos, humanos y financieros.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Desarrollo continuo con lanzamiento en instituciones, que nos ayuden a ir mejorando el sistema. Para luego, lanzarlo a un mercado de personas individuales para sus hogares.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Equipo de desarrollo de YUFF Ópticas.

