



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.



## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

vender ropa de segunda mano en buen estado y a buen precio

---

---

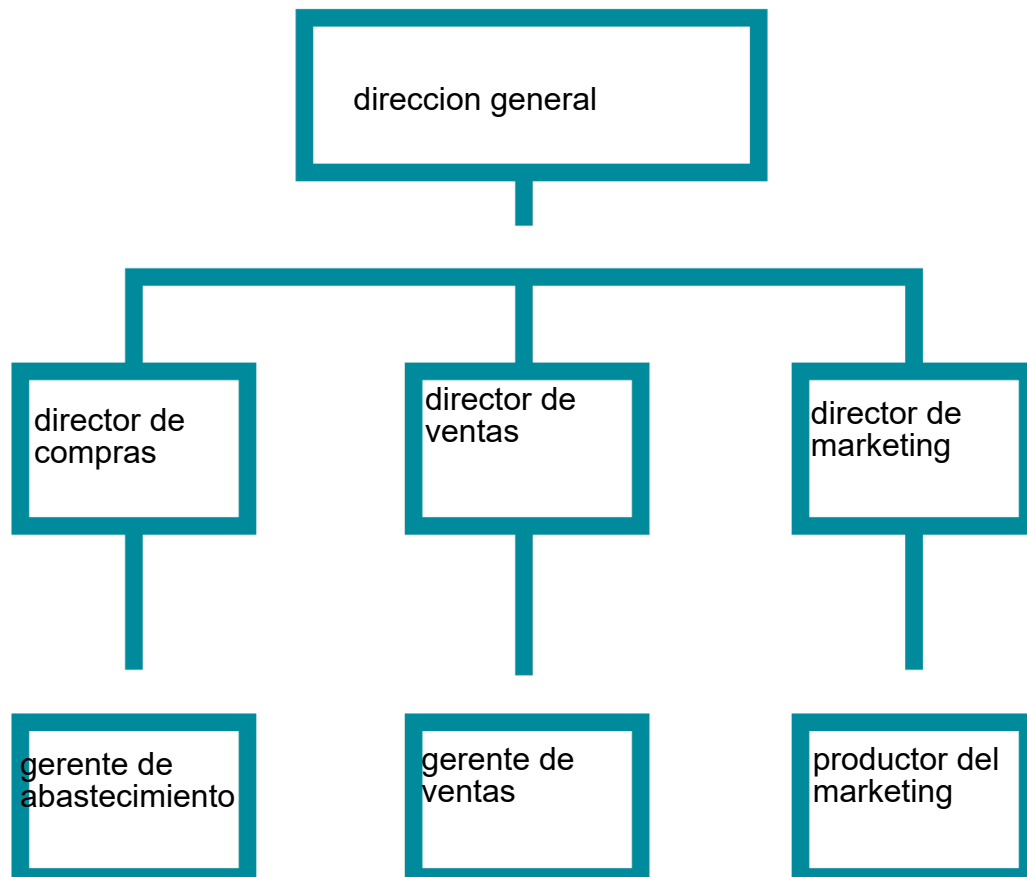
### Visión:

mi vision es estar en mi tienda de ropa vendiendo ropa de segunda mano a un buen precio y con la plata que gano poder hacer un buen ahorro para planes a futuro

---

---

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

social: ayudar a las personas mas pobres a conseguir buena ropa de calidad a un precio muy accesible para todas las personas.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad ambiental:*

ambiental: como es ropa de segunda mano estare ayudando al ambiente a que toda esa ropa de segunda mano no termine en rios o bosques, estaria reutilizando.

---

---

---

---

---

### *Sostenibilidad económica:*

economico: la ropa es a un precio muy accesible para todos por lo que no conllevar un gasto muy alto o innecesario

---

---

---

---

---



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

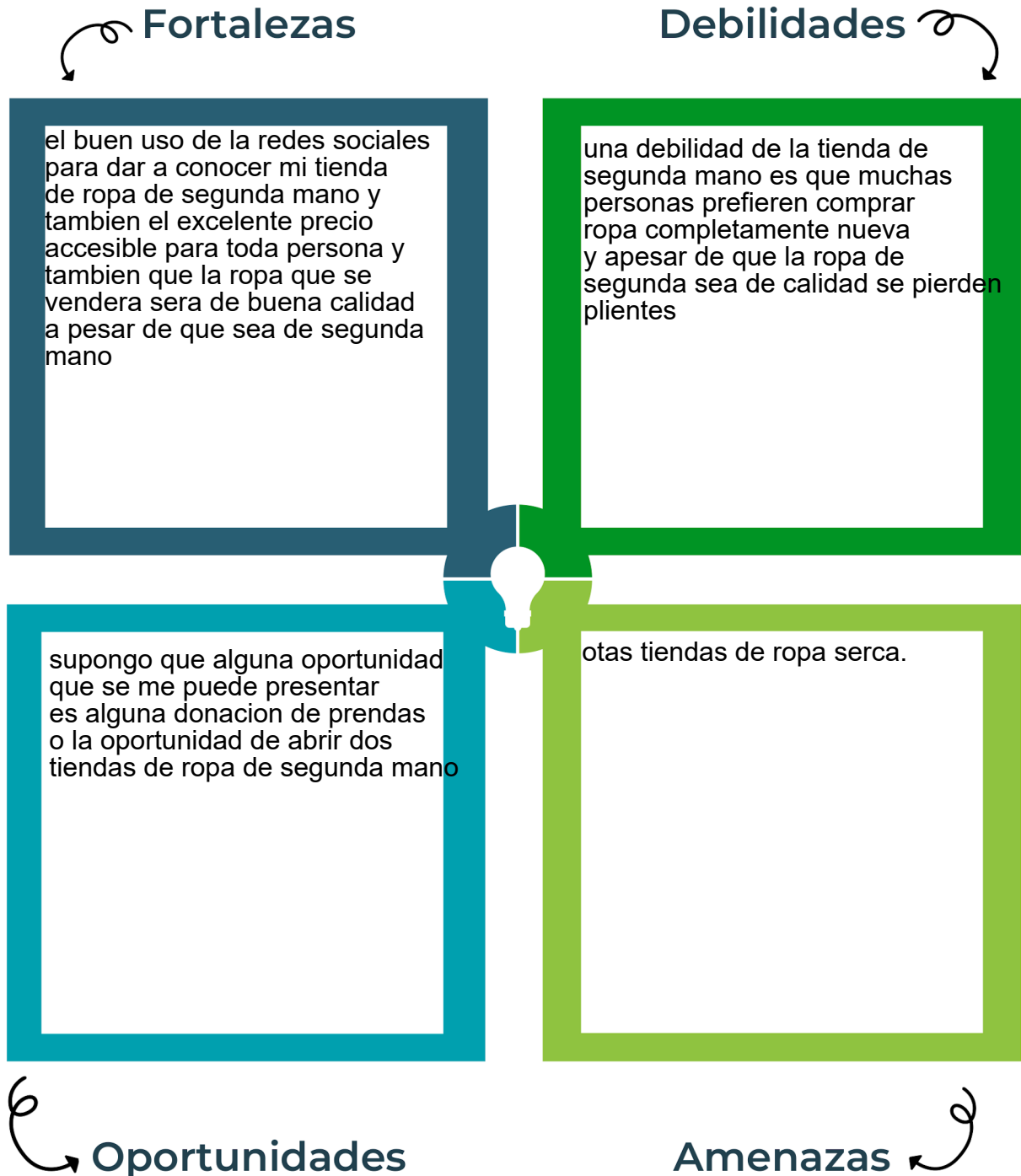
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> otras tiendas o personas con gran conocimiento en prendas de segunda mano con las que me puedo asociar y colaborar	<b>Actividades clave</b> en mis actividades clave hare publicidad en redes sociales en donde subiria algunas prendas para que la gente vea y tambien haria alguna promocion para la gente	<b>Propuesta de valor</b> mis prendas de segunda mano se van a diferenciar de las demas por su precio accesible y por el buen servicio que se puede brindar. mis productos se venderan en perfecto estado y a buen precio tambien sin importar que la ropa sea de segunda mano se dara garantia a las prendas	<b>Relación con el cliente</b> mi estrategia para llamar la atencion y lealtad de los clientes sera hacer ofertas cada un cierto dia y tambien tratar a los clientes como si fueran familia con respeto y aprecio	<b>Segmento de clientes</b> generar interes por mi tienda de ropa de segunda mano para que la gente se interese y compre ropa segun sus necesidades
	<b>Recursos clave</b> mis recursos clave seran las redes sociales, las personas que me ayuden (socios), el dinero que invierta, las actividades pensadas y otros.		<b>Canales</b> facebook, instagan, tiktok son los canales de comunicacion que utilizare para dar a conocer mi tienda de ropa de segunda mano	
<b>Estructura de costos</b> los gastos se relacionaran con la compra de prendas de segunda mano para revender a un precio mas accesible		<b>Fuentes de ingresos</b> mis ingresos vendran de la ropa que venda y de ahorros que hare con el tiempo		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



siempre barato en JP ropa de sugunda pero con calidad.

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



blanco	rojo	negro
--------	------	-------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- zapatos en 7.000
- medias en 500
- sueter en 3.300
- pantalón ancho en 5,000
- vestidos en 3,000
- tajas en 500
- 

### Mis costos variables

- camisas desde los 500 a los 2,000
- pantalónetas 1,000 a los 2,500
- pantalones 2,000 a los 3,000
- joyas 4,000 a los 5,500
- enaguas 500 a los 2,000
- 
- 

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



de 500 asta los 7,000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 22,000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 25,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- tienda
- equipo de oficina
- cuentas por cobrar
- patentes
- cajones de ropa
- roperos
- 
- 
- 
- 

### Pasivos

- deuda de corto plazo
- salarios
- impuestos
- ahorros
- 
- 
- 
- 
- 
- 



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

consiste en la extinción de tu negocio o empresa

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

como darle una segunda oportunidad a la ropa de segunda mano

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

porque comprando ropa de segunda mano de buena calidad y precio estaremos ahorrando y ayudando al medio ambiente

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

todas las personas de todas las edades

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

para ahorrar y emprender

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

vender ropa de segunda mano en buen estado y a buen precio

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

mejorar la economía y aydar al medio ambiente

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

la ropa de segunda mano y las redes sociales para hacer publisidad

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

cuando tengamos suficiente dinero para estar en un equilibrio monetario

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

yo y alguien que me ayude

