



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Ofrecer cajas de postres personalizados para eventos especiales como cumpleaños, bodas, aniversarios, reuniones corporativas, fiestas temáticas, entre otros. Cada caja contendría una selección de mini postres como cupcakes, galletas, macarons, tartas pequeñas, brownies, y otros dulces, todos decorados y ofrecidos personalizados para eventos especiales como cumpleaños, bodas, aniversarios, reuniones corporativas, fiestas temáticas, entre otros. Cada personalizado según el tema del evento



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

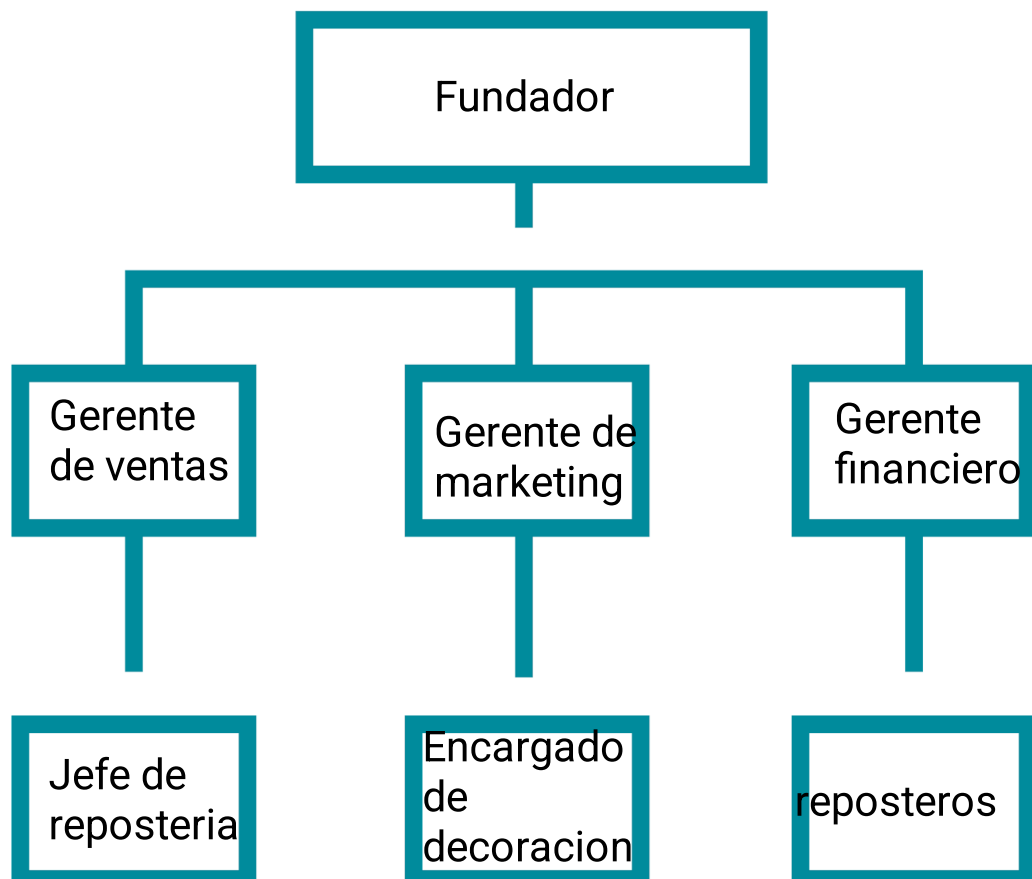
Misión:

Nuestra misión es endulzar los momentos más especiales de nuestros clientes ofreciendo cajas de postres personalizados de alta calidad

Visión:

Nuestra visión es convertirnos en el referente líder en la repostería personalizada para eventos

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Tomar medidas que beneficien a la comunidad y aseguren prácticas laborales justas y equitativas.

Sostenibilidad ambiental:

Implica adoptar prácticas que minimicen el impacto negativo sobre el medio ambiente.

Sostenibilidad económica:

Gestionar eficientemente un préstamo, es crucial planificar cómo usarás esos fondos de manera estratégica



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

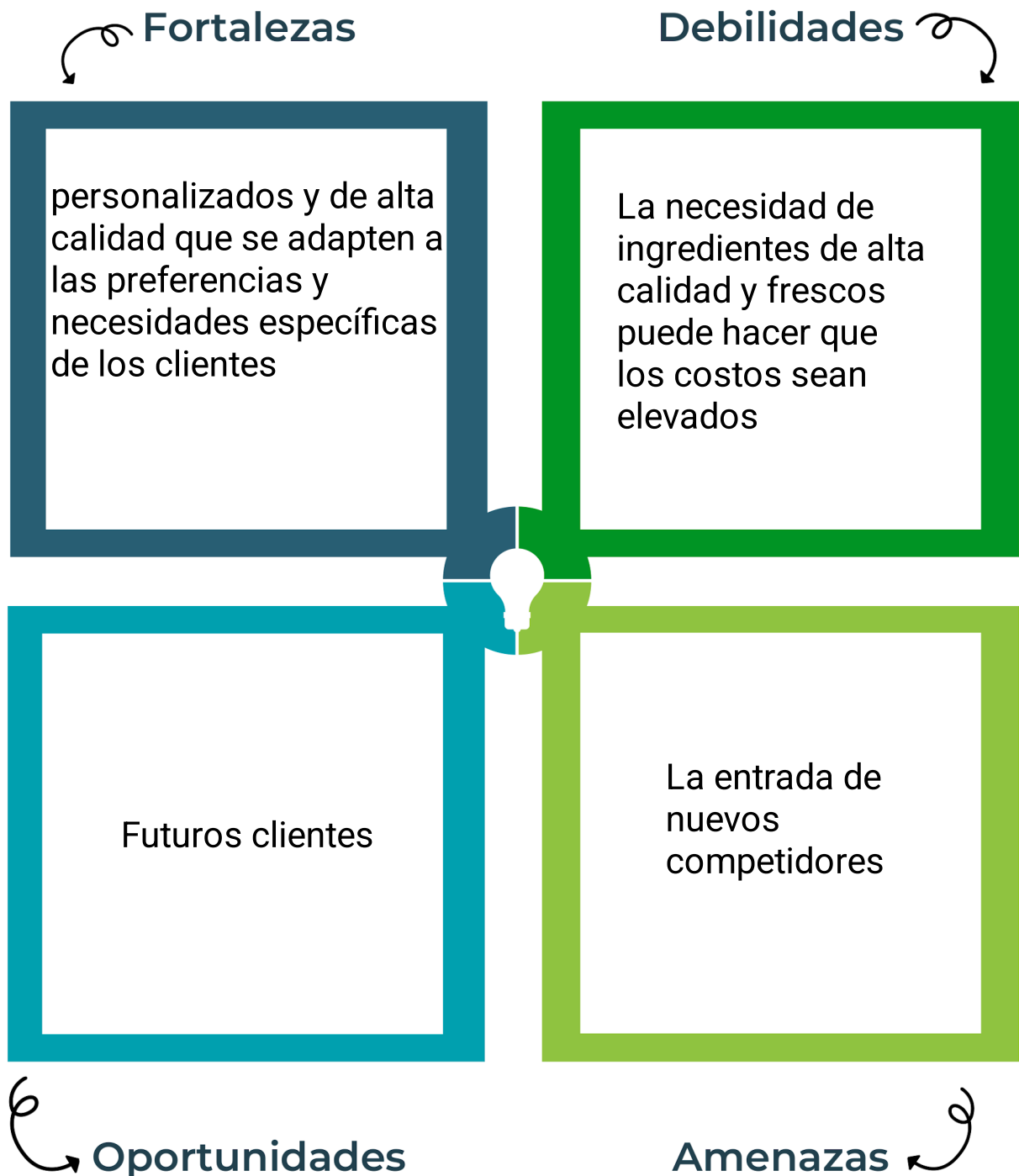
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Procedures, frabricantes, estrategias aliados	Actividades clave Ofertas como 2x1 he incluso un precio mas bajo	Propuesta de valor Diferentes propuestas de venta	Relación con el cliente compromiso, calidad y comprencion	Segmento de clientes Grupo de personas que consumen el producto
	Recursos clave Equipo de pasteleria y prestamos		Canales Medio para mover el producto ya sea por envious o q la persona vaya por el producto	
Estrucutra de costos Donde de relacionan los gastos		Fuentes de ingresos Donde provienen los ingresos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Dulzura hecha a medida"

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler local
- salarios de personal
- servicios publicos
- seguros
- licencia
- permisos
- mantenimiento del local

Mis costos variables

- ingredientes
- materiales de empaque
- decoracion
- transporte
- entrega
- comision de venta
- insumos de limpieza

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



4 800

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 1 742 unidades

Punto de equilibrio monetario → ₡ 7 200



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Propiedad Intelectual
- Licencias
- Permisos
- Mejoras en el Local
- Insumos
- Suministros
- Inventarios
- Equivalentes
- Efectivo
- Cuentas por Cobrar

Pasivos

- Provisiones
- Bonos
- Deudas
- Arrendamientos
- Obligaciones Financieras
- Préstamos
- Intereses
- Salarios
- Beneficios
- Impuestos por Pagar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Las obligaciones tributarias son _____
compromisos legales que deben cumplir las _____
personas físicas o jurídicas con respecto al _____
pago de impuestos _____

¿Cómo se liquida una empresa?

Implica cerrar todas las operaciones _____
comerciales de manera ordenada y distribuir _____
sus activos para pagar sus deudas y _____
obligaciones pendientes. _____

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El problema:
La competencia

Descripción del
Problema: Enfrenta un
mercado competitivo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Justificación: Conocer la competencia es crucial para cualquier negocio

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Personas que disfrutan de organizar y asistir a eventos

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Posicionar un negocio de cajas de postres personalizadas que se distinga en el mercado por su alta calidad

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

visual atractivo para Instagram, Facebook, y Pinterest
Ofrecer promociones especiales para eventos festivos y celebraciones.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Meta: Conseguir al menos 100 clientes recurrentes mediante promociones
Resultados Esperados: incrementando la estabilidad de ingresos

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Responsables de la creación y decoración de los postres.
Moldes, batidoras, rodillos, cortadores, y utensilios de decoración.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

El cronograma establece una hoja de ruta clara para el desarrollo y crecimiento del emprendimiento

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Los responsables seremos los reposteros y yo

