



Miembro de JA Worldwide



**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

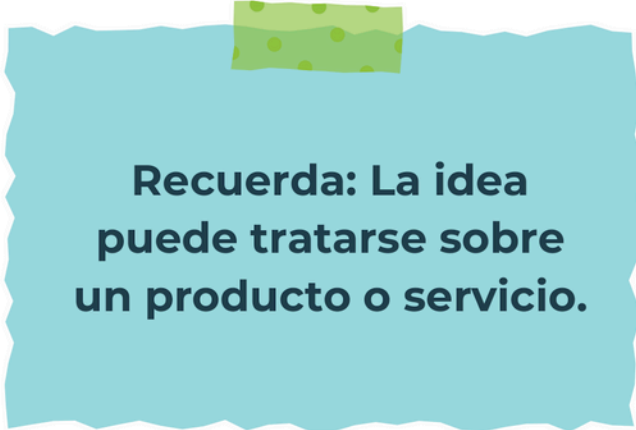


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es una tienda en línea especializada en la venta de productos ecológicos y sostenibles. Ofreceremos una variedad de productos como artículos de higiene personal, utensilios de cocina, ropa y accesorios, todos fabricados con materiales reciclados o biodegradables. Nuestro objetivo es proporcionar a los consumidores opciones que reduzcan su huella ambiental y promuevan un estilo de vida más consciente y responsable con el medio ambiente.



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

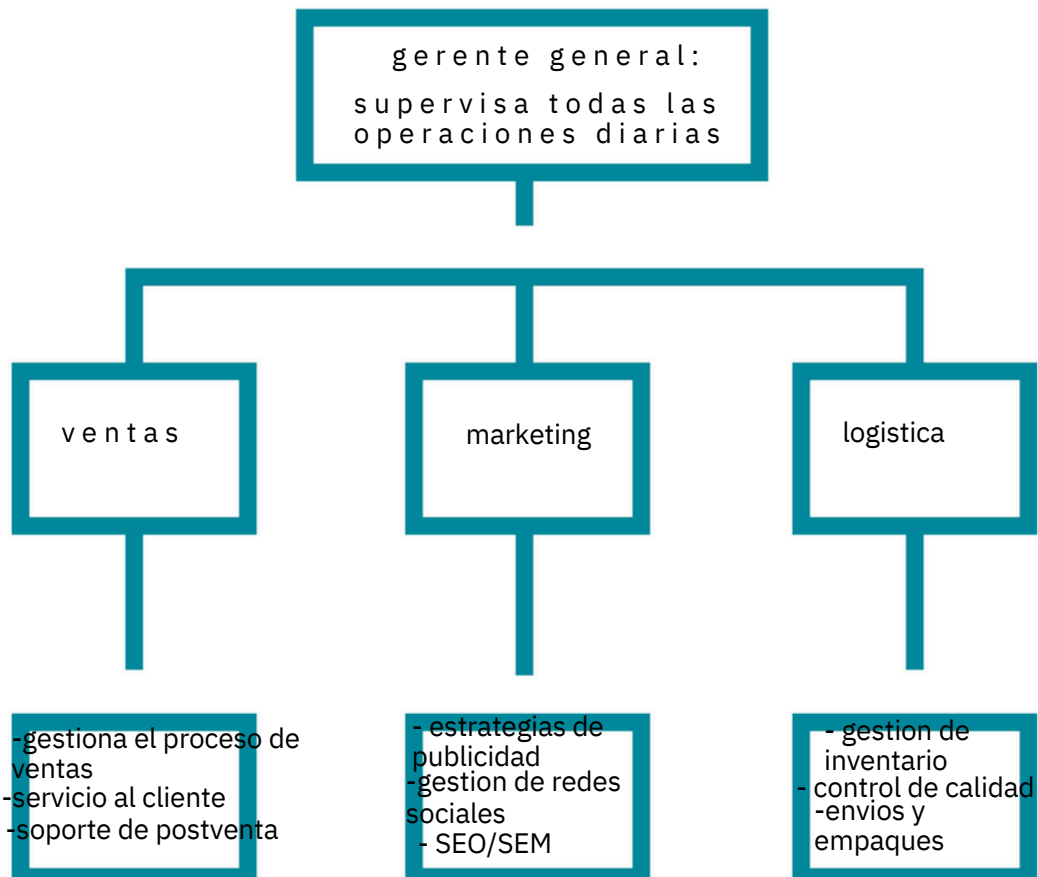
### Misión:

Nuestra misión es ofrecer productos ecológicos y sostenibles que permitan a los consumidores adoptar un estilo de vida más respetuoso con el medio ambiente, promoviendo la reducción de residuos y el uso de materiales reciclados y biodegradables.

### Visión:

Nuestra visión es convertirnos en la tienda en línea líder en productos ecológicos y sostenibles, inspirando a millones de personas a vivir de manera más consciente y responsable con el planeta.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Relaciones justas y condiciones dignas para proveedores y empleados;

talleres y campañas de concientización sobre sostenibilidad; ambiente de

trabajo seguro y oportunidades de crecimiento

### *Sostenibilidad ambiental:*

Venta de productos biodegradables y reciclados;

uso de empaques reciclables o biodegradables; uso de energía renovable y optimización

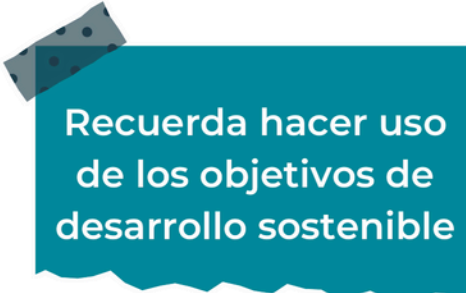
de rutas de envío

### *Sostenibilidad económica:*

Negocio económicamente viable y sostenible;

precios atractivos para consumidores y sostenibles para el negocio; mejora continua del

negocio y expansión del catálogo de productos



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

<b>Socios clave</b> Proveedores de productos ecológicos; empresas de logística y transporte; plataformas de pago en línea	<b>Actividades clave</b> Gestión de inventario; marketing digital; atención al cliente; envíos y logística	<b>Propuesta de valor</b> Productos ecológicos y sostenibles; reducción de huella ambiental; estilo de vida consciente	<b>Relación con el cliente</b> Atención personalizada; soporte postventa; programas de fidelidad	<b>Segmento de clientes</b> Consumidores conscientes del medio ambiente; familias; jóvenes interesados en la sostenibilidad
	<b>Recursos clave</b> Inventario de productos ecológicos; plataforma de comercio electrónico; equipo de marketing y ventas		<b>Canales</b> Tienda en línea; redes sociales; correo electrónico; publicidad en línea	
<b>Estructura de costos</b> Costos de productos; logística y envíos; marketing y publicidad; operación del sitio web		<b>Fuentes de ingresos</b> Ventas de productos ecológicos; suscripciones; colaboraciones con marcas sostenibles		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



"elige sostenibilidad, elige Ecochoice"

Slogan



---

---

---

---

Colores principales de mi marca empresarial



verde (principal)	Marrón	Blanco
----------------------	--------	--------

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

- Almacén: 300.000.00
- salarios: 1,000,000,00
- servicios públicos: 60.000.00
- marketing y publicidad: 100.000.00
- software y suscripciones: 20.000.00
- seguros: 30,000,00
- otros gastos administrativos: 50.000.00

### Mis costos variables

- costo del producto (compra a proveedores): 4,000,00
- empaque ecológico: 500,00
- envío y manejo: 1,000,00
- comisión de plataforma de pago: 200.00
- marketing y publicidad por unidad: 100,00
- costo de almacenamiento y logística adicional: 300,00 por unidad
- costo de devolución y servicio al cliente: 200.00 por unidad

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*



13,350,00

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$  508 unidades

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$  ₡ 4,801,500,00



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- inventario de productos ecológicos y sostenibles
- sitio web de la tienda en línea
- equipo de oficina
- tecnología para administrar el negocio
- propiedad intelectual
- capital de trabajo
- vehículo de entrega
- relaciones con proveedores
- base de datos de clientes
- cuentas por cobrar

### Pasivos

- deudas comerciales
- prestamos para financiar el inicio del negocio
- alquiler de espacio de almacenamiento
- pago de servicios
- salarios y beneficios para empleados
- impuestos por pagar
- arrendamientos de equipo o tecnología
- garantías ofrecidas a los clientes
- seguros comerciales
- posibles litigios o reclamaciones pendientes



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.



## Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

### *Importancia de las obligaciones tributarias:*

Cumplir con las obligaciones tributarias es fundamental para mantener la legalidad, evitar sanciones y contribuir al desarrollo económico del país

---

---

---

---

---

---

---

---

### *¿Cómo se liquida una empresa?*

La liquidación de una empresa involucra cerrar sus operaciones, pagar deudas y distribuir activos entre los accionistas.

---

---

---

---

---

---

---

---

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Planificación tributaria.

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Es crucial para evitar problemas legales y financieros, optimizar recursos y cumplir con la normativa fiscal.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Emprendedores y dueños de negocios.

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

Planificar adecuadamente las obligaciones tributarias para el éxito del emprendimiento.

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Investigación de leyes fiscales, consulta con expertos, elaboración de estrategias tributarias.

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Cumplimiento puntual de obligaciones fiscales, minimización de riesgos legales, optimización de recursos financieros.

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Acceso a información fiscal, asesoramiento profesional, herramientas de gestión financiera.

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

Se establecerá un cronograma adaptado a las necesidades fiscales del emprendimiento, asegurando la presentación oportuna de declaraciones y pagos de impuestos.

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

El equipo directivo del emprendimiento, posiblemente con la asistencia de contadores o asesores fiscales.

