



35 Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA

DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Es la razón de ser de una empresa. Su propuesta de valor debe comunicar los beneficios de los productos o servicios que se quieren ofrecer.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

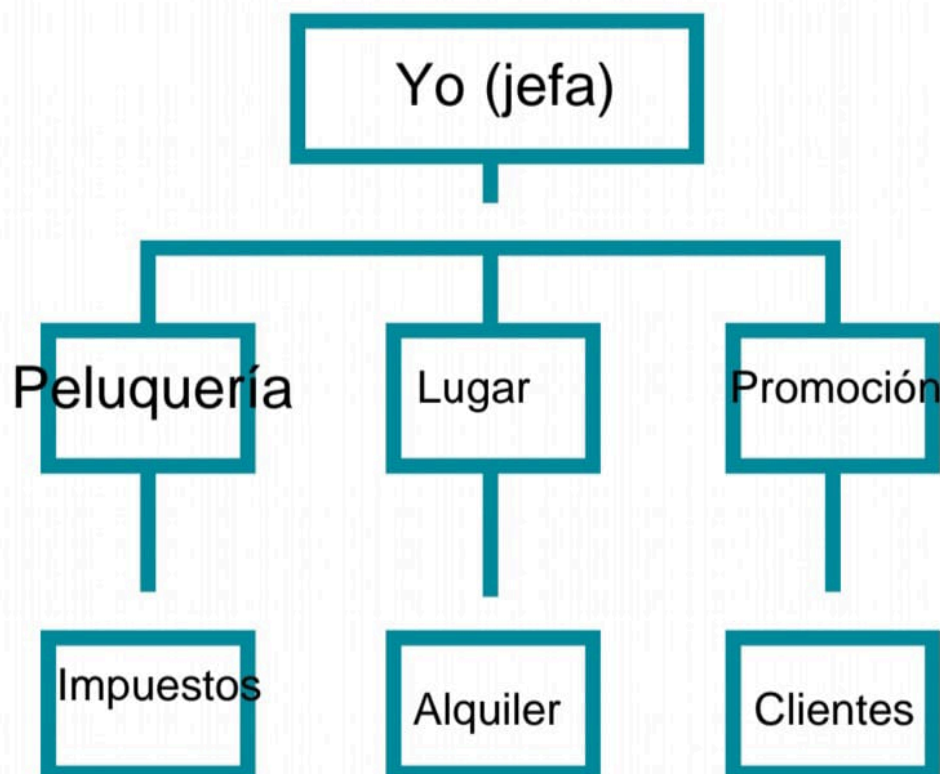
Misión:

Lograr las metas establecidas

Visión:

Tener éxito en la empresa con
esfuerzo y dedicación

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.





Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Establecimiento de precios adecuados para los clientes de bajo y altos recursos.

Sostenibilidad ambiental:

No usar tanto productos que se hayan utilizado en animales y no contaminar a la hora de desecharlos.

Sostenibilidad económica:

Ir comprando poco a poco los productos que lleguen a hacer falta, así se podría ir ahorrando para los gastos del local.

Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

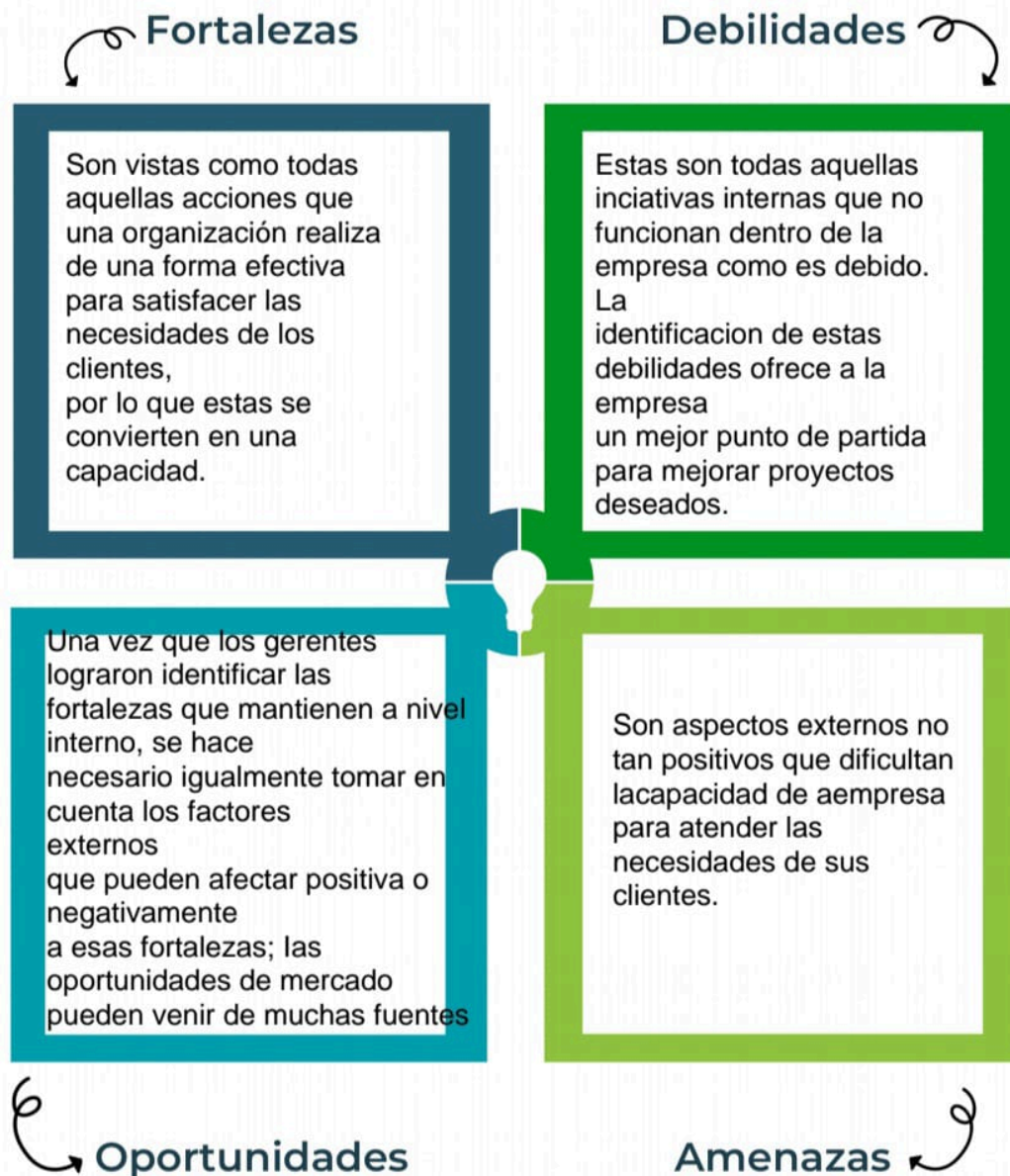
Socios clave Personas, grupos o instituciones que fomentarán parte de los procesos de la empresa.	Actividades clave Tareas 100% necesarias para poder crear, desarrollar y comercializar el producto. Recursos clave Personas, materiales, dinero, herramientas y otros necesarios para las actividades	Propuesta de valor Atributo diferenciador del producto ¿Cómo quiero venderlo?	Relación con el cliente Estrategias para propiciar una lealtad de los clientes potenciales Canales Medios a utilizar para hacer llegar el producto al consumido	Segmento de clientes Construcción de grupos con características similares (deseos, necesidades) que podrán satisfacer el producto o servicio
Estructura de costos A que se relacionaran los gastos		Fuentes de ingresos De dónde provendrán los ingresos		



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.



Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



"Donde te hacemos brillar"



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler - 100.000
- Teléfono - 10.000
- Equipo de trabajo - 125.000
- Patente - 65.000
-
-
-

Mis costos variables

- Luz - 40.000
- Agua - 27.000
-
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



Servicio al cliente - 15.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):


$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow \frac{300.000}{(15.000 - 67.000)}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 15.000 \times 67.000$$

 Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9


Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.


Activos

- Alquiler
- Permisos
- Equipo de trabajo
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Dinero ganado
- Productos de trabajo
-
-
-
-
-
-
-
-

 Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.

 Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

AGV GROUP

AGV herramientas diseñadas para despertar tus sentidos.

19 productos

American Crew

American Crew es líder en las categorías de Peluquería masculina, CUERPO, AFEITADO, ESTILO, FRAGANCIA.

42 productos

Asuer

Accesorios de peluquería y estética.

12 productos

BIFULL

Bifull Profesional en secciones de corte, forma, color, utillaje o accesorios de peluquería.

13 productos

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Mi marca Empresarial

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Por que nos fórmula una idea principal de mercadeo de empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Estudiantes

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Aprender demás

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Un poco de explicación y quizá realizar trabajo en equipo que sea como encargarnos de una empresa juntos

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que los estudiantes lleguen a aprender sobre lo que nos puede beneficiar en un futuro

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Solamente a los estudiantes y la atención recomendable

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Puede ser por medio de una presentación

¿Quién lo hace?
(Responsables)

M. Ángel Abarca

NOTAS

Gracias a este trabajo comunal, aprendí a como sobrellevar mis ahorros en un futuro y como poder organizarme mejor, incluso a como sobrellevar una empresa que me beneficie en todo lo bueno.