



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

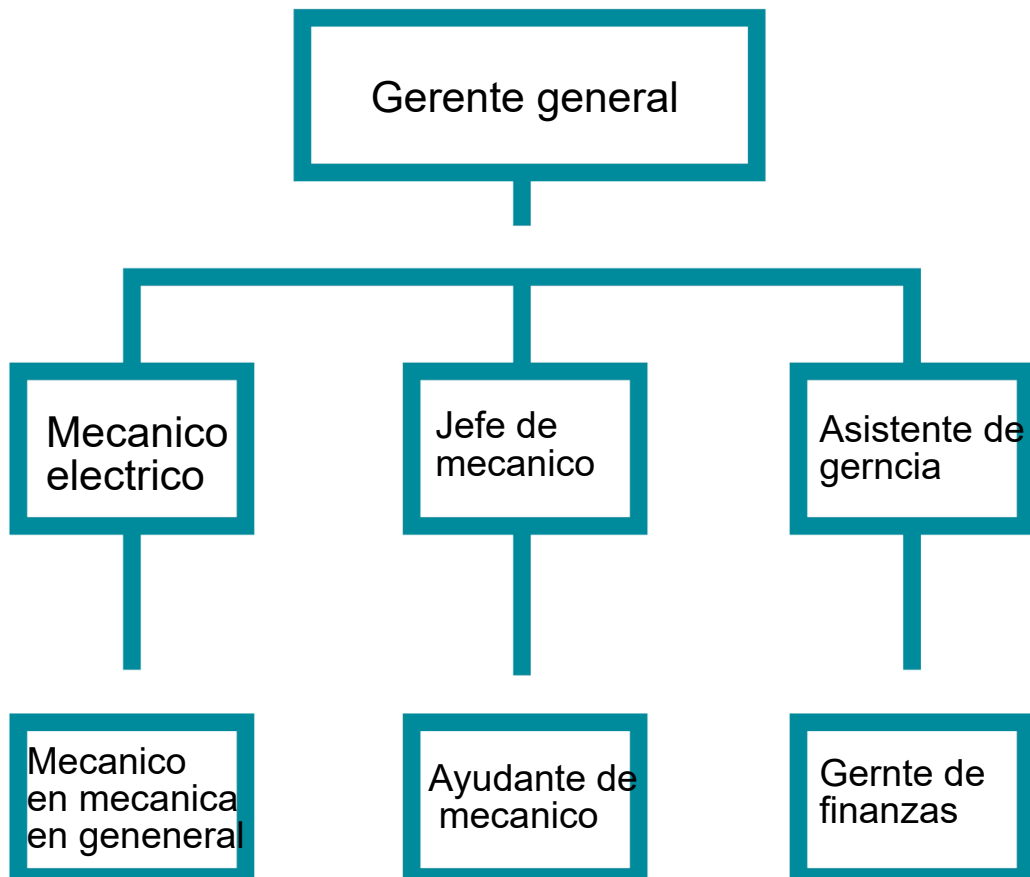
Misión:

Tener un taller mecanico de los mejores del pais

Visión:

es un muy bun taller que al tiempo logre ser sostenible por el mismo sin necesidad de que yo este ahi

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Los empleados son empleados locales contribuyen a la economía
generan puestos de trabajo sus responsabilidades es relevanr

Sostenibilidad ambiental:

Los talleres mecanicos generan gran cantidad significativa
de residuo contaminantes debido al manejo de aceites quimicos
y esto puede afectar negativamente al ambiente

Sostenibilidad económica:

los talleres automotrices son parte de la industriaos que generan
ingresos monetario y empleo. Su exito economico esta relacionado
con calidad de sus servicios y satisfaccion al cliente



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

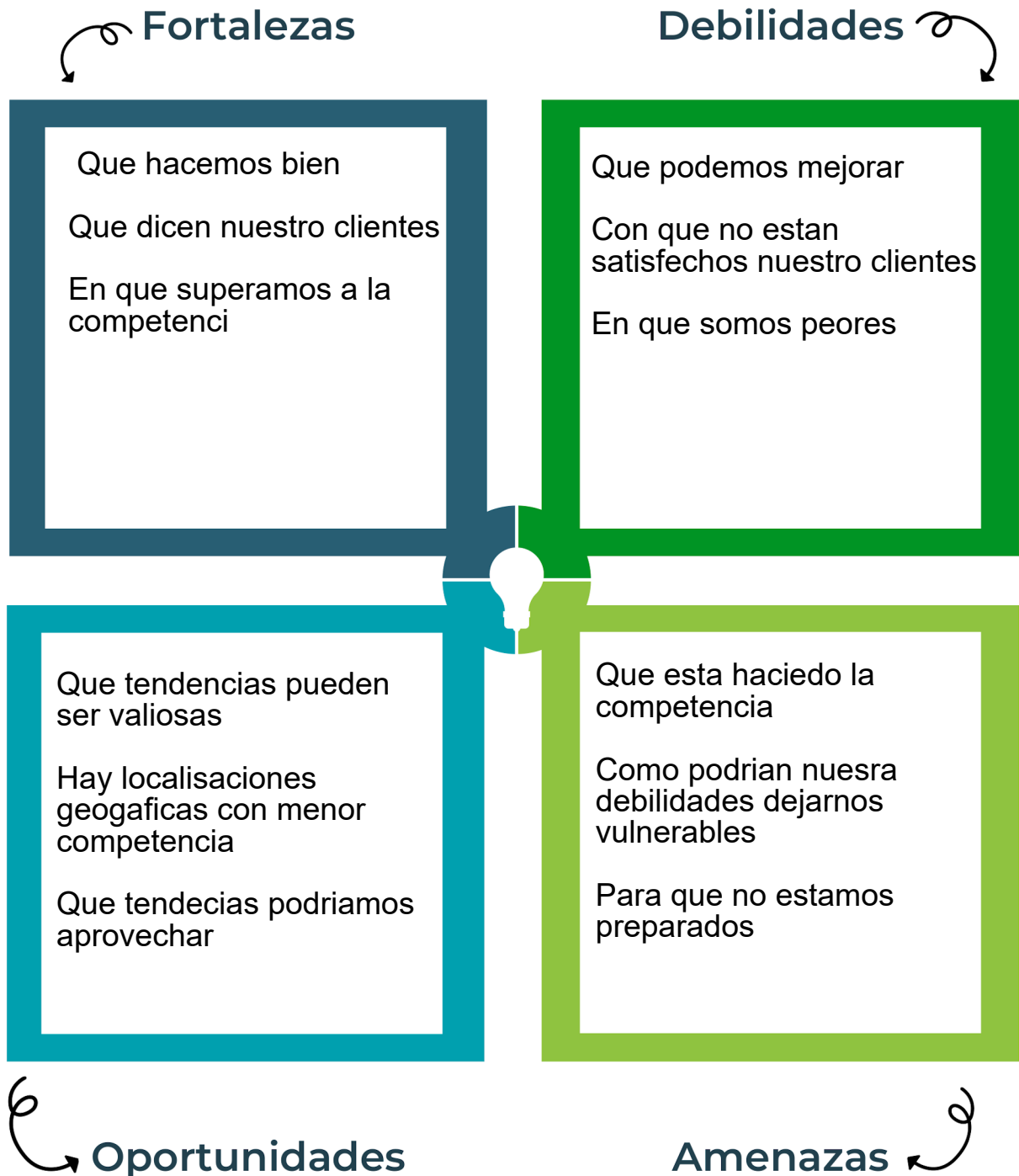
Socios clave Son todos los proveedores y socios estratégicos que contribuyen a tu modelo de negocio funcione.	Actividades clave Tareas esenciales que una organización debe realizar para cumplir sus objetivos.	Propuesta de valor Es una práctica original de marketing que tiene como objetivo darle al cliente una idea clara.	Relación con el cliente son acciones que influyen al éxito de una organización.	Segmento de clientes representan un segmento de audiencia que tienen comportamientos similares antes de realizar su compra.
	Recursos clave los activos físicos, humanos, intelectuales y financieros .		Canales comunicación, distribución y ventas.	
Estructura de costos composición detallada de todos los gastos asociados con la operación del negocio.		Fuentes de ingresos venta de activo, cuota por uso suscripción, préstamo, alquiler, publicidad etc.		



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



queria poner el fondo negro con letras blancas pero no me deja y imagenes tampoco

Somos tu mejor opcion

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Negro	Blanco	
-------	--------	--

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- luz 25,000
- Agua 15,000
- Internet 35,000
- productos de limpieza 115,000
- salarios por mes 1,920,000
- Alquiler 500,000
- herramientas 250,000

Mis costos variables

- repuestos
- aceites
- productos
- llantas
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



variable

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 2.860,000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 3,600,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- cuentas por pagar
- local
- maquinas
- cuentas por cobrar
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- salarios
- inventario
- herramientas
- cuentas por pagar
- deudas
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

La importancia tributaria no solo garantiza su legalidad y transparencia si no también juega un papel crucial en su estabilidad financiera

¿Cómo se liquida una empresa?

1. Acuerdo de disolución de la sociedad
2. Nombramiento de liquidadores
3. Presenta de declaración anual
- 4, presentacio de formato rx ante la secretaria de hacienda y credito publico

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

todos son muy importantes desde como estar educado financieramente hasta como crear un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

para tener educación financiera

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para nosotros mismo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

para educarnos financieramente y aprender a como es que se crea un emprendimiento

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

vamos a hacerlo lo mas pronto posible

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

tener buenos resultados financieros utilizando todos los consejos y enseñanzas

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

marketing
confiabilidad
esfuerzo
dinero
inversionistas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

cuando estemos preparados para ello

¿Quién lo hace?
(Responsables)

nosotros mismoos

