



**Junior  
Achievement  
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

**35**

Years of  
Empowering  
Lives

**YO EMPRENDO**  
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO  
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL  
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE  
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE  
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



## Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

# Actividad #1

## Defina la idea de negocio.

Mi idea de negocio es hacer un emprendimiento sobre comida rápida, lo cual lo haré en base a mis conocimientos como lo es cocinar y preparar alimentos de manera higiénica, limpiando y desinfectando utensilios antes de manipular los alimentos, ya que es muy importante. Mi estrategia de negocio va a ser de costos bajos se trata de una táctica cuyo objetivo es obtener un nicho, lanzar productos o llegar a un público específico mediante la acción de ofrecer los productos con un costo más bajo en mis productos o servicios, puede ser en algunas o determinadas épocas del año esto puede variar según el objetivo del negocio, también maximizar el margen de ganancia, aumentar la participación en el mercado o alcanzar los márgenes de beneficio específico



**Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.**

## Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

### Misión:

Conseguir empleados para aumentar las ganancias del negocio

que puedan llegar clientes y poder vender nuestros productos a ellos

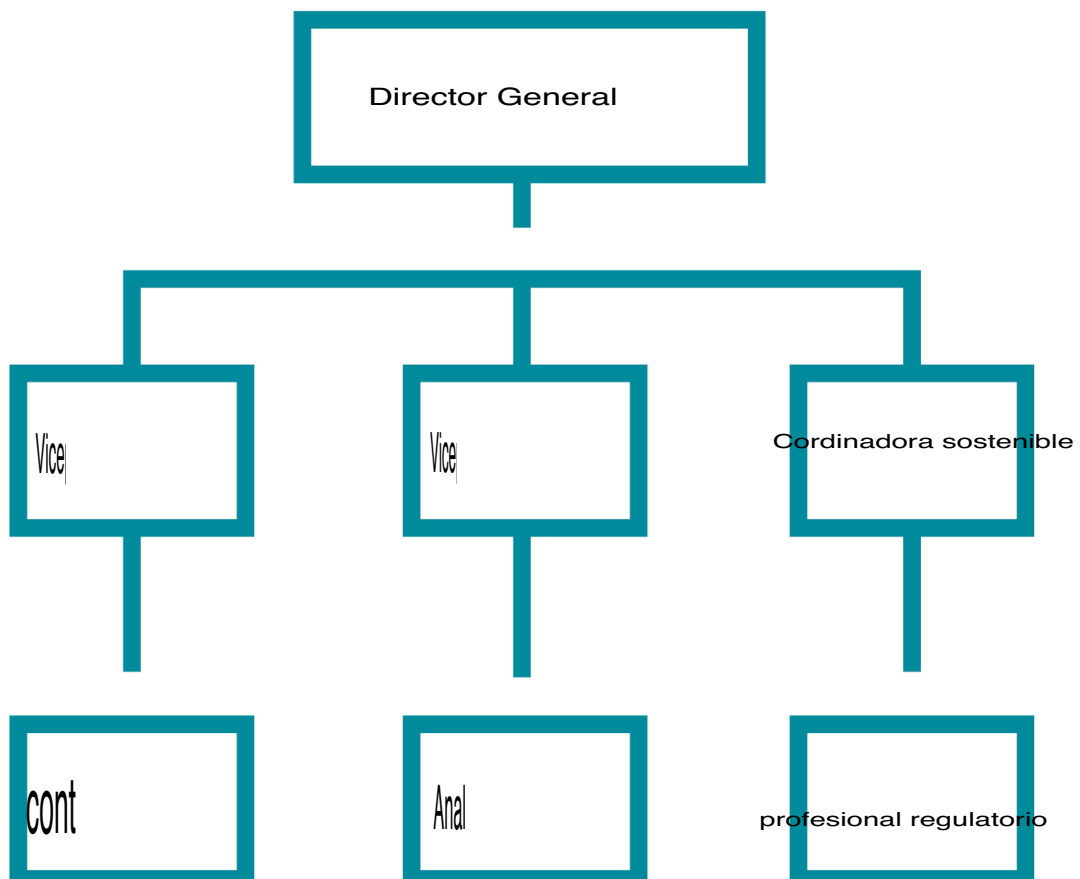
### Visión:

A largo plazo quiero que mi negocio sea exitoso y que mis

clientes si lleguen a estar satisfechos con lo que puedo hacer

Que lleguen mas participantes y mas clientes cada vez

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



## Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

### *Sostenibilidad social:*

Gestionando el crecimiento y el cambio de forma para que se reduzca  
la contaminación protegiendo los recursos naturales

### *Sostenibilidad ambiental:*

Las acciones de mi negocio para la sostenibilidad ambiental se enfocan  
en el cuidado del agua, no se utilizara el consumo de combustibles fosiles  
el uso de fuentes de energia renovables y el reciclaje

### *Sostenibilidad económica:*

Apostando por el reciclaje, reduciendo el consumo de energia  
colaborar con movimientos sociales y vecinales, apostar por marcas verdes  
comprar productos de comercio justo o de segunda mano



Recuerda hacer uso  
de los objetivos de  
desarrollo sostenible

## Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

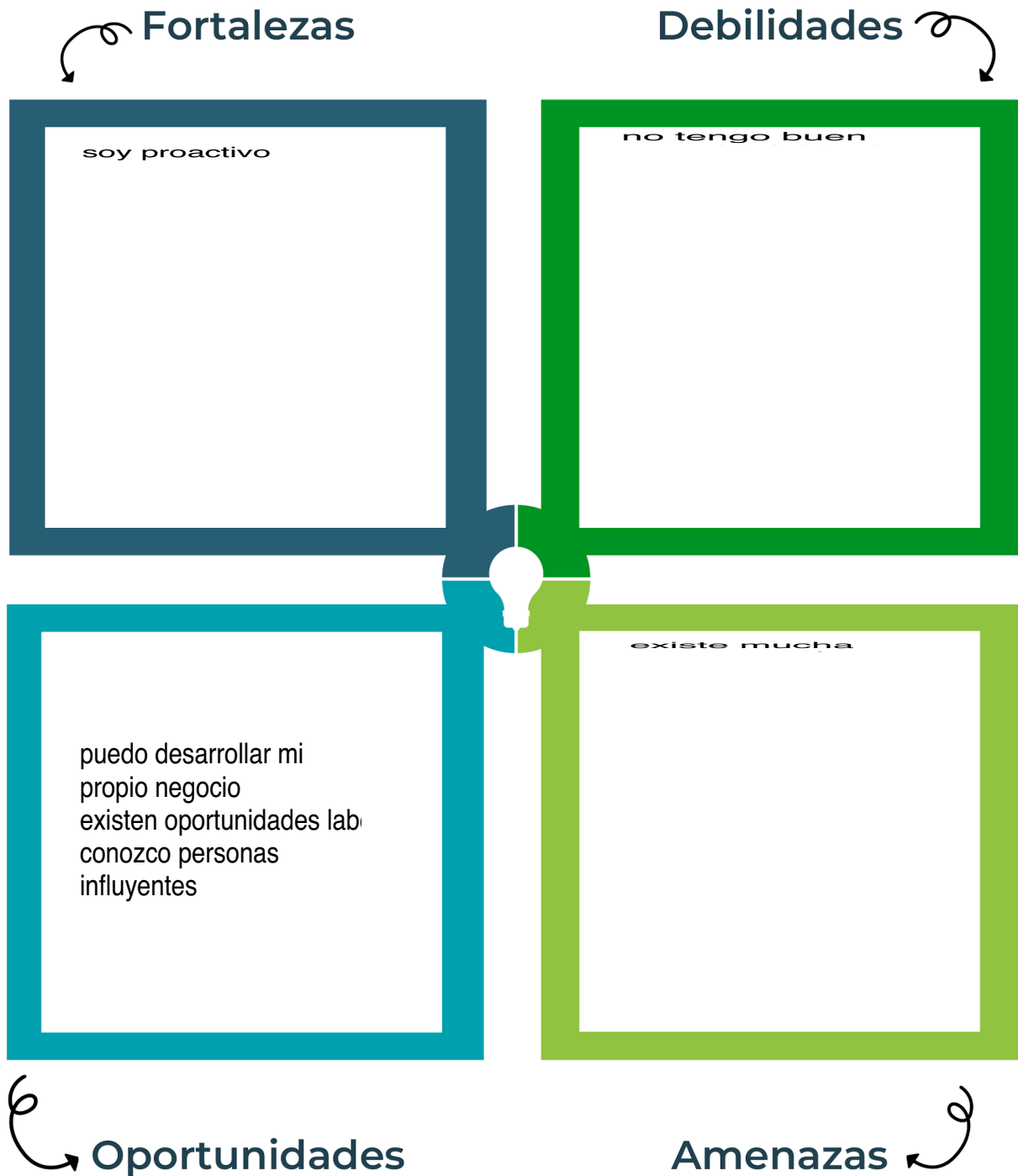
|  |   |  |   |   |
|--|---|--|---|---|
| <b>Socios clave</b><br><br>Proveedores asociados   | <b>Actividades clave</b><br><br>gestión de logística<br>control de inventario<br>publicidad<br>control de precios<br>nuevos proyectos<br>alianzas | <b>Propuesta de valor</b><br><br>precios bajos | <b>Relación con el cliente</b><br><br>precios bajos<br>descuentos<br>lista de productos favoritos<br>compras online | <b>Segmento de clientes</b><br><br>personas |
|  | <b>Recursos clave</b><br><br>precios bajos<br>nuevos empleados<br>alianzas con empresas<br>suministro<br>marcas propias                           |  | <b>Canales</b><br><br>tienda online<br>redes sociales<br>fundación<br>supermercados                                 |   |
| <b>Estructura de costos</b><br><br>Infraestructura y red logística<br>gestión de inventario<br>salarios de los empleados |   |  | <b>Fuentes de ingresos</b><br><br>Venta de productos<br>ingresos por servicios<br>tarifas por publicidad            |   |



Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

## Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Encuentra la felicidad

en lo que menos resalta

Colores principales de mi marca empresarial



Naranja

Amarillo

Rojo

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

## Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

### Mis costos fijos

|   |        |
|---|--------|
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |
| ● | 10.000 |

### Mis costos variables

|   |       |
|---|-------|
| ● | 1000  |
| ● | 3000  |
| ● | 5000  |
| ● | 6000  |
| ● | 8000  |
| ● | 9000  |
| ● | 11000 |

*El precio de venta de mi producto / servicio es de:*

₱ 105.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

## Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades  $\rightarrow$

Punto de equilibrio monetario  $\rightarrow$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

## Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

### Activos

- Caja
- clientes
- documentos por cobrar
- mercancías
- inversiones temporales
- deudores diversos
- inventarios
- Almacenes
- El terreno
- La Renta

### Pasivos

- Proveedores
- documentos por pagar
- Hipotecarios
- anticipo de clientes
- acumulados
- acreedores diversos
- impuestos por pagar
- gastos pendientes
- rentas cobradas
- intereses cobrados



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

## Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Walmart y Chedraui son dos competidores distintos que tienen un servicio similar

mientras que los restaurantes Fast Food hacen la misma manipulación

de productos que ofrecemos y parte del mismo servicio que se ofrece a los clientes

como la higiene en sus utensilios y satisfacer a los clientes con su gastronomía

también con la venta de consumo y bebidas es similar

Mi emprendimiento se basa más que todo en la comida rápida como lo es en McDonald

no lo mismo pero cosas que son comida rápida y similares, algunas son basadas de

ahí mismo

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

# Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

## *Importancia de las obligaciones tributarias:*

El movimiento tributario garantiza que cada individuo y empresa  
contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica  
ya que la recaudación es vital para mantener una estabilidad económica  
y financiera en nuestro país

## *¿Cómo se liquida una empresa?*

Consiste en la extinción de tu negocio o empresa  
a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas  
pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus  
deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa  
entre los socios

# Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?  
(Problema y descripción)

Las plantaciones y como podemos prevenir la tala de arboles

¿Por qué es importante este tema?  
(Justificación)

Porque contribuye a la biodiversidad

¿Para quiénes lo vamos a hacer?  
(Público meta)

Para el publico meta

¿Para qué es la actividad?  
(Objetivo)

La actividad se realizara para que las personas puedan ver el daño que se hace con la tala de los arboles

¿Qué vamos a hacer?  
(Actividades)

Explicar al publico las diferentes maneras de poder cuidar el medio ambiente y las plantaciones

¿Qué queremos lograr?  
(Metas y Resultados)

Que las personas puedan cuidar y plantar de forma correcta

¿Qué necesitamos?  
(Recursos y materiales)

Se necesitan  
Macetas  
Herramientas  
Termómetros  
Sustrato  
Nutrición Básica  
Y elegir correctamente el tipo de planta y su momento de siembra

¿Cuándo lo vamos a hacer?  
(Cronograma)

del 10 hasta el 20 de Junio

¿Quién lo hace?  
(Responsables)

Responsable  
Jean Carlo Torres Gonzalez

# NOTAS

De este trabajo aprendí lo que es poder cuidar el medio ambiente

Como pueden llegar a servir las finanzas, hay diversas maneras

que son las cosas que me pueden llegar a interesar y que no me lleha

a interesar. También me enseñó a trabajar en algunas cosas

, a poder crear mi negocio y entre otras mas cosas, las importancias de

las cosas, que negocios pueden producir lo mismo que otros

y hasta mas