



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi emprendimiento consiste en aprovechar mis habilidades en la cocina y enseñárselas al mundo por medio de mis comidas, practicamente es un soda, pronto será un formal restarurante.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

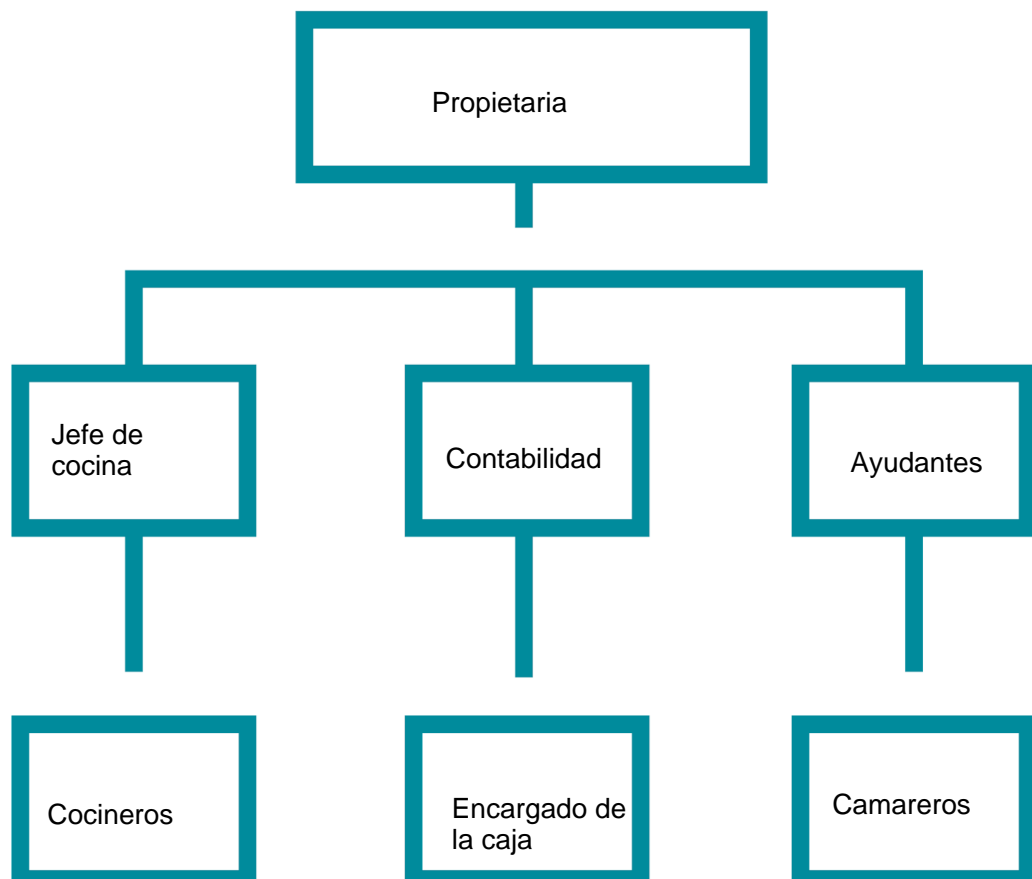
Misión:

Hacer que a todos les guste nuestro servicio de comidas.

Visión:

Ser uno de los restaurantes mas generador de ventas en todo el pais

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Teniendo buena atención al cliente

Teniendo mucho respeto y comprensión hacia ellos

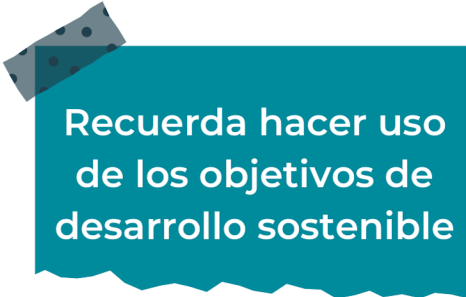
Sostenibilidad ambiental:

Utilizar materiales ecológicos para el medio ambiente.

Reciclar y utilizar materiales reciclados si es posible.

Sostenibilidad económica:

Tener buenos precios, a un precio bueno y que cumpla lo que vale la calidad de los productos que ofrecemos en nuestro restaurante.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

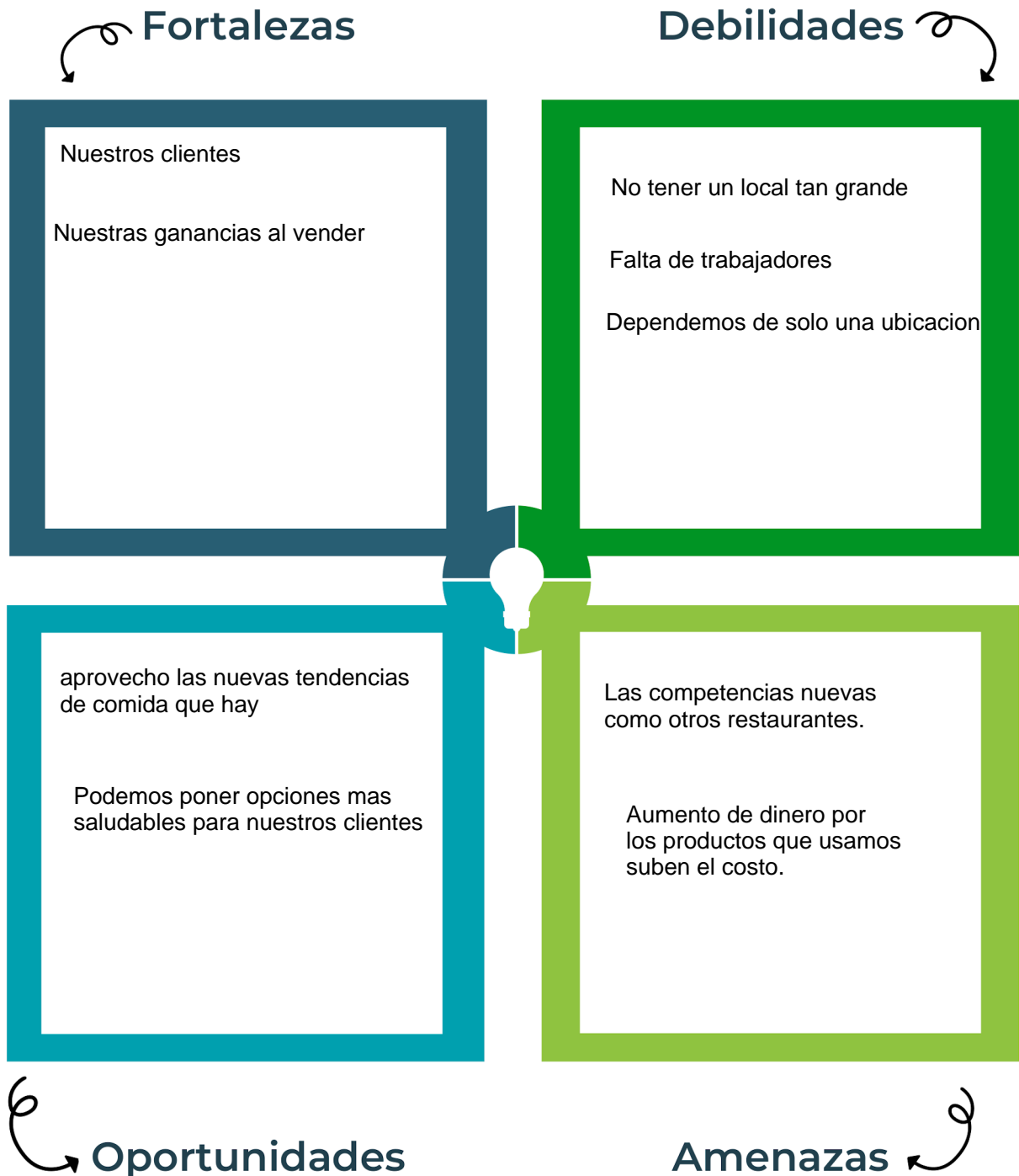
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave Proveedores de nuestros productos y de los que usamos.	Actividades clave 1. ventas de comidas rapidas 2. Marketing	Propuesta de valor Mantener la esencia de nuestras comidas aun asi haya pasado tiempo (años)	Relación con el cliente 1. En el local 2. Por medio de nuestras redes sociales.	Segmento de clientes La cantida de publico que hay en el restaurante
	Recursos clave Que busquen contratarnos. Ser famosos al nivel de ciudad por el momento		Canales 1. nuestro restaurante 2. las redes sociales	
Estrucutra de costos Los costos fijos que tenemos en el local Los salarios de nuestros trabajadores Los costos del marketing			Fuentes de ingresos Cada venta de nuestras comidas que tenemos.	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

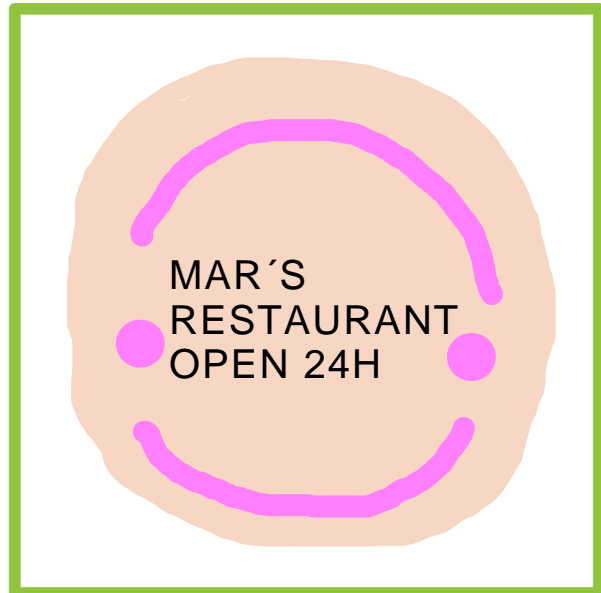


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

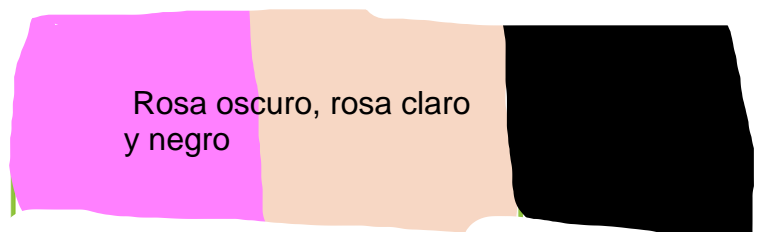
El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Alquiler del local(2 millones de colones)
- La electricidad (150.000 colones)
- Salarios (450.000 colones por persona)
-
-
-
-

Mis costos variables

- Publicidad y marketing (depende de 100.00/200.000 colones)
- Mantenimiento (120.500 colones o mas)
- Reparaciones (Dependes del arreglo 300.000MIL)
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



5mil colones
cada platillo

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 12,9975

Punto de equilibrio monetario → ₡ 64987,5



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Pago de nuestras motos para entregar pedidos
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Salarios por pagar
●	Las cuentas de la los servicios
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En Costa Rica se han contado 454 650 Microempresas de comidas rápidas como nuestro emprendimiento, sin embargo creemos que hay más de esa cantidad ya que cada día van naciendo más y más microempresas de este tipo porque en Costa Rica se caracteriza por la buena gastronomía que hay.

Según la investigación que realicé para llegar a poder responder esta pregunta dice que 454 650 equivale a un 23,6% más que en el 2020 y por esto concluí que van a llegar a haber más cada mes incluso días.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

segun mis propias palabras es importante pagar los impuestos ya que es dinero del estado que al tener una empresa es necesario cumpli con el orden que es darlo, mas que todo pagar el impuesto al valor agregado.

¿Cómo se liquida una empresa?

Hacen una reunion entre los trabajadores accionistas, luego redactar la DIAN (direccion de impuestos y aduanas nacionales) Hay que publicar nuestra decision de que queeremos liquidar la empresa y elaboramos nuestro inventario.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La alimentacion: Calidad de producto que se ofrece

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

porque voy a pagar por esos productos y quiero pagar por algo de calidad.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

para los clientes ya que debemos satisfacer los gustos de ellos.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para satisfacer el buen paladar de nuestros clientes del local

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

platos de buena calidad.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Complacer a nuestros clientes a la hora de que degusten nuestros alimentos.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Proveedores confiables que nos ofrezcan ingredientes de una excelente calidad a un precio razonable

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Los martes y jueves recibimos a nuestros proveedores para la entrega de materiales.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Lo hace nuestro encargado de la logística de producción y yo que soy la gerente doy el paso si me gusta la idea.

