



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

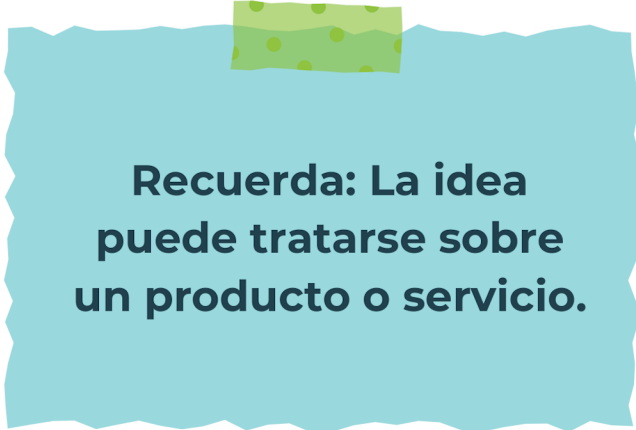


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

comenzar un negocio de postres
requiere de una inversión baja puesto que muchos de los
utensilios e ingredientes son económicos, es importante que
detalles los gastos lo mejor posible para que el negocio sea
rentable.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

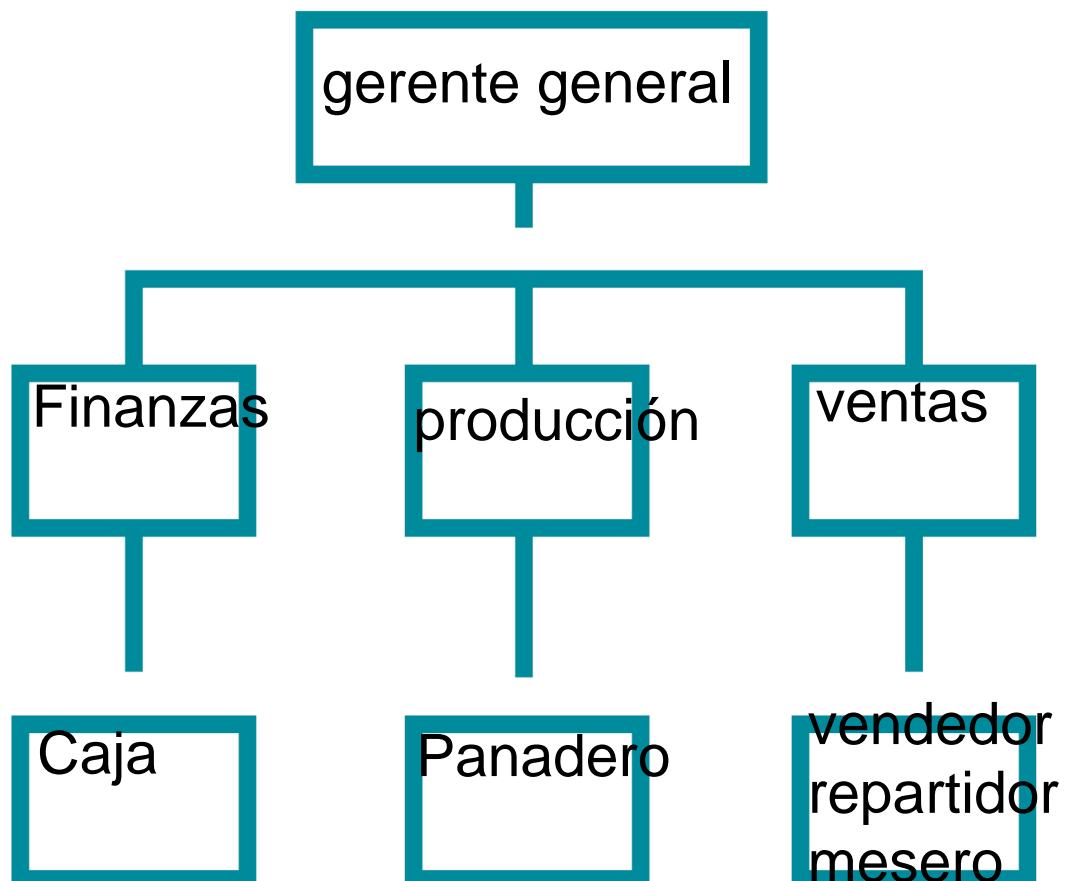
Misión:

Ofrecer al consumidor postres de la máxima
calidad, con la máxima frescura y a precios
justos

Visión:

Deleitar a nuestros clientes con deliciosos
productos, elaborados eficientemente con
insumos de calidad y por un equipo humano
comprometido

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

vender los postres a las personas y
puedan disfrutar de un
rico postre de buena calidad y a un buen
precio

Sostenibilidad ambiental:

producen gran variedad de desperdicios, desde comida hasta empaques; por esto, es importante poner en marcha medidas que velen por el uso adecuado de los residuos: envolturas fabricadas en material reciclado, empaques grandes y reutilizables en vez de unidades individuales

Sostenibilidad económica:

naturales y ecológicos, con un mayor
nivel de calidad
a un buen precio



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

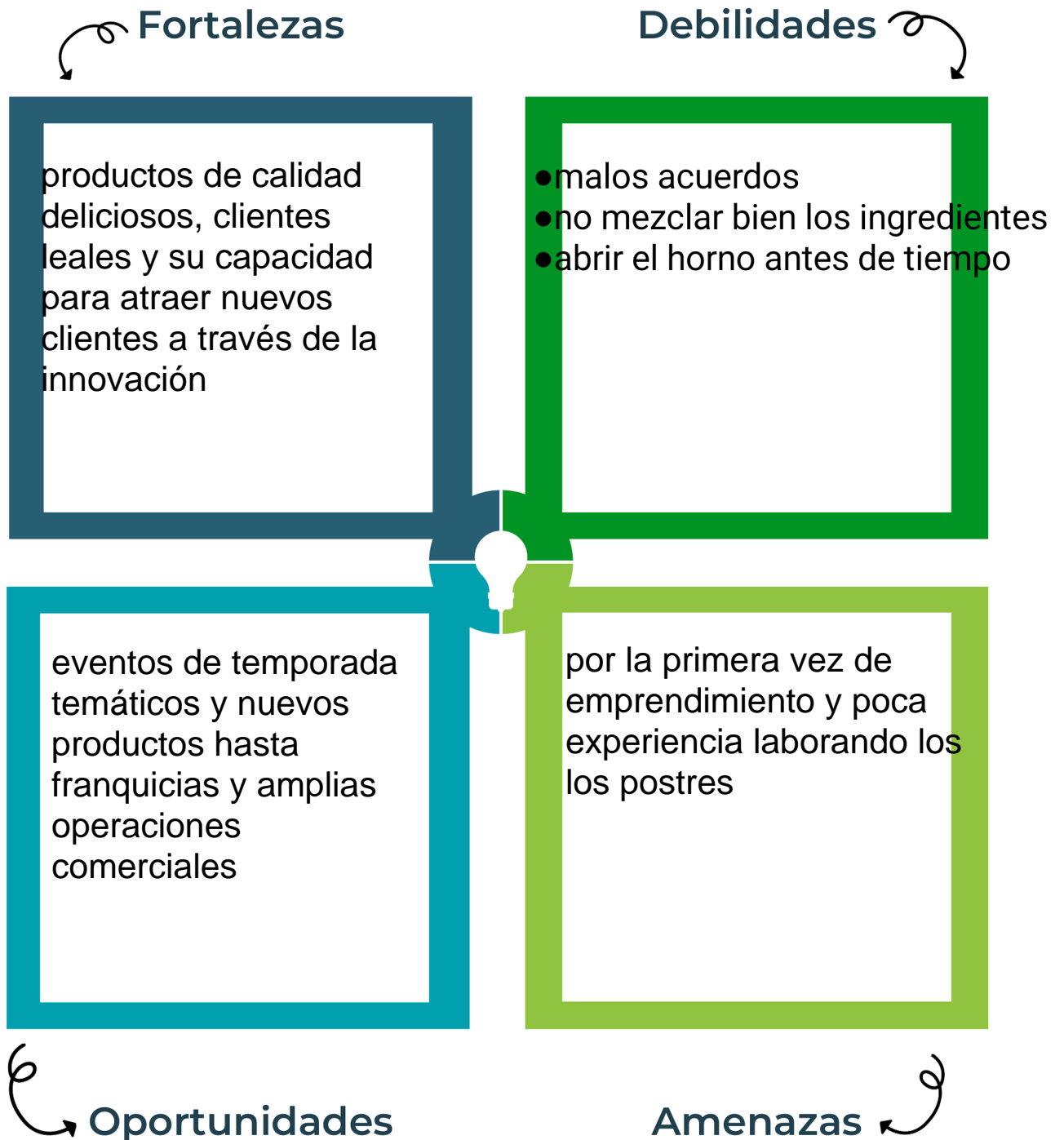
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave personas que sean capaces de poner un emprendimiento en marcha y atraigan clientes	Actividades clave Elaborar y decorar distintos tipos de tartas y pasteles según las técnicas de pastelería. Recursos clave propuesta o necesario personal responsable	Propuesta de valor declaración clara y concisa de lo que ofrece nuestra panadería a los clientes y cómo se diferencia de la competencia.	Relación con el cliente tentar a los clientes con nuevos productos Canales por medio de páginas de Internet	Segmento de clientes relación entre calidad del producto y precio justo, pero con atención al detalle
Estructura de costos promoción de productos y presupuesto		Fuentes de ingresos venta de postres individuales, pedidos para eventos especiales y clases de repostería		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Que tu día esté repleto de amor y pedacitos de dulce felicidad

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad: 15.000
- Agua: 12.500
- gas: 20.000
- servicio de envío: 15.000
- servicios básicos: 10.000
- personal: 20.000
-

Mis costos variables

- mantenimiento: 20.000
- Empaquetado: 30.000
- materiales: 15.000
- materiales indirectos: 30.000
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 150.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 10.681$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡ } 1602.15$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Bandejas
- Moldes para pasteles
- vitrinas de panadería
- hornos
- probadores
- refrigeradores
-
-
-
-

Pasivos

- las deudas
- salarios que no han pagado
- factura de proveedor
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

compra y venta

venta de productos

pastelería

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Es para garantizar que como el individuo y la empresa colaboren de manera proporcional para mantener la estabilidad económica

¿Cómo se liquida una empresa?

consiste en la extinción de tu negocio o empresa. A través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

mejorar la calidad del producto

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

son conocidas y amadas de la cocina que tiene que ver específicamente con la preparación y elaboración de alimentos tipo dulce, con masa o sin ella,

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

lograr que a los clientes les guste el postre y entre otros para seguir creciendo el producto

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Desarrollar elaboraciones básicas y complementarias de pastelería y repostería. Montar, decorar y presentar postres de forma

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

elaborar masas cremas, rellenos, pastas

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Aplicar las normas y condiciones higiénico-sanitarias en restauración

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Tazas y cucharas medidoras. Todas las buenas recetas te indican las cantidades en cucharitas o tazas

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

actuar lo más antes posible

¿Quién lo hace?
(Responsables)

repostero es aquel individuo cuyo oficio es decorar y preparar dulces de repostería

