



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

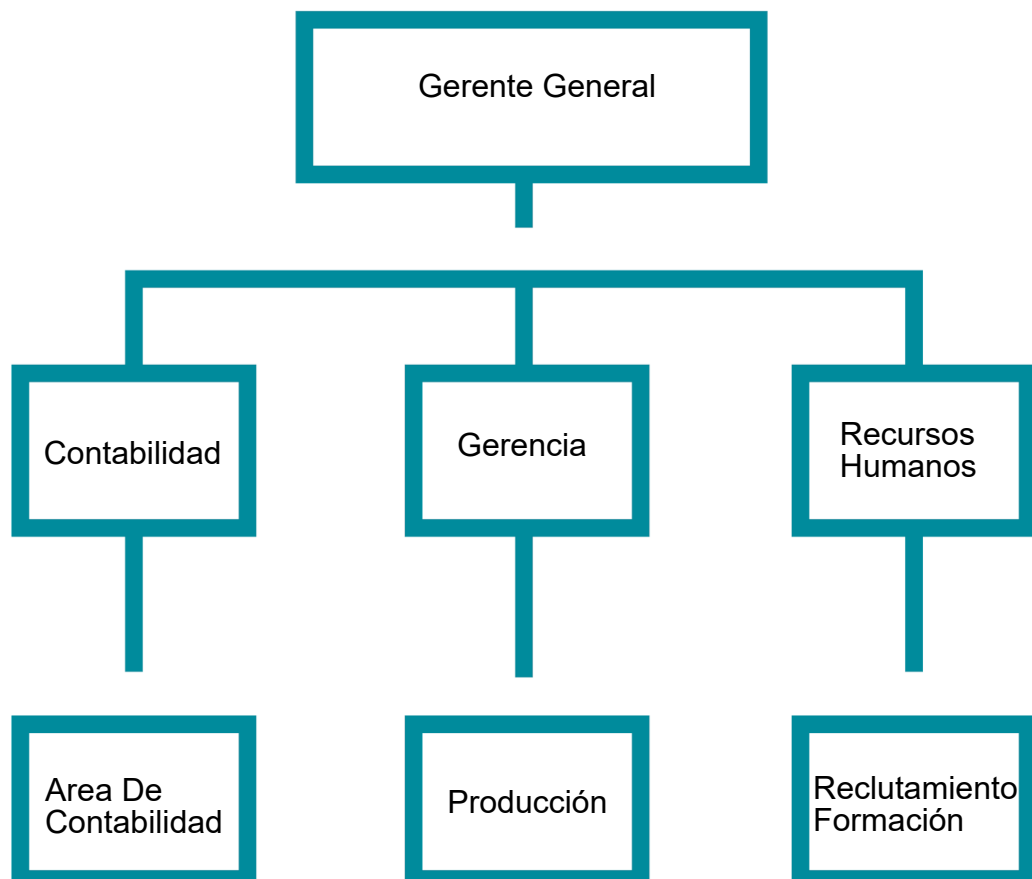
Misión:

Proveer telefonos de alta calidad que contribuyan a la economía de
nuestros clientes, promoviendo practicas economicas justas para todos

Visión:

Ser la mejor empresa a nivel internacional de telefonos moviles, transformando
la vida de millones de personas con innovación y calidad

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

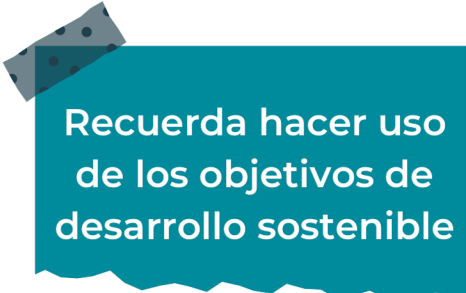
Adoptar practicas y politicas q promuevan el bienestar social y el desarrollo de las comunidades en las que opera la empresa, entre las medidas que se podrían tomar, es ofrecer salarios buenos, y ofrecer buenas condiciones de trabajos ademas de capacitar al personal y ofrecerles una compensación para mantenerlos motivados

Sostenibilidad ambiental:

Adoptar practicas que minimicen el impacto ambiental, como por ejemplo la utilización de materiales reciclados, y optar por alternativas ecologicas y amigables con el medio ambiente, ademas de desarrollar telefonos con baterías de alta eficiencia, y optimizar su consumo energetico para reducir su huella de carbono

Sostenibilidad económica:

Medidas que aseguren la rentabilidad del telefono a largo plazo, ademas para bajar el costo del dispositivo, se buscan alternativas de suministro mas economicas sin bajar la calidad de los materiales, ademas de diversificar los diferentes tipos de precios y telefonos para adaptarse a la necesidad de cualquier persona



Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

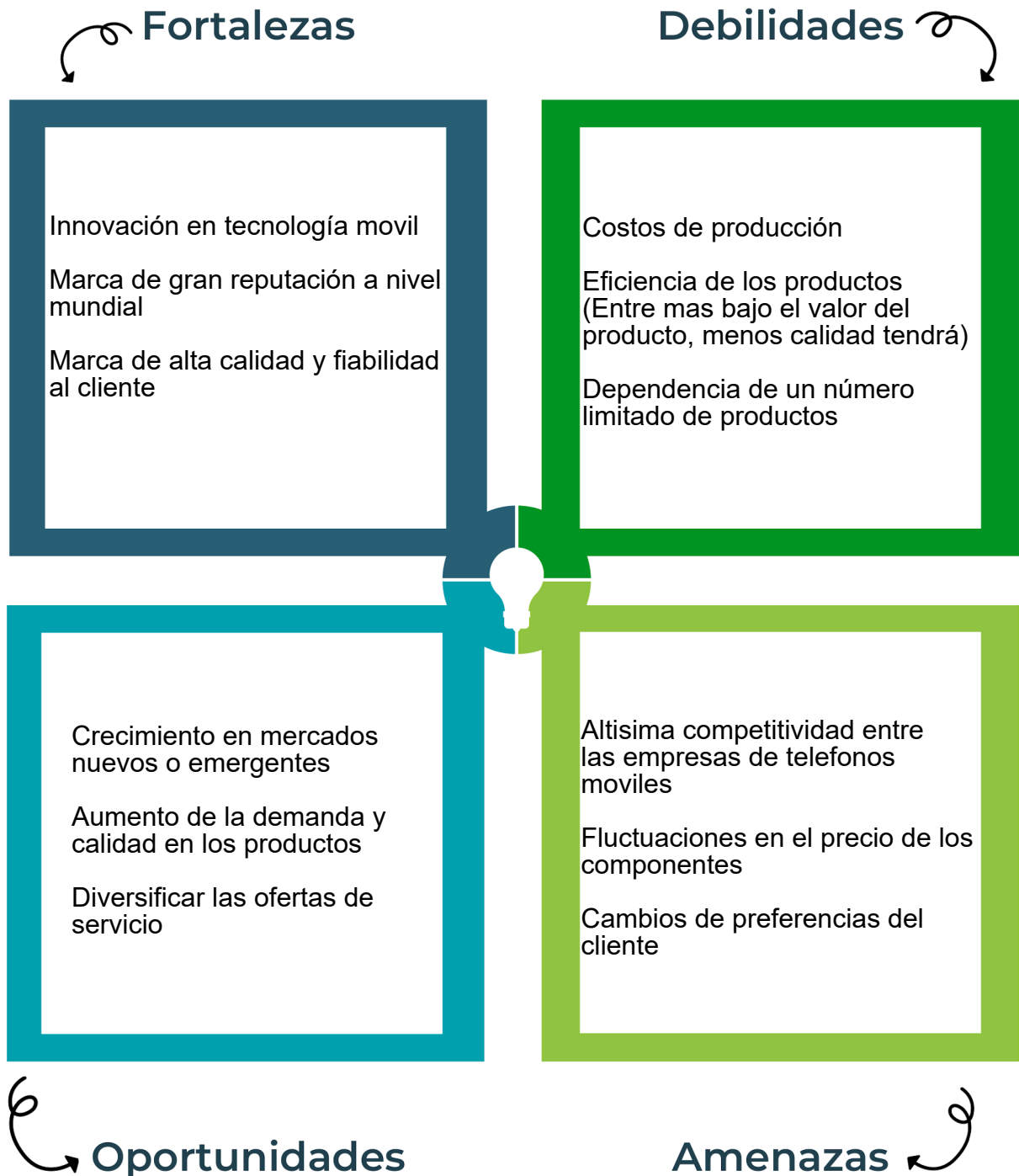
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<p>Consumidores individuales</p> <p>Empresas y consumidores</p> <p>Mercados emergentes</p> <p>Jovenes adultos y adolescentes</p>	<p>Mejora continúa de los productos</p> <p>Campaña de marketing y promoción</p> <p>Atención y soporte al cliente</p>	<p>Telefonos inteligentes de alta calidad con características innovadoras</p> <p>Planes de financiación flexibles</p> <p>Soporte técnico 24/7</p>	<p>Atención al cliente personalizada en tiendas</p> <p>Asistencia por teléfono y en línea</p> <p>Comunidades y foros de usuarios</p>	<p>Proveedores de componentes electrónicos</p> <p>Socios de software y aplicaciones</p> <p>Operadores de redes móviles</p>
	<p>Recursos clave</p> <p>Investigación y desarrollo en tecnología móvil</p> <p>Equipos de venta y marketing</p> <p>Derechos de propiedad intelectual</p>		<p>Canales</p> <p>Tiendas físicas propias</p> <p>Tiendas en línea</p> <p>Aplicación móvil para ventas y soporte</p>	
<p>Estructura de costos</p> <p>Costos de producción y su ensamblaje</p> <p>Sueldos y salarios de los miembros de la compañía</p> <p>Gastos en investigación y desarrollo</p> <p>Costos de marketing y publicidad</p>			<p>Fuentes de ingresos</p> <p>Venta de teléfonos y accesorios</p> <p>Publicidad y aplicaciones preinstaladas</p> <p>Servicios de reparación y mantenimiento</p>	

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

Introduce el texto aquí

El logo de mi primer emprendimiento

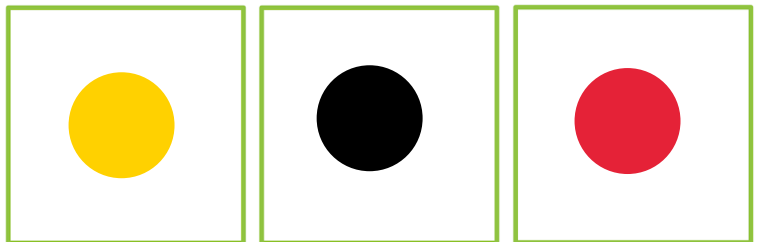


Calidad y eficiencia al alcance de todos.

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

●	Investigación Y Desarrollo 400,000,000
●	Maquinaria y Equipos 137,500,000
●	Plantas de Producción 330,000,000
●	Marketing 288,000,000
●	Salarios del personal 275,000,000
●	Costos Legales 137,500,000
●	Licencias y patentes 137,500,000

Total = 1,705,500,000

Mis costos variables

●	Procesador y GPU = 16,500
●	Pantalla = 11,000
●	Batería = 2,750
●	RAM y almacenamiento = 8,250
●	Camaras = 5,500
●	Chasis = 2,750
●	Mano De Obra y Software = 8,250

Total = 55,000

*El precio de venta de mi
producto / servicio es de:*



90,000

Recuerde que los costos
variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} \rightarrow 48,729$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} \rightarrow \text{₡} 4,385,610,000$$



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Inventario nuevo de telefonos
- Accesorios para telefono
- Equipos de fabricación y ensamblaje
- Patentes y propiedad intelectual
- Cuentas por cobrar
- Efectivo en caja
- Inversiones a corto plazo
- Bienes raices para tiendas minoristas
- Marcas registradas
- Software de gestión de inventario y ventas

Pasivos

- Cuentas por pagar a proveedores
- Prestamos bancarios
- Beneficios de empleados
- Impuestos por pagar
- Deuda a largo plazo
- Garantías de producto
- Arrendamientos operativos
- Provisiones para litigios
- Deudas comerciales diversas
- Capital social



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Existen demasiadas empresas de telefonos moviles, demasiadas de verdad, y existen grandes empresas como Samsung, Honor, Huawei, iPhone, Redmi, Nokia Motorola, etc, pero personalmente me gusta que haya una gran demanda y competitividad ya que esto motiva a superarse en muchisimas areas y ambitos diferentes de trabajo, y al final, los consumidores son los que terminan ganando ya que sube la calidad de los productos, para ser los elegidos de los clientes

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son fundamentales, ya que abarcan una serie de aspectos que van desde el financiamiento del estado hasta la promoción de la equidad social y el desarrollo económico.

Además, estas garantizan el funcionamiento adecuado de la sociedad, financiar servicios públicos, promover la equidad social, regular la economía y mantener la estabilidad económica y política

¿Cómo se liquida una empresa?

Comienzan con la decisión de los propietarios para disolver la empresa, y el nombramiento de un liquidador, se notifica a las autoridades correspondientes y se registra la liquidación, el liquidador hace un inventario y valora los activos, que se venden para pagar las deudas prioritarias, una vez pagadas las deudas, cualquier remanente se distribuye entre los propietarios, se cancelan las licencias, registros y cuentas bancarias, y el liquidador presenta un informe final para su aprobación.

Finalmente, se solicita la disolución legal de la empresa ante el registro mercantil, se obtiene un certificado de disolución, y se notifica a todas las partes interesadas, resolviendo todos los contratos y acuerdos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

El tema que me interesa es la educación y el conocimiento sobre emprender, como por ejemplo: ¿Que puedo hacer yo para emprender? de ahí iniciar los planes, estudiar sobre los temas necesarios, e iniciar con la organización y así progresivamente

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque puede haber una probabilidad grande en que yo como persona pueda terminar trabajando como emprendedor, y con esto tendría muchísima mas experiencia, y por ende al aplicar todo esto, a mi empresa futura le iría mucho mejor por mi experiencia

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para mí, y para presentarselos a mi tíos, ya que ellos en este mismo momento estan emprendiendo

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para educarme sobre los emprendimientos, ya que es un tema que personalmente es importante, porque uno en algun momento podría ser emprendedor o jefe de una empresa, y con estas actividades, uno comprende un poco mas sobre todo esto y gana experiencia y conocimiento extra

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Resolver las actividades mediante investigaciones, preguntas a mi familia, ya que la mayoría son contadores

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Tener un conocimiento mas amplio sobre las empresas, los emprendimientos, ademas de una mayor experiencia en todos estos campos laborales

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Internet para investigar, tambien libros para adquirir mayor conocimiento del tema

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Del 30/6 al 6/6
Esta semana estuve investigando muchisimos temas sobre los emprendimientos y empresas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Yo

