



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

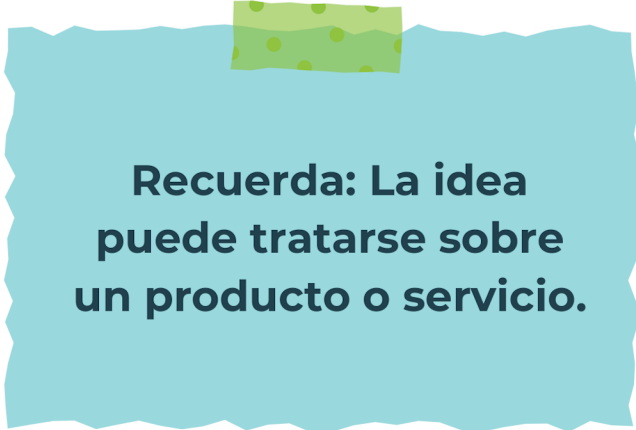


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio es cualquier actividad, trabajo u ocupación que se realiza con el fin de obtener una ganancia económica, también es crear una oferta o satisfacer la demanda de un producto o un servicio.



Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

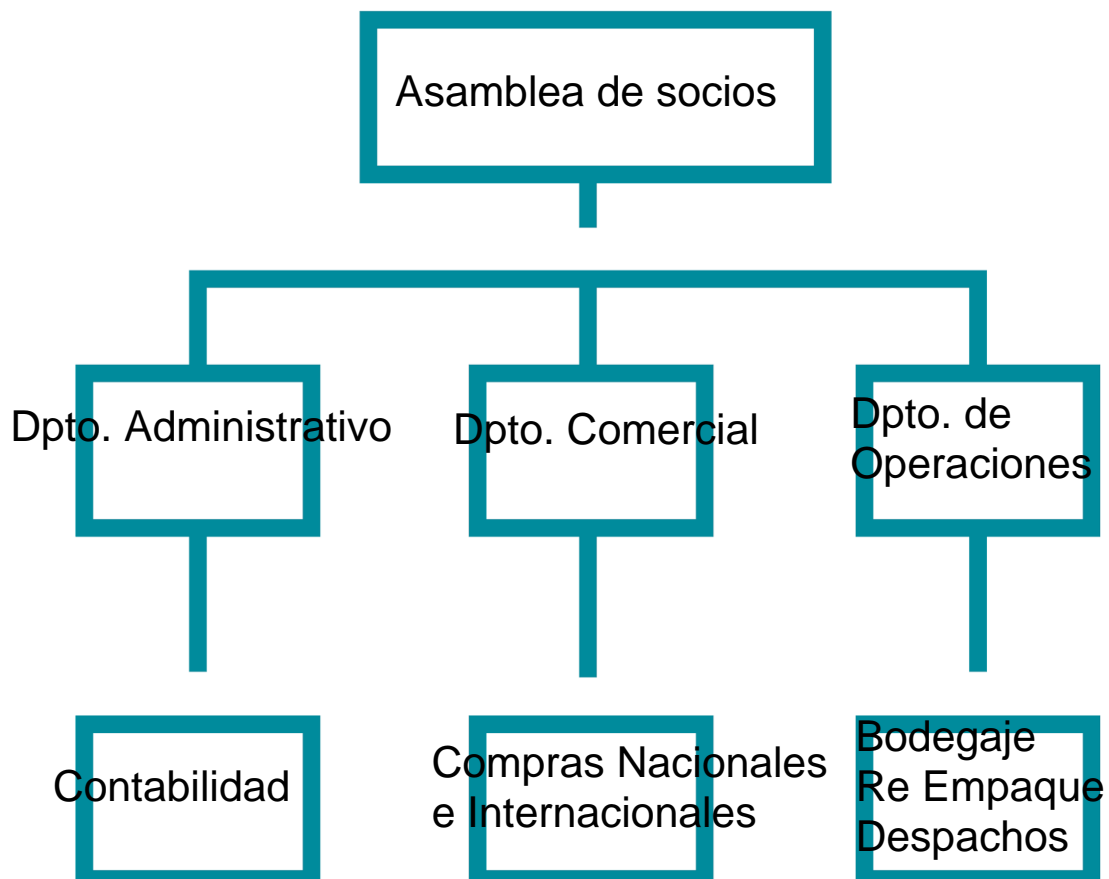
Misión:

Proveer un ambiente seguro donde mis clientes
puedan crear su propia empresa de negocios con
experiencia de calidad y que tengan precios
accesibles

Visión:

Somos líderes de una innovación y diseños de
nuestros propios negocios, buscamos ayudar a
la población a crear un rendimiento óptimo
para sus bienes.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Nos preocupamos por garantizar que todas las personas tengan acceso a los recursos y servicios necesarios para una vida digna

Sostenibilidad ambiental:

Nos encargamos de crear un ambiente equilibrado generado por la relación armónica entre la población y la empresa que la rodea y de la cual forma parte, y que esta relación permanezca por un largo tiempo

Sostenibilidad económica:

Brindamos una capacidad que tiene una organización de administrar sus recursos propios y generar rentabilidad a largo plazo de forma responsable



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

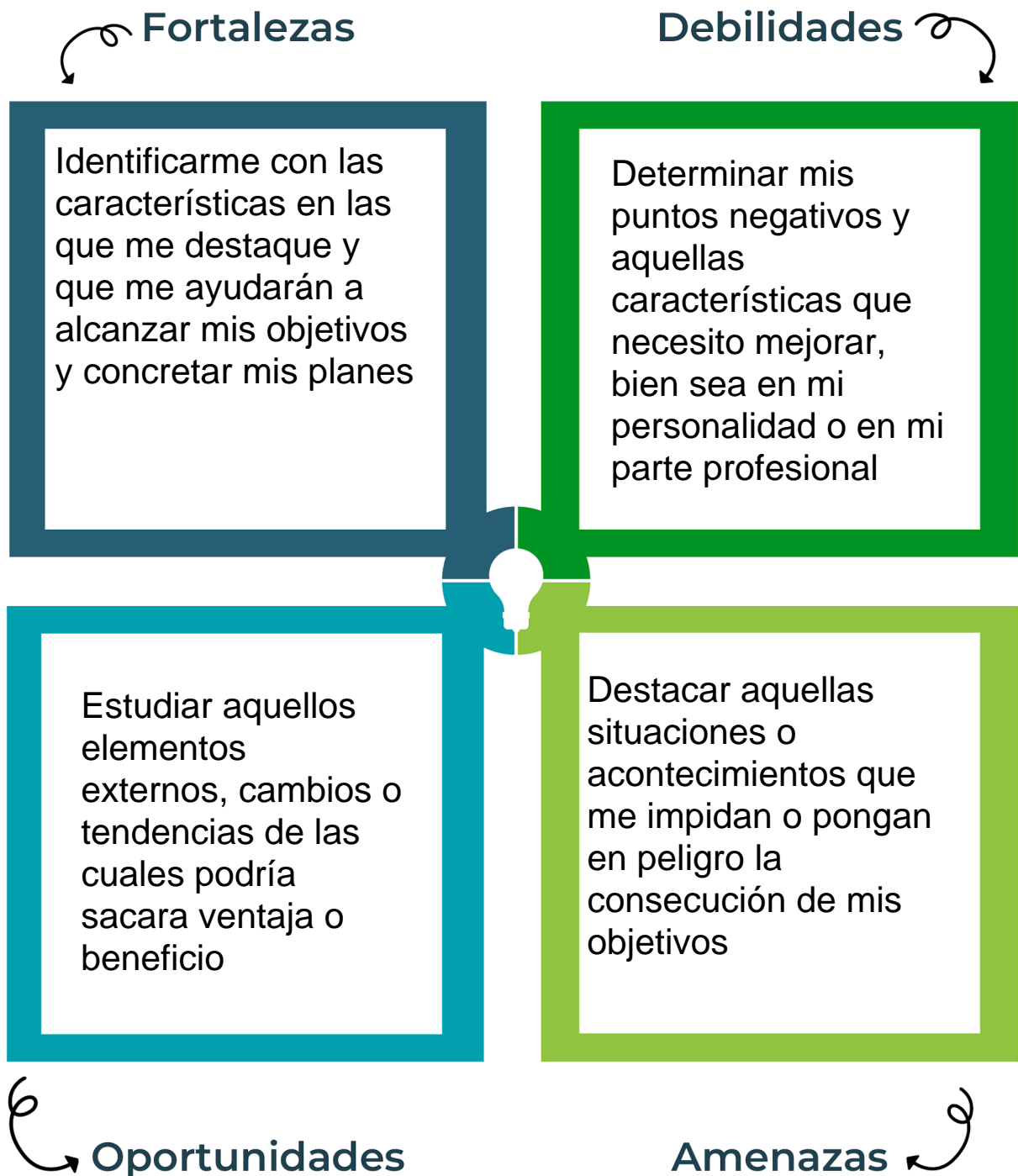
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Proveedores Invasores Socios Algún tipo importante para tu negocio	Producción Diseño Marketing Comercialización	La oferta a los clientes Lo que nos hace marcar una diferencia	Venta presencial Venta a través de páginas web	Hombre, mujeres, otros Niños, adultos, abuelos Qué edades tienen Preferencias y gustos
	Recursos clave Oficina Bodega Redes sociales Páginas web	Soluciones a los problemas	Canales Páginas web Instagram WhatsApp Local	
Estructura de costos Costos fijos Sueldos de trabajadores Impuestos Costos de publicidad		Fuentes de ingresos Venta presencial Venta por internet		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

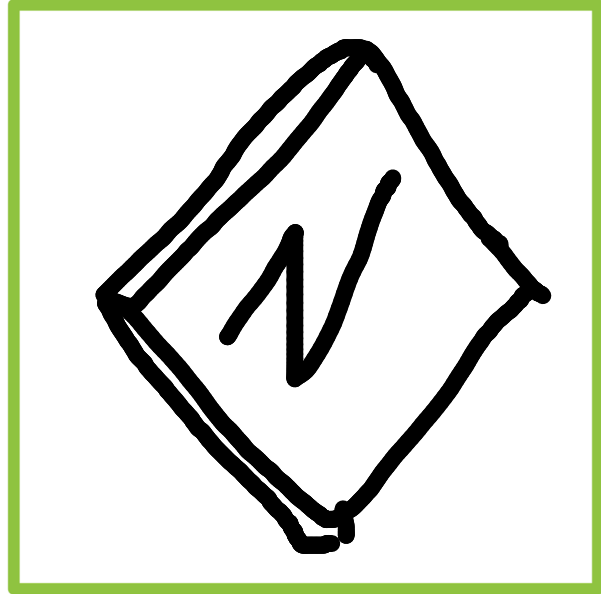


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Todo comienza por un
buen negocio

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Personal administrativo
● ₱40 000
- Seguros
● ₱25 000
- Alquiler
● ₱35 000
- Servicios
● €20 000
- Electricidad
● €36 000

Mis costos variables

- Arroz 11 kg
● €10 000
- Frijoles 9 Kg
● ₱12 000
- Huevos Docena
● ₱14 000
- Azúcar 13 Kg
● €11 000
- Manzanas 7 Kg
● €16 000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 500 000 Aproximado

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades \rightarrow 0,35 unidades

Punto de equilibrio monetario \rightarrow ₡ 19 656



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Muebles y útiles
- Deudores por ventas
- Equipos de computación
- Documentos a Cobrar
- Mercaderías
- Tarjetas de crédito
- Caja

Pasivos

- Acreedores
- Proveedores
- Documentos por Pagar
- Valores diferidos Pagar
- IVA débito Fiscal
- IVA Saldo a Pagar



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son importantes ya que ellas garantizan que cada individuo y empresa contribuyan de manera proporcional a su capacidad económica.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa consiste en la extensión de tu negocio o empresa, a través de esta operación la compañía saldará todas las deudas pendientes frente a terceros, cobrará los créditos pendientes frente a sus deudores y, por último, repartirá el patrimonio que aún quede en la empresa entre los socios

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Asamblea de socios

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Mantener informados a los socios accionistas, tomar buenas decisiones y procurar e desarrollo económico

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para la población costarricense

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para que la población trabaje y experimente e intente un ánimo para crear su propia empresa

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Charlas
Recorridos guiados por la empresa para mejor conocimiento
Un día de prueba para mejor experiencia
Entre otros

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que la población interesa en nuestras empresa salga y se anime y funde su propia empresa comercial

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

La participación de la población
Patrocinadores
Donaciones
Entres otros

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

En el transcurso de 1 a 3 años

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Nuestras empresa hace posible la creación de esta, asumiendo las responsabilidades adecuadas

