



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Un negocio donde se busca satisfacer a los clientes de manera económica y con productos de alta calidad ya que los precios bajos llaman la atención.

Recuerda: La idea puede tratarse sobre un producto o servicio.

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

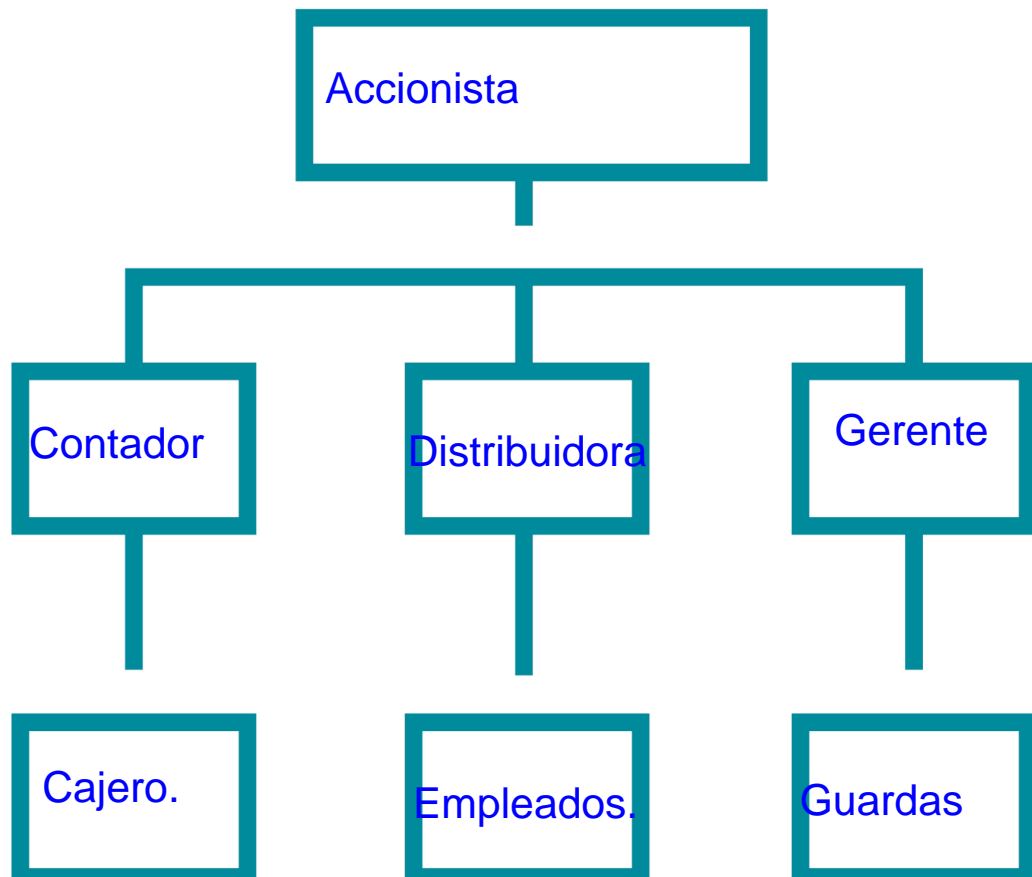
Misión:

Llevar los mejores precios y productos a los
clientes y fomentar el respeto y la atención.

Visión:

Ser el mejor lugar para que los consumidores
tengan productos de alta calidad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Con nuestro negocio ayudaremos muchas familias de manera económica ya que les ofrecemos precios bajos y también gracias a nuestros negocios les estaremos brindando empleos.

Sostenibilidad ambiental:

Traeremos productos amigables con el medio ambiente y daremos bolsos de tela para empacar los productos

Sostenibilidad económica:

Tratar de buscar productos que a la hora de ser creados no sobrecargue el medio ambiente y que llame la atención de los consumidores.



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

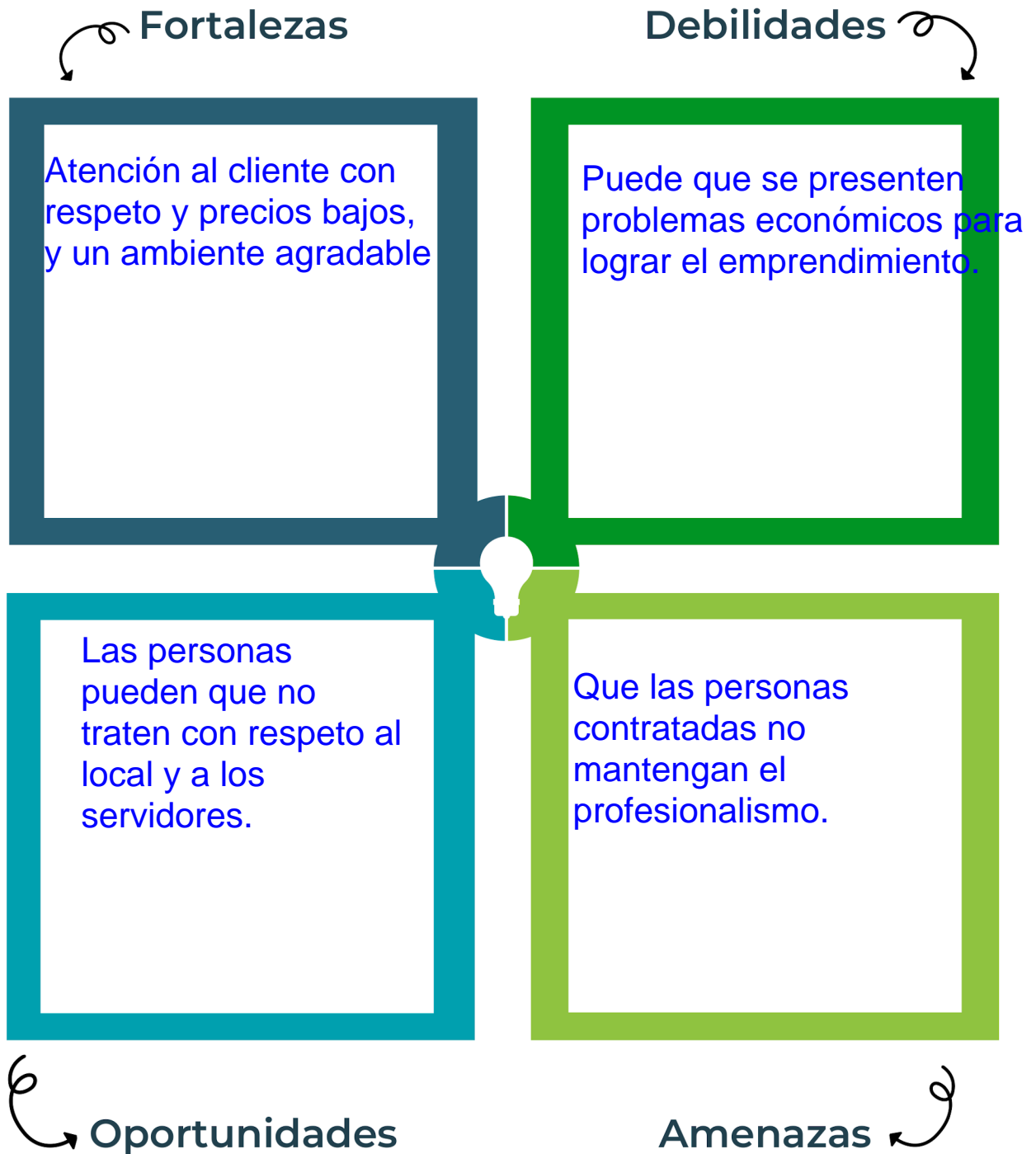
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

| Socios clave | Actividades clave | Propuesta de valor | Relación con el cliente | Segmento de clientes |
|--|--|--|--|---|
| Coca cola. Imperial. Tropicana Super pan Tío Pelón Tres jotas. Tesoro del mar Dos pinos | Publicidad en redes sociales y carteles. | Vender los productos en una pulpería con buena presentación. | Tratarlos con respeto, educación y empatía | Supermercado, carnicería, panaderías cercanos al negocio. |
| | Recursos clave | | Canales | |
| | Publicistas, prestamos, y carteles | | En pulpería y servicios express | |
| Estructura de costos | | Fuentes de ingresos | | |
| Pagos de salarios y mercadería. | | Ganancias de los productos vendidos. | | |

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

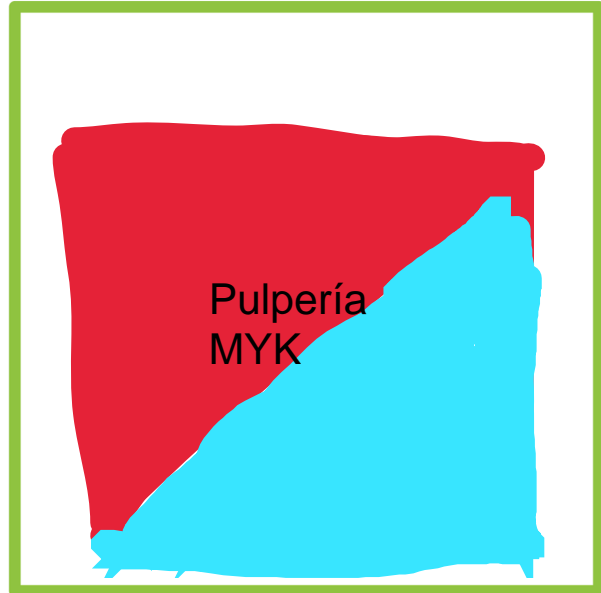


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan



Pulpería MYK dónde los precios son mejores.

Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Electricidad 30000
- Agua 20000
- Gasolina 20000
-
-
-
-

Mis costos variables

- Frescos 750.
- Atún 500.
- Carne 2000
- Pan 2x1000
- Helados 250
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



5000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 140.

Punto de equilibrio monetario → ₡ 70000.



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Local.
- Terreno
- Carro.
- Estantería.
- Refrigerador.
- Efectivo.
-
-
-
-

Pasivos

- Préstamo.
- Pago de salario
- Pagos de recibos electrónicos
- Pagos de recibos de agua.
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Garantiza que cada empresa contribuya de manera proporcional.

De manera económica al sostenimiento de los gastos públicos.

¿Cómo se liquida una empresa?

Para liquidar una empresa se debe seguir algunos pasos cuáles serían: Balance de liquidación, un acuerdo de socios de la empresa aprobando la disolución y entre otros pasos más.

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

La creación de un emprendimiento

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Poner en práctica lo aprendido y también para un futuro seguir emprendiendo.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Para las personas que les interesa el tema.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Con lo aprendido hacer mi emprendimiento gracias a todas las sesiones

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Realizar 11 actividades en las que podré llevar a cabo mi emprendimiento.

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Realizar con éxito mi emprendimiento.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Un cuaderno para completar la información con los videos de las sesiones.

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

De la semana Lunes 20 de mayo al Jueves 06 de junio.

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Mi persona Kendry Castro.

