



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Voy a emprender una negocio. De manicurista y estilista voy a abrir la empresa con el fin de ayudar a las personas que más lo necesiten y también para producir trabajo y mejorar como personas, primero voy a abrir la empresa, luego buscare ayudantes, buscare un lugar apropiado y cercas de las personas para que mi negocio se facil de obsevar por las personas.



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

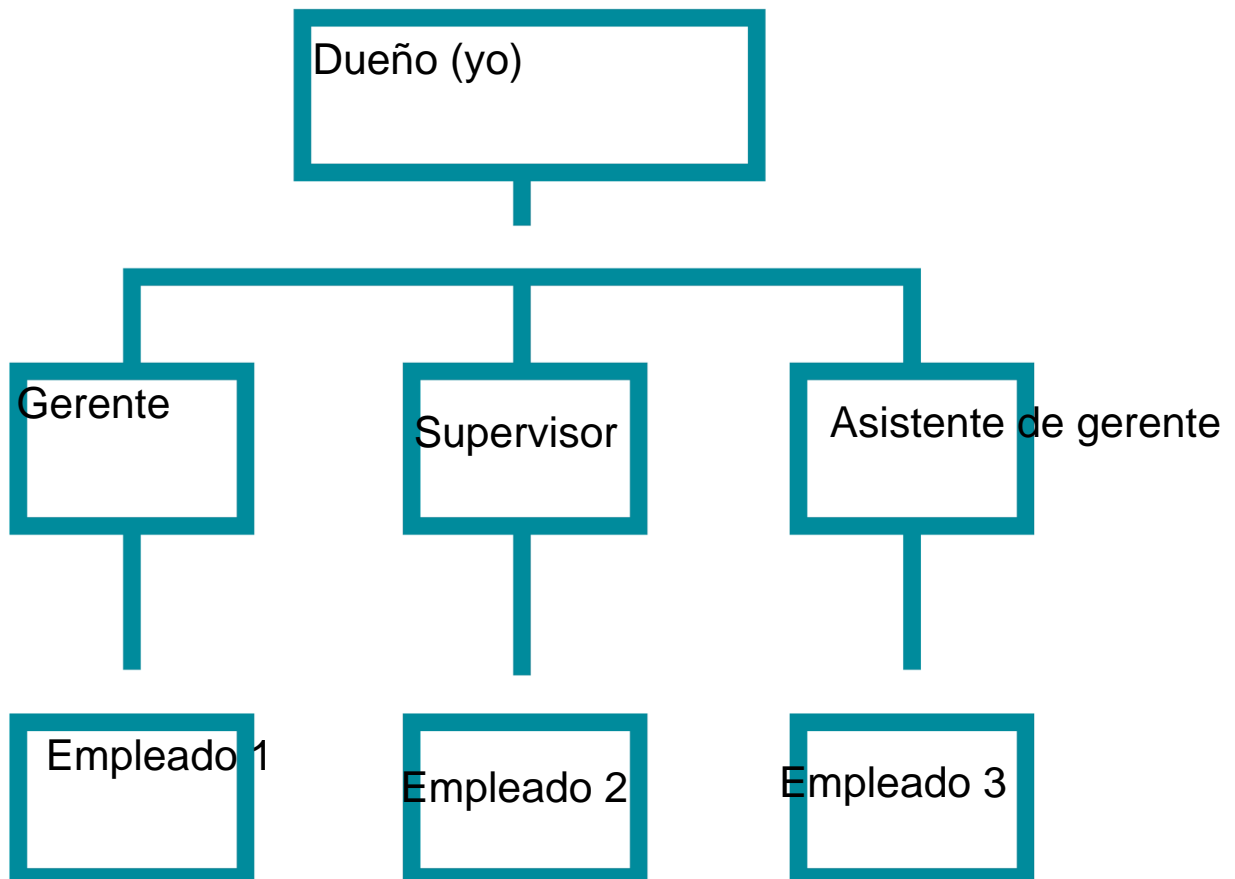
Misión:

Bellaza, seguridad, precios bajos

Visión:

Siendo la mejor empresa a nivel nacional

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Manteniendo los y las clientes a gusto con nuestros servicios

Sostenibilidad ambiental:

Usando productos naturales y orgánicos

Sostenibilidad económica:

Manteniendo precios considerables que las personas puedan pagar



Recuerda hacer uso de los objetivos de desarrollo sostenible

Actividad #4

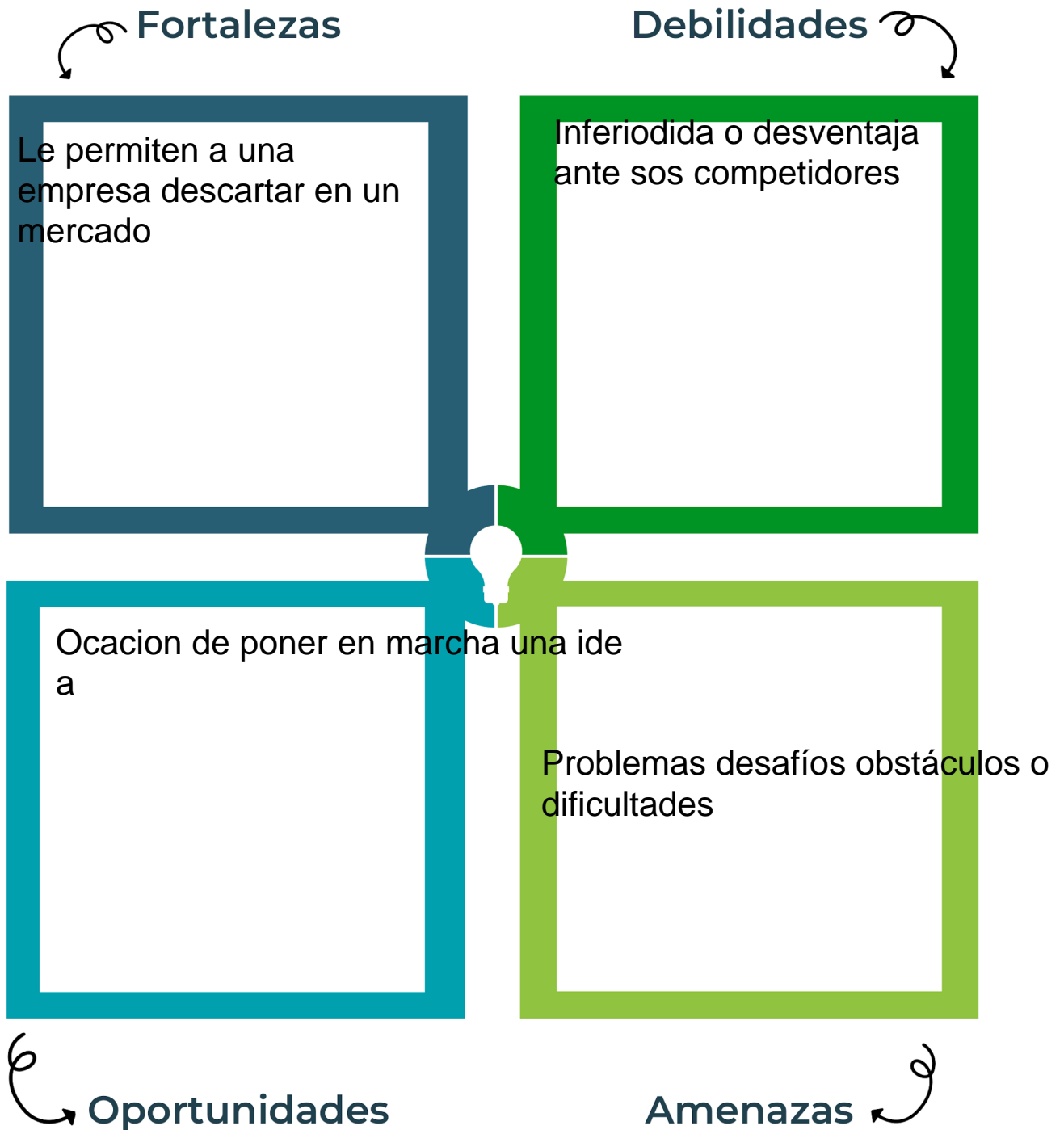
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave El distribuidor de productos	Actividades clave Tener los papeles legales al día sacar el curso de atención al cliente	Propuesta de valor Ganar cantidades grandes o considerables para pagar los gastos de florecimiento a los empleados	Relación con el cliente Satisfacer sus necesidades	Segmento de clientes Edad , nivel de educación valores
	Recursos clave Nuestro emprendimiento este bien estructuralmente		Canales Formas en que una empresa vende sus productos	
Estructura de costos Donde se organizan los gastos de una compañía		Fuentes de ingresos Son distintos ingresos por dónde recibe la empresa		

Recuerda: En la presentación “Modelo de negocio” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:

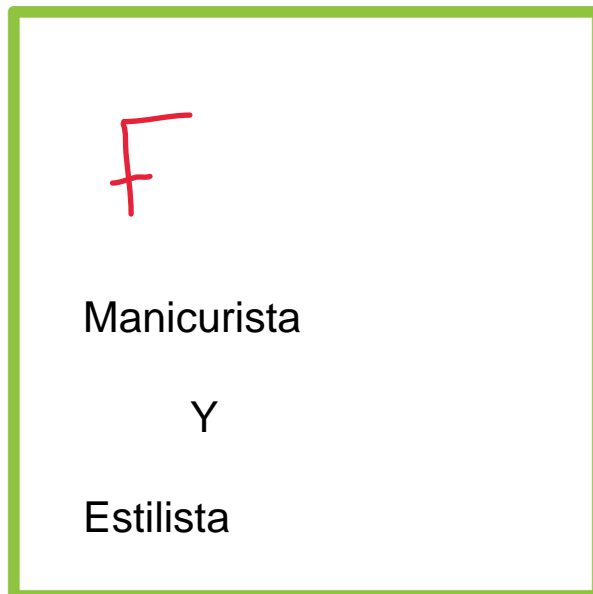


Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi
primer
emprendimiento

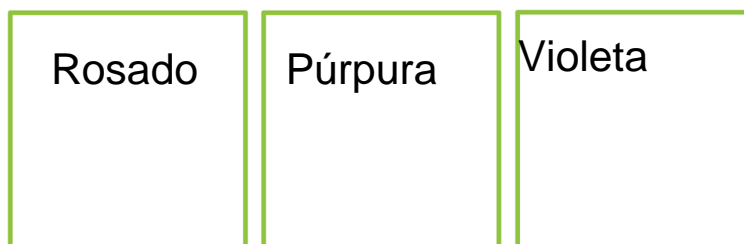


Slogan



Tus manos quedarán muy bellas
Para que las luscas

Colores
principales de mi
marca
empresarial



Puedes dibujar el
logo o hacerlo de
forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Agua
- Electricidad
- Y el alquiler
-
-
-
-

Mis costos variables

- Resina
- Pegamento
- Uñas
-
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 100.000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 40,000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 70,000



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

- Todo lo que sea equipo personal
- Sillas
- Los espejos
-
-
-
-
-
-

Pasivos

- Deudas
- Provisiones
-
-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

En los angeles 2

Los pinos 4

Pérez 8 tiene
más

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Sería que cada empresa garantiza que cada individuo y empresa
Contribuyan de manera proporcional a su capacidad
económica

¿Cómo se liquida una empresa?

La compañía saldará a todas las deudas
pendientes frente
a terceros cobrará los créditos

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Manicurista y estilista

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Para ver más o menos cuántas manicuristas y estilistas puedan aver

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Sería que solo se esoecialize en mujeres

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Para saber más de ello

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Ofrecemos estilista Profesional

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Que las personas se sientan contentas con el trabajo y que le guste bastante

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Mantenimiento
Responsabilidad
Y las herramientas necesarias

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Sería cuando el local esté listo

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Una persona mayor de edad con títulos y experiencia

