



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**SERVICIO COMUNAL
ESTUDIANTIL**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:



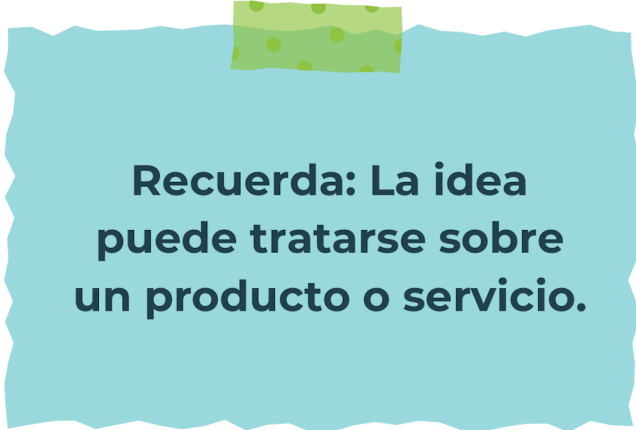
1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

Mi negocio va a
ser una granja de
caballos y vacas
familiar

es la razón de ser de una
empresa



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

Misión: la facultad o el poder que se le es dado a una o

varias personas

para realizar cierto

deber o encargo.

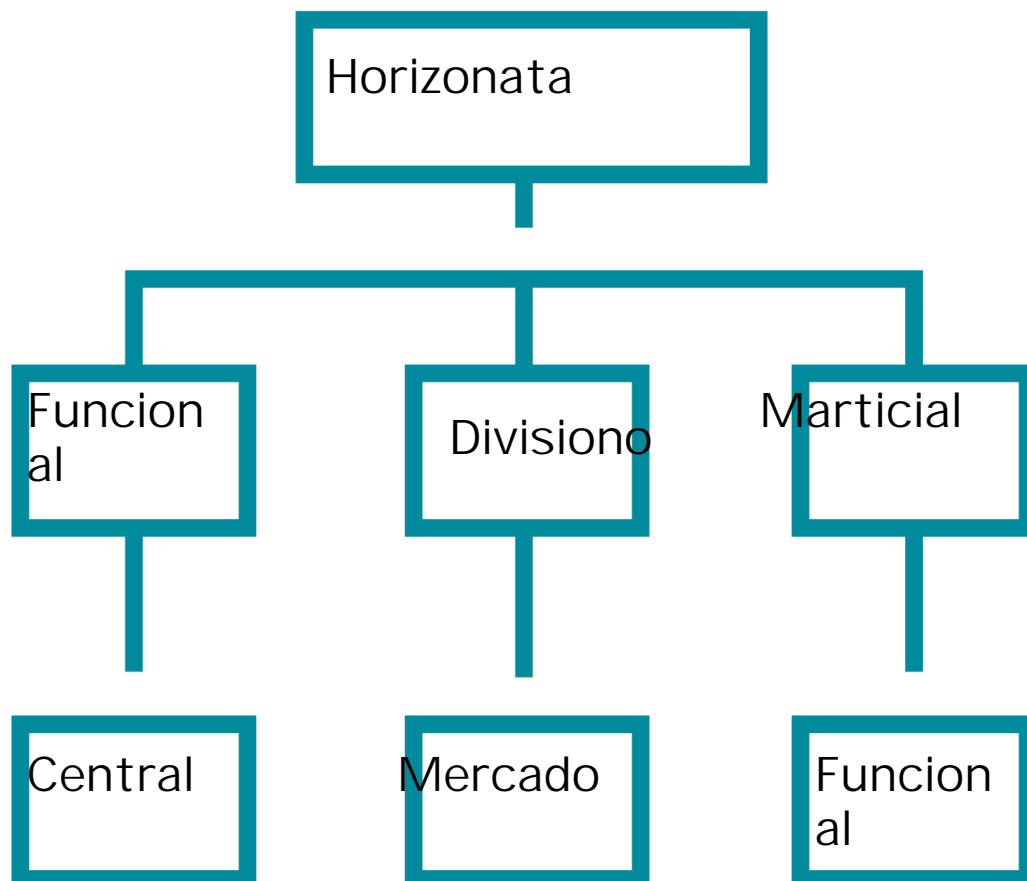
Visión: Otras veces es definido como la

. Mi futuro es ver las cosas

cuando hagan mis trabajos

cuando crea que voy a hacer

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

capacidad de una
sociedad para
sostenerse a sí
misma a través
del tiempo y el
espacio,

Sostenibilidad ambiental:

equilibrio generado
por la relación
armónica entre el
ser

Sostenibilidad económica:

capacidad que
tiene una organización de
administrar sus recursos propios y
generar rentabilidad a
largo plazo de forma responsable

equilibrio generado
por la relación
armónica entre el
ser humano y

Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible

Actividad #4

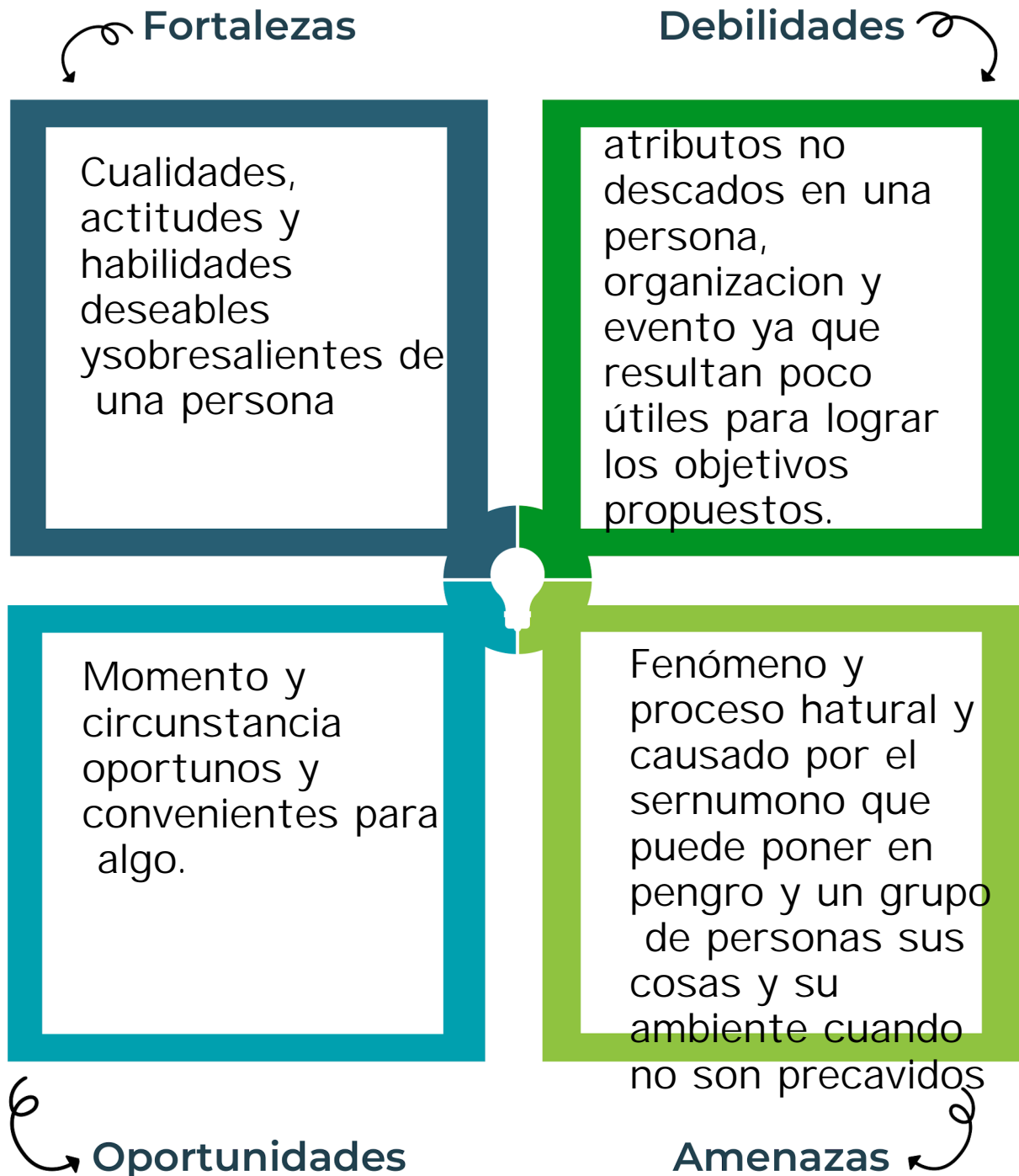
Complete el Modelo de Negocios Canvas.

Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
Personas y entidades que colaboran con la empresa para llevar y cabal su modelo de negocio	Son aquellas que hacen posible que exista un segmento	Es una práctica de marketing cuyo objetivo es transmitir al cliente una idea clara concisa y como determinar	Importancia de la ética empresarial	Los clientes que permite las empresas evaluar sus consumidores con mayor precisión
	Recursos clave Son los recursos que una compañía debe desplegar		Canales Cauce artificial por donde se conduce de agua darles vida y para otros usos	
Estructura de costos se organizan los gastos de una compañía		Fuentes de ingresos distintos medios por los cuales la empresa obtiene ingresos		

Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación "Qué me diferencia" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



Slogan

Damos un buen
servicio le damos
una buena
bienvenida a los
clientes y se van
contentos

Colores principales de mi marca empresarial

Rojo

Naranja

Negro

Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- 1000
- 200
- 300
- 4000
- 12000
- 100
- 500

Mis costos variables

- 12000
- 3000
- 200
- 1000
- 500
- 6000
- 15000

El precio de venta de mi producto / servicio es de:



54, 900

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades → 123000

Punto de equilibrio monetario → ₡ 123,054,9



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

Pasivos

Quiero estudiar dibujo pero y otros recursos para hacer

y también mi propia empresa

y tener una finca

-
-
-
-
-
-



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #10

Investigue cuántos productos o servicios existen en el mercado iguales al que mi emprendimiento ofrece.

Un producto es algo que puedes percibir con tus sentidos o lo tocas, lo huelas y en algunos casos hasta lo oyes. Lo de gustas en cambio un servicio no puedes percibir con tus sentidos. La competencia perfecta, monopolio oligopolio y competencia monopolística son tipos de estructuras de mercado. El intercambio de bienes y servicios entre productores y consumidores es el proceso de transacción. El precio que se cobra por el producto o servicio es el precio de mercado.

La competencia fomenta la actividad empresarial y la eficiencia, da al consumidor más opciones donde elegir y contribuye a bajar los precios y mejorar la calidad.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

garantiza que cada
individual y empresa
contribuyen de
manera proporcional
ional y su
capacidad
economica

¿Cómo se liquida una empresa?

El cumplimiento
garantiza que cada
individual y empresa
contribuya ya de
manera proporcional
su capacidad
economica

Guía para planear Yo Emprendo

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Yo Emprendo

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

Porque yo voy a hacer una empresa

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

Estudiantes de décimo nivel Pacífico Sur

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Diligencia, eficacia.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Asar una vidrio de tik tok

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Visitar todos los continentes.
Conocer a una persona notable que admires.
Hablar con fluidez otro idioma.

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Celular y computadora y WiFi

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

10 /5/2024

17/5/2024

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Para los estudiantes de décimo nivel P. L. S

NOTAS

Hola buenas Mi nombre es Axel y a mí me gustó el trabajo yo emprendo porque me enseñó a ver un negocio propio para mí y para otros me gustó cómo los profesores se hicieron para que cada alumno diera su opinión de hacer el trabajo A mí me gustó bastante y les felicito a todos los profesores por eso gracias y que Dios los cuide