



**Junior
Achievement
Costa Rica**

Miembro de JA Worldwide

35

Years of
Empowering
Lives

YO EMPRENDO
JUNIOR ACHIEVEMENT COSTA RICA

**CUADERNO
DE TRABAJO**



**MINISTERIO DE
EDUCACIÓN PÚBLICA**

**DIRECCIÓN DE
VIDA ESTUDIANTIL**

©Junior Achievement Costa Rica, 2024



Es importante que sepas lo siguiente:

Este documento lo puedes imprimir para completar cada actividad asignada. Recuerda guiarte con cada sesión, ahí tendrás las herramientas y los recursos necesarios para completar cada actividad.

También, podrás completar cada actividad de manera digital. Te recomendamos utilizar **Adobe Acrobat**, es una herramienta gratuita donde puedes visualizar y modificar documentos en formato PDF.

Cuando descargues el lector PDF en tu dispositivo electrónico, encontrarás una barra similar a la siguiente:

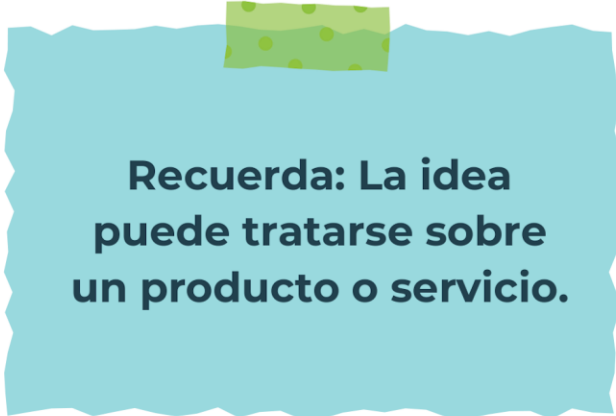


1. En la barra de herramientas debes seleccionar la caja de texto.
2. La opción que mejor te servirá para completar cada actividad es “Escribir texto”.
3. Cuando seleccionas “Escribir texto”, das click en cada actividad donde desees completar el ejercicio.

Actividad #1

Defina la idea de negocio.

"Babble Buddies" es una marca dedicada a la creación de juguetes educativos diseñados para estimular el desarrollo del lenguaje y la comunicación en bebés desde una edad temprana. Nuestros juguetes están cuidadosamente diseñados para promover la exploración sensorial, la interacción social y el desarrollo cognitivo de los más



**Recuerda: La idea
puede tratarse sobre
un producto o servicio.**

Actividad #2

Determine la misión y visión de su emprendimiento.

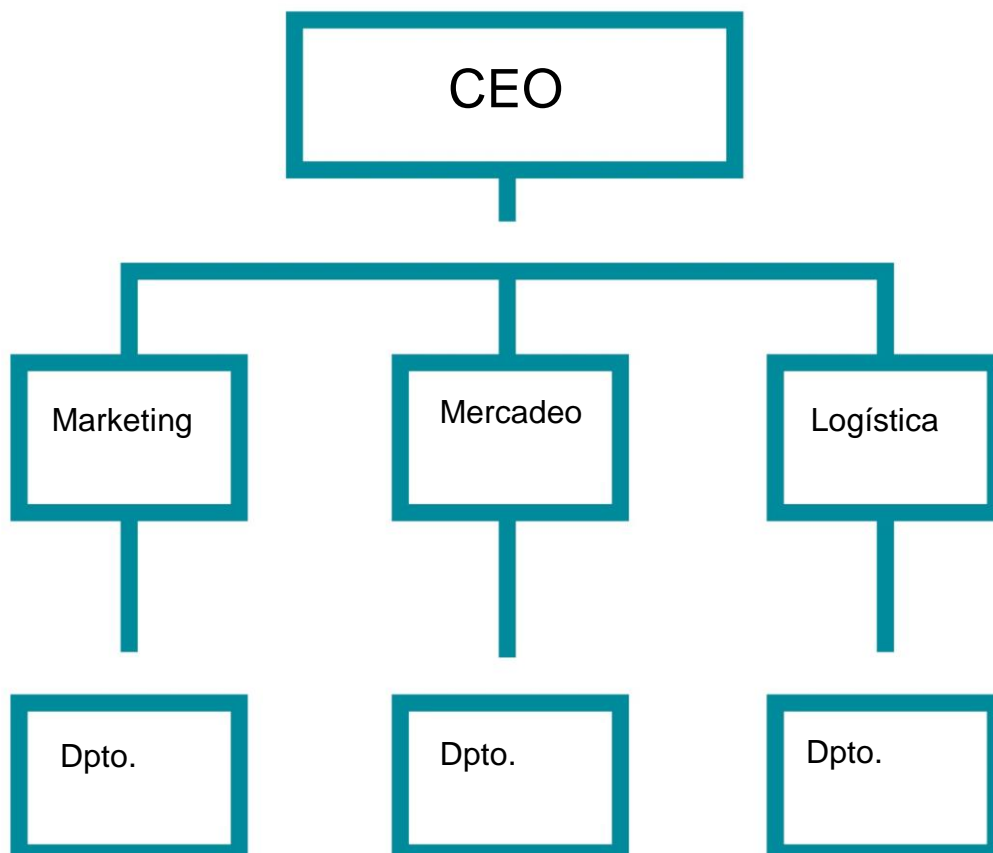
Misión:

Nuestra misión es proporcionar a los bebés y a sus familias herramientas divertidas y efectivas para estimular el desarrollo del lenguaje y la comunicación desde una edad temprana. Nos comprometemos a crear juguetes educativos de alta calidad que inspiren la curiosidad, la exploración y el aprendizaje activo, promoviendo así un desarrollo infantil saludable y feliz.

Visión:

Ser líderes en la industria de juguetes educativos para bebés, reconocidos por nuestra innovación, calidad y compromiso con el desarrollo infantil. Nos esforzamos por expandir nuestra línea de productos y llegar a más familias en todo el mundo, brindando oportunidades de juego significativas que nutran el crecimiento y el bienestar de cada bebé. Aspiramos a ser una fuente de inspiración y apoyo para padres y cuidadores, contribuyendo así a la formación de generaciones futuras llenas de creatividad.

Establezca su estructura organizacional. En cada recuadro, coloque la gerencia o puesto que crea necesario para su tipo de negocio.



Actividad #3

Defina cómo su emprendimiento va a cumplir con los tres pilares de desarrollo sostenible empresarial (social, ambiental y económico).

Sostenibilidad social:

Garantiza que tus juguetes se fabriquen en condiciones laborales justas y seguras. Trabaja con proveedores que respeten los derechos humanos y que ofrezcan salarios dignos a sus trabajadores.

Diseña juguetes que reflejen la diversidad de la sociedad actual. Incluye personajes de diferentes razas, géneros, culturas y capacidades para promover la inclusión y la aceptación desde una edad temprana.

Sostenibilidad ambiental:

Implementa prácticas de fabricación eficientes que reduzcan el consumo de energía y agua, así como las emisiones de gases de efecto invernadero. Busca formas de optimizar el proceso de producción y reduce al mínimo los residuos generados durante la fabricación.

Diseña tus juguetes de manera que sean fácilmente reciclables al final de su vida útil. Utiliza materiales que puedan desmontarse y separarse para su reciclaje, y evita el uso de componentes difíciles de reciclar o descomponer.

Sostenibilidad económica:

La sostenibilidad económica es fundamental para garantizar la viabilidad a largo plazo de tu negocio de juguetes educativos para bebés. Aquí hay algunas estrategias para asegurar la sostenibilidad económica de tus productos, como por ejemplo: mantén bajo control los costos de producción al buscar proveedores de materiales asequibles y eficientes. Negocia precios competitivos y busca oportunidades para optimizar los procesos de fabricación y reducir los desperdicios.

Establecer precios competitivos para tus juguetes educativos sin comprometer la calidad. Realiza un análisis de mercado para comprender los precios de la competencia y ajusta tus precios en consecuencia para garantizar que sean atractivos para los clientes, pero también generen suficientes márgenes de beneficio para tu negocio.

**Recuerda hacer uso
de los objetivos de
desarrollo sostenible**

Actividad #4

Complete el Modelo de Negocios Canvas.

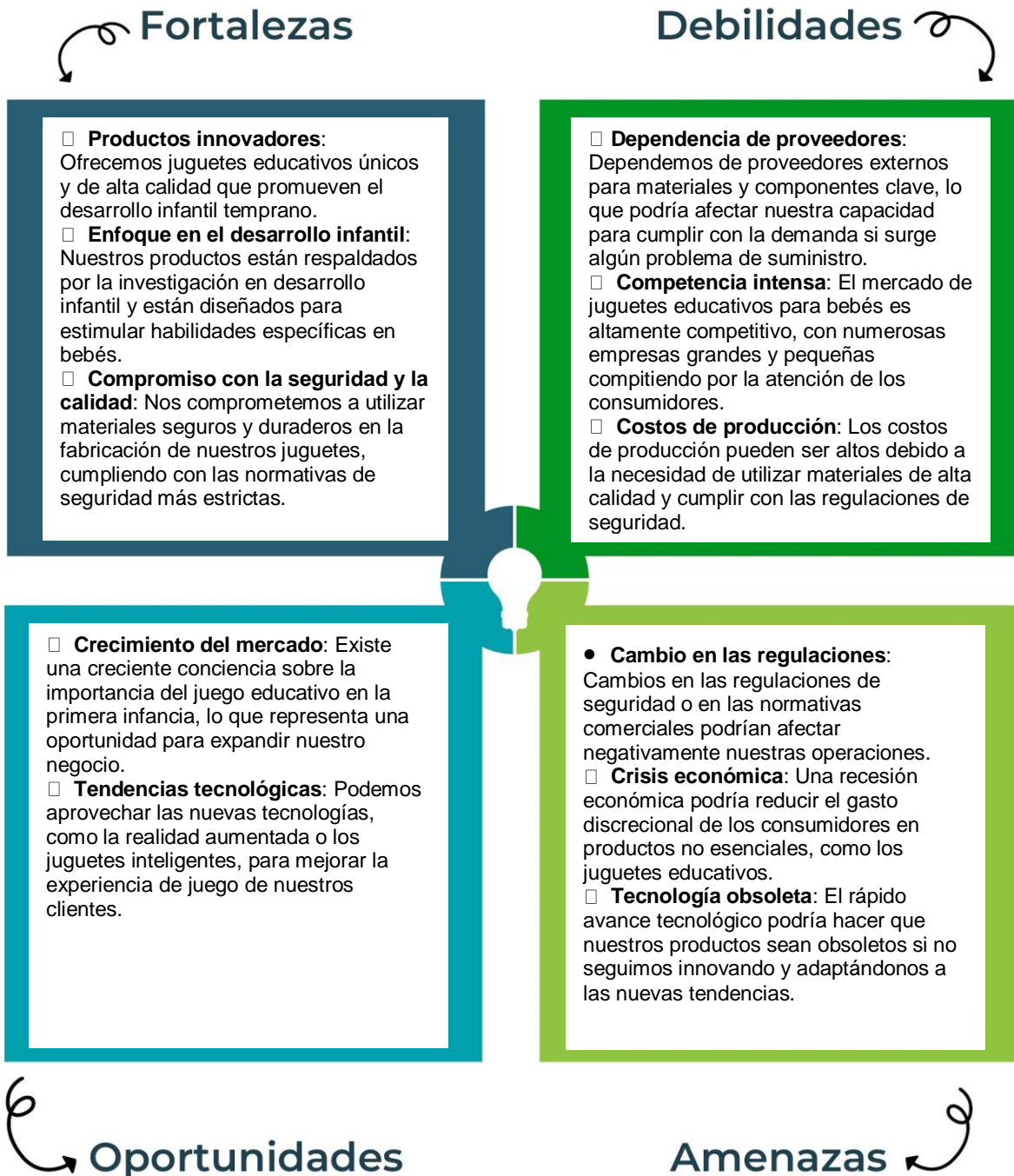
Socios clave	Actividades clave	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes		
<p>Proveedor de materiales</p> <p>Fabricantes y ensambladores</p> <p>Instituciones educativas</p>	<p>Diseño de productos</p> <p>Gestión financiera y administrativa</p> <p>Servicio al cliente</p>	<p>Nuestra empresa, 'Babble Buddies', se compromete a ofrecer juguetes educativos innovadores y de alta calidad que estimulen el desarrollo temprano del lenguaje y la comunicación en bebés. Nuestra propuesta de valor se centra en tres pilares fundamentales:</p> <p>Desarrollo integral</p> <p>Seguridad y calidad</p> <p>Experiencia de aprendizaje</p>	<p>Presta atención a las necesidades y preocupaciones de tus clientes. Escucha sus comentarios y opiniones sobre tus productos y servicios, y utiliza esta información para mejorar continuamente y adaptarte a sus necesidades.</p>	<p>Padres primerizos</p> <p>Padres conscientes</p>		
	<th>Recursos clave</th>	Recursos clave		<th>Canales</th>	Canales	
	<p>Capital financiero</p> <p>Recursos humanos</p> <p>Red de distribución y ventas</p>		<p>Instagram</p> <p>Tiktok</p> <p>Whatsapp</p>			
<th>Estructura de costos</th>			Estructura de costos	<th>Fuentes de ingresos</th>		Fuentes de ingresos
<p>Costos de producción</p> <p>Costos de materiales</p> <p>Costos laborales</p>			<p>Ventas de productos</p> <p>Suscripciones</p>			



Recuerda: En la presentación "Modelo de negocio" puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #5

Complete la siguiente matriz FODA:



Recuerda: En la presentación “Qué me diferencia” puedes encontrar la información necesaria para completar esta actividad.

Actividad #6

Elabore un logo, slogan y diseñe su marca empresarial.

El logo de mi primer emprendimiento



"Los mejores juguetes para los pequeños grandes aprendices"

Slogan



Colores principales de mi marca empresarial



Puedes dibujar el logo o hacerlo de forma digital.

Actividad #7

Establezca sus costos fijos, costos variables y con ello el precio de su producto o servicio. Debe colocar el valor monetario de cada costo (fijo y variable).

Mis costos fijos

- Salarios
- Alquiler
- Seguros
- Intereses
- Gastos administrativos
- Marketing y publicidad
- Servicios públicos
-
-
-

Mis costos variables

- Costos de los materiales
- Mano de obra adicional
- Costo de envío y manejo
- Comisiones de ventas
- Marketing y publicidad
- Descuentos y promociones
- Costos de producción adicionales
-
-
-

El precio de venta de mi producto / servicio es de:

₱ 3000

Recuerde que los costos variables son unitarios.

Actividad #8

Determine el punto de equilibrio de su emprendimiento.

Te recordamos la fórmula del punto de equilibrio en unidades y monetario (colones):

$$\text{Punto de equilibrio en unidades} = \frac{\text{Costos fijos totales}}{(\text{Precio de venta} - \text{costo variable total})}$$

$$\text{Punto de equilibrio monetario} = \text{Precio de venta} \times \text{punto de equilibrio en unidades}$$

Realiza el cálculo:

Punto de equilibrio en unidades →

Punto de equilibrio monetario →



Recuerda: El punto de equilibrio te ayuda a conocer cuántas unidades o servicios debés vender para que podás recuperar tu inversión.

Actividad #9

Determine cuáles son los pasivos y activos de su negocio. Solamente, debes mencionar cuáles serían los activos y pasivos, no es necesario poner el valor monetario de los mismos.

Activos

●	Madera
●	Tornillos
●	Pegamento
●	Figuras
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	

Pasivos

●	Alquiler
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	
●	



Ejemplos de activos: Terrenos, equipo de oficina, cuentas por cobrar, vehículos y patentes.



Ejemplos de pasivos: Deudas a corto y largo plazo, salarios, inventario y cuentas por pagar.

Actividad #11

Determine cuál es la importancia de cumplir con las obligaciones tributarias y cómo se debe liquidar una empresa.

Importancia de las obligaciones tributarias:

Son esenciales para financiar el funcionamiento del gobierno, redistribuir la riqueza, estabilizar la economía, promover objetivos sociales y ambientales, y mantener el Estado de derecho. Al cumplir con estas obligaciones, los individuos y las empresas contribuyen al bienestar de la sociedad en su conjunto y al desarrollo económico sostenible.

¿Cómo se liquida una empresa?

La liquidación de una empresa es un proceso formal que implica cerrar todas las operaciones comerciales de manera ordenada y legal.

La liquidación de una empresa puede llevar tiempo y requerir la asistencia de profesionales legales y financieros para garantizar que se realice de manera adecuada y conforme a la ley. Es importante seguir los procedimientos adecuados y cumplir con todas las obligaciones legales y financieras durante el proceso de liquidación.

Guía para planear Yo Emprendo

Desarrollo y el bienestar

¿Cuál es el tema que nos interesa?
(Problema y descripción)

Se trata de cultivar una vida plena y satisfactoria que nos permita alcanzar nuestro máximo potencial y vivir de acuerdo con nuestros valores y aspiraciones personales.

¿Por qué es importante este tema?
(Justificación)

El desarrollo personal y el bienestar son temas fundamentales porque afectan a todos los aspectos de nuestra vida y tienen un impacto significativo en nuestra felicidad, salud y éxito en general.

¿Para quiénes lo vamos a hacer?
(Público meta)

El desarrollo personal y el bienestar son importantes para todas las personas, sin importar su edad, género, ocupación o situación socioeconómica.

¿Para qué es la actividad?
(Objetivo)

Es promover el crecimiento, el bienestar y la satisfacción en todas las áreas de la vida de los participantes, ayudándolos a alcanzar su máximo potencial y vivir una vida plena y satisfactoria.

¿Qué vamos a hacer?
(Actividades)

Talleres de autoconocimiento
Ejercicios físicos
Talleres de meditación
Talleres de alimentación saludable

¿Qué queremos lograr?
(Metas y Resultados)

Inspirar y motivar a los participantes
Promover el bienestar en todos los aspectos de la vida
Mejorar la calidad de vida de los participantes

¿Qué necesitamos?
(Recursos y materiales)

Espacio adecuado
Recursos materiales
Materiales de apoyo
Apoyo de profesionales

¿Cuándo lo vamos a hacer?
(Cronograma)

Por semanas y secciones alternadas

¿Quién lo hace?
(Responsables)

Colaboradores profesionales

